单日集疏港量突破 10 万吨创新高

兖矿泰安港加快培育"前港后园"运营模式

截至8月10日,山东兖矿泰安港年累计 集疏港量达 1078.6 万吨,同比增长 580%,增 速领跑山东内河港口。

今年7月12日,兖矿泰安港单日集疏港 量突破10万吨,创开港运营以来新高。这是 兖矿泰安港以全链条效率优化为抓手,以公 铁水多式联运为骨架,以智慧化赋能为引擎, 构建贯通南北、辐射东西的智慧物流新格局 的生动体现。

重塑港口作业模式

走进兖矿泰安港数智运行中心,巨幅电 子屏上,数据流动不息。工作人员轻点鼠标, 即可对 45 条皮带一键启停、远程控制和联锁

"我们建立了'双翻卸煤—智能转运—自动 装船'的全流程智能化模式。"兖矿东平陆港有 限公司总经理何雨生说。在这里,由人工智能、 大数据、云计算支撑的智能集控系统、物流调度 系统、精准调质配煤控制系统等协同作业,构建 起"生产一中心、数据一平台、业务一流程、作业 一键化、储运一体化"的智慧体系。

作为山东内河港口中首家实现卸车直装 的港口,如今,兖矿泰安港5小时即可完成1 万吨煤炭转储装船任务,1小时能完成2000 吨原煤装载起航,较传统作业时效提升50% 以上。堆取料机在无人值守状态下,每小时堆 煤量高达 2800 吨;智能汽车装车系统借助激 光雷达 3D 建模,最快 13 秒即可完成重载货 车装运

与升级改造前相比, 兖矿泰安港安全应 急响应处置效率提升30%, 煤炭转运装卸效 率提升60%,现场用工量减少60%。何雨生表 示,智慧化建设不仅提升了港口作业效率,还 打造出绿色转型的"技术基座"。全封闭的巨 型筒仓和圆形料场取代露天煤场, 粉尘排放 量直降80%;智能监控系统配合无人机、巡检 机器人开展全景监控,煤场安全监测系统 24 小时紧盯筒仓内一氧化碳、温度等数据,一旦 超标立即自动报警,从源头杜绝煤炭自燃风 险;船舶靠港以岸电替代柴油发电,智能化设 备管理系统优化维护,延长使用寿命。

兖矿泰安港自建光伏发电区, 使部分设 备用电实现"自发自用";提供无人值守运输 服务,司机扫码入园、全程不下车,最快7分 钟完成流程。"以前拉煤,半天出不去,现在扫 码几分钟搞定,省油省时间!"货车司机王师 傅的话道出了效率与环保的双赢。

充分发挥区位优势

兖矿泰安港是山东省智慧化程度最高的 内河综合性单体港口之一, 也是京杭运河北 端最大的煤炭能源储备基地,区位优势明显。

"从陕西神木西到山东东平,每吨煤炭汽 运费用 200 元, 走瓦日铁路只要 135 元, 光这 一项我们每月就能省上千万元。"东平金运通 物流运输公司商务部部长杨启珍的"省钱

账",正是兖矿泰安港区位优势的最佳体现。

依托瓦日铁路、京杭运河和公路网,兖矿 泰安港实现了公铁水多式联运,建立了直通 长三角,连接山西、陕西、内蒙古"西煤东调、 北煤南运、南货北上"的物流大通道,业务范 围覆盖山西、陕西、内蒙古、新疆、江苏、浙江、 上海、安徽等省区。

依托兖矿泰安港多式联运, 从山西运来 的煤炭经水运分拨,最快一天可到达山东等 京杭运河沿线省份,运输成本较公路降低

80%、较铁路降低50%。当前,兖矿泰安港正积 极推动物流营销贸易一体化协同运作, 以港 口中转为核心节点,拓展"前置销售+物流总 包"业务,打造陕西、内蒙古煤矿"前置煤仓"。

事实上,"装卸港"只是起点。山东兖矿正 推动物流板块从单一运输向综合服务转型, 吸引外地企业落户。何雨生说:"我们要着力 构建'前港后园'模式,发挥港口仓储和多式 联运成本优势,围绕东平滨河物流产业聚集 区,吸引绿色建材、钢材加工、粮油加工等企 业落户,形成港产融合的综合产业体系。"



班组当主力 设备管理更智慧

"班组里的设备就像自家的老伙计,得天 天上心照料着!"在马钢矿业生态修复公司酸 水产线,操作工蒋海波一边记录设备参数,一 边道出一线工人对设备的深厚情感。作为生 产的"神经末梢",班组正成为设备管理的坚

全员承包显担当。公司构建"管理层—部 门一班组一岗位"四级责任链,推行"人人有 承包区"机制,将设备管理责任压实到人。班 前会查问题、班中巡检抓细节、班后总结补短 板,已成为各班组的"三部曲"。每月召开设备 专题会,集中会诊"老大难",分级推进整改。 今年以来,设备故障停机率下降8%,维修响 应速度提升10%,运行效率显著提升。

智慧升级提质效。面对设备"老龄化"挑 战,班组主动求变。酸水产线班组率先掌握升 级后的自动化管理系统,提升协同效率;点检 员庾晓华推动关键区域加装智能监控,实现 视频实时覆盖、异常快速响应。班组自发开设 "技术小课堂",提升全员点检能力,推动隐患 早发现、早处理。

标准引领促规范。每台设备均建立动态 "履历表",涵盖维修记录、备件消耗、技术参 数及资产台账,由班组轮值更新。班组还深度 参与修订点检、操作、维护、检修"四大标准" 运用 PDCA 循环持续优化管理流程。

"设备管理,班组永远是主力。"公司设备 负责人表示,下一步将深化预防性维修体系,



进一步激发班组"有心人"的责任感与创新

正以实干筑牢设备安全防线,让生产的"齿 力。从细节改进,向本质安全迈进,一线班组 轮"转得更稳、更智慧。(本报通讯员 王汉强)

张元鹏:创建领先的不锈钢定制加工供应链

个注重市场战略、经营细节与核心技术提升 的企业家,这些观念和能力得益于其早年的 专业积累。1997年至2001年,张元鹏在中国 科学技术大学空调与制冷专业就读,系统学 习了高等数学、计算机 C语言、工程力学、流 体力学等专业课程。此后,张元鹏于 2002 年 至 2006 年在英国朴茨茅斯大学留学,先后获 得该校国际贸易本科学位和建筑与环境专业 硕士学位。

2008年,张元鹏回归家族企业,担任无锡 华中不锈钢加工有限公司(以下简称"无锡华 中")总经理。该公司在张元鹏带领下适时收缩 上游钢厂代理业务,逐步突出了不锈钢剪切、 表面处理和成型等加工定制业务。历经17年 市场拓展和技术攻关, 走出一条立足企业实 际的高质量发展道路。

如今,无锡华中已成为当地不锈钢镜面 抛光和金属抛光加工领域的龙头企业之一。 公司加工能力达到 10000 吨/月,先后获评"重 合同、守信用"单位,AAA 级信用企业,拥有 2018 无锡不锈钢市场"品牌影响力"供应商 "现货成品 8K 人气品牌"等荣誉称号,并成为 无锡不锈钢商会理事单位和张家港浦项不锈 钢有限公司江苏地区总代理。

技术驱动业务增长

无锡华中在产品更新和技术迭代方面的

在数量庞大的"创二代"中,张元鹏是一 持续突破,为其在上下游市场拓展合作客户、 构建稳定的供应链奠定了坚实基础。

> 自 2016 年起,张元鹏凭借其十多年在加 工领域的经验积累以及对客户采购习惯的掌 握,带领华中公司在无锡市场率先推出304、 201 以及 316L 等不锈钢镜面 8K 成品板的工 贸一体化的产品销售模式。解决了客户采购 镜面板,在原料把控和加工质量上无法匹配 的痛点,为客户节约了采购和时间成本,开创 了镜面 8K 材料工贸一体的先河。

> 此外, 无锡华中还依托在市场中心地带 的地理和市场平台优势, 以及与上游钢厂多 年的合作基础,与天津太钢天管不锈钢有限 公司(以下简称"太钢天管"),张家港浦项不 锈钢有限公司(以下简称"张浦")和甬金科技 股份有限公司(以下简称"甬金")联合展开调 研工作,使得上游钢厂成功开发了适合于镜 面研磨的不锈钢材料。在各方的通力合作下, 太钢天管的 304-K 料, 张浦的 304-RZ3M 料 以及甬金的 304-MT 料被市场认定为 8K 镜 面材的首选材料,进一步提升了其品牌的知 名度。通过和上游行业伙伴们的深度合作,无 锡华中得以持续拓展其在不锈钢表面处理等 深加工领域的"朋友圈"。目前,华东地区镜面 抛光行业产品需求量约2万吨/月,无锡华中 加工能力为 2000 吨/月,约占市场的 10%,已 形成较为显著的行业影响力。

> 不锈钢表面处理是一个关联众多周边行 业的主导产业,无锡华中按照其统一标准从

上游采购的原材料, 经规范的镜面抛光处理 后,根据不同企业需求裁切或成型为各种不 锈钢组件销售给下游客户。目前,无锡华中服 务的汽车品牌有一汽大众、华晨宝马以及部 分新能源领域头部汽车品牌。

近几年来,随着技术和经验的不断提升, 无锡华中响应中央"高质量发展"的口号,正 在开发超薄不锈钢钢带(≦0.20mm),以及合 金铝板的镜面抛光技术和市场应用产品。这 类产品正在消费类电子产品以及能源运输领 域上大量应用。张元鹏希望在深加工领域突 破更多关键技术使得这类产品的国产化率得 到提升。届时,无锡华中的产业链和供应链将 形成更加多元化的发展。

进入高端产品链

2008年归国后,张元鹏曾负责对接家族 企业与上海克虏伯不锈钢有限公司(KRUPP CHINA 以下简称"上海克虏伯")的合作项目。 2008年至2010年,张元鹏与上海克虏伯的总 经理容强(John ROWE)成功促成了一项对双 方都有利的合作: 华中公司成为首批利用上 海克虏伯的轧钢技术优势,根据其自身情况, 特订特殊材质的不锈钢热轧母料在上海克虏 伯指定车间进行冷轧轧钢生产,满足了华中 公司部分客户对表面处理等深加工不锈钢卷 材的需求。在行情剧烈波动的情况下,这样的 合作模式既提升了钢厂与贸易商的抗风险能

力,也使得双方得到了相对稳定的收益。此举 在当年开创了贸易商、加工企业利用自身加 工和业务优势,与钢厂开发生产满足特定客 户所需不锈钢材料的商业先河。

通过互利合作, 拓展了张元鹏在钢材贸 易和深加工领域的战略视野。2009年至2019 年期间,张元鹏针对下游合作伙伴的需求和 市场趋势, 开创了标准化原材料采购和不锈 钢表面加工的定制服务。十年间,他亲自前往 广东、上海、浙江、山东和四川等地考察,结合 企业自身发展需求,陆续采购了 1300mm 系列 油发纹机、2000mm系列热轧开平机、800mm, 1300mm 与 1600 系列冷轧开平机、1600mm 系 列纵剪分条机。

在此基础上,无锡华中还逐步引入自动 化分拣机械臂以及程式化加工与销售管理系 统平台,进一步优化了生产效率,减少了因人 为差错而造成的安全和质量风险,进一步提 高了生产效率,简化了公司流程,节约了客户 的时间成本。目前,公司拥有五条最新技术不 锈钢镜钢生产线、三条剪切生产线、两条不锈 钢砂光(拉丝)生产线以及相配套的自动化辅 助设备。公司年加工产值达到3000多万元。

对于无锡华中未来的发展前景, 张元鹏 认为:不锈钢行业虽然为传统产业,但企业只 要认准精细化发展的大方向,不断提高员工 的专业服务能力和意识,紧跟行业内深加工 产品的技术趋势,总能走出一条符合自身发 展的道路。

在竞争激烈的中国 医药市场,增长从不是 "单点突破",而是"体系 胜出"。自 2021年8月, 江畅担任深圳市天道医 药有限公司中国制剂营 销部总经理以来,确立 了"以消费者为中心"的 数字化全域营销方向, 把线上与线下,人、货、 场打通,推动依诺肝素 业务从单一院内触点, 迈向全渠道、全触点、全 链路的长期经营。

上任伊始,她面对 的是一张需要重构的复 杂棋盘。江畅把品牌、数 据与渠道放在同一张运 营图上:一端连接医疗 机构与专业端信任,一 端承接电商、DTP/院边 药房与互联网医疗,中 间以"数据中台+内容 中台+私域运营"做牵 引,形成"内容触达—处 方转化—履约到家—复 购留存"的数字化全域 营销闭环。由此,销售、 商务、医学市场、数字化 全域等板块被重新编 队,从"分段推动"转为 "同频共振",开创了业 界新态势, 使得天道医 药在依诺肝素领域实现 了跨越式发展, 成功跻 身行业前列。

在全域营销渠道打 法上,江畅坚持"并联而 非串联"。公域用搜索、 资讯、直播和专业内容 矩阵拉新增量; 私域以 会员、社群和一对一药 学服务承接转化复购; 交易侧同时跑通电商直 配、O2O 即时、DTP/院 边药房等多路径履约, 实现线上线下一盘货。 围绕"品效合一",团队 打通投放、内容、转化三 类数据,按人群与场景 分层建模、实时优化,确 保每一次触达都产生结

果。这一举措结合国家集采政策加持,江畅带 领天道医药成为依诺肝素市场最大赢家,每 年销量平均达到3000万支,占据中国近25% 的依诺肝素市场,行业地位实现质的飞跃。

江畅的专业并不止于全域营销创新打 法, 更体现在她对市场一线的深度洞察和细 节管理。2023年,江畅带领团队在重点城市 与机构完成近600场面对面或线上拜访,组 织 250 余场学术交流与院内宣讲,覆盖 1400 余位药学与临床专家。每一次沟通,都以第三 方检测与循证资料为基础,结合常见问题库 与案例库,按机构差异提供定制化解答与后 续跟进。这种"数据化、可溯源、可复制"的专 业沟通,让品牌从被动讲述转为主动被信任, 也积累了高质量的客户资源,为未来跨市场 合作与新品落地奠定了基础,企业品牌信任 度稳步提升。

围绕"人、货、场",江畅将"货"的竞争力 前置布局:在 SKU 和用药指引基础上,建立 覆盖续方、用药提醒、异常咨询、药师复核的 "疗程管理"链条,减少中断与浪费;"场"的设 计则以"到家+到店"双模式提升时效与体 验,让"方便、放心、持续"成为复购理由。面对 长期疗程、多支次复购的家庭场景,她以"线 上前台+处方闭环+履约到家"为骨架,持续 优化全域链路,让家庭需求得到及时、真实的 回应。着眼长远,江畅为团队确立了"三个可 复制":人群经营(用户分层与私域沉淀)、渠 道组合(电商/互联网医疗/DTP 并联)和内容 资产(循证与科普共建)。三者同频共振,推动 品牌力、渗透率与运营效率稳步提升。

把复杂的链路做顺,把长期的事做稳,是 江畅一贯的行事风格。江畅用严谨务实和数 据化运营,让"院外场景"从理念变为能力、从 能力变为增长。她与团队打造的可迁移、可复 用、可持续的数字化全域营销底盘,让好产品 更快、更稳、更贴近地抵达患者与家庭,也为 更多创新药品在不同市场的合规落地与高效 推广,提供了一条清晰、可靠的路径——这正 是她对"数字化全域营销"的最佳诠释。

(张昕辰)

收费權: 55元/行/天(13字1行) 广告機 13308082189 QQ:769036015 微信:13308082189 川渝独家代理机构:成都锦宏天下文化传媒有限公司

- 李雨阳遗失执业护士 202251028678,声明作 371502199110158622,特
-)梁宇遗失身份证,身份证号 511102199903262037,特

- 1 2025 年 7 月 1 日起 丽华遗失身份证,身份证, 512924196909220320, 宫呀。 宫军遗失身份证,身份证 _230822196201307319 140321197711091529,
- 71。 ||西部创意产业发展发展 | 貴业執照(統一社会信用 :52510000682383837W) II
- ●林芝伊遗失身份证,身份训 号码 331004199506102228
- 云巍巍遗失身份证,身份证,身份证号码 411421199110272077,特此声明。 张云启遗失身份证,身份证号码 130726200812182813,特比声明。
- 序此声明。 手持身份证照片泄露声明: 5人叶佳怡,身份证号331 05 5 7月1日不慎进露本人分 计正反面照片人像面照片。
- - エア・ヴェ に 吴 凤 于 2025 年 8 月 22 日 遗失身份证,身份证号码 4505 21198808187381,特此声明。
- 441224199607244032
- 声明。 熔丹遗失身份证,身份证 45262419950213232X,
- 445281199612270463,
- を建海遗失身份证,身份证 ●赵嘉遗失身份证,身份证号 6 2108821998****3325,特 明。 安邦遗失身份证,身份证 , 341281********7755,
- - 曾年二恩スタル エ, タルル 码 510222196901235728, 此声明。
 - 類煜东遗失身份证,身份证 号码 441424200412026971,遗 失时间 8 月 19 日,特此声明。
- 遗失身份证、身份证号码 511721200405045539,本人 不承担被人冒用引发的法律 责任,特此声明。 450205197507050022
- - 上作网域失身份证,身份证码 37030519800601041X, 特此严明。 一成都冰雨鑫食品有限公司公 章編号 5101150211541 财务专 用章編号 5101150211542 邹维 推法人章编号 5101150134910
- 蔡紫岚遗失身份证,身份证 码 460027198012201769,
- 韦兴婷遗失身份证,身份证号码 522726200211200064,特此声明。 王伟渊遗失身公证
- 特此声明。
 ●徐玉梅身份证(编号、420103
 195211170444) 及 涂 允 初 身
 份 证 (編 号 5 420103195010
 270414) 于 2025 年 8 月 5 日不 慎遗失作废,即日起非本人使 用以上证件引起的一切责任。
 ◆ 太无羌、特此声明。
 成都星辰智鹏汽车服务有限
 ◇ 可激星度智鹏汽车服务有限
 ◇ 司遗失管业 收與 压本 (练一
 - 5QP9Y)、何星辰法人章 :5101095596348),声明作 :5115215007933)不慎
- 区外原压率(5元 码 91510100MA6B 84MJQ1894446)
 - 1週天,产明作废。 9川翊丰达商贸有限公司公 印章编号:5109980037317)
- 成都大率杆杰贸易有限责任
 公司刘寅原法人章(编号,51
 ○1040404349)遗失作废。
 兰子涵身份证号码51112920
 ○507060)701X 遗失,特止声明。
 建销公告
 崇州市恒爱社会工作服务中心。
 (统一社会信用代码,525101
 34MUJ01894446)参研究决定划
 歐各主申查510185004757
 即各主申查510185004757
- ●喜照(成都)光学有限公司 刘飞法人章(编号:51010405

律师提示:本刊仅为供需双方提供信

息平台,所有信息均为刊登者自行提供, 客户交易前请查验相关手续和证照。本刊 不对所刊登信息及结果承担法律责任。

清算公告

- ●四川灣鵬新能源科技有限公司执照(91510185MA6AMWHG 3U)正開北公章5101850M4557 0,财务专用章510185004557 1,被入章5101850096925 边线。 ●成都川新盛合科技发展有限 公司营业执照(统一社会信用
- voiviAoBF YB3/I) 正副本、公章 (編号:5101085562056) 不慎遗 失,声明作废。

AC9922C2Q)正副本遗失作废。 51000080002010012105 遗失

華仁康室大约房),戸明
●筠连县川味人家土特別 へ良品经营许可证正副本,编号 JY15115270026545 声明作座 ●太平人 寿命