

锚定未来五年发展目标 鞍山钢铁建设 世界一流钢铁企业

6月19日,鞍山钢铁集团有限公司暨鞍钢股份有限公司召开第三次党员代表大会,鞍山钢铁/鞍钢股份党委书记、董事长王军向大会作题为《笃行实干勇担当 奋楫扬帆启新程 向着建设世界一流钢铁企业目标奋力迈进》的报告。

报告总结了鞍山钢铁过去五年取得的历史性突破和经验启示。一是科技创新挺起钢铁脊梁。海洋装备用金属材料及其应用国家重点实验室重组成功,服务国家战略科技力量不断增强,产品应用于深中通道、白鹤滩水电站、“梦想”号大洋钻探船等重点工程和大国重器。二是深化改革打造典型样板。朝阳钢铁成功打造国资市场化机制,“授权+同利”改革经验得到国务院国资委通报表扬,获评国有资产重点企业管理标杆创建行动标杆企业和公司治理示范企业。三是绿色发展形成示范引领。鲅鱼圈分公司完成全流程超低排放改造,成为东北地区暨鞍钢集团首家环保绩效A级企业和“双碳”最佳实践能效标杆示范企业。朝阳钢铁完成全流程超低排放改造并通过钢厂公示。鞍山基地预计2025年底完成全流程超低排放改造。

今后五年,鞍山钢铁将进一步全面深化改革,全力实施“1345”发展战略,不断增强核心功能、提升核心竞争力,加快创建世界一流钢铁企业。锚定“一个定位”:坚定不移做强做优做大,打造更具行业竞争力的“钢铁旗舰”,以“长子担当”全力支撑鞍钢集团为中国式现代化多作贡献;坚定“三个方向”:坚定高端化发展方向、坚定智能化发展方向、坚定绿色化发展方向;发挥“四个作用”:发挥科技创新的“主力”作用、发挥提升核心竞争力的“排头”作用、发挥人才集聚的“支撑”作用、发挥党建引领的“标杆”作用;建设“五型企业”:样板型企业、活力型企业、创新型企业、品牌型企业、经营型企业。

(白涌泉)

秦皇岛港湾,碧海蓝天映煤港

■ 郭雅茹

初夏的秦皇岛港湾,碧波轻漾倒映着现代化港口的繁忙身影。工业码头与生态景观和谐相融。

秦皇岛港湾是煤炭能源输出大港秦皇岛港所在地,作为港口产业型海湾,一度面临较大污染治理压力。煤炭进出港全程的环保治理、能源向新发展、老旧工业区绿化改造为旅游园区等一系列有力举措,正推动工业港口与美丽海湾共生共荣。

煤港“一尘不染”

在秦皇岛港湾,27.66公里的海岸线自东向西绵延,工业港口占岸线和水域大部分。这里作为能源大动脉日均吞吐煤炭近50万吨。

从运煤列车进港到货轮出港,先进的环保技术已应用于“卸、堆、取、装”全生产过程。

在秦皇岛港东港区,一列满载煤炭的万吨列车被缓缓牵引至封闭式卸车机房内。记者看到,载有240吨煤炭的3节车厢被翻转车瞬间“抱住”,旋转150度后,煤炭被卸一空。从牵引进入到翻卸完毕,整个过程用时不足3分钟。过程中,卸煤自动喷淋、干雾抑尘、底层动态洒水、加注湿润剂、空车自动清洗的“五步抑尘法”效果显著,整个空间基本看不到煤尘漂浮。

“没想到卸煤能做到这么干净、高效,可以说是一尘不染。”在秦皇岛港举办的市民开放日活动中,从港口退休十余年的孙秀本在参观现场感慨道。

经过封闭式皮带运输,煤炭运送到防风网包围的港口堆场。秦皇岛港股份有限公司(以下简称“秦港股份”)卫生环保部高级经理王帅介绍,港区的主要污染物是煤炭大颗粒物,为减少扬尘扩散,封闭式输煤皮带覆盖全域,各个接转点都有除尘设施。卸车机、堆料机、取料机等设备上的除尘系统随设备同步运转,与穿梭于堆场的智能洒水车、吸尘车共

同防尘抑尘。另外,港口堆场的防风网高23米、全长900余米,其设计经过风洞试验,能有效降低堆场风速,整体抑尘率可以达到95%以上。

监测数据显示,2024年秦皇岛港区空气综合指数为4.03,同比下降5%;PM10同比下降14.3%,总悬浮颗粒物同比下降10.1%。

不仅治尘,还要治水。在煤炭堆场腹地,由闲置场地改造而成的储水沉淀池自西向东排列,掺杂着煤炭颗粒的黑水通过排水沟流入沉淀池,经过逐级沉淀、溢流后变成一池清水平。

储水沉淀池也解决了暴雨天气大量积水对港区造成的排水问题,实现了水资源的循环利用。秦港股份工程部经理段俊涛说:“储水沉淀池设计最高储水能力9万立方米。按照下一场大雨收集4万吨雨水、每吨中水2.5元计算,可以节省中水购买费10万元。我们还在池里种了荷花,夏季荷花是港区的一处美丽景观。”

为消除含煤污水排海,2018年,东港区封堵了全部入海排污口。含尘污水通过污水处理厂处理成中水,全部用于港区除尘和绿化,实现了污水“零排海”。近岸水域连续多年达到国家一类海水水质。

打造花园式港口

秦皇岛港还从新能源、新景观着手,打造花园式港口。

在秦皇岛港东港区,安装着岸电系统的集装箱整齐排列,大型货轮靠泊后,可直接接入码头电力系统,停用高污染的辅机。这能有效减少靠港期间大气污染物排放,提高能源利用率。

秦港股份技术设备部经理熊鲲说,2024年,秦港股份正式启用环渤海港口群首座拖轮充电站,完成煤一、二期码头高、低压岸电建设,秦皇岛港东港区20个煤炭干散货专业泊位实现高、低压岸电全覆盖,环境效益显著。



● 秦皇岛港生产作业现场

此外,秦港股份已建成3.55MW分布式光伏发电系统,年发电量约300万度。港区持续扩大绿电采购比例,2024年秦皇岛港绿电采购约2.4亿度,占总用电量80%,相当于减排二氧化碳19.98万吨。

记者走进港区口袋公园——观海花园,这里环境清新宜人,绿树、花草、步道、废旧部件改造的长凳等,为游客和员工营造出舒适惬意的绿色空间。

秦港股份九公司生产服务部副部长刘志强是湾段负责人,工作之余,负责观海花园附近1公里的海湾巡护。每天早晨和傍晚,他到责任片区巡查,看到海面上有漂浮垃圾就拍照,通知清捞队打捞清理。河北港口集团(秦港股份的控股股东)在2018年建立覆盖整个港区岸线的综合监管体系,负责岸线清洁、岸线生态修复等,助力打造花园式港口。

生态、产业、人文协同发展

今年“五一”假期,秦皇岛港口工业旅游区接待游客量突破25.47万人次,较去年同期增长247%,创该旅游区小长假客流新高。

昔日的煤炭码头、老铁轨和工业设备成为一些游客镜头中的焦点。“这里是港口也是工业博物馆,‘钢铁巨兽’们具有工业美感,随手一拍就是大片。”来自天津的摄影爱好者黄颖说。

秦皇岛港西港区拥有127年历史,是秦

皇岛港的开埠地、秦皇岛市的发源地,见证了中国近代工业的兴起与发展。随着港口转型升级、港口功能布局优化,实施老旧建筑改造和绿化工程,建成工业旅游园区。

百年港口的历史风貌与现代创新元素碰撞出火花。纵横交错的废旧轨道被鲜花环绕,形成独具特色的铁路花海;工作船码头被改造为帆船游艇港,可让游客感受扬帆出海的乐趣;老仓库变身咖啡馆、展览馆;主题文创、特色餐饮、旅行拍照、民宿等业态丰富。

在河北港口集团城市建设发展有限公司旅游事业部部长周航看来,园区集文化展示、旅游服务、商业消费于一体,拉动消费的同时,提升了港口的文化价值和生态价值。2024年以来,秦皇岛港口工业旅游区开通免费旅游巴士,游客不仅可以到西港开埠地游览,还可以到东港能源码头、西港集装箱码头游览参观港口生产一线的场面,沉浸式感受百年大港的现代化变迁。

市民李秀萍居住在港口工业旅游区附近社区,她和家人经常到海边散步,“老旧港口一点点变成时尚范儿的旅游区,越来越多游客到这里游玩,港口不仅给我们带来了优美惬意的亲海环境,还让城市发展更有活力。”

秦皇岛以海湾为纽带,串联起生态、产业、人文的协同发展链条,“生态改善—富民强市—海湾更美”的良性循环正在加速形成。

邱志鹏:用创新书写创业传奇

■ 徐报瑄 韩之君

“从一名普通的业务员到现在的企业负责人,我经历了太多的艰辛与挑战,唯一正确的选择就是坚持不懈地努力。”6月3日在江苏华源节水股份有限公司,面对来访者,董事长邱志鹏这样说。

十余年来,邱志鹏完成了从业务员到企业家的华丽蜕变,见证了企业从无到有、从小到大,从单一到多元的跨越发展,创办了如今的国家级专精特新“小巨人”企业,并在卷盘式喷灌机生产领域位居全国前列。

在他看来,这一切只是追梦征程中的一个起点。在心中和脚下追梦的历程中,他始终保持着奋斗者的姿态,立志将公司打造成世界一流灌溉综合服务商,为农业发展贡献更大的力量。

异乡历练:

“从职场‘小白’到销售精英”

坐在宽敞明亮的办公室里,邱志鹏回忆起初涉泵业的时光,感慨万千:“从徐州到哈尔滨距离1800多公里,当年坐火车需要一天一夜才能到达。当时我被派到那儿做业务员,经过4年历练,从职场‘小白’变为销售精英。”

1997年,邱志鹏进入江苏苏七洲灌排有限公司后,被派驻到哈尔滨办事处,负责销售公司生产的水泵。面对陌生的市场,他没有捷径可走,选择了一种最“笨”却最踏实的方法——挨家挨户走访,走遍每个县、每个镇、每条街,寻找潜在客户。凭借热情、真诚的态度和勤快、干练的作风,很快打开了当地的水泵市场。

之后的4年间,他凭借出色的业绩,从公司的一名普通业务员成长为哈尔滨办事处经理,进而晋升为东北区销售经理。这4年,他不仅积累了丰富的销售经验,还赚到了人生的第一桶金。更重要的是,他在市场一线摸爬滚打,深刻洞察了行业的痛点与机遇。

果断转型:“只有掌握命运,才能在市场中立足”

2001年,邱志鹏所在的企业改制。面对这一突如其来的大变局,他果断调整方向,决定成立一家水泵经销公司。

只有掌握命运,才能在市场中立足。代销公司成立后,江苏沛县的3家水泵厂成为它的供货商。凭借在东北地区积累的客户网络,第一年公司取得了不错的成绩,售出1万多个水泵。

随着业务的不断拓展,邱志鹏不再满足于既定的销售模式,他尝试改变合作模式,给厂家预留合理的净利润,而将安装、运输和售后服务全部揽下,期望通过掌控更多业务环节来提升收益。

然而,新的合作模式实践了一段时间后,一个严重的问题摆在邱志鹏面前:销售出去的水泵故障率极高。第一年销售出去的1万多个水泵,竟有1000多台出现故障。返修成本高昂,一台水泵的往返运费加上维修费用将近200元,1000多台的返修让他损失了20多万元。第二年,故障水泵数量更是攀升至2000多台。在与维修人员的交流中,他终于发现问题根源——生产环节存在质量缺陷,“小马拉大车”的现象导致产品质量难以保证。

“我必须自己生产,才能掌握产品的质量。”于是,2007年,他在江苏铜山区大彭镇创立了江苏华源泵业有限公司(以下简称“江苏华源泵业”),主要从事潜水泵的生产与销售。

迎难而上:“只要坚持下去,就一定会有机会”

江苏华源泵业成立后,邱志鹏凭借着多年的销售经验和对市场的敏锐洞察,带领团队努力开拓市场。然而,创业之路并非一帆风顺。2009年,亚洲金融危机爆发。但就在这一年,在徐州市商务局的帮助下,公司申请到80万元的无息贷款。

“这笔贷款对我们来说,无疑是雪中送炭。”邱志鹏感慨道。他计划利用这笔资金,尝试生产卷盘式喷灌机。然而在当时,农民对这种新型灌溉设备的需求并不强烈,市场接受度很低。生产的第一批20台喷灌机,一台也没有卖出去。

“只要坚持下去,就一定会有机会。”面对如此困境,邱志鹏没有气馁,2011年,中央一号文件聚焦水利建设,为灌溉行业带来了前所未有的发展机遇。他敏锐地抓住了这一政策红利,带领公司迅速调整方向,加大在卷盘式喷灌机领域的投入。

借助政策的东风下,2012年,江苏华源泵业公司迎来了一个千载难逢的机会——中标了一个1.2亿元卷盘式喷灌机及配套设备的订单。

面对资金短缺、人员不足、场地有限等等诸多困难,他没有退缩。迅速成立项目小组,带领团队迎难而上,经过4个月的艰苦奋战,终于按照合同交期圆满完成订单。

这个项目的成功,不仅为公司积累了资金,更重要的是提升了企业的生产能力和市场影响力。之后,公司在上海、兰州、哈尔滨、沈阳等城市设立了办事处,并在黑龙江省投资建厂,成立哈北分公司、汇聚子公司。江苏华源泵业也更名为江苏华源灌排有限公司(以下简称“江苏华源灌排”),为未来的发展奠定了良好基础。

持续创新:“打造世界一流的灌溉综合服务商”

“创新是企业持续发展的核心动力。”邱志鹏说,有了资金和市场的积累,江苏华源灌排开启了与江苏大学、中国矿业大学、中国农业大学、中国科学院农田灌溉研究所的产学研合作,先后投入4000多万元科研经费,专注于卷盘式喷灌机低耗能、智能化、自动化、系列化新产品的研发。

经过多年的努力,公司取得了丰硕的成果。目前,获得授权专利200余项,被认定为国家级高新技术企业、省级工程技术研究中心、省研究生工作站、江苏省民营科技企业,并正式更名为江苏华源节水股份有限公司(以下简称“江苏华源节水”)。

“精准洞察市场需求是企业发展的关键。”邱志鹏说,“在农业全程自动化的各个领域,服务公司的身影几乎无处不在,唯独灌溉领域存在明显的服务空白。农机设备在使用

后仍具有较高的转手价值,因此种粮大户们购买意愿较强。然而,灌溉设备的情况却大不相同。在干旱时节,灌溉设备是保障农作物生长、避免减产甚至绝收的关键,但在其他时间,这些设备大多处于闲置状态,这使得种粮大户们往往不愿意投入资金购买。”为了打通农业自动化的“最后一公里”,公司开始在节水灌溉领域探索创新模式,思考如何通过提供服务来满足市场需求,填补这一空白。

于是,江苏华源节水成立子公司——北京彩虹农服科技有限公司,创设彩虹区域服务中心、彩虹服务站和彩虹服务队,提出“彩虹农服模式”,形成三级“彩虹灌溉产业链合伙人”服务网络,为大型农场、农业公司、合作社和农户等提供专业化节水灌溉解决方案,实现农业灌溉的机械化乃至智能化。“彩虹农服模式”盘活了服务区域节水灌溉设备资产,技术管理人员根据当地地形、水源、电力等情况形成具体灌溉技术方案,减少了农民的人工灌溉成本,平均每亩还可节水80立方米。

此外,邱志鹏还创办了中国第一家节水灌溉展览馆——中国智慧灌溉展览馆,并免费向市民开放,通过科普展览、培训交流等形式,积极普及智慧灌溉知识,促进高效节水灌溉技术推广应用。展览馆建成至今,累计接待参观、培训超10000人次,承办各类行业会议50余次,其中“一带一路”建设相关会议4次,为节水灌溉政策的落实提供了坚实的理论与实践支撑。

从技术创新到市场开拓,从项目攻坚到科普推广,江苏华源节水正在从单一设备制造商向智慧灌溉综合服务商转型,实现渠道销售、项目设计、工程施工、运营服务并举的多元化经营模式。

展望未来,江苏华源节水将站在新的起点上,放大已有的优势,凸显潜在的优势,坚持可持续发展的企业战略,提高企业经营风险的防范能力,逐步拓展市场,打造世界一流灌溉综合服务商,为农业发展作出更大的贡献。”邱志鹏表示。

美心集团打造绿色工厂,让“含绿量”促进“含金量”



6月18日,该工厂01号产线的线长何小均喜气洋洋。刚刚结束的集团生产线能耗比赛,01号产线又拿下了最低能耗的奖项。“在生产车间,每一段产线的前端,都有一块数字屏,记录着该产线的能耗情况。工人们根据产线能耗和产品质量情况调整产线节奏。”他说。

美心集团总厂技术中心负责人王万贵告诉记者,以前,最让他头疼的是空气压缩机。“耗电量大,效率还不行。”空气压缩机用电量曾一度占全厂用电量的12%,王万贵和同事们开始琢磨如何让空压设备的能耗降下来,“只能通过技术革新!”

据悉,通过不断自主研发,对工艺进行优化升级,空压设备的耗能从1200千瓦缩减至

930千瓦,节能效果明显。美心集团每年可节约120万度电,减排二氧化碳942吨。“我们还在每一台空压设备上安装了传感器和流量计,实时监测生产设备的耗能情况,遇到设备老旧或者损坏而造成的能耗增高,我们也能够及时查找到原因,并进行维修。”王万贵说。而在车间的天花板上,还藏着技术人员的巧思。天花板上管道交错,其中一条“水管”连接起了“冷热”两端。在生产线高温加热的工序过后,水带走热量,来到另一端需要加热的产线上,用高温水为产线提供热能,而等水温降低过后,则又带到需要冷气的产线上,起到降温作用。而这一看似简单的水循环,将机器产生的余热100%利用,大大降低了燃气和电能消耗,每年为企业节约成本60余万元。

据估算,这一货运班列每年可带动2.7万吨货运量,带动两国间贸易额增长10亿元。

同时,哈萨克斯坦是我国油气、铀矿重要供应国,直达班列可保障能源资源稳定回运。

“眼下,我们正谋划开通宁波舟山港到哈萨克斯坦的直达货运班列,未来有望实现7天内门到门直达,比传统路径提速40%以上。”王四群说。

这条贯穿中国东西两端的班列,将有效填补宁波舟山港在中亚直达运力方面的空白,解决现有海铁联运多次中转、时效不稳的痛点。

届时,哈萨克斯坦作为欧亚大陆核心枢纽,其矿产、农产品将加速入甬,长三角的机电、光伏、轻工产品也将更高效地进入中亚市场。

数据显示,2024年宁波对哈萨克斯坦进出口贸易额超27亿元,创历史新高,对外开放成果显著;今年第一季度,对哈萨克斯坦进出口贸易额同比增长47.8%。

一条条效率更高、成本更低、服务更优的货运班列,让更多企业共享高水平开放带来的机遇,谱写高质量共建“一带一路”新篇章。(金鹭)

(李国 杨孝永)