

在信息加速迭代、竞争日益激烈的销售行业，依赖人脉、直觉与经验的传统销售模式，正面临效率提升困难、客户需求响应滞后等现实挑战，其局限性在复杂业务场景中愈发明显。Aim Next 3,Inc.销售总监赵山锐，作为销售一线的数据革新者，他敏锐地感知到行业转型的迫切性，毅然打破传统路径依赖，将数据智能与销售实战深度融合，成为推动行业进化的“破局者”。

赵山锐深谙传统销售模式的核心价值——以敏锐直觉与深厚人脉构建初期信任，这始终是打开市场的关键。然而，随着行业步入信息过载时代，他捕捉到其中的深层矛盾：客户的真实需求正隐匿于海量行为数据中，仅靠经验判断已难以穿透表象。这种认知促使他率先探索数据与经验的融合路径，通过算法解析碎片化信息，将直觉转化为可验证的决策模型，在复杂市场中找到精准捕捉关键需求的破局点。

为此，他主导研发出“基于用户画像的营销决策支持系统 V1.0”，将其数据驱动理念付诸实践。通过整合来自多渠道的用户数据，系统能够构建出精准且动态更新的用户画像，并借助智能算法模型，深度挖掘客户需求、预判行为趋势，识别关键决策影响因素，并生成个性化的销售策略建议。系统上线后，其团队在潜在客户转化率和客户画像精准捕捉程度上取得了显著

赵山锐：用数据洞察人心，以技术重塑销售的『破局』之路

■ 徐安

进步。

“让数据揭示真相，让人洞察人心。”赵山锐如此总结他的方法论，“通过数据，我能描绘出客户群体的行为轨迹，再结合专业洞察和深入理解，将二者相结合，我的销售策略就不再是冰冷的猜测，而是有温度的对话与精准的价值传递——这正是转化率持续提升的核心。”

首战告捷并未让赵山锐止步。他敏锐地捕捉到电子产品市场激烈竞争背后的评估痛点，再次研发了“电子产品市场竞争力评估软件 V1.0”。该软件通过对市场趋势、竞品动态、用户评价等多维数据进行智能分析与建模，为企业提供科学、客观的产品竞争力评分与优化建议，赋能企业在产品定位、功能迭代与市场策略上做出更明智的决策。

在成功将数据驱动理念深入销售转化与产品评估后，赵山锐的目光投向更广阔的商业维度。他表示，将持续带领团队探索数据智能在产品策略与市场定位等方面的深度应用，不断拓展数据赋能商业决策的边界。

赵山锐的实践，为销售从业者开创了可复制路径：当数据成为通用语言，技术成为可靠伙伴，销售便从关系博弈升维为科学精准的价值传递。前路依然漫长，但这位“破局者”的脚步不会停歇。他将继续以技术与智慧，在充满不确定性的市场中开辟一条由数据驱动的确切之路。

河南华英公司又获两项荣誉



本报讯（记者 李代广）近日，河南华英公司喜获山东省畜牧协会授予的“行业贡献奖”，以及河南省肉类协会、全球肉类产业博览会组委会颁发的 2024-2025 年度河南肉类食品行业“特别贡献企业”荣誉奖牌，再次向业界展示了华英公司在禽肉食品行业的领军地位以及强大的品牌影响力。

传承匠心精神，引领行业发展。所获

荣誉，既是对华英与行业共同进步、匠心耕耘的肯定，更是接续奋斗、破浪前行的动力。

展望未来，华英公司将秉持新发展理念，聚焦鸭产业核心领域，着力推进食品和羽绒两大全产业链共同发展。矢志建设中国领先、世界一流的百年华英，打造民族品牌，扬帆国际市场，为中国肉类和羽绒产业高质量发展贡献华英力量。

中煤新集地勘公司持续加快新装备应用步伐

本报讯 今年以来，为深入落实中煤新集公司“三步走发展思路、五条线施工布局、六项管理机制”核心部署，地勘公司聚焦装备赋能生产，持续加快新装备应用步伐，以“大钻代替小钻”为关键方向，全力释放装备

升级在安全保障、质量提升、效率优化中的核心价值。同时，大幅减轻设备转场搬运、钻孔试压等关键工序的管控压力，切实将装备优势转化为生产实效，为中煤新集公司高质量发展注入强劲动能。（闫晨晨）

华荣能源广安分部锚定新规提质效 强化整改保安全

本报讯（通讯员 游云川）为全面贯彻落实《煤矿安全规程（2025 版）》（以下简称“《规程》”）要求，切实强化煤矿质量标准化建设，扎实推进隐患排查整改，近日，川煤集团华荣能源广安分部坚持以高标准、严要求部署落实各项安全工作，通过精准宣贯、对标整改、过程监管，全方位提升片区煤矿安全保障能力，为冲刺四季度安全生产形势持续稳定筑牢根基。

《规程》自 2026 年 2 月 1 日起正式施行，修订内容多、技术标准新，准备时间紧。广安分部第一时间召开专题部署会，压实主体责任，构建了多层次、全覆盖的宣贯培训体系。针对单位负责人、技术管理人员、安全监管人员及一线作业人员等不同岗位工种，聚焦《规程》相关条款变化和实操要求，采取集中授课、案例剖析、现场实操等多种形式开展精准培训，确保全员吃透规程精神、掌握核心要求。同时，分部还将《规程》学习纳入片区矿井安全生产教育培训计划，建立健全培训档案与考核机制，营造起“人人懂规程、事事守规程”的浓厚氛围，推动《规程》要求内化于心、外化于行。

广安分部紧扣质量标准化建设重点，以《规程》为根本遵循，通过对照地质保障、采掘、机电、通风、瓦斯防治等十五个方面开展自查，结合片区煤矿灾害特点、生产系统和安全管理实际，组织开展全方

位、无死角的专项督查。在机构人员配置上，核査总工程师、专职副总工程师配备及专门防治机构设置情况，确保符合灾害防治需求；在制度建设上，完善安全生产责任制管理考核、安全风险分级管控等 40 项核心管理制度，规范安全设备全流程管理记录；在现场管理上，重点排查采掘巷道布置、通风设施建设、监测设备安装等关键环节，确保各项生产作业符合规程标准。

针对督查发现的问题，广安分部坚持“隐患零容忍”原则，建立详细的《问题清单》，严格落实“一问题一措施”整改要求，制定有针对性的整改方案，并从管理责任落实、技术措施完善、安全投入保障等方面统筹推进整改。同时，广安分部还强化检查督导力度，每月对整改落实情况进行调度分析，通过日常检查、专项督查、现场帮扶等方式，将规程要求融入生产全过程，细化作业标准、规范操作流程，推动安全管理标准化、现场作业规范化、设施设备精细化，不断提升煤矿安全管理水平。

接下来，广安分部还将持续以《规程》施行为契机，常态化开展培训教育、对标整改和质量标准化建设等工作，不断夯实安全管理基础，切实把隐患消除在萌芽状态，把规程落实在生产一线，全面提升片区煤矿安全保障能力，为华荣公司高质量发展贡献广安片区力量。

2025 汽车物流行业年会在渝召开 共绘产业高质量发展新蓝图



本报讯 11 月 20 日，以“智链全球·同行天下”为主题的 2025 汽车物流行业年会在重庆成功举办。本次大会由中国物流与采购联合会主办、中物联汽车物流分会承办，与长安民生物流特别合作，汇聚了来自政府部门、研究机构、高等院校、行业协会及全国近 400 家汽车产业链相关企业的约 1200 名代表，围绕行业转型关键议题深入交流，凝聚发展共识，共商合作大计。

中国长安汽车集团总经理、党委副书记赵非在致辞中强调，高效、稳定、智慧的物流体系是支撑汽车产业高质量发展的核心支柱。他指出，长安民生物流作为集团产业生态的重要组成部分，深耕汽车供应链与智慧物流服务领域，将人工智能、大数据等前沿科技深度融入产业发展，已成长为年营收规模近百亿的物流科技标杆企业。

面向未来，赵非表示，汽车物流行业在推进“两业融合”、助力中国汽车“扬帆出海”、培育行业新质生产力等方面潜力巨大，亟待行业同仁携手探索实践。

长安民生物流党委书记、董事长谢世康在致辞中指出，当前中国汽车产业正加速从“汽车大国”向“汽车强国”跨越，行业变革为汽车物流带来了全新发展机遇。他介绍，长安民生物流正积极践行科技赋能与国际化运营战略，持续完善全球服务网络布局。秉持“优势互补、价值共创、合作多赢”的合作方针，公司致力于成为中国汽车“走出去”的“全球卓越伙伴”，与行业友商共同构建成本更优、效率更高、体验最佳的物流生态链与价值链，共建高效韧性的产业生态。

长安民生物流总经理、党委副书记万

六创高产是又一个起点 ——记姚桥煤矿掘进三队再破单产单进纪录

■ 本报通讯员 高志星

“10 月份，全矿完成公司下达的各项任务指标，其中掘进三队又一次完成了单产单进目标，这是该队今年十个月以来第六次获得公司单产单进奖励！”在近日召开的中煤大屯公司姚桥煤矿月度安全生产工作会议上，矿长张朋的这番话让掘进三队再次成为全矿瞩目的焦点。

“这个月的单产单进目标是掘进 270 米，我们队超额完成 15 米，月掘进总进尺达到了 285 米！”掘进三队队长薛刚脸上洋溢着自豪，“为此，公司还额外奖励了 12 万元！”

这份成绩，不是偶然，而是汗水与智慧交织的必然。

安全为基 织密“防护网”

在掘进三队，安全不是口号，而是融入每一道工序、每一个岗位的行动准则。

“我们每天班前会第一件事，就是组织职工观看安全警示教育视频。”薛刚说。该队通过精选全国有代表性的安全事故案

例，在每班班前会前播放，让职工在开工前就绷紧“安全弦”。除了视频教育，该队还及时传达上级安全文件精神，并结合实际重点强调，确保每一项要求都落到实处。

同时，该队创新运用“视频反‘三违’系统”，并实行“三大员包保制”：队长薛刚负责迎头视频监控，书记王帅紧盯溜子道斜巷运输，主管技术员陈钧奎则守护巷道口运料区域。通过实时监控与回放，让井下监控摄像头像“鹰眼”一样捕捉作业中的违章行为，发现问题立即制止，并严格执行考核制度。

“我们不仅要抓‘三违’，更要治‘三违’思想。”王帅说，该队通过对“三违”人员开展谈心谈话，帮助他们从内心深处认识违章的危害，真正实现“要我安全”到“我要安全”的转变。

攻坚克难 啃下“硬骨头”

10 月份，掘进三队面临的挑战接踵而至。8707 溜子道迎来拐切眼掘进施工和运

煤系统改造，整整 3 天、9 个小组的正常掘进被迫中断，进尺量仅相当于平时 1 个小组。系统改造那三天，队长薛刚兜里揣着药，发着烧，却一步不离地守在井下，指挥施工、协调工序，硬是扛过了最难的阶段。

“系统改造那几天，薛队嗓子都哑了，我们都劝他上去休息，他放心不下，执意要跟班盯在现场。”该队跟班副队长朱坤宁回忆道。

除了系统改造，10 月份，该队还迎来 14 度大角度上山掘进，坡度大、难度高，每前进一米都异常艰难。从 10 月 23 日起，掘进进入破 8# 煤底板施工，最厚破矸量达 1.3 米，矸石坚硬，严重拖慢进度。与此同时，随着掘进不断延伸，运输系统日趋复杂，3 部皮带、3 部溜子组成的长距离运输线，维护量大幅增加。

面对重重困难，掘进三队没有退缩，而是迎难而上。该队通过优化工序、合理调配人员，加强设备检修，确保系统运转顺畅。

思维与现实加速“链接” 脑机接口迈入产业化快车道

■ 袁小康 杨文 王自宸 王非

在资本市场上，脑机接口正成为投资者的关注焦点。不仅相关板块今年以来最高涨幅超过 60%，创投方面的相关投资额也实现大幅度增长。资本热捧背后，是脑机接口技术研发的全链条推进，应用案例的持续涌现，以及产业链的加速完善。

“十五五”期间，在政府、企业、科研机构等各方合力推动下，脑机接口这一连接思维与现实的人机交互关键技术，有望撬动百亿级产业规模，为医疗、消费等领域带来深刻变革。

研发和临床全链条推进

不久前，中国科学院深圳先进技术研究院团队联合东华大学团队，成功研发出如头发丝般纤细、柔软可拉伸的神经纤维电极——神经蠕虫（NeuroWorm）。

记者了解到，植入式脑机接口技术因电极直接与神经元“对话”，可实现更高的监测精度与更丰富的功能。然而，传统植入式电极植入后不仅无法动态调整植入位置，也无法对周边环境作出响应性调整。而 NeuroWorm 这样的“动态电极”可以在兔子颅内“游走”，根据需要主动更换监测目标。

中国科学院深圳先进技术研究院研究员刘志远表示，该研究首次提出脑机接口“动态电极”新范式，打破植入式电极的“静态”传统。

先进院的突破是我国脑机接口发展的生动体现，今年以来，我国脑机接口技术不仅在底层技术上有所突破，临床应用探索也持续推进，首次案例正在涌现。

不久前，华中科技大学同济医学院附属

协和医院完成全国产自主研发脑机接口芯片“汉产”首例临床植入手术，成功采集到了患者大脑中感觉运动区域的神经信号。

术后经过一个多月的系统训练，患者原本无法活动的大拇指功能明显改善，并能完成抓握水瓶、将瓶口对准嘴巴喝水的连续动作。

据衷华脑机相关负责人郑瀚介绍，此次首例“汉产”脑机接口芯片临床植入手术的成功开展，标志着国产脑机接口技术在临床转化中取得关键性进展。

天津大学医学部讲席教授、脑机交互与人机共融海河实验室副主任刘秀云表示，脑机接口不仅有潜力解放人类双手，更能为疾病诊疗开辟新途径，是引领未来科技发展和产业竞争的战略制高点之一，正在孕育颠覆性突破。“当前我国脑机接口正在技术研发和临床探索等方面全面推进。”

政策带动产业链加速完善

脑机接口的发展离不开政策推动。今年以来，脑机接口领域的政策支持不断加码。

今年 7 月，工业和信息化部等多个部门联合发布《关于推动脑机接口产业创新发展的实施意见》，提出到 2030 年产业综合实力迈入世界前列。

《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十五个五年规划的建议》（以下简称《建议》）也明确提出，推动脑机接口等成为新的经济增长点。

刘秀云表示，《建议》提到的“创新监管方式”“建立未来产业投入增长和风险分担机制”等政策，有助于支持脑机接口企业在

新兴领域开展改革探索。

中国兵器科技带头人龙善丽认为，《建议》提出的“促进中小企业专精特新发展”，将促使产业链技术分工持续深化，推动形成可自主内循环的良性产业生态。

政策红利下，产业链上下游协同效应增强。据了解，脑机接口产业链上游主要涵盖核心元器件，其中电极与芯片是关键组成部分。中游主要涉及感知和分析脑神经活动的系统、软件以及平台。下游则是特定应用场景，包括医疗健康、生活消费、工业生产等领域。

“汉产”芯片的成功植入便是产业深度协同的一大成果。郑瀚告诉记者，衷华脑机与协和医院共建的“院企联合实验室”，依托于该实验室，协和医院神经外科专家团队与衷华脑机研发人员深度合作，确保相关产品从研发阶段就精准契合临床需求。此次脑机接口芯片的植入手术，也是该实验室成立后的一项标志性成果。

魏世（天津）智能科技有限公司总经理顾斌则介绍说，公司研发的“脑电采集与事件相关电位系统”属于脑机接口产业中衔接上下游的感知和分析部分，已在今年早些时候正式获批脑机接口第二类医疗器械，将在天津市环湖医院、市第一中心医院等医疗机构应用，公司也将和医疗机构共同推进脑机接口的进一步发展。

“脑机接口这样的前沿产业里，大型科研机构负责‘破题’，专精特新企业负责‘攻坚’，‘独角兽’企业则推动‘落地与示范’。这样的生态布局将有助于形成从基础研究、核心器件、系统集成到临床转化的完整产业链。”一位脑机接口领域资深专家表示。

新成果。与会代表一致认为，当前汽车物流行业已迈入从“求生存”向“求发展”的转型攻坚期，合规化改革加速推进与“十五五”期间国际化、人工智能两大风口叠加，既带来了结构性机遇，也提出了更高发展要求。

大会亮点纷呈，在长安民生物流的倡议下，中国汽车物流行业领军企业共同发出“同行天下”联合倡议，呼吁行业同仁抱团聚力、协同发展，推动中国汽车物流在全球市场实现更大作为。

本次活动的核心价值与目的：

凝聚行业共识，直面行业转型攻坚期的机遇与挑战，明确智能化、国际化、绿色化、合规化的发展主线，统一产业发展方向。

搭建协同平台：为产业链上下游企业提供高效交流渠道，促进技术成果共享与商业合作对接，加速“两业融合”与生态协同。

赋能全球布局：聚焦中国汽车出口的物流痛点，探讨海外服务网络建设与跨境物流解决方案，助力中国汽车产业“扬帆出海”。

引领创新方向：以“标准化、数智化、绿色化”为核心，推动“平台+数据+硬件”融合创新，培育行业新质生产力，支撑汽车供应链高质量发展。

与会代表纷纷表示，将以此次年会为契机，深化行业合作，抢抓发展风口，共同推动中国汽车物流行业迈向智能化、国际化、可持续发展的新未来。（王建蓉）

凝心聚力 共筑“同心圆”

“工作都是靠人来完成的，职工是我们最宝贵的资源，但同时也是安全生产中最活跃、最不稳定的因素。”王帅说。为保障安全生产，确保人员出勤，该队专门设置了“保勤奖”，加大对不正常出勤人员的考核力度。同时，该队成立党员网格员队伍，主动摸排职工情况，对情绪不稳定、出勤异常的职工及时进行谈心谈话，确保职工队伍出勤稳定。

职工杨阳刚从铝板带厂分流过来，对井下环境不熟悉，产生畏难情绪，出勤一度不正常。王帅了解情况后，主动找他聊天，安排他从事技术含量较低的运料工作，并安排老师傅“传帮带”。渐渐地，杨阳适应了岗位，出勤也恢复了正常。

“感谢队里没有放弃任何一个人，就是书记常说的那样：我们是一个整体，要共同进步。”杨阳说。十个月，六创高产，这不是终点，而是掘进三队奋斗路上的又一个起点。

各方深挖万亿级市场潜力

脑机接口这一“桥梁”连接的不仅是人脑与设备，更有望打开万亿级规模的大市场。

安徽北方微电子研究院集团有限公司科技产业部部长孙贝贝告诉记者，在医疗康复方向，脑机接口产品已进入康复训练、脊髓损伤等神经系统疾病的临床试验阶段；消费级市场中，脑控检测、睡眠监测与改善、康复训练类产品陆续上市；工业领域，疲劳监测、专注度评估系统也开始在特殊行业试点应用。

《脑机接口技术与应用研究报告（2025 年）》指出，当前脑机接口市场已达到数十亿美元规模，预计到 2030 年将突破百亿美元。据麦肯锡测算，全球脑机接口在医疗应用领域 2030 年市场规模有望达到 400 亿美元，到 2040 年有望突破 1450 亿美元。

在巨大市场潜力的吸引下，资本对脑机接口板块的关注正在提升。Wind 数据显示，截至 11 月 20 日，今年以来脑机接口板块涨幅约 50%，其间最高涨幅达 63.22%。

展望行业未来，从业者信心正足。

“我国脑机接口产业链仍有多处亟待突破，包括电极长期有效性、高通量馈通技术等，但国内在这些领域发展迅速，相关问题正逐步解决。”明视脑机创始人刘冰坦言。

安徽北方微电子研究院集团有限公司党委书记、董事长陈丙根也表示，“十五五”将是脑机接口产业发展落地的关键五年，产业将不再停留在样机演示阶段，而会在医疗康复等社会需求迫切、临床价值明确领域，率先实现规模化突破。随着部分关键技术突破和成熟，产业链也将更加明晰。（转自新华网）