

# 新驿煤矿 用民生“温度计”量出幸福“新刻度”

山东能源新驿煤矿深入落实“我为职工办实事”实践活动要求,围绕“一切为了职工,一切服务职工”的宗旨,针对基层职工实际需求,依托“五心五美”服务体系,系统推进环境升级、健康保障、服务优化三大工程,为矿井安全生产和职工队伍稳定提供坚实保障。

## 打造生态矿区新标杆

该矿以“无尘化”清洁服务为突破口,彻底颠覆传统煤矿环境印象。针对井下作业的特殊性,创新实施“五步清洁法”,通过高压冲刷、雾炮降尘等组合措施,使矿区道路清洁度提升60%,职工澡堂建立池水动态更换机制,常规作业每班全换新水,特殊时段缩短至3小时一换,确保水质时刻清澈。

在公共区域,他们推行“五不放过”标准,以污渍处理、死角清理、异味消除、设施消杀、职工满意度五大维度构建闭环管理,推动矿区环境满意度同比提高45%。

如今,曾经“煤灰扑面”的矿区已蜕变为绿树成荫、道路洁净的生态园区。职工们笑称:“现在下班穿着白衬衫回家,衣领还是干净的!”

## 智慧餐饮解锁幸福密码

聚焦职工用餐痛点,该矿职工餐厅上线数字化点餐平台,12道家常菜、14款精品菜



肴及应季鲜果拼盘等30余种餐品实现电子化呈现,职工通过微信扫码即可在30秒内完成选餐支付,凭取餐码错峰取餐,日均节省40分钟用餐准备时间。

特别设计的食品级铝箔餐盒兼具12小时保温与密封防漏功能,微波炉加热后仍能保持菜品色香味形,外带使用率达92%。餐厅管理团队还根据季节时令研发榆窝窝、香椿鸡蛋等特色菜,推出小瓶装粮食酒、茉莉龙井等福利套餐,让职工餐盘盛满“春天的味道”。

“我们要做职工的‘营养管家’和‘时间管家’,用科技手段让大家从柴米油盐中解放出来。”该矿综合业务中心主任胡丰华表示。

## 构建全周期健康屏障

该矿将健康管理关口前移,构建“筛查-干预-康复”的一体化服务体系。每季度为职工提供“健康诊疗”套餐,在常规血压、血糖监测等8项基础服务外,新增职业病12类专项筛查,今年3月开展的“关爱员工健康义诊”活动邀请三甲医院专家驻矿服务,惠及500余人次。针对职工体检发现的腰椎劳损等问题,医疗团队量身定制康复方案,建立“一人一档”健康档案,实现疾病早发现、早干预。

该矿党委副书记、纪委书记、工会主席李冰说:“职工的衣食住行都是我们的工作重点,下一步将深化大数据应用,根据点餐频次优化菜品结构,增设过敏原提示、营养分析等功能,让服务触角延伸到每个生活细节。”从环境焕新到服务升级,从健康守护到智慧赋能,该矿以“五心五美”体系为笔,以职工需求为墨,正绘就一幅有温度、有质感的民生画卷。

这场始于“我为职工办实事”的实践革新,不仅让矿区安全生产根基更加稳固,更让职工群众的获得感、幸福感触手可及。

(刘娟)

# 山东博选公司:多举措筑牢雨季“三防”堤坝

5月22日,山东能源西北矿业博选公司正通选煤厂党支部书记黄国宗带领职工对选煤厂排水情况进行全面摸底排查,对水沟、下水道等地点,进行了彻底的清捞,确保雨季地面积水及时排出,为安全生产筑牢第一道防线。

随着雨季来临,博选公司迅速启动雨季“三防”应急预案,构建起“公司统筹、厂部主战、班组落实”的三级防控体系。公司班子成員牵头成立专项领导小组,下设防洪排涝、设备防护、应急抢险等5个小组,制定《2025年雨季“三防”实施方案》,明确6项重点任务,将责任细化到岗、落实到人,形成上下贯通、协同高效的防汛工作机制。

在技术保障方面,该公司生产技术部联合安全监察部组织专业力量,对7个选煤厂的供电系统和排水设备进行预防性的实验检修,重点对水泵、排水管路、闸阀、配电设备、输电线路及电控设备进行专项检查试验,同

时对地面防雷设施和接地系统进行全面检测,确保所有设备在汛期来临前处于最佳运行状态。

“报告指挥部!亭南选煤厂主洗配电室面临倒灌风险,请求启动一级响应!”5月21日,一场模拟极端天气的实战演练在该公司亭南选煤厂拉开帷幕。演练以长武县突降暴雨为背景,重点检验“险情预警、应急响应、物资调配、人员疏散”四大核心环节。

“演练中发现物资调配效率不高,我们立即优化了仓储布局。”该公司安全监察部部长徐勇表示。他们建立“一患一档”整改机制,针对演练中暴露的问题,新增应急物资储备点两个,补充应急照明设备30套,修订《极端天气撤人专项预案》,进一步优化“监测-预警-处置”闭环流程,将人员撤离时间从30分钟压缩至15分钟。

截至目前,该公司累计开展雨季“三防”专项演练5场次,排查整改问题42项,职工应



●博选公司组织人员清捞水沟。

急处置能力显著提升。

“我们将持续完善‘人防+技防+物防’体系,把雨季‘三防’工作融入日常、抓在

经常,为企业高质量发展筑牢安全基石。”该公司党委书记、董事长张志刚表示。

(周磊)

# 姜永超:技术赋能商旅行业的革新实践

## ■ 马良

随着“入境游”持续升温,跨境商旅市场迎来新一轮增长机遇。2025年政府工作报告明确提出“推动扩大入境消费”。伴随企业差旅需求复苏,如何以技术提升效率、优化成本,成为行业核心命题。商旅运营专家、AI旅游创业者姜永超,正以“产品+运营”一体化的策略思维,推动商旅行业向智能化、可持续化演进。

姜永超,太原理工大学毕业,北京某AI旅游公司联合创始人。他拥有丰富的产品与运营管理经验,曾深度参与从工具类产品到旅游度假产品的多阶段业务转型。他始终坚持“从用户出发解决业务问题”,倡导以技术作为牵引,产品体验作为基础,运营作为手段,联动业务增长的底层机制。

## 打破瓶颈:构建智能匹配模型

长期以来,传统商旅服务受限于人工流程、资源配置僵化,难以快速响应企业与个人

多样化的出行需求。针对这一痛点,姜永超提出:“用户需求-资源动态匹配”模型,融合用户行为分析与预算建模,实现需求识别到资源调度的全链路智能化。

该模型已在民宿行业立即确认场景中成功落地;在供给侧,立即确认服务由手动申请开通调整为“房东符合条件即自动开通”;在用户侧,把四步预订方式,简化为一步即时预订,大为提升了平台效率和用户体验。目前已覆盖全国93座城市,订单占比超过70%,预订房源订单效率提升80%,整体转化率由62%跃升至75%,GMV增长19%。全国范围内1/4的房东,1/3的房源实现速订,贡献超过半数成单量,成都、重庆、西安等西部3座城市订单占比更是高达70%以上。

姜永超说:“效率提升是基本盘,但真正的价值,是把抽象的技术转化成用户可感知的体验。技术不该是冰冷工具,而应是连接信任与服务温度的桥梁。”

## 重构旅程:优化用户体验路径

经历,则让他深刻理解到财务管理的终极价值,在于将战略愿景转化为可执行的资本语言。

在橡果国际期间,王晓岗主导搭建的全链条财务体系不仅支撑企业完成纽交所上市,更验证了“财务战略化”的可行性——通过精准的现金流管理、资本结构优化,将电视直销的商业模式转化为资本市场认可的增长故事。这种能力在他后来操盘超大现代农业时达到了新高度:通过创新设计的“股权+可转债”融资组合,他成功将传统农业与现代资本对接,引入国际资本1亿美元,同步发行2亿美元高收益债券,做到了融资模式的突破,创下当时农业领域最大规模融资纪录。

近年来,王晓岗更专注于“资本嵌入产业”的深度实践,以“长期主义”践行者的姿态引人注目。作为香港伊泉国际控股董事长、深圳互动世界投资管理合伙人,他的工作重心转向产业并购重组、跨境战略咨询、硬科技早期投资三大方向,主导了包括浩泽净水、旗津智

基于“高频刚需”切入口,姜永超带领团队对周边游场景中的景点门票产品进行了重新设计,将景点按“当季热玩”“实时热搜”等标签聚类,构建动态目的地地图,同时引入用户高意图行为识别机制,增强页面引导能力。在此基础上,以门票产品为转化抓手,页面转化率由27.6%提升至56%。通过“周末去哪玩”等专题运营,平台日活用户由6.5万增至10万,客单价提升至980元,门票类商品贡献整体销售额的40%。

姜永超指出:“转化率的提升不只是数据增长,更是产品理解用户需求、运营成功引导用户行为的结果。我们不断追问:用户真正需要什么,我们能否让他第一时间就看到并愿意行动。”

## 面向全球:技术赋能可持续增长

在国内市场取得显著成效的同时,姜永超的技术模型亦展现出强大的全球化潜力。

欧美成熟商旅市场虽体系完备,但面临多环节协同复杂、合规成本高等挑战。姜永超的创新模型,通过优化资源调度与成本控制工具,为跨国企业降低15%~20%的差旅管理成本。在ESG与精益运营趋势下,这一技术路径有望为构建高效、低碳的全球商旅生态体系提供重要支撑。

姜永超说:“在全球商旅管理日趋复杂的背景下,唯有技术驱动与生态协同,才能真正实现可持续的成本优化与价值创造。当前AI技术日新月异,与旅游行业深度结合必将大有可为,我目前的创业项目就是聚焦于此。在用户旅行中根据其时空特征及与智能体的实时交流、动态推荐周边景点及本地吃喝玩乐来契合用户真实需求。上线以来用户数据已翻了5倍。”

姜永超的创新实践表明,从需求精准匹配到资源弹性配置,其运营技术成果正推动商旅服务向智能化、可持续化演进。在全球化与数字化交织的新商业图景中,这一探索为行业跨越式发展提供了可复制的技术样本。

# 上海宝冶湛江钢铁2号发电机组锅炉更换项目完工

5月12日,由上海宝冶承建的湛江钢铁能环部2号发电机组锅炉上层脱硝催化剂更换项目顺利完工,为项目如期投产奠定了坚实基础。

该项目位于广东省湛江市湛江钢铁厂区内地,主要施工内容为催化剂拆除更换、密封角钢拆除回装、侧密封板拆除安装等。项目建成后将显著提升脱硝装置催化分解效能与煤气使用效率,多维度优化煤气净化流程,助力构建清洁化、规范化的生产运行模式。

为保证工程顺利完工,项目管理团队精心组织、科学筹划,解决了工期任务紧、施工难度大等难题,围绕生产进度主线,细化节点、统筹协调,科学分配现场资源,全力确保项目高标准、高品质交付。

(林俊兴)

## 重庆气矿高效推进页岩气平台产能建设

今年以来,中国石油西南油气田公司重庆气矿紧扣公司“高质量上产500亿”战略目标,聚焦黄202井区页岩气产能建设项目,通过精细管理夯基础、统筹协调推进度、安全管控保成效,实现黄202H9等平台高效建产。截至5月21日,黄202井区页岩气平台日产量在150万立方米左右。

在各区块页岩气平台产能建设中,重庆气矿高效制定详实、完备的项目建设计划,明确建设目标、时间节点和责任人,为后续稳步推进产能建设提供科学指南。加强与设计、施工、监理等单位的沟通协调,通过定期召开项目协调会、现场踏勘、技术交底等方式,及时解决地企协调、物资进场、节点滞后等问题,确保各方协同作战,实现黄202-1号集气站增压部分投运、黄202-2号集气站增压部分稳步推进,提升产能发挥20%。

不仅如此,面对当前页岩气递减快、气量不稳定等形势,重庆气矿相关业务部门会同科研设计单位提前到现场,全链条参与跟进建产进度,妥善解决施工过程中的技术难题。压紧压实责任,井区建设属地单位永川采输气作业区组织专业技术骨干、技师队伍及井站班组员工驻守现场,紧密跟踪现场施工成效,与建设施工单位保持密切沟通,严格把控开发产能建设工程质量和效率,有效保障了黄202H9平台及其配套管线及时建产。

(喻晓豪 李传富)

## 图片新闻 |

# 河南油田采油一厂加强作业监控

河南油田采油一厂建立多层次现场安全风险管理体系,严格实行量化提级考核,加强高风险区域、直接作业过程监控。该厂严格落实施工工作业审查制度,监护到位,适时纠偏,杜绝“三违”,确保了作业施工本质安全。

图为5月15日,赵安4146井油管再利用施工现场,甲乙双方监护人员逐项核对起吊作业工序执行情况。

庞先斌 摄影报道



# 王晓岗:创新投资逻辑 重塑增长路径

在金融与实业交织的领域,有人追逐风口,有人深耕价值,而王晓岗属于后者。这位手握芝加哥大学金融MBA与罗格斯堡大学计算机工程设计双硕士、具有全球视野的资深投资专家,用三十年深耕在资本市场刻下独特印记:从跨国头部投行到上市公司CFO,从天使投资人到产业并购操盘者,他始终站在企业生命周期的每一个关键节点,以财务为锚、资本为桨,助推企业穿越周期,通过“资本+产业”的深度结合,在净水科技、生物工程、新能源等领域重塑企业,让企业实现从初创到上市、从危机到重生的跨越。

## 从财务操盘手到产业赋能者

王晓岗的职业生涯始终围绕着“价值创造”这一核心轴线旋转。早期在摩根士丹利、施罗德投行等机构的历练,为其奠定了国际化的资本视野,更培养了其对行业趋势的敏锐觉察;而在美商网、橡果国际等企业担任CFO的

能战略规划、华朴集团东南亚战略布局等项目,成为“产业+资本”深度融合的典范。

“资本应是产业升级的催化剂。”王晓岗如此定义自己的角色,作为资深投资和财务管理专家,他将三十年积累的投行、CFO、投资人经验,转化为赋能实体经济的系统性解决方案,并将在企业的财务管理经验转化为独特的投资方法论,运用到产业投资中,实现从财务管理到产业赋能的升级。

## 深耕产业投资,构建“资本+产业”生态圈

据了解,王晓岗以“财务+产业”双轮驱动的投资模式,主导了20多个中早期项目,其中浩泽净水(02014.HK)、利农国际(GAGA.O)等企业成功上市,九樱天下、催米科技等项目退出回报超几十倍。这些战绩背后,是他独树一帜的投资哲学。

当浩泽净水因流动性危机面临退市风险时,王晓岗以伊泉国际控股董事长的身份主导重组,他通过设计“债转股+定向增发”组合方案,进行资本重组创新,还助力其往智能净水领域发展,进行商业模式升级。如今,浩泽净水已转型为智慧水务解决方案商,新增政府智慧城市订单超亿元。

在王晓岗的投资版图中,行业聚焦是他始终坚持的投资策略。他长期看好农业、环保材料、污水处理等领域,注重产业链协同。他说:“真正的产业投资不是‘摘桃子’,而是‘种桃子树’。”如今,王晓岗正将触角伸向更前沿领域,在生物工程、新能源等赛道,他延续着“行业洞察+资本赋能”的打法。面对“是否担心错过AI等风口”的提问,他说:“我从不追风口,只等风来。当年投电商时,别人说太早;投环保时,别人说太慢。但时间证明,那些真正创造价值的企业,最终都会被市场看见。”

不同于传统投资人“投后不管”的风格,王晓岗坚持做创业者的“编外CFO”,他常以董事

会成员身份介入企业战略,从“资金提供者”升级为“资源整合者”。催米科技这家智能风控企业的成长轨迹,印证了王晓岗“陪跑式投资”理念,在过去8年里,从天使轮投资到战略扩张,促成与众多知名企业的合作,都有他的身影。“很多创业者缺的不是钱,而是资金使用说明书。”他说。这种“陪跑式投资”理念,也让王晓岗得到行业的一致认可,曾多次受邀举办讲座分享,担任香港中国金融协会专家委员,出席包括“走向以色列”投资论坛等行业诸多重要活动。

从投行精英到企业CFO,从天使投资人到深耕产业投资,他始终在财务与战略、风险与收益、规则与创新之间寻找支点。当被问及未来规划时,王晓岗说:“投资的本质是预见未来。而未来则在于技术驱动的产业升级,资本应当成为创新的加速器。”在技术与产业变革的浪潮中,王晓岗正以更前瞻的布局,朝着既定目标不断前行。

(陈一欵)