第 126 期 总第 11429 期



国内统一连续出版物号: CN 51-0098 邮发代号: 61-85

新闻热线:028-87319500 13811660079

和

全年定价:450元 零售价:2.00元

做中国企业的思想者

# 诚信不吃亏 好人有好报

记衡阳雨母飞翔山泉水有限公司董事长、"中国好人"曾存粮

#### ■ 本报记者 李凤发

谁能想到,被评为"全国先进个体工商户"的湖南省衡阳市雨母飞翔山泉水有限公司,曾经身陷资不抵债的困境。

2008 年,曾存粮的弟弟因车祸去世,留下 54 万余元债务,以及一个资不抵债、濒临倒闭的水厂。面对亲人的反对,甚至离婚危机,曾存粮毅然决定承接水厂与债务。他重开 21 张欠条,将借款人名字改为自己,承诺 3 年内还清债务。

为了兑现承诺,曾存粮每日凌晨6点便开始生产,随后驾车奔波全城送水,最多一天送了910桶,常忙至深夜11点以后。全家生活极度清苦,多年未购置新衣,靠着起早贪黑的坚持,他挺过了艰难岁月。最终,在社会各界的帮助下,他成功在3年内还清了全部债务。

此后,水厂规模不断扩大,年产值从30多万元增长到如今的1100多万元,代销点由70多家发展到1500多家,员工也从5人增加至31人,销量逐年保持10%以上的增速,生产设备成为衡阳地区桶装水行业中最先进的全自动生产线。中央电视台、《人民日报》等众多媒体对其事迹进行了报道,他本人也于2009年荣获衡阳市十佳"青年创业之星",同年获得"全国道德模范"提名奖以及"中国好人"等荣誉称号。2016年12月5日,水厂被评为"全国先进个体工商户",曾存粮



在北京人民大会堂受到党和国家领导人的亲切接见。2022年,他获评湖南省"诚信之星"。 办企业,讲诚信,党和政府及人民大众真的没有让这个诚实的汉子吃亏!

在发展企业的同时,曾存粮始终不忘回 馈社会。8年来,他坚持为蒸湘区呆鹰岭敬老 院免费提供桶装水,并在每年年底送去大米、 食用油等物资和慰问金。2013年旱灾期间, 为家乡干旱地区免费送去 1100 多桶水; 2014 年向湖南融达慈善基金会捐资 1 万元; 自掏腰包 4000 多元为小区安装摄像头; 2018 年向衡阳市残疾人特殊群体电脑培训基地捐赠 10 台电脑; 新冠肺炎疫情期间, 连续 20 多天为周边居民楼义务消毒, 为湖北返衡居家隔离人员代买物资。此外, 在修路、助学、帮困、抗震救灾等公益活动中, 也总能看到他的

身影。

曾存粮深知诚信在为人处世和经商中的 重要性。一位代理商因他为人实在,拒绝了其 他十几家水厂,选择与他合作。这让他更加坚 定了诚信经营的理念。在采购水瓶时,他坚持 选用进口 pc 食品级材料的优质产品,保障饮 水安全;2008 年冰灾,部分水厂停产致桶装 水价格飙升至 30 元一桶,他却坚守原价 5 元 一桶,虽遭同行非议、家人员工不满,但他认 为诚信经营才是立足市场的根本。在他的影 响下,水厂形成了讲诚信的文化氛围,司机送 水不点数量,靠的是道德与良心,既降低了运 营成本,又增强了员工与老板间的信任。

接手水厂 14 年来,曾存粮历经艰辛,深刻领悟到事业成功不仅需要自身努力和良好营商环境,更要讲诚信、走正道。事业有成后,更要有爱心、有情怀、有责任感。作为饮用水企业,更应饮水思源,积极承担社会责任。

如今,曾存粮有了新目标,要为衡阳乃至 湖南人民提供更优质的饮水产品与服务。他 希望借助乡村振兴战略,将雨母山的资源优 势转化为产业优势,打造衡阳本土知名饮用 水品牌。他将认真学习宣传贯彻党的二十大 精神,为民营经济发展和衡阳创建全国文明 城市贡献力量。

### 今年中小企业经营管理领军人才 培训工作启动

#### ■ 周圆 张辛欣

工业和信息化部日前印发通知,部署做好 2025 年度中小企业经营管理领军人才培训工作。根据安排,共有 9 期集中培训,每期培训 4 天,培训对象不少于 800 人。

工业和信息化部中小企业局有关负责 人介绍,培训将面向爱国敬业、遵纪守法、践 行企业家精神、履行社会责任,服务于地方 经济和社会发展,具有较大社会影响力的优 秀中小企业家和管理者,包括专精特新中小企业、创新型和科技型中小企业、制造业单项冠军企业、瞪羚企业、独角兽企业、高新技术企业中的中小企业主要经营管理人员等。

培训将围绕国家中小企业政策、中小企业经营管理的重点领域和薄弱环节等设计课程。还将弘扬企业家精神融入培训全过程,开展融资上市、数字化发展、智能制造、战略管理、财税管理、科技创新、转型升级、国际化发展、绿色化发展等方面的培训。

## 首批重点培育名单公布!

哈尔滨红肠、孝感麻糖等39个特色食品产业上榜

### ■ 周圆 张辛成

记者 6 月 4 日获悉,工业和信息化部近日公布第一批传统优势食品产区和地方特色食品产业重点培育名单,哈尔滨红肠、孝感麻糖等 39 个地方特色食品产业及其所在传统优势食品产区上榜。

工业和信息化部消费品工业司有关负责人介绍,传统优势食品产区和地方特色食品产业是我国食品工业重要发展载体和关键增长引擎。本次发布的重点培育名单充分

考虑到各地特色食品产业的发展基础、现实规模、成长潜力等因素,兼顾当地风土人情、历史积淀、饮食习惯、文化传承等重要元素,同时也注重考察所在地相关主管部门前瞻布局、顶层设计、整体推动、为产业发展保驾护航所开展的工作及取得的成效。

下一步,工业和信息化部将持续开展传统优势食品产区和地方特色食品产业重点培育工作,指导各地因地制宜明确发展方向和培育优先级,营造"百花齐放"的特色食品产业发展格局。

### 攀钢实现高端钛材加工新突破

### ■ 杨祎

近日,从西昌新钢业攀新钒钛公司传来喜讯,攀钢首卷 0.8mm 钛酸冼卷在新钢业攀新钒钛酸冼机组成功下线,刷新了攀钢钛材酸冼加工厚度纪录。这项突破性成果标志着攀钢在高端钛材加工领域取得重大技术突破。

今年以来,面对严峻的市场形势,攀新钒钛公司狠抓工艺升级和产品质量提升,加快产品技术迭代升级和新产品开发,积极推动攀钢钛金属现代产业链链长主体支撑能力建设,为攀钢钛材进军核电、航空、海洋等高端市场夯实基础。该公司成立了酸洗专项攻关小组,联合研究院等技术团队,通过构建"工

艺参数+设备运行+质量监控"三维调控体系、"过程参数+质量指标"智能映射模型,以及创新研发焊缝精准控制、动态张力补偿、智能酸液循环等六大核心技术,成功解决了薄规格钛材连续生产中的表面色差、微起皮等行业共性难题。此次生产的 0.8mm 薄规格钛卷酸洗工艺,成功突破了酸洗设备机组 1.0mm 设计极限。经检测,此次下线的酸洗产品合格率达 100%,综合成材率 98.5%,表面缺陷率优于国际全长 5%的控制标准。

"我们在 0.8mm 薄规格酸洗钛材技术开发过程中,系统提炼出涵盖 15 项关键工艺标准的技术规范体系,为后续开发极薄规格产品提供可靠的技术支撑。"项目负责人表示。



### 培育农业职业经理人 常德市"菁英"工程培训班 在长沙开班

### ■ 本报记者 李凤发

6月3日,由中共常德市委组织部、常德市农业农村局主办,常德市农民教育办公室承办,湖南省职业经理人协会协办的2025年常德市"菁英"工程(农业职业经理人培育)培训班在湖南农业大学正式开班。从该市精心遴选出的50名重点产业的农业企业负责人参加了此次培训。

本次培训班以"提升素质能力、赋能产业发展"为核心,聚焦常德市农业产业发展短板,尤其是蔬菜、米粉产业在市场信息、品牌打造、产品销路等方面的瓶颈问题,旨在培育一批懂经营、善管理、具有示范引领作用的"新农人",为乡村振兴注入原生动力。常德市委常委、宣传部部长黎军锋认为,通过"菁英"工程的实施,绘就"产业融合更深入、品牌价值更凸显、助农成效更扎实"的常德农业新图景,走出一条"以人才振兴引领产业振兴,以产业振兴赋能乡村振兴"的常德路径。

据记者了解,本期集中培训班为期7天,在长沙集中培训3天后,将组织学员前

往广州市、深圳市进行4天的现场观摩培 训,通过实地考察发达地区农业产业发展模 式,拓宽学员视野,启发创新思路。此次培训 突破传统短期培训的局限,构建了"理论输 入-实践验证-能力转化"的全周期培养体 系。集中培训后,遴选20名优秀学员进行为 期一年的跟踪陪跑,由专业导师团队提供战 略规划、数字化管理等深度指导。这种模式 与保定、清苑等地的"导师帮带制度"形成 呼应——保定市组建包含高校教授、农业 专家的总导师团队,通过定期会商、业务 会诊等机制解决技术难题,而常德更进一 步,将跟踪服务与标杆企业培育结合,目 标是形成可复制的农业经营管理模式。值 得关注的是,培训还注重产业模式创新。 例如,湖南省委一号文件提出"以特色为基 础,加工为支撑,品牌为牵引"的发展思路, 而常德米粉产业园通过整合13家企业、制 定行业标准,正是这种思路的实践。学员在 培训中接触到的"公司+基地+农户"全产业 链模式,有望推动蔬菜、米粉产业从分散经

スズに熟食 SHUANGHUI DELI ご連合、更、味

营向集约化发展转型。



不少消费者发现,一些 网络平台提供售票服务时, 在购票页面里隐藏"折叠保 单":当拿到车票时,发现凭 空多支付了数十元甚至上百 元的保险费。

更让人窝火的是,购票平台从一开始就以诱导性设计、支付倒计时等手段,诱逼催促消费者下单,让消费者在忙乱中多了一笔并不知情的保险费用。

"折叠保单"在折掉消费 者知情权和选择权的同时, 也折掉了商家的诚信和良 心。为什么不能把保单堂堂 正正亮出来,让消费者明明 白白看清楚、安安心心做选 择呢?

不少网友反映,近日在 某些网络平台软件上购买火 车票时,凭空多支付了数十 元至上百元的保险费。回头 细看才发现,保险条款等关 键信息被"折叠"在并不显眼 的支付页面,自己"稀里糊 涂"地支付了高额保单……

坑人的手段除了"折 叠",还有"默认"。

有网友说,自己购买飞机票时,页面上默认勾选"航空意外险+延误险"套餐;用某些抢票软件购买火车票时,页面默认搭售交通意外险……

面对复杂且冗长的购票 页面,许多消费者容易忽略 隐藏在犄角旮旯里的附加选 项,以为平台收取的就是车 票机票钱,放松了辨识隐藏 的关键信息。而商家和平台 却钻了消费者普遍认知的漏 洞和盲区,在消费者默认的 "默认"栏里,偷偷塞进了自 己的"附加套餐"。

记者在多个网络平台发现,订票中均存在"折叠保单"现象。打开折叠的收费明细,订单中每位乘客被默认添加了"全能保障"险或"退票保障"险之类的额外收费。

更为甚者,一些平台还故意设置提示,误导消费者完成支付。

华社

者

比如,有的平台引导勾选的信息模棱两可,让消费者误以为保险是购票的"必须选项";有的平台以支付倒计时等手段,制造"抢"的紧迫感,误导消费者在仓促中完成支付。

网络平台让消费者足不出户、动动手指即可完成过去需要排长队才能购到票的辛苦,便捷高效,极大改善了出行体验,平台也因此收获了海量铁粉。一些平台以"折叠保单"等小聪明小手段让消费者多掏腰包,给消费者出行添堵,引来广泛诟病。

"折叠保单"这种消费陷阱,为何层出不容?

面对激烈的市场竞争,网友质疑,平台是否存在与保险机构的利益共谋,形成"平台出流量、机构出产品、双方分利润"的利益闭

其实,这种流量变现策略已涉嫌违规违法。

中国银保监会《关于规范互联网保险销售行为可回溯管理的通知》明确要求,非保险机构自营网络平台不得设置保险产品销售页面;保险机构的销售页面应当展示保险条款或提供保险条款文本链接,说明合同内容,并设置由投保人自主确认已阅读的标识。

国家市场监督管理总局出台的《网络交易监督管理办法》也明文规定,网络交易经营者以直接捆绑或者提供多种可选项方式向消费者搭售商品或者服务的,应当以显著方式提醒消费者注意。 [下转 P2]



责编:方文煜 版式:黄健

企业家日报网: <u>www.zgceo.cn</u> 电子版: <u>www.entrepreneurdaily.cn</u> 官方微博: <u>http://weibo.com/jrwbd</u> 投稿邮箱: <u>cjb490@sina.com</u>





企业家日报微信公众平台 企业家日报 二维码 二维码