## 新场景, 解锁消费新"姿势"

### ■ 汪海月

可以随时"变装"的化妆间、精心设置的 二次元打卡墙、挂满二次元周边商品的"谷子 店"……这里是安徽省合肥市淮河路步行街 上的百盛购物中心, 传统的老牌商场如今已 "摇身一变"为炙手可热的"吃谷地"。

五层楼的商场中,集中了25家二次元品 牌店铺,其中20家为安徽首店,二次元业态 经营面积约占商场总面积的五分之二,浓厚 的"吃谷"氛围以及不定期举办的各类主题活 动,让这一老牌百货商场转型以来持续保持 着高人气。

"这里的'谷子'店很密集,新店也不少, 很适合'吃谷'打卡。"25岁的合肥市民许晴 和不少身着 COS 服的二次元爱好者一样,已 成为这里的常客。

"谷子",由"Goods"(商品)音译而来,泛 指漫画、动漫、游戏等IP为原型制作的二次 元周边商品。据合肥百盛购物中心相关负责 人介绍,自转型发力"谷子经济"以来,商场客 流量较之前平均增长约60%, 其中年轻消费 者占比超过80%。

年轻人热衷"吃谷"、喜欢用"谷子"装点 生活,点亮了线下新消费场景。艾媒咨询发布 的《2024-2025年中国谷子经济市场分析报 告》显示,2024年,中国"谷子经济"市场规模 达 1689 亿元, 较 2023 年增长 40.63%, 预计 2029年将超 3000亿元。

今年政府工作报告提出,创新和丰富消 费场景,加快数字、绿色、智能等新型消费发 展。从"谷子"狂欢到首发盛宴、沉浸式夜游、 人工智能+消费,一个个消费新场景正不断重 塑消费结构、释放消费潜能,为经济释放"新"

戴上 VR 头显,就能一秒穿越至 1000 多 年前的"神都"洛阳,在300平方米的实景空 间内行进式开启一场身临其境的奇幻旅程, 这是数字技术和国潮文化融合后带给消费者 的全新体验。

"通过虚拟现实技术、动作捕捉技术、动 感装备技术等多项技术,消费者在体验的过 程中能真实地感受到马车的颠簸感、坠落的 失重感,闻到花香、听到风声、摸到悬崖、感到 水花拂面。"合肥机遇时空 X-META 全感 VR 乐园负责人张颖子说,这是科技为消费带来

作为 2024 年度皖美消费新场景百佳之 一,这一体验项目自 2024 年初试营业以来, 已吸引近4万名体验者。

"整个过程真实感十足,有很多有意思的 体验,比如雨水都能真切地感受到。古风与高 科技的结合,体验感拉满!"和朋友结伴体验

的"00 后"小伙陈晨说。 安徽省商务厅相关部门负责人表示,正 聚焦流量商超、商文旅体融合、人工智能+消 费等消费新热点,加快推进消费新场景谋划 和建设,助力传统商贸企业转型升级,激发更

这场消费"上新"热潮也在全国铺开。浙 江乌镇景区引入人形机器人,游客纷纷与机 器人"握手"、合影留念;仕重庆,昔日的防至 洞被改造成火锅店、酒吧和书店等洞穴消费 新场景;陕西西安的长安十二时辰主题街区 推出沉浸式寻宝地图等数字技术应用产品, 通过科技赋能让游客"梦回大唐"……

"当前,非遗市集、沉浸式文旅、潮玩体验 店、创意咖啡馆等消费场景加速向'新',激发 消费热情。"商务部市场运行和消费促进司司 长李刚在 17 日举办的国新办新闻发布会上 表示,商务部将组织开展"购在中国"系列活 动,打造更多"必购、必吃、可玩、可观"的商旅 文体健融合消费场景。

# 南北携手共绘万亿冰雪经济新版图

### ■ 何磊静 王镜宇 王君宝

今年政府工作报告提出"积极发展冰雪 运动和冰雪经济"。过去这个冬天,"冰雪热" 席卷大江南北,《中国冰雪旅游发展报告 (2025)》预测,2024-2025冰雪季,我国冰雪休 闲旅游人数有望达 5.2 亿人次,冰雪休闲旅游 收入预计突破6300亿元。冰雪运动"南展西 扩东进"催生了南北联动、四季运营的产业新 业态,南北方正努力绘就万亿冰雪经济新版

### 冰雪热潮 从冬季"顶流"迈向"四季长红"

近年来,在北京冬奥会、哈尔滨亚冬会等 重大体育赛事带动下, 我国掀起了冰雪经济 一轮又一轮热潮,冰雪"冷资源"持续转化为 经济发展"热动力"。

从冰雪运动参与情况来看,热度可见一 斑。这个冰雪季以来,我国已举办58项国际 国内高水平冰雪赛事,全国滑雪场累计接待 客流超 1.9 亿人次,同比增长 22.8%。业内人 士表示, 如今大众对冰雪运动的关注度和参 与度显著提升,曾经的"小众运动"已成为广 受青睐的"大众运动"。

"过去滑雪必须北上,现在家门口就能 滑!"江苏省无锡市市民王琳从 138 米长的雪 道上飞驰而下,尽情享受滑雪乐趣。这位滑雪 初学者最近每周都到当地的室内滑雪场练习 滑雪。这座 1.75 万平方米的滑雪场,每天吸引 数百名滑雪爱好者,其中约70%的客流来自 长三角地区

冰雪运动场地近年来发展较快, 为冰雪 爱好者提供了广阔舞台。2024年全国体育场 地统计调查数据显示,全国冰雪运动场地达 2678个,其中有不少在"雪迹罕见"的南方地 区。冰上飞舞、雪场飞驰不再是北方专属,越 来越多南方老百姓在家门口能实现"滑雪自 由"。

冰雪运动普及带动了全产业链发展。统 计显示,去年11月至今年1月期间,亚冬会 带动哈尔滨冰雪装备制造、文创 IP 等产业销 售发票金额同比激增970.5%;这个冰雪季,哈



●1月27日在阿勒泰将军山国际滑雪度假区的山顶区域拍摄的"夕阳派对"现场。

尔滨冰雪大世界单日最高客流量突破10万 人次,创历史新高,全国滑雪场内相关消费超 350亿元。

### 政策"暖风" 让南北共享"冰雪 +"红利

冰雪经济蓬勃发展, 离不开政策加力支 持。2024年11月,国务院办公厅印发《关于以 冰雪运动高质量发展激发冰雪经济活力的若 干意见》;去年年底举行的中央经济工作会议 提出,积极发展首发经济、冰雪经济、银发经 济;今年政府工作报告提出"积极发展冰雪运 动和冰雪经济";今年《提振消费专项行动方 案》提出,推动冰雪消费。国家体育总局局长 高志丹表示, 要持续拓展冰雪运动高质量发 展激发冰雪经济活力的良好态势, 稳住冰雪 经济总规模万亿元的基本盘,力争到 2030 年 达到 1.5 万亿元的目标。

一系列助推冰雪经济发展的政策如暖风 拂面,生产雪板、雪服等冰雪装备的企业持续 增多,与冰雪旅游相关的餐饮、民宿、交通等 行业发展迅猛。各地纷纷以"冰雪+"为抓手, 创新消费场景,拓宽冰雪产业的发展空间。

比如,北京发放冰雪消费券,推出冰雪灯 光秀、亲子挑战赛等特色活动;新疆阿勒泰让 游客沉浸式体验参观,挖掘滑雪起源地历史 文化。南方多地也投身其中,深圳引进高水平 冰雪赛事;江苏开展冰雪节、冰雪研学等多种 形式的冰雪活动;四川凭借"暖雪"等独特自 然及人文优势,打造冰雪旅游新场景。

无锡灵山文旅集团战略规划委员会主席 吴国平认为,做强"冰雪+"产业,要实现"需求 牵引供给、供给创造需求"的动态平衡,加快 冰雪旅游与冰雪运动、冰雪文化、冰雪装备制 造等业态的融合发展。

中央财经大学体育经济研究中心主任王 裕雄表示,冰雪经济商业模式正得到重塑,由 观赏型简单消费模式向深度体验式、社交式 消费模式转变。冰雪经济具有产业链条长、导 流效应大、社会效益高等特点,对拉动内需、 促进就业等具有积极作用。

### 南北协同 合力构建冰雪经济共同体

专家表示,面对万亿冰雪经济市场,"冰 雪+"产品将更注重场景营造、情绪价值满足 和科技赋能,南北方各有发展优势,可携手做 大做强冰雪产业。

从收集滑雪过程数据并分析的智能滑雪 鞋垫,到能供热5小时的发热雪地运动鞋、让 人足不出户体验滑雪的 VR 模拟滑雪机······ 目前我国已形成 15 大类冰雪装备器材产品 体系,其中离不开南北方资源互补的贡献。

黑龙江冰雪产业研究院院长张贵海说 东北冰雪装备制造产业起步较早,有一定历 史积淀,但伴随冰雪运动在南方逐渐普及,很 多南方企业顺势而为, 踊跃投身冰雪装备制 造领域。"目前东北在轻工产业上和南方部分 地区出现了一定差距,对于冰雪产业,我们可 以做有东北特色的大型装备以及智能型装

税收数据显示,2024年滑雪装备销量增 速前十名的省市中有八个来自南方地区,其 中福建、安徽等省份去年滑雪装备销量增速 超 100%。"冰雪运动创造新的经济增长点,部 分南方省份完善的产业链和强大的生产能 力,可以推动运动流行与产业热度相互促

张贵海表示,得益于自然禀赋,北方能发 展成体系的旅游、赛事、培训等服务;南方很 多企业则在研发制造上有优势, 可以专注某 个赛道深耕,形成互补。"通过南方生产满足 北方需求,南北相得益彰,也是'内循环'一个 很好的模式。"

专家指出,为实现冰雪经济"南北共赢", 可构建南北冰雪经济共同体。一方面推动技 术共享,另一方面互通客源。北方主打冬季户 外滑雪旅游,南方聚焦四季室内体验,可以联 合推出"冬北夏南"主题线路。

"譬如哈尔滨冰雪大世界等园区可与南方 室内场馆联动,推出跨区域冰雪旅游套餐,形 成季节性互补。还可探索冰雪旅游联名IP产 品、主题周边、赛事合作等。"吴国平说,冰雪 产业能否开发成功,关键在于能否打造无法 被轻易替代的优势。

## 政策措施落地落细 有效激发民营企业发展活力

良好的营商环境是企业生存发展的"土 壤"。记者日前在调研中了解到,各方全面落 实民营企业座谈会精神,持续优化营商环境, 构建亲清政商关系,促进民营经济健康发展、

前不久,由于大客户追加订单,安徽滁州 宝岛特种冷轧带钢有限公司急需流动资金 600万元购置原材料。当地金融监管部门了解 情况后, 立即指导相关银行灵活运用小微企 业融资协调机制,快速对接、授信。

"不到5个工作日,600万元就打到了账 户,为我们采购原材料送来了'及时雨',预计 一季度公司产值较上年同比增长超20%。"公 司董事长王兵说。

融资"活水",助力民营企业迈过发展难 关。近期以来,各部门各地方聚焦民营企业重 点关切,围绕减轻企业负担、优化政府服务等 方面推出务实举措,促进政策从"最初一公 里"到"最后一公里"衔接畅通。

近期, 浙江发布关于严格规范涉企行政 检查的实施意见,从优化行政检查方式方法、 严格行政检查标准、强化行政检查监督等方

面提出细化要求, 杜绝运动式检查、变相检 查、任性检查。

法治是最好的营商环境。作为民营经济 大省,浙江严格规范涉企行政检查,有助于进 一步稳定市场预期,持续激发市场活力,更好 支持经济大省挑大梁。

让企业放心干事、安心发展,各地谋新策 出实招:深圳发布优化市场化、法治化、国际 化营商环境3个工作方案,上海推出市场准 入登记便利化十条措施, 辽宁沈阳发布营商 环境质量提升行动计划……

市场准入是民营企业参与经济活动的前 提,公平竞争是市场经济的基本原则。

据悉,国家发展改革委将尽快修订出台 新版市场准入负面清单,持续推进基础设施 竞争性领域、国家重大科研基础设施等向民 营企业公平开放,支持民营企业积极参与"两 重"建设和"两新"工作。

工业和信息化部部署开展中小企业出海 服务专项行动,重点提供市场开拓、权益保护 等服务;市场监管总局发布《公平竞争审查条 例实施办法》,细化完善公平竞争审查总体要 求、部门职责、审查标准、审查机制、审查程序 以及监督保障措施等……惠企政策协同联

动,营造稳定、公平、透明、可预期的发展环 境,让更多企业敢闯敢干敢投。

"工商银行未来3年将为民营企业提供 投融资不低于6万亿元,支持企业坚守主业、 做强实业,助力经济持续回升向好。"中国工 商银行董事长廖林说。

企业是科技创新的主体, 民营企业是科 技创新的重要力量。市场监管总局数据显示, 截至今年1月底,国家高新技术企业中,民营 企业从2012年的2.8万家增长至42万多家, 占比由 62.4%扩大至 92%以上。

聚焦培育壮大耐心资本、激发民营企业 创新活力,各地因地制宜积极作为:

江苏支持民营行业骨干企业联合高等院 校、科研院所和上下游企业,组建创新联合 体;河北部署实施创新主体培育跃升行动,探 索建立服务产业集群的共性创新平台;湖北 布局建设多类型、多层次科技成果转移和孵 化平台, 鼓励大中小企业组建协同创新联合 体.....

部门政策持续加力。国家发展改革委将 设立国家创业投资引导基金,带动地方资金、 社会资本近1万亿元。中国人民银行将优化 科技创新和技术改造再贷款政策,进一步扩

大再贷款规模,降低再贷款利率,优化再贷款 政策流程。工业和信息化部将支持企业联合 高校院所承担国家科技项目, 共建国家制造 业创新中心等高能级创新平台。

"国家以政策的确定性帮助我们应对市 场的不确定性。"延边畜牧开发集团有限公司 董事长吕爱辉深有感触地说,实打实的政策 支持,给予企业发展的信心和动力。

随着存量政策和增量政策有效落实,民 营企业预期向好,发展信心逐步增强。2月份, 中国中小企业发展指数升至89.8, 创下近4 年来的最高值;中国制造业采购经理指数升 至 50.2%,重返扩张区间。

"我们近期调研明显感受到,政策支持力 度大的行业转型升级成效更好,中小企业特 色产业集群发展也为转型升级提供了有力支 撑。"中国中小企业协会常务副会长马彬说。

国家发展改革委有关负责人表示,将认 真落实各项助企纾困政策, 充分发挥部际联 席会议制度作用,用好常态化沟通交流机制 和民营经济发展综合服务平台,对民营企业 反映的困难问题,精准施策、真帮实帮,把各 项政策举措落到实处。

# 网购"虚假发货"缘何屡屡发生?

### 新华社记者 王宁

在当今互联网时代,网购已成为人们重要 的生活方式。然而,随之而来的网络消费陷阱、 纠纷也不时发生。记者近日采访发现,虚假发 货、单货不一致、货不对板等问题频发,且具有 隐蔽性,一些商家浑水摸鱼,违法套利,严重侵 害了消费者权益。

### "虚假发货""买 A 发 B"因何发生?

不久前,天津市民刘梅(化名)在某电商平 台下单购买一个浴室置物架,结果收到了一块 洗碗布,正在纳闷时,打开手机电商平台 App 发现,所购买商品显示已签收。于是,她向商家 询问,商家回复说洗碗布是赠品,真正商品有 另一个快递单号,可凭号去快递驿站取。

刘梅根据商家提示拿到了一包快递,包裹 上的信息显示,收货地址是自家的,但姓名和 手机号不符,她将信将疑拆开了快递,发现商 品的品牌与自己下单购买的并不一致。经查 询,二者价格相差两倍以上,刘梅感觉被"坑" 了,于是向电商平台客服投诉。

刘梅在接受采访时表示,她已不是第一次 遇到这样的问题,之前还有一次快递单号不 对,但收到的商品没错,她就没在意,但这次商



品的品牌、价格都不符,难以接受。

"第二天,我没有收到平台客服的回复,却 接到了商家的电话,希望私下赔偿,让我撤销 投诉。我不同意,继续找了客服。"刘梅说,经过 连续几天反复沟通,她最终同意由商家和电商 平台分别给予一定补偿,合计100多元,仍不 及订单价格。至此,这一纠纷告一段落。

记者在"黑猫投诉"平台上看到,关键词中 包含"虚假发货"的投诉达 23.4 万条,涉及多 个电商平台,"显示已签收却没收到货""物流 信息不对""货不对板"等问题频发。在社交媒 体上,关于网购"虚假发货"的讨论也是热点话

从事电商行业多年的李磊(化名)告诉记 者,快递发"AB单"现象目前主要来自无货源 商家,即一个是购物平台上填报的物流信息

(快递号A),另一个是实际发货的单号(快递 号B)。

"例如在某电商平台上,商家为了增加曝 光率,往往会加上专属物流的标志,而无货源 商家会从该平台发一个空单或赠品单,再从其 他平台下单实际商品,目的是为了赚差价。"李 磊说。

### 明令禁止为何屡禁不止?

记者梳理发现,目前各大电商平台均已明 令禁止"无货源店铺",并发布相关治理公告, 一些电商平台曾公布过打击虚假发货的案件, 一些不法商家已付出了相应代价。但类似的投 诉案件为何仍然频繁发生?记者调研发现,其 背后有多重原因。

——**不法商家牟利**。多位业内人士表示, 虚假发货起初用于平台商家刷单,目的是增加 流量和关注度。"我们刚开始是在专门网站买 物流单号,三毛钱一个,后来监管严了,公司几 个员工之间互相刷单涨流量,许多商家对于这 一套路十分熟悉。"李磊说,如今,无货源商家 为了同时获得流量和利润,面对真实客户,也 采用虚假发货方式赚差价,盈利空间可观。

-消费者"小惠即安"。许多消费者坦 言,网购就是图个便利,"多一事不如少一事",

如果商品没问题,也就不吱声了,再加上商家 给了赠品,便不再追究物流环节的瑕疵。对于 个别较真的消费者,商家会主动提出"仅退款" 或现金赔偿,消费者时间和精力有限,若商品 价格不太高,通常不会过多纠缠和追责。对于 商家而言,面对大量的消费群体,总体算来也

一**电商平台"和稀泥"**。刘梅说,此次纠 纷中,平台客服专员的态度模棱两可,倾向于 让商家和消费者自行解决。天津财经大学组织 创新与治理研究中心主任彭正银认为,对于虚 假发货等侵犯消费者权益的行为,商家负直接 责任,平台也有失察之责。彭正银说,近几年, 平台对商家的资质审核比较严,但对于物流信 息、货品品质等问题缺乏有效监管手段和管理

### 清朗网络消费生态如何打造?

当前,平台经济、直播电商作为中国经济 发展的新业态、新模式,发展迅猛,活力十足。 国家统计局公布的数据显示,2024年,全国网 上零售额 155225 亿元,比上年增长 7.2%。其 中,实物商品网上零售额 130816 亿元,增长 6.5%, 占社会消费品零售总额的比重为 26.8%

在此背景下,如何推动电商平台规范有序 发展,打造清朗网络消费生态?解决假冒伪劣、 虚假宣传等顽疾是当务之急。

商家树立诚信经营的理念是保障消费者 权益的基础。天津辰一律师事务所律师常扬表 示, 买卖双方通过信息网络方式订立买卖合 同,须承担合同约定的责任。

消费者的维权意识还需提升。根据消费者 权益保护法,一旦商家的行为构成欺诈,消费 者有权获得三倍购物价款的赔偿,赔偿额若低 于500元,则按500元计算。"事实上,这一赔 偿标准往往难以落实,消费者需进一步提升维 权意识,保存好订单信息和沟通记录等证据。' 万商天勤律师事务所律师邢国华说。

专家认为, 电商平台的治理能力亟待提 升。彭正银说,网络平台作为数字经济的核心 载体,已成为引领经济高质量发展的重要力 量,建议构建平台数字治理准则,通过亮黄牌、 累计记分处罚制等方式,让监管落到实处。

南开大学中国公司治理研究院院长李维 安表示,电商平台作为连接消费者与商家的桥 梁,应确立"向善"的平台治理导向,建议利用 大数据、人工智能等技术,实时监测交易参与 者的行为和物流信息。同时,政府监管部门与 电商平台建立信息共享机制,及时将涉嫌违法 的商家信息通报给相关部门,形成监管合力。