

金融如何支持民企发展？这场座谈会释放出强信号

■ 吴雨 任军

支持民营企业发展，金融系统怎么干？日前，一场座谈会在中国人民银行召开，围绕破解融资难融资贵问题、改善民营企业融资环境，金融管理部门和金融机构倾听民营企业诉求，提出实招硬招，释放出支持民企高质量发展的强烈信号。

座谈会上，依文集团董事长夏华谈到了一个困扰产业链下游商户发展的问题，引起参会者的关注。

“我们搭建的平台帮助绣娘的产品走出大山、走进都市消费市场，但是在云贵川等地，很多身处小村落的绣娘没有银行账户，买原料、卖绣品往往得用现金交易，更缺乏融资渠道，很不方便。”夏华说。

很快，同在会场的中国工商银行董事长廖林就给出了回应：尽快解决云南、贵州、四川等地绣娘的银行开户问题。

企业负责人畅谈融资现状、吐露期待诉求，金融人士耐心回应、真诚解答，这样的沟通交流在座谈会上多次出现，成为金融系统发力改善民营企业融资环境的生动写照。

从中央层面的民营企业座谈会，到金融部门第一时间落实决策部署，再到聚焦金融支持召开座谈会，支持民营企业发展的政策举措正逐步落实落细。

当前，我国民营经济已经形成相当的规模、占有很重的分量，这也体现在金融领域。

“工行服务的公司客户中 98% 都是民企。”廖林在座谈会上提供的数据，折射出民营企业对于金融机构的重要性。

记者从座谈会上了解到的另一组数据也印证了这点：

目前，A 股近三分之二的上市公司是民营企业，科创板、创业板、北交所约八成公司是民企，新三板约九成是民企。

“金融机构给予我们的授信额度持续增长，提供的金融产品也不断丰富，为汽车行业创新发展注入了金融活水。”吉利控股集团首席执行官李东辉说。

尽管如此，民企融资仍面临一些堵点痛点，这也体现在不少企业负责人在会上提出的诉求中：

伊利集团高级执行总裁刘春喜介绍，奶业建设周期较长，一些牧场和养殖户面临资金压力，亟待无还本续贷、贷款展期等支持渡过难关。

圆通集团董事长喻颖蛟提出，随着企业积极布局和拓展跨境物流业务，迫切需要更高效、更低成本的跨境金融服务助其“扬帆出海”。

商汤科技董事长徐立表示，AI 技术和产业发展对资金需求巨大，但科研成本高、周期长、风险大等特点成为不少企业融资的阻碍，期待更精准的金融政策打通堵点卡点。

“在复杂的经济形势下，机遇与挑战并存，民营企业高质量发展迫切需要得到金融机构、监管部门大力支持。”夏华说。

有期待，就有回应；有问题，就有答案——

会上，多个金融部门透露了下一步的工作打算：

中国人民银行表示，要实施好适度宽松的货币政策，发挥好结构性货币政策工具作用。增加对民营和小微企业信贷投放，推动融资成本保持在低位。执行好金融支持民营经济 25 条举措，健全民营中小企业增信制度。强化债券市场制度建设和产品创新，进一步出台举措支持民企发行科创债券。加快出台规范供应链金融业务政策文件，支持产业链上民企便利融资。

金融监管总局提出，持续强化监管引领，继续下大力气引导督促金融机构一视同仁对待各类所有制企业，将民营企业金融服务做实、做深、做精，推动民营经济健康发展。

证监会透露，将做好民营企业股债融资支持，完善多层次市场体系，加快培育耐心资本，吸引更多优秀民营企业借助资本市场做强做优做大。

“支持民营企业高质量发展，需要金融部门持续用力、久久为功。”中国人民银行行长潘功胜表示，当前，中国金融市场和经济发展的匹配度不够，间接融资和直接融资不平衡不协调；部分金融机构存在避险情绪，“不敢贷”也“不愿贷”；一些基层人员在客户准入上仍存在区别对待，没有做到一视同仁……这些问题仍要下大力气解决，需多部门加强协同配合。

会上，全国工商联相关负责人表示，各级工商联要充分发挥桥梁纽带和助手作用，深化调查研究，搭建对接平台，会同金融管理部门、金融机构提升民营企业融资可得性和便利性。民营企业要加强自主创新，完善治理结构，重视信用管理，加强风险管控，坚定不移走高质量发展之路。

一场座谈会难以解决所有问题，但已充分释放信号。在日益畅通的金融活水支持下，民营企业将不断发展壮大，为高质量发展注入源源不断的力量。

凝川商 启新程 向未来

四川省川商联合会第二届二次会员代表大会暨会长就职典礼圆满落幕

四川省川商联合会第二届第二次会员代表大会于 3 月 1 日下午 3 点在成都天府皇冠假日酒店举行。大会选举宋永太为党支部书记、陶振华为会长，魏薇为秘书长。

四川省经济合作局二级巡视员纪云文，国内合作处副处长李川宁，成都天府新区文创会展局副局长卢乾胜，德阳经开区管委会副主任杨敏，四川省政府原副秘书长张晋川，四川省县域经济学会特邀副会长李骏，四川博力集团董事局主席、安商联合会会长邓小波，西藏四川商会会长林春福，企业家日报社党委书记、社长龙良贤，四川微团天下科技有限公司董事长、川商联合会副会长严平，晓康益家（成都）科技有限公司董事长梁高臣，四川大学 MBA（研修）校友会会长张健，成都市青年企业家商会会长漆连鹏，广东四川商会常务副会长张勇，四川省归国人士企业联合会秘书长陈曦，帝欧家居集团股份有限公司董事长刘进等社会各界嘉宾、新闻媒体朋友等共 400 余人参加了就职典礼。

四川省川商联合会第二届第二次会员代表大会在庄严的国歌声中拉开帷幕。会员代表大会表决通过了章程修订说明、会费管理办法、增补理事选举办法；听取了第二届理事会增补理事候选人情况说明，选举产生了第二届理事会增补理事。

岁序更迭启新程，华篇焕彩再启航。在雄壮的国歌声中拉开了会长就职典礼序幕。四川省经济合作局二级巡视员纪云文，向四川科沃世纪科技发展有限公司董事长陶振华颁授“四川省川商联合会会长”牌。

川商联合会党支部书记宋永太上台发表致辞，他深情回顾了创立之初的艰难岁月，川商联合会自成立至今，已悄然走过近十载春秋。这十年来，广大会员团结奋进，经过无数的风风雨雨，为川商联合会的发展壮大作出了不懈的努力。提及新任会长，宋永太眼中满是欣慰与期许。身为川商联合会的老兵及党支部书记，看到新任会长对川商联合会工作满怀热忱



与信心，他由衷地感到高兴。他坚信，在省经合局的有力领导下，在新任会长的带领下，川商联合会必将在未来的发展征程中大展宏图、大有可为，书写更为辉煌的篇章。

在四川省川商联合会会长就职典礼上，新任会长陶振华满怀感恩之情，首先对主管单位四川省经济合作局表达诚挚感谢，向一直以来关心、支持川商成长的各级领导以及社会各界人士表达了最诚挚的感谢。他提到，习近平总书记任在民营企业座谈会上的讲话为川商发展指明方向，当下是川商的黄金时代，作为川商一员，要传承和践行新时代新川商精神，树立新时代新川商新楷模。同时今年是川商联合会成立十周年，川商联合会将在 7 月举办十周年庆典及全球川商科技与创新发展峰会，邀请各界精英参会。

陶振华郑重表态，作为新一任会长，他将是川商联合会首席“店小二”，一如既往，尽职尽责为广大会员做好服务，扎实推进川商联合会的政治引领、经济服务和规范化建设。带领川商联

合会全体成员为建设更好的商会而努力奋斗。他将积极团结凝聚广大民营企业企业家，时刻牢记党和国家的嘱托，心怀感恩、奋勇前行。在推动四川经济高质量发展、助力四川实现产业升级、社会繁荣的征程中，充分发挥川商优势，为建设更加美丽富饶的四川，为实现中华民族伟大复兴的中国梦，贡献磅礴的川商力量。

四川省经济合作局二级巡视员纪云文对大会的顺利召开和陶振华成功当选会长表示热烈祝贺，向广大民营企业企业家、各界朋友对四川经济社会发展做出的积极贡献表示衷心的感谢。他对川商联合会自 2015 年成立以来，在搭建政企桥梁、推动产业集聚、促进招商引资等方面发挥的积极作用表示了肯定。他希望广大民营企业企业家要坚定理想信念，把个人成长、企业发展与国家繁荣、民族复兴、人民幸福紧密结合起来，带领企业根植四川、服务国家，争做高质量发展的实干家。

会长就职典礼结束后，四川省川商联合会与广东省四川商会、四川大学 MBA（研修）校

喻颖正与“概率权”创新：为不确定性提供决策算法

■ 本报记者 李凤发

2008 年深秋的华尔街，恐慌如同病毒般蔓延。在雷曼兄弟轰然倒塌的烟尘中，巴菲特却逆流而上，与高盛达成震惊世界的交易：50 亿美元购入优先股，附带 5 年内以每股 115 美元认购 4350 万股的权利。十年后，这笔交易的综合回报率定格在 217%，成为金融危机中最闪耀的决策范本。其本质正是对“概率权”的完美演绎——在市场恐慌制造的巨大认知差中，通过优先股锁定安全边际，用认股权证捕捉反弹概率。

这种穿透不确定性的决策智慧，在喻颖正的思维实验室里被解构为可复制的算法。作为“概率权”理论奠基者，这位跨界思想者以工程师般的精密，将巴菲特式的传奇决策拆解为普通人可习得的思维手札。他主理的公众号“孤独大脑”凭借对商业、认知科学与概率论的深度洞察，吸引超百万高净值人群追更；《人生算法》与《成长算法》两部畅销书将抽象决策逻辑凝练为可执行的行动框架，前者新获中信年度十佳图书，后者 24 小时内登顶亲子家教榜。

当罗振宇在跨年演讲中反复引用其理论，当刘润等商业领袖称其为“算法大脑”，喻颖正的价值早已超越单一领域——从操盘顶级行业峰会到缔造纳斯达克上市企业，从地产资讯大王到认知科学布道者，他以“概率权”为核心重构决策哲学，成为商业精英与知识阶层争相解码的“思想地标”。正如其预言：“在不确定性的迷雾中，概率权是人类决策最后的理性护城河。”

从地产实践到认知提升 一以贯之的决策智慧

喻颖正的人生轨迹犹如一部层层递进的决策实践教科书。20 世纪 90 年代初，北京化工大学的电影院承包大战中，年轻的喻颖正便展现出超群的商业洞察力——用文字的力量重构消费场景。通过精心打磨电影海报文案，他将平庸的观影变成充满仪式感的文化盛宴。这种深度的决策思维，成为贯穿其事业的核心



密码。

在房地产黄金年代，当同行沉迷于资源争夺时，26 岁的喻颖正用一本《现代房地产经典营销全录》重构行业认知体系，被不少地产大佬奉为行业圣经。他创建的“决策资源网”以知识共享为杠杆，用“上传资料换取权限”的独特规则，悄然集结全国绝大多数开发商，成为中国房地产行业第一资讯平台。他发起的“21 世纪博鳌房地产论坛”，更以超前议题与顶级资源整合能力，跃升为行业最高规格峰会。这种用规则设计取代资源内卷的哲学，让他在 35 岁便踏上纳斯达克上市之路，并快速实现财富自由。

2013 年，喻颖正创建了公众号“孤独大脑”，开始了他的写作之旅，将地产行业淬炼的决策模型升维为普世认知框架。他的写作风格与当时普遍的自媒体流量追逐策略不同，老喻注重的是深度与原创性，而非追求快速的眼球效应。2017 年《被蠢人、穷人与聪明人放弃的“概率权”》一文横空出世，用一道看似简单的选择题撕开了认知的裂缝：“如果你有 100 万大奖，是直接拿走，还是承担 50% 的风险通过这 100 万

去投资获得 1000 万？”但老喻指出：多数人放弃的不是 500 万数学期望（1000 万×50%），而是将选择权转化为可交易的“期权”——通过将不确定性机会打包成可定价、可交易的期权（例如以 200 万转卖 50% 概率的 1000 万收益权），普通人也能将风险转化为确定性收益，实现“稳赚不赔”的决策升级。

这一理论迅速引发知识界震动。得到 APP 创始人罗振宇偶然读到文章后如获至宝，在拥有 3000 万用户的“得到”APP 上多次力荐“加拿大朋友老喻”。2019 年，喻颖正应罗振宇之邀，在得到 APP 上推出《老喻的人生算法课》，将复杂的概率思维拆解成普通人可复用的决策工具。比如用“概率权”跳槽：若当前年薪 30 万，新工作有 60% 概率涨薪至 45 万（+50%），但有 40% 概率失业三个月（损失 7.5 万），则期望值=（15 万×60%）-（7.5 万×40%）= 9 万 - 3 万 = 6 万。这意味着，只要你能承受短期失业风险，此决策的数学期望是净赚 6 万。

这种将数学思维注入日常决策的破圈打法，让课程订阅量在短短 3 月之内突破 7 万，如今付费订阅已超 10 万人。如今公众号“孤独大脑”粉丝更是暴涨至 100 万+。喻颖正本人也因此，在 2019 年荣获 36 氪颁发的“36 氪年度职场专栏作者”奖项，并于 2020 年入选虎嗅十大年度作者。

从公众号到书籍 思想的力量引发社会共鸣

在“孤独大脑”逐渐积累起高质量粉丝群体的同时，喻颖正的思想也引起了出版界的关注，中信出版社向老喻抛出了橄榄枝。彼时大众对认知科学、决策逻辑的渴求日益升温，但市面上的作品要么是晦涩难懂的学术专著，要么是浮于表面的鸡汤文学。而“孤独大脑”里那个用赌场逻辑解析人生的老喻，既有地产大亨操盘百亿项目的硬核经验，又能用“抛硬币比人生”的鬼马比喻让中学生秒懂概率权。这种“上接天线，下接地气”的稀缺特质，最终催生

友会、成都市青年企业家商会签署战略合作协议，这一系列战略合作协议的签署，标志着川商联合会在整合资源、拓展平台上迈出重要一步。未来，各方将在信息互通、项目合作、人才培养等多领域展开深度协作，共同助力川商企业提升竞争力，推动川商群体在经济浪潮中破浪前行，实现更辉煌的发展成就，为区域经济发展贡献更大力量。

活动中，德阳经开区招商局副局长胥鹏就德阳国家经济技术开发区向到场企业家做投资推介。大会在热烈的氛围中圆满落幕，这不仅标志着一段历程的阶段性收尾，更是川商联合会迈向新征程的激昂序曲。

在未来的发展道路上，川商联合会将牢牢以党建为引领，将党的先进理念与商会发展深度融合，为商会前行校准方向。秉持服务会员这一根本宗旨，持续深耕细作，想会员之所想，急会员之所急。川商精神作为川商联合会的灵魂旗帜，将被进一步传承与发扬，激励着广大会员团结一心，在风云变幻的商业浪潮中携手共进。以诚信立业为基石，夯实企业发展根基，树立良好商业口碑；通过资源共享，打破会员间的信息壁垒，实现优势互补，催生互利共赢的良好局面。同时，川商联合会也将勇担社会责任，积极投身公益事业，以实际行动回报社会，展现川商的大爱情怀。

当下，我国社会发展日新月异，经济新常态带来新机遇与新挑战。在此背景下，川商联合会将充分发挥自身桥梁纽带作用，整合各方资源，为会员企业出谋划策，在政策解读、市场开拓、技术创新等方面提供有力支持，在经济舞台上扮演更为重要的角色。以坚定的决心和不懈的努力，持续打造“四川省川商联合会品牌”，提升商会在全国乃至全球的影响力。在省经合局等上级部门的悉心指导下，汇聚全体会员的智慧与力量，创造更多经济价值与社会价值，为地区经济发展添砖加瓦，铸就新的荣耀，续写川商发展的壮丽篇章。

（川商联秘书处供稿）

出现象级畅销书《人生算法》。

该书编辑在复盘时透露：“老喻的文字就像瑞士军刀——你以为他在讲《赌圣》里的搓牌技巧，翻页就发现他在用蒙特卡洛算法解构巴菲特投资哲学。”这种跨界混搭的魔力，让原本小众的决策科学破圈生长：例如他在书中解释造车法则时提到，美国一家生鲜公司 Webvan，1999 年豪掷 10 亿美元在全美复制 26 个仓库，结果到头来不知道客户在哪儿，没多久公司就破产了。而亚马逊启动这个业务时，仅在西雅图几个小区试水生鲜配送，用 5 年打磨模式后才扩张。其核心是教人像造一辆战车一样，用“边开边造”的思维应对不确定世界。正如职场新人与其死磕完美履历，不如多面试找不足，补短板，用实战迭代斩获高新。

老喻就是这样把商业世界的宏大叙事转变成普通人触手可及的生存法则。当菜场大妈用“概率折扣”清空滞销蔬菜，当高中生靠“贝叶斯公式”提高刷题效率，这场认知觉醒早已超越商业畅销书的范畴——它正在把深奥的决策科学，变成菜篮子、工资条、补习班里的生存智慧。

当“人生算法”还在职场与市井中掀起思维风暴时，老喻已将目光投向更根本的命题——如何用决策科学破解教育焦虑。2022 年出版的《成长算法》，正是他把认知武器从成人战场转向亲子战场的重磅之作。这一次，他给焦虑的家长们的配备了七把金钥匙，直击教育中最痛的七个命题：兴趣、行动、博学、成就、幸福、希望、共赢。

面对家长望子成龙的期盼，他提出复利思维，建议他们找到孩子的精神内核，让微小的优势像雪球一样越滚越大。B 站顶流 UP 主何同学的故事正是这一理论的鲜活注解。他曾凭一条 5G 测评视频拉动上市公司股价飙升 13%，单日市值暴涨 5 亿。回溯他的成长轨迹，从小摆弄家庭 DV、拆装单反相机的“胡闹”，到用 300 张黑色卡纸贴满卧室墙面的疯狂拍摄实验，父母看似纵容的“不务正业”，实则在帮他构建创造力的精神内核。这些看似“无用”的探索，最终复利式爆发：他的视频作品不仅是流量密码，更成为他申请名校的“创造性资产”，而背后沉淀的系统思维、跨界整合能力，远比试卷上的标准答案更具未来竞争力。喻颖正就是这样将决策科学拆解成可执行的方案，让万千困在“教育迷局”中的家长找到了从盲目内卷到系统破局的认知地图。

在不确定性中做出正确的决策，是人生成功的关键。喻颖正凭借深刻的思考能力与独特的认知体系，成为影响无数人的思想者。他的文章不仅仅是对趋势的解析，更是一种决策框架的构建。从“概率权”到“人生算法”，他将复杂的概念转化为可操作的方法论，帮助读者在信息过载的时代保持清晰的判断。

在商业、创业、教育等领域，老喻始终强调“底层逻辑”与“长期思维”。他的成功不仅仅是个人的突破，更为整个社会提供了一种面对不确定性的认知模型。在快节奏的信息洪流中，他的理念引导着人们以科学的方法思考，以理性的方式决策。