

白云边连续6年入选生态环保正面清单 绿色发展亮眼

近日，荆州市生态环境局公布的“2025年度生态环境监督执法正面清单企业”名单中，白云边酒业再度上榜，连续 6 年获此殊荣。

这一成绩的背后，是白云边长期以来在环保节能、绿色生产及社会责任履行方面深耕细作的有力见证，彰显了主管部门对其生态环境保护工作的持续认可。

作为一家老字号食品制造企业，白云边始终秉持“建百年企业，树百年品牌”的社会责任感，积极践行“生态酿酒、工业旅游、绿色发展”理念，坚定不移地走资源节约型、环境友好型发展道路，致力于推动生态文明与工业文明和谐共融。

在生产环节，白云边持续加大环保投入。从原辅材料的收储到包装生产，全面引进先进的机械化、自动化设备及环保工艺，不仅有效减少了污染物的产生，改善了作业环境，还大幅提高了生产效率。同时，公司大力建设烟气、废水处理系统，并配套自动在线监控设备，通过科学治污、严格监测、规范申报，确保各项污染物 100% 达标排放。

白云边不懈推进生产洁净化、废物资源化和能源低碳化。加强对能源消耗的计量监管和定额考核，广泛应用节能低碳新技术、新设备、新产品，实施清洁生产技术改进，推广资源循环利用等举措，持续降低能耗总量及单位产品能耗。一般固废全部实现综合利用。废水处理项目入选“国家重点环境保护实用技术示范工程”。白云边被授予“湖北省节水型单位”。

白云边将环保投入转化为发展动能，打造出“厂在园中、酒在绿中”的生态景观，让厂区变成了景区，建成工业旅游示范点，每年接待游客数万人。

自 2020 年湖北率先实施生态环境监督执法正面清单分类管理制度以来，白云边已连续 6 年进入正面清单，享受生态环境部门的正面激励措施。2024 年，白云边荣获国家级绿色工厂称号。

（张燕 王小波）

▶▶▶ [上接 P1]

山西千年古城，何以靠“吹玻璃”走向世界

——从卖产品到创品牌。

祁县通过整合小散乱、环保不达标的企业，改造生产用具，从煤气炉改为电炉，进一步优胜劣汰。目前，祁县玻璃器皿生产企业从 200 多户缩减到了 62 户。

2019 年，国家级玻璃器皿质检中心落户于此，祁县有了全国人工吹制玻璃器皿话语权，形成了以 62 家生产企业为带动，拥有包装、运输、描金、手绘、模具制造、烤花、原辅材料供应等 230 余家上下游企业的全产业链体系。今年，祁县玻璃产业被工信部评为“首批中国消费名品”。祁县玻璃企业的品牌意识也极大提升，现有注册商标 229 个、申请专利 300 多项。

——从坐等订单到“走出去”。

县里牵头到大城市开推介会，祁县玻璃器皿企业组团走出去，几乎跑遍了国内外所有知名展会。有作为才有地位。20 多年前，梁文胜第一次参加广交会时，大华只争取到了 1.5 个展位，还是在一个很不起眼的角落。随着“祁县制造”叫响，现在参加广交会，大华有 16 个展位，而且是玻璃器皿展区主通道最好的位置。

靠技术创新和人才“接棒”

随着祁县玻璃器皿产业的日益壮大，面临最大困境是现有人工吹制玻璃大师傅的老去，新一代的人如何传好“接力棒”？

技术创新和人才培养是祁县玻璃器皿产业发展的重要驱动力。祁县工信局副局长李强说，目前山西晋中学院与多家企业合作共建现代玻璃产业学院，培养兼具职业性、高等性和区域性的应用型人才。晋中工匠学院的祁县玻璃器皿分院也开展了首期培训班，培训了 130 名企业技术骨干，提升产业工人的技能水平。

同时，祁县搭建了专业镇电商服务平台，新培育玻璃直播达人 20 余人，新孵化电商主体 17 个，持续为玻璃电商经济注入动力。

为推动集群产业升级，祁县鼓励企业引入 5G 智能化生产，结合人工智能技术，精准操控，推动产业链的数字化升级。“以前只能通过人工定时巡查发现问题，迟延性较大。现在通过传感器实时传输压力、液位、温度等生产参数，能及时发现问题，大大提高了良品率。”山西宏艺玻璃器皿有限公司一分厂厂长郭双虎说，5G 智能化不仅快，还突破了距离的限制，出国参加展会时也能监测到数据。

目前，祁县正加快数字化转型，打造 11 户数字化转型标杆企业，推广宏艺 5G+互联网体系。打造玻璃器皿大数据信息平台中心，实施企业家领导力推动工程，推动全县玻璃器皿产业链走向数字化、智能化。

从晋商瓷铃到现代货轮，祁县用三百年将一根吹管炼成富民产业。祁县的故事，不仅是一个产业升级的典范，更展现了一座小城在全球化浪潮中的韧性 with 活力。

夯实企业发展根基

恒源煤矿持续强化职工技能培训

■ 邵明可 孙晋亮

一直以来，皖北煤电集团恒源煤矿牢固树立“人才是第一资源”理念，全面履行培训职责，不断深化培训体系建设，切实提升培训效能和人才队伍素质，为矿井安全高效可持续发展蓄势赋能。

培训蓝图再精细 全面履行职工培训职责

该矿坚持依法依规开展培训工作，在重点强化从业人员安全资格培训、严格执行在岗员工年度再培训制度的基础上，切实加强新员工安全培训和取证流程的调整和优化，对即将上岗的井下作业人员实施“72+16+4”三阶段安全培训模式，进一步提高新员工的安全意识和操作技能。同时，针对不同的工作岗位，实施不少于 3 天的技能等级认定前培训，以理论教学与实践操作相结合的方式，有效提高员工的技术水平和实际操作能力，确保在技能等级认定考核中取得高质量通过率。去年全年，该矿共有 542 名员工成功通过技能等级认定，其中包括高级技师 13 人、技师 35 人、高级工 159 人，员工学到了技术，企业得到了人才。

不仅注重技能提升，安全意识的增强更是煤矿职工培训工作的教学重点。该矿利用副井口候罐室大屏，定期定时播放事故案例警示教育专题片，提醒入井人员时刻遵守安全作业规程，进一步巩固员工安全意识；利用矿井视频反“三违”系统，要求各生产区队在班前会开始前 15 分钟开展视频反“三违”警示教育，科区每周组织一次与专业相关的典型事故案例警示教育，持续增强反“三违”心



理暗示，培养良好安全意识，切实保障安全生产；坚持每月举办两期针对不安全行为人员的警示教育培训班，引导每位参与者至少提出一条导致三违和事故发生的直接原因，并进行换位思考；利用煤矿安全事故 VR 警示教育系统、“伤残体验”等互动形式，使员工亲身体验安全事故造成的严重后果，警示员工时刻铭记安全上岗、规范操作。

人才素质再增强 持续深化培训体系建设

该矿还结合生产实际，进一步深入推行“3+6”自主安全培训模式，实行每周一次集中自学、每月一次主题培训和每季一次检验考试。坚持每周对科区管技人员做一次工作

“理疗”，梳理自身存在的问题，科学制定自学计划，务求学有所得、学以致用；坚持每月制定一个关于法规标准执行、安全管理落实和新工艺技术应用等方面的主题，外邀科研院所教授专家，内聘矿井相关专业人员，为科区管技人员补充“能量”；坚持每季根据各单位所学内容，进行一次针对性考试，实现以考促学、以学提能、以能增效。同时持续在“学、问、练、带、述、比”六个字上下足功夫、做足文章，扎实推进区队自主培训，力求为矿井打造出一支技能水平高、安全素质强的人才队伍。

该矿还紧贴现场实际，把理论安全知识与实操技能有机结合，把“教学、演练、实践”融为一体，通过实施“七步”教学法，切实促进“五位一体”岗位作业标准与培训深度融合，进一步提升职工现场应急处置能力，培养职

郑伏艳：在法律服务行业中交出智慧答卷

■ 柳霜

在当今法律服务行业发展日新月异的背景下，随着市场经济的深入和法律环境的复杂化，对律师的专业素养和服务模式提出了更高要求。与此同时，智慧法务作为行业转型升级的关键一环，正引领着法律服务向更高效、更精准的方向迈进。在“法律+科技”这一交汇点上，智慧法务专家郑伏艳以其独特的洞察力与前瞻性的视野，生动展现了新时代法律人的精神风貌。

作为湖北三峡律师事务所（简称“三峡所”）的高级合伙人，郑伏艳在智慧法务领域深耕近二十年。凭借扎实的专业知识，她成功

代理了大量民商事、刑事案件，每一个案件中她都全力以赴，为当事人挽回了巨大损失。无论是错综复杂的经济合同纠纷，还是涉及多方利益的建设工程纠纷，抑或是专业性极强的房地产纠纷，她都能运用自己的专业技能，抽丝剥茧，为当事人找到最优解决方案。

在三峡所战略规划方面，面对法律服务市场的激烈竞争，郑伏艳深知专业化、品牌化是律所立足的根本。于是她积极推动律所构建专业小组体系，针对刑事辩护、公司法务、建筑与房地产等不同领域，汇聚专业人才，打造特色服务品牌。例如，刑事辩护小组为众多深陷困境的当事人争取到了公正合理的判决结果，在业界逐渐打响了“专业刑事维权”的

口碑。房地产小组在相关领域精耕细作，为各类建筑工程项目和房地产开发企业保驾护航。从项目招投标、工程建设合同管理，到房产交易纠纷的解决，他们处理了众多棘手问题，显著提升了三峡所的品牌价值。

在推动三峡所稳步发展的同时，郑伏艳还积极投身于社会事务，担任宜昌仲裁委员会仲裁员、宜昌市女律师工作委员会副主任，同时也是宜昌市中帼律师维权服务团的活跃成员。三峡晚报市民律师的身份，让郑伏艳成为连接普通民众与法律服务的桥梁。通过撰写专栏文章、参与热线咨询等方式，她将复杂的法律知识以通俗易懂的方式传达给大众，有效解答了市民在日常生活中遇到的各种法

律问题，增强了公众的法治观念，也为三峡所带来了更多的社会认可。

此外，在探索法律服务数字化转型的道路上，郑伏艳深入调研市场需求，细致分析法律服务流程中的痛点与瓶颈，致力于寻找科技与法律服务深度融合的最佳路径。近年来她结合云计算、大数据等前沿科技，提出并实施了一系列富有前瞻性和实用性的创新解决方案，有力地推动了整个行业的高质量发展。

“以梦为马，不负韶华”。郑伏艳用自己的行动诠释了什么是真正的团队管理者，什么是真正的智慧法务专家。在未来的日子里，相信她会继续以专业筑基，为法律服务行业的发展贡献更多的智慧和力量。

▶▶▶ [上接 P1]

把产业的“护城河”挖深——江西万亿电子信息产业异军突起的故事

“打造一片‘生态雨林’，形成协同发展生态体系，企业才能积蓄自由生长的力量。”吉安市委常委、井冈山经开区党工委书记傅正华说。

抛开江西地图，京九铁路纵贯江西，串起以南昌、吉安、赣州、九江四城为核心的电子信息产业带，“一轴、四城、全覆盖”的电子信息产业生态布局清晰呈现：

以南昌为核心，打造半导体照明和智能终端产业集聚区；以吉安为核心，打造通信终端及传输设备和电子元器件产业集聚区；以九江、赣州为节点，打造新型电子器材及印制电路板产业集聚区。5 个国家新型工业化（电子信息）产业示范基地和 35 个省级电子产业集群相互呼应，规模效益加速外溢、辐射。

产业能级跃升离不开科创平台的助推。江西搭建引进高端平台，重点开展产业关键核心技术、共性技术、前沿技术和跨行业融合性技术研发。北航江西研究院、国家虚拟现实创新中心、国家硅基 LED 技术工程研究中心、

瑶湖科学岛……高能级科创平台如点点星光，正成为江西电子信息产业迈向中高端的创新支点，延伸出集技术研发、成果转化、企业孵化、人才培养于一体的创新生态。

产业发展如何加强信息互通、资源共享，拆掉企业之间看不见的“墙”？江西的做法是“创新”。

以吉安为例，当地成立电子信息产业联盟，吸引华为、海康等省内外 470 多家企业加入，系统收集上下游企业的供需信息，定期梳理发布供需对接清单，每月举办产销、产融等对接活动，帮助企业供需配套、抱团发展，从而实现“供需补链”。

地处江西省万安县的江西海迪光电有限公司是一家生产液晶显示屏的企业，公司总经理袁庆隆说，刚落户时由于不了解附近产业配套情况，一个关键配件要 from 外省进货。后来对接电子信息产业联盟，发现邻近的泰和县就有一家企业能够生产，“我们立即和这家企业达成 5000 万元的意向订单”。

为企业打造“生态雨林”的故事，在江西各地不断上演……

一张“成本分析表”成就千亿产值

万亿产业的培育绝非朝夕之功。

记者在南昌高新区采访时，听说了一张“成本分析表”成就千亿产值的招商故事。

2017 年前后，南昌高新区的电子信息产业新具规模，摄像模组、触摸屏等配件供应链有一定基础，但缺乏具备资源整合能力的终端制造企业。

产业如何发展？南昌高新区走在一个十字路口。

“必须引来龙头企业！”带着这个“执念”，南昌高新区多方走访得知 ODM 行业巨头华勤技术股份有限公司计划对外投资，在考察了全国多个城市后，初步选定了几个意向投资地进行比选。由于区位优势不明显，当时配套体系不强，南昌连被考察的“入场券”都没有拿到。

是就此放弃，还是锲而不舍？

南昌高新区选择了后者。用专业的人干专业的事，智能终端工作专班发挥专业优势，详细测算企业落户南昌的各方面成本，形成一张条分缕析的“成本分析表”。

“这张表用详尽的数据，测算出每一批物料、每一台手机的运输成本。”当年牵头招商工作的南昌高新区党工委书记陈艳说。

功夫不负有心人。正是这份表，让合作的大门打开了一线缝隙。一天深夜，陈艳终于接到华勤总部打来的面谈邀约电话。

经过反复对接沟通，华勤最终被南昌高新区的专业和诚意打动，2017 年选择落子南昌。八年来，华勤举资上百亿在南昌高新区布局第一、第二制造中心、研发中心。多年深耕培育，产业步步生花。随着华勤的落地，龙旗和天珑这两家排名国内前三的移动智能终端 ODM 企业也选择在南昌聚集扎根，上下游近百家企业落户，移动智能终端产品的一级零配件中，90% 以上实现园区内配套，华勤、龙旗、传音等 5 家整机企业在昌营收突破 1100 亿元。

一任接着一任干，持之以恒久久为功，面对新一轮科技革命和产业变革，江西以奋发

有为的姿态，抢占新风口、卡位新赛道。

——拼担当实干。每到招工季，江西一些

地方县乡村的干部扑下身子，为企业招工工人。立讯科技有限公司相关负责人说，有一年公司业务爆发式增长，用工紧张，吉安举全市之力，在一个月之内就招来 2 万多名工人，速度之快、力度之大令企业感到惊喜。自 2005 年落户吉安以来，立讯集团先后投资 240 多亿元“重仓”江西，成立了 5 家公司。

“拼区位优势资源，我们可能缺乏优势，但想企业之所想，急企业之所急，拼服务没有止境。”在采访中，多位基层干部表达着类似的观点。

——拼营商环境。把工作做在企业关键

要素时，是江西广大干部的普遍共识。赣州宝明显示科技有限公司总经理赵之光说，一次工厂半夜突然遭遇电力故障，生产线全部停止运行，一旦耽误时间，可能难以向客户按时交货。情急之下，赵之光拨通了赣州市经开区干部的电话，当时已是凌晨一点多，他本以为要等到第二天上班后才能抢修，没想到仅过了半个小时，挂点干部就协调供电公司赶到现场连夜作业，很快便恢复供电。

南昌打造“南事办好”场景，吉安推出“吉事即办”服务……一个个优化营商环境、服务产业成长的举措，成为企业在江西安心投资、耐心发展的底气。

——拼前瞻布局。今年 3 月，南昌再次迎

来“重磅”投资：兆驰股份投资 120 亿元，将未来显示、AI 智能终端及芯片等 4 个项目落户南昌高新区，项目建成达产后，将填补江西高端光电子激光芯片领域的空白。未来浪潮所及之处，远不止南昌一地。上饶选定发展以光电镜头模组、XR 穿戴设备、医疗影像系统、智慧显示终端、数据中心等五大领域为架构的未来显示产业；赣州迈向智能终端、新型显示等细分领域……

《江西省未来产业培育发展行动方案（2024—2026 年）》提出，依托京九（江西）电子信息产业园，重点发展新型光电相关关键材料、功能性器件及材料、智能制造技术及设备等，加快光学元件在新型显示上的应用。

站在万亿级的风口，江西电子信息产业正在积蓄生长的力量，未来可期。