柴里青年 这"young"说

——山东能源柴里煤矿 "五转五增五提升"活动侧记

■ 刘光贤 杜丙强 任萍

日前,山东能源枣矿集团柴里煤矿职工书屋内掌声如潮。一场以"五转五增五提升"形势任务教育为主题的"我是柴里人我自豪""青年说"活动,让这座老矿汇聚起青春力量。

青年榜样、技术骨干、新入职大学生轮番登台,用真实的故事讲述煤海深处的奋斗与蜕变,用炽热的情怀诠释"柴里人"的担当与自豪。

"干,就完了!"综采三区副区长吴滕州一句话,激起全场雷鸣般的掌声。这位扎根井下十余年的劳模,用满是老茧的手举起话筒,分享他的"采掘人生"。

从初入煤矿时的迷茫,到带领班组攻克断层难题的果敢,再到父亲重病时在矿井与医院间的奔波……他的故事里藏着最朴实的坚守。"宁可在实干中摔跟头,也不在空谈中当逃兵!"台下,一群与他并肩作战的"战友"红了眼眶。

机电设备制修厂厂长崔雷拿出一个电液 控阀芯模型,笑着揭秘:"这个小零件,每套可 节约 6.3 万元!"面对繁重的井下设备维修任 务,他的团队用"能修不换"的智慧,硬是把废 旧材料变成"宝贝"。"事不避难,勇于担当!" 崔雷的话,成了全场青年记在小本上的"金 句"

青春的热浪裹挟着掌声,一波未平一波 ▽紀。

当青年技术员周正站在台上,说起自己 从非煤单位调入井下一线时的忐忑:"没下过 井,连工装都不会穿",台下传来善意的笑声。 可话音一转,他提起第一次破解制氮系统密 码时的兴奋:"修空调的手艺也能用在井下!" 全场又响起一片喝彩。

这个"半路出家"的防注工区班长,用一年时间从"小白"逆袭成"岗位能手",工装口袋里至今揣着写满参数的小本子。"柴里给了我舞台,我就得对得起这身工装!"周正攥紧话筒,声音有些发颤。

"我是'矿三代',柴里就是我的根!"铸造厂的朱文振声音微颤。爷爷是建矿第一批矿工,父亲在这里退休,而他带着团队在南方市场杀出"血路"。为拿下江苏订单,他硬是在客户厂门口"蹲守"两天;为提升铸件质量,他带工人跨省学习,把低端生产线逼成"高精尖"。"小时候靠柴里的苹果'长脸',现在我要让柴里靠我的产品'长脸'!"台下几位老矿工带头鼓掌,手拍得通红。

活动间隙,一首《青春的模样》MV 悄然 点亮屏幕。镜头扫过焊花四溅的检修现场、凌 晨技术攻关的会议室,最后定格在一群青年 对着镜头齐喊"我是柴里人我自豪"的镜头 里。随后对涌现出的青年安全生产示范岗集 体代表、青年岗位能手进行了现场颁奖。

"珍惜当下,柴里的饭碗端不端得稳,看你们能不能做实明天。"矿长苏林的话简短有力。他望着台下青涩的面庞,语气放缓:"学会做人,才有职业目标;脚踏实地,才能把握未来。"

而党委书记焦太记的寄语更让青年们挺直了脊梁:"希望你们成为信仰坚定的'举旗人',积极进取的'好学生',履职尽责的'实干家',柴里的故事,等着你们续写下一页!"

当新入职的付晓艺说起"用键盘挖煤"的 比喻时,现场大学生方阵笑出了泪花。这个曾 为搬不动中秋福利发愁的姑娘,如今已是合 同审核"守门员"。"熬夜整理的证据链,真能 帮矿井挽回三十万!"她挥着手中的U盘,眼 里闪着光。

"在柴里,我嫁了人、生了娃,还换了6个岗位!"王含梅的分享带着烟火气。从见习技术员到选煤厂工程师,她在熔炼浇筑的火光中磨出韧劲,在智能升级的浪潮里找到方向。"岗位在变,但技术人的匠心不变!"当她晒出和丈夫抱着两个娃娃的全家福时,台下响起一片"哇"声。原来,煤海深处也能开出幸福的花

活动尾声,《明天会更好》的旋律响起。青年们手挽手走上台,矿领导不知何时也加入合唱队伍。灯光扫过观众席,有人举着手机录像,有人跟着节奏晃动,六十载老矿的梁柱间,跳跃的音符与青春的热望交织升腾。

散场时,夏日的风卷过书屋门前的香樟树新叶。沙沙声里,仿佛听见无数个"周正""吴滕州""付晓艺"在应答——以实干为镐,以创新为灯,这片滚烫的煤海,终将托起新一代柴里人的星辰大海。



北重集团:"思政课"里藏着成长方程式

■ 郭新燕 李娟 刘柏含

"从校园到职场,我曾迷茫又彷徨,是一堂'书记观观思政课'让我找到了奋斗的方向。"刚获评"包头市青年岗位能手"的赵学飞,手里攥着红彤彤的荣誉证书,眼中闪耀着自信的光芒。

在北重集团防务事业部技术部,像赵学 飞这样因一堂堂思政课实现蜕变的青年不在 少数。他们的成长轨迹,都与这堂特殊的思政 课紧密相连。

防务事业部技术部党总支打造的"书记观观思政课",让员工心更齐、劲更足。

直击痛点: 破解青年成长"三道关"

"入职三个月,我连图纸都看不懂,真想 打退堂鼓。"这是新员工孙綝在第一次思政课 上的肺腑之言。

技术部5年内新入职的青年员工,普遍面临转型阵痛:从"校园人"到"职场人"角色转换慢带来的职业焦虑、工作压力大引发的心理波动、多元思潮冲击下滋生的消极心态。"思政课不能光喊口号,得解真困、办实事。"技术部党总支书记李娟一语道破关键。于是,"书记观观思政课"应运而生,成为精准解锁青年成长难题的"金钥匙"。

创新解法:让思政课"活"起来

这门课的核心在于"双观"并重:一是思想之"观",引导青年把"小我"融入强国兴军的"大我";二是能力之"观",培养青年发现问题、解决问题的核心能力。

"就像给航船装上罗盘和引擎,既能找准方向,又能加足马力。"党总支书记的生动比喻诠释了课程目标。

"大家觉得'烂泥扶不上墙'和'咸鱼翻

过去十年,国家先后出台"两票制""集

""医保谈判"等一系列政策,医药流通市场

从分散走向集中。商务部数据显示,2024年我

国医药流通总额已突破3.8万亿元,年复合增

长率达 9.2%, 但行业集中度仍低——前四强

市场占有率不足 40%,中小配送商超过 1.2 万

家。高毛利时代终结,取而代之的是"薄利多

中物联医药物流与供应链分会《2024年医药

硬币的另一面,是长期未解的痛点:根据

销+合规运营"的新常态。



身',哪个更有道理?"在一堂思政课上,党总 支书记抛出的问题,让现场瞬间热闹起来。没 有枯燥的理论说教,取而代之的是一个个鲜 活的比喻、一场场激烈的讨论。

这种"反说教"的方式,正是"书记观观思 政课"的特色。

党总支书记用"原生家庭"诠释团队协作,让青年明白个体与集体的共生关系;以"做事观"解析职场对人的双向塑造,让理论入脑入心。

青年们说:"这样的课,听着带劲,记忆深刻。"

课程还注重"理论+实践"的结合。书记带 着典型案例走进课堂,拆解工作投入的不同 层级:"机械执行只能完成任务,全情投入才 能实现突破。"青年员工李宽听后深受触动, 主动请缨参与难题攻关,如今已成为项目骨 干。

为了让成长路径更清晰,课程提出"三阶段规划法":夯实专业根基、捕捉机遇窗口、实现价值裂变。

"就像爬楼梯,一步一个脚印,才能登得高、看得远。"青年员工汪孟杰博士说。

每月四期的课程雷打不动,已坚持了12 个月,形成了"书记讲、骨干研、全员行"的良 性循环。

思政课不再是单向灌输,而是变成了对话 共情的桥梁,从"要我学"变成了"我要学"。

双向奔赴:青春力量"燃"起来

"书记观观思政课"像一粒种子,在技术 部生根发芽,结出丰硕成果。

书记从"教育者"变身"成长教练",青年

员工从"参与者"升级为"价值共创者",双向 赋能催生了强大的发展动力。

18 名青年参与 32 项科研项目,2024 年攻克关键核心工艺技术 2 项,实现工艺技术转化应用 3 项,申报专利 22 项,编制装备科技报告 12 项,制定兵器标准 2 项,军品新产品贡献率超 50%。

9 项工艺技能协同成果中,3 项获兵器级推荐;2 项"五小发明"创新成果落地;2 个人才一体化项目产出 20 项科技成果;1 项成果获评内蒙古职工创新成果,1 项获包头市合理化建议金点子。

更让人振奋的是青年突击队的表现。7名 团员青年研制的装备产品,经200小时连续试验验证,作业效率提升40%,故障率下降65%。 在产品研发中,他们攻克6项关键技术,优化设计37稿,"三班倒"坚守攻克多项难题。

闫炯、邵青分别获评"兵器首席技师""关

键技能带头人",3名青年员工入选包头市青年岗位能手,在包头市机械加工工艺编制及三维工艺设计大赛中包揽前3名……这些成绩的背后,是思政课带来的蜕变。 在科研生产战场上,青年们的表现同样

在科研生产战场上,青年们的表现同样亮眼。他们完成7774册工艺规程的编制,编制154种工艺方案文件。"现场响应机制"确保技术问题"小事不过时,大事不过夜",460余项工艺优化项目,让生产效率和产品质量双提升。

内蒙古自治区"一星级青年文明号"是对 他们最好的肯定。

如今,技术部的青年们信心更足、人心更暖、同心更强。"书记观观思政课"播下的种子,已在技术部深深扎根、枝繁叶茂。他们的每一次突破、每一份荣誉,都是对这堂特殊思政课最响亮的回应,更是向强国强军伟大事业递交的青春答卷。

未来,这股被思政力量点燃的青春之火, 必将照亮科技自立自强的新征程。

从甲级医院到数字引擎 ——以"医者之仁"重塑医药流通新秩序

■ 李晴

供应链全景分析报告》,医疗机构平均回款周期已拉长至90~152天,部分省份甚至超过一年;商务部《2023年药品流通行业运行统计分析报告》则指出,医药批发企业应收账款周转天数平均99.52天,现金周期较2016年进一步延长13天。与此同时,2024年第十批国家集采中,62个品种、439家企业同台竞争,最终中标率仅约53%,多数企业仍缺少实时政策解析与投标模拟工具。这些"看不见的损耗"不仅抬高了患者用药成本,也让整个产业的创新节奏被迫放慢。

一位"老医药"20年的上下求索

谢进,重庆福祺医疗科技有限公司创始人,1995年从成都中医药大学毕业后,便一头扎进临床与商业两条战线:先在公立甲级医院做内科医生,随后进入跨国药企做地区销售经理,再转战国内大型医药集团。2009年起,他出任一家深交所上市医药企业旗下核心子公司的总经理,十年内把公司年营收从不到1亿元拉升至近10亿元,并先后与国内

多家省级龙头商业公司、区域连锁医院集团 签订累计金额超5亿元的战略推广协议。行 业内评价他"既懂临床需求,又懂商业语言", 是不可多得的"两栖型"管理者。

正是这些一线经验,让谢进敏锐捕捉到"政策瞬息万变、渠道重复低效、合规风险加剧"的行业通病。2024年,他率领团队以大数据和 AI 为切入口,自主研发了覆盖"政策解析一报价模拟一冷链追溯一合规审计"全流程的数字化系统,并申请多项软件著作权。该系统已在莱美药业、金童佳儿童医院等合作方落地,试点区域库存周转率提升 40%,冷链异常报警率下降 60%,得到合作伙伴"真正解决了行业老毛病"的高度评价。

站上亚洲品牌之巅:2024 年度 医疗药品行业影响力人物

2024 年 12 月,在亚洲国际品牌研究院 (AIBRI)主办的"亚洲品牌年度盛典"上,谢进 与国药、华润、恒瑞等巨头高管同台,荣膺 "2024年度医疗药品行业影响力人物"。该奖项由 AIBRI 联合德勤、普华永道及多家投行共同评审,以"战略前瞻性、商业转化力、社会价值"三维指标打分,最终从全亚洲 200 余位候选人中仅遴选出 5 位,含金量可见一斑。评委会给出的颁奖词写道:"他用数字技术重新梳理医药流通的每一根毛细血管,让政策、药企、医院、患者四方共赢。"

让每一粒药更快 更安全地抵达患者

"医药流通不是简单的搬运,而是一场与时间赛跑的生命接力。"面对记者,谢进把成功经验归结为"用医者的仁心做商业"。下一步,他计划将数字化系统开放给更多中小配送商,并以重庆为样板,三年内覆盖西部主要省份。"只有当行业整体效率提升,中国医药创新的春天才会真正到来。"这位从三甲医院走出来的企业家,正用数字引擎把"医者之仁"写进医药流通的每一次心跳。

让川渝味道香飘全球 光友粉丝英国发布会在伦敦圆满落幕

本报讯 8月22日,英国伦敦重庆味道宴会厅内暖意融融,西南大学英国校友会暨光友粉丝英国发布会在此成功召开。来自中英两国的西南大学校友及川渝云贵等地区的企业家欢聚一堂,共叙乡情,助力光友粉丝在英国实现大发展。

本次活动由西南大学英国校友会、四川 光友薯业、英国重庆味道集团联合主办,西南 大学校友总会、中国大西南英国联谊会提供 支持,西南大学四川校友会、西南大学绵阳校 友会、英国四川同乡会、英国重庆同乡会、英 国重庆商会、英国云南同乡会、英国贵州同乡 会、英国携荣文创共同协办。

在会上,西南大学英国校友会会长、英国 重庆商会会长、英国重庆味道集团董事长胡 敏感慨道:"我们鼓励华裔青少年多回国看 看,每年举办中华大舞台、海外华裔寻根之旅 等活动,就是为了讲好中国故事,让中国文化 在全世界发扬光大。"

谈及传承与发展,胡敏提到了西南大学杰出校友邹光友。他在粉丝行业深耕 33 年,凭借创新精神和不懈努力,将小小的粉丝做成了大产业,不仅带动了家乡的经济发展,更把中国的传统美食文化推向了世界舞台。邹光友身上那种敢闯敢拼、心系家乡的精神,是所有校友学习的榜样。

胡敏表示,如今光友粉丝来到英国拓展市场,这是一个绝佳的契机。西南大学英国校友会以及英国各商会对此都高度重视,会竭力支持光友粉丝的发展活动,利用自身的资源和人脉,为其提供市场信息、渠道对接等方面的资源。同时,希望能与光友粉丝寻找合作结合点,在产品推广、文化交流、商业合作等方面探索更多机会,进而形成未来的战略合作伙伴关系。相信通过共同努力,不仅能让光友粉丝在英国站稳脚跟,更能为中英两国的经济文化交流添砖加瓦,让更多英国朋友了解中国的美食文化。

在此次《薯类健康主食光友粉丝英国发布会》上,光友薯业集团董事长邹光友分别发布了《粉丝让人生更精彩》《光友粉丝特价送福利》的演讲。邹光友在英国伦敦向世界宣告:"中国光友粉丝,薯类健康美食!"

随后,光友粉丝英国品鉴会火热开启,伦 敦重庆味道宴会厅内外、伦敦街头、伦敦餐厅 都香气四溢。光友多款产品集体亮相,刚摆上 展台就吸引了全场目光,还吸引了伦敦街头 来自英国、德国、法国等世界各国的消费者上 前品尝。

据悉,光友粉丝已全面进驻英国各大超市,货架上的产品被老外争先抢购。从伦敦品鉴会香飘街头、香飘英国、香飘欧洲,到商超



●图为光友粉丝董事长邹光友(前排左二)与华侨企业家

热销、口碑爆棚,光友粉丝凭借中国地道风味和多元化产品,成功俘获了英伦乃至世界各地消费者的胃,让川渝味道香飘全球。

邹光友带领团队先后考察了伦敦、纽卡斯尔、杜伦、约克、爱丁堡、邓迪、曼彻斯特等英国主要城市。同时与英国 Panda Mart 集团在伦敦举行经销战略合作签约仪式。此次签约由胡敏主持,众多英国嘉宾共同见证,标志着光友薯类健康主食正式进入英国主流消费市场。

光友薯业将在 Panda Mart 全国门店设立品牌专区,通过店内广宣、货架陈列等形式,展示其自主研发的四大薯类健康主食系列 —— 健康粉丝、健康米粉、非油炸健康

面、健康火锅。值得关注的是,光友酸辣粉、光 友绵阳米粉等明星产品均通过国家低 Gi 健 康食品认证,其采用的高温挤压熟化、老化冷 冻工艺及天然调味料配方,能有效延缓淀粉 消化,助力消费者血糖平稳、控制体重、塑造 健美体形,完美契合英国市场对健康食品的 严苛需求。

此次西南大学英国校友会暨光友粉丝英 国发布会,不仅增进了校友、同乡及海内外客 户间的情谊,更为光友粉丝这一老字号品牌 以英国市场为核心,深度发展并细分欧洲市 场奠定了良好基础。

(严平)