

# 向全球一流供应商目标迈进

## ——长春一东汽车零部件制造有限责任公司投产20周年纪实

■ 丁吉祥

研制生产出第一套重卡液压举升机构，成功替代进口产品；  
投产20周年，连续19年实现盈利；  
国内市场占有率已超过35%，排名第一；  
产品成功打入国际市场；  
……

2025年4月1日，作为国家级专精特新“小巨人”企业和吉林省科技“小巨人”企业——东北工业集团长春一东汽车零部件制造有限责任公司（以下简称长春一东零部件公司）迎来投产20周年，从扎根长春服务一汽，到领跑国内行业赛道，再到扬帆海外赢得国际认可，走出了一条中国汽车零部件企业的崛起之路。

### 产品实现国产化 打破国外技术垄断

2004年9月，经过多次商谈，长春一东离合器股份有限公司与韩国东进精工株式会社终于达成一致意见，合资成立长春一东汽车零部件制造有限责任公司，利用韩国的先进技术为一汽解放研制生产重卡汽车液压举升机构，代替一汽解放J5牵引车驾驶室所使用的机械式举升机构。

经过7个多月的紧张准备，完成了厂房建设、设备调试到试生产的全流程。2005年4月1日，长春一东零部件公司正式投产，开发生产出一汽解放急需的J5牵引车液压举升机构产品，首款产品历经震动测试、高低温循环、耐久性试验等数十项极端测试，最终以零缺陷通过审核，成为一汽解放J5牵引车的独家供应商，得到一汽解放的信任，也让长春一东零部件公司从此走上了高质量发展之路。

“正式投产后，长春一东零部件公司就以高标准设计、高水准生产为发展核心，千方百计采取措施稳定产品的质量状态。”公司质量管理部部长王志强说，长春一东零部件公司在行业中率先通过质量管理体系、环境管理体系和职业健康与安全管理体系认证，始终把产品质量作为公司的头等大事，从设计、生产、检测、售后都建有一套有效的管理办法。

随着配套份额的不断增多，长春一东零部件公司产品的竞争力不断提升。2006年实现销售收入1268万元，利润132万元。从此，长春一东零部件公司的生产经营就像芝麻开花节节高，销售收入和利润逐年攀升。2010年，销售收入更是越过亿元大关，达到15201万元，成为行业中不可小觑的新生力量。

“在2009年以前，我们又相继开发出一汽解放J6型重卡汽车液压举升机构产品，包括液压缸、手动泵、电动泵、液锁、手电一体泵等，覆盖了整个卡车驾驶室的液压举升系统。”公司产品开发管理部部长顾潇鹏介绍说，凭借稳定可靠的品质，长春一东零部件公司不仅打破国外技术封锁，更助力一汽解放降低成本、提升供应链安全，为中国商用车自主化写下浓墨重彩的一笔。

## 技术深耕与管理创新：王锐的数字化公共资源交易实践

■ 赵子璐

在数字中国建设进程中，公共资源交易信息化加速向集成化、智能化和安全性迈进。四川建设网总经理王锐，这位深耕信息技术与管理服务融合领域二十余年的企业家，用行动诠释了何为时代所需的“复合型科技管理人才”。

自2014年进入四川建设网以来，王锐从市场部经理逐步晋升至企业掌舵者，带领公司实现从区域平台向全国性公共资源交易解决方案提供商的跨越。在“放管服”改革与电



“进入一汽解放市场是长春一东零部件公司发展的重要里程碑。”公司副总经理丁连生说，从那个时候开始，企业便以此为契机，持续提升产品研发能力、检测能力、加工能力和生产管理水平和，为一汽解放提供优质的产品与服务，配套的车型也由当初的一种车型扩展到一汽解放生产的所有车型。

### 从长春走向全国 逐步成为细分市场领域里的领头羊

长春一东零部件公司自从为一汽解放配套生产液压举升机构产品，这个名不见经传的“小白”在重卡汽车液压举升机构这个细分市场领域里已小有名气。背靠一汽解放这棵“大树”，企业的日子过得红火火，职工个个兴高采烈，但公司领导并没有沉醉其中，而是不断地思考下一步该怎样走。

“企业要想行稳致远，必须下大力气开发新产品，用新产品不断占领市场，以长春为原点，将业务版图扩展至全国。”这是该公司领导班子达成的共识。

在消化吸收引进技术的同时，长春一东零部件公司积极与国内的知名高校和科研院所合作开发新产品，推动产品不断迭代升级，到2012年具备了完全自主开发新产品的能力。为完善科技创新体系，该公司建立起设计、采购平台，实行模块化供应，增加产品的互换性，并通过新材料、新工艺不断对产品的结构进行优化改进。同时，不断投入资金购买自动化、智能化的加工、检测设备，不断提升生产能力和检测水平，建立的实验室获得CNAS认可。

“长春一东零部件公司在新产品研发上舍得投入，每年投入的研发费用都占销售收入的5%以上，现已获得50多项专利技术。”丁连生介绍说，通过“送出去”和“请进来”的办法对科研人员进行业务培训，不断提升科研人员的研发能力和企业的技术水平。2016年，公司投入资金开发出重卡汽车全悬浮式驾驶室液压举升

机构产品，填补了国内全悬浮式驾驶室液压举升机构产品的空白，获得客户的广泛认可。“公司每年都会有30多个新产品问世，新产品贡献率已超过40%，赢得了越来越多的客户。2011年以来，产品配套实现国内重卡汽车排名前十企业全覆盖，并有多种产品实现独家供货，公司凭借产品的综合性价比成为陕汽唯一的国际主流配套厂家（出口车）和国内主流配套厂家，国内市场占有率已超过35%，并连续19年实现盈利。”顾潇鹏说。

在长春一东零部件公司的产品展示区，上百种液压举升机构系列产品赫然在列，而在另一侧，一汽解放、陕汽、重汽等主机厂颁发的质量优胜奖、核心供应商、最佳合作奖、优秀供应商等奖项满目皆是。

“长春一东零部件公司投产以来，每年都会获得不少主机厂颁发的奖项，这些奖牌都是主机厂对我们产品研发、产品质量、供货及时的褒奖。”丁连生说。

### 走向世界 得到国际客户的信任与认可

“机遇总是留给那些有准备的人。”在深耕国内市场并取得一定成效的同时，长春一东零部件公司领导班子也在把眼光投向海外市场，让“中国制造”扬帆出海，闪耀世界舞台。

2017年，德国戴姆勒奔驰公司要在中国建立工厂，在国内选择重卡汽车液压举升机构产品的生产企业为其配套。“国外客户对配套企业的标准要求既有别于国内又格外严格，想进入其配套体系可不是轻而易举的事。”丁连生介绍说，因为当时长春一东零部件公司已在行业内外有了很高的知名度和影响力，就进入了戴姆勒公司的视线。

好在长春一东零部件公司经过多年打拼，无论是在软实力和硬实力方面都有了很大提升，并在采购、生产、质量、安全、销售、物流等方面都建立起了一套完善的管理体系，

经受住了戴姆勒公司多轮的严格审核。2018年，长春一东零部件公司成功进入戴姆勒供应商体系，拿到了进军国际市场的第一张“入场券”，并从2022年9月开始为戴姆勒中国工厂独家供货。

这次成功经验也为长春一东零部件公司赢得其他国外客户创造了条件。此后，该公司接连通过荷兰达夫、瑞典斯堪尼亚等国际巨头的严苛认证，成为亚洲少数打入欧洲高端供应链的零部件供应商。

2018年，荷兰达夫公司要在中国选择液压举升机构产品供应商为其在欧洲的工厂供货。当荷兰达夫公司得知长春一东零部件公司已通过德国戴姆勒公司审核后，便派人到该公司进行现场审核。长春一东零部件公司顺利通过荷兰达夫公司的严格审核，进入其供应商体系，并在2019年获得了荷兰达夫公司的产品开发权。时至今日，公司已为荷兰达夫公司提供10多万套液压举升机构产品。

瑞典的斯堪尼亚公司作为全球领先的商用车制造商，对于供应链和物流的要求非常高。斯堪尼亚的审核涵盖社会责任、技术能力、物流效率等五大模块38个子项，每一个模块想顺利通过都不是简单的事，被业界称为“地狱难度”。

经过长春一东零部件公司多次邀请，斯堪尼亚中国区负责人派出专业人员来到长春一东零部件公司考察。从2023年7月到2024年3月，长春一东零部件公司以高分通过斯堪尼亚的严格审核，拿到了进入斯堪尼亚供应商体系的“准入证”，获得斯堪尼亚在中国如皋工厂的产品开发配套权。前不久，斯堪尼亚决定将该公司在西班牙等地工厂的新产品交由长春一东零部件公司配套生产。

“二十年风雨兼程，长春一东零部件公司以匠心铸就卓越，以创新引领未来。站在新的起点上，公司正加速向‘全球一流汽车零部件供应商’的目标迈进，为中国汽车工业高质量发展再续华章！”丁连生自信地说。



## 宁夏大唐中卫500兆瓦源网荷光伏项目成功并网

4月9日，一片由80余万块光伏板产生的“光电动脉”正式向算力网络全国性枢纽“中卫大数据中心”输送，标志着由中国安能二局承建的中卫500兆瓦源网荷储光伏项目（安能标段）历经百余日的风沙淬炼正式步入发电阶段，为宁夏中卫建设“东数西算”核心枢纽注入强劲绿色动能。

大唐中卫500MW源网荷储光伏项目坐落于腾格里沙漠边缘的宁夏中卫工业园区，总投资约20亿元，总装机50万千瓦，占地约1.7万亩，项目建成后，年均发电量可达10亿度，每年可减少29亿吨标准煤消耗，减排二氧化碳80万吨，将进一步提升电网的供电可靠性和运行灵活性，为大唐中卫云基地数据中心供给大量清洁电能，有效降低数据中心的碳排放，进一步促进中卫市大数据算力产业发展，助力中国“东数西算”工程与新疆实现深度耦合。

项目部自进点以来立下“百日攻坚”目标，认真梳理每个工程节点目标。项目采取“分区分片抢滩登陆作战”模式，61个光伏方阵分布在多个点位，施工面广，地形多变，运输安装工作极为艰巨。地基处理、设备防护、安全风险等一系列问题接踵而至。面对众多的困难和挑战，项目建设者们团结一心、攻坚克难，充分展现了“水电铁军”的优良作风，提前19天完成所有基础施工任务。在厂家材料供应滞后的情况下，毅然投入近800名安装工人在零下20度的大漠中与风刀霜剑“共舞”，最终提前13天完成安装作业施工，在与另外两个标段翘楚的“赛跑”中各项评比均获得第一。

“兄弟们，最后一根电缆进站就成功了。”项目书记张志红高声鼓舞道。几十盏探照灯将35KV集电线路施工区照得通明。60余名工人踏着积雪牵引电缆，呼出的白气在睫毛上结成冰晶，以“日拼夜抢”的节奏抢回进度，成为全站第一具备送电条件的标段。

“张瑜，一定要确保每个电缆接头的牢固，不能有虚接现象。”项目返聘老专家徐礼凤对现场质检员要求道。项目进入调试试验阶段，以老带新作用凸显，项目团队在老师傅的带领下对焊渣清除、电缆下穿固定、刷漆防护等每个“细枝末节”做到细致入微地排查处理，确保了项目施工质量优良，获得业主上下一致好评。

下一步，项目部继续发扬乘胜追击、苦干实干的作风，加强项目的二次经营管理，不断提升团队协作效能，为实现绿色能源“双碳”目标作出安能贡献，助力新能源产业与数据产业融合发展。（徐迪华）

## 实干为先 逆势突围 张家港铜业公司实现一季度“开门红”

面对复杂严峻的市场形势与铜价“过山车”般的剧烈震荡，张家港铜业公司以战略定力破局，用创新动能作答，通过科学组织生产、强化设备维护、狠抓安全环保以及坚持党建引领等举措，在原料采购和项目部署上精准发力，交出了一份优异的成绩单。今年1-3月，该公司阴极铜和阳极铜产量分别完成计划目标的107.44%和105.55%，产值同比增长超10%，实现首季“开门红”，为全年生产经营目标的达成奠定了坚实基础。

一季度，该公司锚定目标任务，紧扣市场变化和生产实际，灵活调整生产节奏，优化资源配置，确保每一环节高效衔接。通过科学排产、精细管理，不仅超额完成计划产量，更在成本控制和产品质量上实现双提升，为效益最大化提供了有力保障。同时该公司充分发挥生产系统智能化、自动化升级改造的优势，将先进技术深度融入生产流程。通过建立实时监测预警机制，强化设备点检维护，及时排除潜在故障，确保生产系统安全稳定高效运行。

安全环保是企业发展的生命线。公司聚焦重点领域和关键岗位，深入开展隐患排查整治，对“三违”行为保持“零容忍”态度。通过建立常态化巡查机制，强化员工安全培训，安全生产形势持续稳定向好，环保指标全面达标，为企业可持续发展筑牢根基。

公司坚持党建引领，将党的建设与企业生产经营深度融合，把党旗插在生产线，让每个技术高地都有红色堡垒。通过扎实推进党建项目攻关和工艺优化，党员骨干带头攻坚克难，在技术创新、降本增效等方面发挥先锋模范作用，同时，以党建活动为纽带，凝聚团队合力，激发员工创新活力，推动企业提质增效迈上新台阶。

一季度“开门红”是张家港铜业公司全体员工拼搏奋斗的成果，更是企业高质量发展的新起点。公司将持续以市场为导向，以创新为驱动，以安全为底线，以党建为引领，全力以赴完成全年目标任务，为集团公司加快建设世界一流企业作出新的更大贡献。（许乾）

▶▶▶ [上接 P1]

## 爬坡过坎向新行 ——重庆汽车产业跃升记

“阿维塔集成了长安汽车、华为、宁德时代三方的优势，充分引入华为在智能驾驶、智能座舱等方面的技术及资源，以及宁德时代在‘三电’领域及能源管理、充电网络生态方面的能力，实现汽车产业与ICT企业跨界融合。”该公司总裁陈卓说，今年一季度，阿维塔销量达2.45万辆，同比增长68.4%。

攻坚关键核心技术，构建自主技术“护城河”，是引领产业跨越式发展的必由之路。

近年来，我国汽车工业在动力电池、车规芯片、汽车电子等领域加速突破，重庆则突出政府侧、社会侧、产业侧、企业侧“四侧”协同，锚定汽车“三电”、智驾系统等关键环节和领域，推动创新链、产业链、资金链、人才链“四链”融合，功率芯片、激光雷达等“补短板”项目相继落地。迄今，重庆已实现智能网联新能源汽车3大系统、12大总成、56个部件全链条布局。

在创新赋能下，重庆龙头车企“动力焕新”势能爆发。2024年，重庆主流新能源汽车单车价值提升至23.6万元，20万元以上的中

高端车型占比达48.3%，汽车产业开始向价值链高端突破性跃升。

向新无止境，攻坚不停步。今年3月，在重庆市经信部门推动下，多家龙头企业牵头整合产业链上下游创新资源和科创服务机构，组建“智能网联新能源汽车电驱系统”“智能检测技术及装备”“新能源汽车安全车身与智能底盘”3大产业创新综合体，力争进一步提升重庆汽车产业核心竞争力。

### 抢占风口“聪明车”驶上“智慧路”

西部科学城重庆高新区金凤城市中心，无人驾驶公交车自动亮起转向灯，减速并线、平稳过弯……目前，重庆高新区已建成约50公里感知连续覆盖的城市智能道路，累计接入各类网联车辆1200余辆。

“我们从落地‘车路云一体化’方案，培育‘场景化’智能车破题智能网联汽车发展。通过推动‘车、路、云、网、图’协同为自动驾驶赋能。”负责西部（重庆）科学城智能网联汽车示

范区建设运营的西部车联网（重庆）有限公司副总经理吴勇说，比如，将路面上的行人、车辆、红绿灯等信息实时反馈给汽车“大脑”，让汽车运行更安全、更智能。

当前，重庆高新区正着力建设全国首个可为全类型车辆赋能的示范区，建立了领先的云控基础平台和9个生态共建的网联应用平台，多渠道开展综合场景试点，为智能网联汽车发展探索新路径。如今已有60多家智能网联汽车产业链相关企业聚集，仅西部科学城智能网联汽车创新中心就已孵化16家企业，智能网联汽车全产业链生态圈初步建成。

在“车路云一体化”试点之外，重庆车企长安汽车、上汽红岩还入围全国首批智能网联汽车准入和上路通行试点联合体。今年2月，长安汽车对外宣布，未来3年将推出35款数智新汽车，2026年天枢智驾将实现全场景L3级自动驾驶；2028年进一步实现全场景L4级功能。

而在重庆永川区，已全域开放1576平方

公里，指定双向1480公里测试道路，服务L3、L4级自动驾驶车辆203辆，测试里程超430万公里。

“如果说新能源化是汽车产业跨越式发展的‘上半场’，那‘聪明车+智慧路’就是‘下半场’。”重庆市经信委主任王志杰表示，重庆因势而动，正深入实施智能网联新能源汽车“协同跨越”行动。

一方面瞄准汽车电子、功率半导体、轻量化材料、高端装备等产业发力攻坚；另一方面，加快建设“便捷超充之城”“车路云一体化”标杆城市和自动驾驶生态高地，规划到2026年打造覆盖道路里程超5000公里、人口超1100万、支撑服务车辆数超100万的“车路云一体化”标杆城市。

“下一步，我们还将围绕整车协同、软硬结合、场景牵引、数字赋能、自主创新、品牌提升六个方面，构建更加完善的产业生态，在成都地区双城经济圈创建国家智能网联新能源汽车先进制造业集群。”王志杰说。（据新华社）