

张鑫书记的“三立工作法”

在淮北选煤厂轰鸣的车间里，总能看到南区选煤厂党支部书记张鑫戴着安全帽忙碌的身影：他的脚边沾着煤灰，手里握着笔记本，时而俯身与职工交流，时而驻足记录设备参数。这个扎根基层的年轻书记，用“立行、立心、立德”的“三立工作法”，将思想政治工作化为润物无声的力量，让党旗飘扬在选煤一线。

脚下沾煤灰，问题解决在一线

“书记，双号系统中煤下又堵了！”去年深冬夜班，现场突发故障，接到电话的张鑫带着职工赶到现场，和技术人员一起钻进狭小的设备夹层排查故障，煤泥水浸透了棉衣。3天后，他带着改进方案出现在班前会上：“咱们成立党员攻关组，把每周三定为‘设备问诊日’”。如今，车间走廊的“党员责任区”公示栏里，23项技术难题全部标注“已攻克”。

这种“干沉下去，问题浮上来”的作风，源于张鑫倡导的“一线工作法”。他带头建立班子成员“五必到”制度——设备抢修必到、夜班巡查必到、安全演练必到、班前班后必到、困难职工家访必到。今年以来，班子成员累计值班19137次，推动解决了浮选跑矿量偏低等12项生产难题。

心里装冷暖，诉求化解在源头

在南区洗配煤中心职工微信群里，“小张热线”是点击率最高的栏目。张鑫把每月15日定为“半晒日”，鼓励职工“吐糟”，翻看今天的“诉求清单”，从滚烫水温不降到单身公寓网络卡顿，16条意见旁密密麻麻标注着处理进度。青年技工小王说：“上次随口说了下夜班有时候不想回去，没想到到第二天就给大家申请了公共宿舍供大家临时休息。”

这种“把牢骚当镜子”的胸怀，让思想工作有了温度。张鑫创立建立“三强谈心”机制——支委联系党小组长、党小组长联系党员、党员联系群众，形成覆盖全车间的心灵网络”。在最近一次组织生活会上，老工人李师傅感慨：“现在愿意主动怕穿小鞋，因为书记把咱们的‘烦心事’真正当成了‘心上事’。”

身正树标杆，清风浸润在平常

走进淮北洗配煤中心会议室，墙上的“廉洁风险防控”格外醒目。张鑫将全车间的关键岗位标注成“红色警戒点”，实行“1名支委+1名党员”包保制。评选岗位的操作室墙上，摆着书记赠送的“廉洁书桌”，背面印着“手莫伸，伸手必被捉”的警句。

在张鑫看来，思想政治工作既要“说得好”更要“做得好”。他带头签订《廉洁从业承诺书》，把每周固定为“家风分享日”，组织党员讲述家风故事。当有供应商试图通过老同学说情时，他当着支委的面退还礼品说：“咱们选的是煤，更要选出清白的良心。”

如今，南区洗配煤中心的党建工作连续三年位居淮北选煤厂前列。他说：“廉洁政治工作就像选煤选矸，看不见摸不着，但能让好矿精煤上来了，让杂质沉下去。”在机器的轰鸣声中，张鑫笔记本扉页上的话愈发清晰：“立信仰可塑煤，让理想更有温度。”

►►► [上接 P1]

成高阀门：30年炼成“单项冠军”

技术突破的重点，是紧紧依托国产化替代，攻关大口径管接球阀。

“管接球阀越大，制造难度就越大。”许世法说，中俄东线天然气管道工程建设需要的56寸口径全焊接管接球阀，世界上还没有成熟的“产品制造经验可以借鉴”。成高阀门通过自主研发，采用了分割、锻造、再焊接的技术路线。“将零部件装进去后，盖上盖子，然后焊死，要管30年以上，中途零部件也没法更换。”许世法说，要求焊接必须一次性合格，零部件、密封件也必须达到30年长寿命。通过技术攻关，成高阀门先后掌握了免焊后热处理焊接成型技术、30年耐久密封结构及制造工艺技术、球体密封面耐长寿命冲刷性制备技术等核心技术。

在突破这些核心技术之后，成高阀门赢得了西方气东输二线工程的部分订单。尽管数量只有20余套，但成高阀门——“成”成名，迫使此前为西方气东输工程一线提供球阀的国外企业不得不降价40%与之竞争。

此后，成高阀门在西方气东输二线、三线、四线等国内主要管输工程上，拿到了更多订单。15根粗数优势，成本相比进口产品可降低50%，交付周期可缩短50%以上，售后服务水平做到及时响应到位。在大口径全焊接球阀领域，国外企业基本没有了对应的地位，已经实现全部国产化，成高阀门保持第一梯队的领先地位。

“企业这些年的快速成长既靠自身技术创新，也靠进了国家能源建设高峰期的节点。”丁景说，成高阀门发挥国企主业的作用，正在构建西部阀门的高端制造基地。为了解决西部阀门来自江浙地区、物流成本高的问题，成高阀门加速自建配套厂，已投入10多亿元配套企业入驻。下一步，将四川、石油、天然气管道阀门工程技术创新研究中心为平台，集聚上下游产业链，继续加大技术创新，带动四川及西部地区阀门行业的发展。

火力全开，北重集团上演春天里的“速度与激情”



▲北重集团502车间正在研究承担的某科研产品。

■ 郭新燕

人勤春早，只争朝夕。春天的到来，总是伴随着无尽的生机。

从年头就起，起步就冲刺。一项项务实举措扎实推进，一件件重点任务有序实施。北重集团全体干部员工拿出“蛇行千里”的劲头，投入各项具体工作中，——般股力推进高质量发展力量正在升腾。

进军“新质”，数智赋能

2月8日，北重集团召开科研项目立项论证专题会，这是公司在春节后首个工作日召开的开年第一会。

会议落幕，余热未消。

“全力推动当前科研项目进度，尽可能多地谋划一批重大项目、重大工程，进入兵器集团‘十五五’总体规划，让科技创新这个关键增量成为公司‘质优价高、持续健康稳定发展’的最增量。”公司党委书记、董事长王占山在会上大增量。“公司党委书记、董事长王占山在会上

■ 周安才

2月21日，四川省巴中市副书记、市长高鹏凌一行来到成都商中商会会长企业——成都新力矿山装备公司考察并举行座谈交流，双方进一步深化沟通拓展合作，以实现双方共赢发展。成都商中商会会长、新力公司董事长李国和、公司高层管理人员以及成都商中商会部分企业家代表参加座谈交流。

高鹏凌一行首先来到成都新力矿山装备公司生产车间参观，参观了展厅，了解了企业发展历程以及公司研发生产的各类产品。

新力公司党支部书记、常务副总经理曹辉通过PPT为大家作介绍。该公司坚持创新驱动发展，先后获得各类国家专利70余项，并全部实现了成果转化，其中“高压粉磨机”“1100/1000系列破碎机”等新产品通过了四

川省经信厅组织的新产品鉴定，整体技术水平国内领先。

曹辉介绍，30年的品牌沉淀，已发展成为西南地区矿山装备行业的代表企业，完成了包括返回破碎机、球磨机、颚式破碎机、圆锥破碎机、锤式破碎机等产品线的开发，形成了矿

石粗碎、中碎、细碎、磨粉、筛分、水洗、除尘环保成套系列产品，拥有各类金属矿、非金属矿加工技术先进、产品完善、服务能力最强的矿山装备生产企业之一。

交流会上，李国和高鹏凌一行在百忙中莅临公司考察，表示热烈欢迎和衷心感谢。他说，得知领导将莅临企业走访考察，特意邀请了成都商中商会的部分企业家共同参与此次座谈交流会，目的在于推动地方和企业间的沟通与合作，加强联系、互通有无，为实现双方共赢而夯实基础。随后，成都商中商会的各位企业家代表作了交流发言。

会上，高鹏凌对成都新力矿山装备公司荣获的“国家重点新产品”“国家高新技术企业”“四川省企业技术中心”“四川省专精特新中小企业”“四川省重大技术装备国内首台套产品”等省市院士专家创新工作站”等30多项国家和省市荣誉给予了肯定。

高鹏凌指出，巴中是国家确定的四川和原川陕地区唯一的全国革命老区重点城市，生态环境良好，矿产资源富集，区位优势明显。当前正整合资源集成能力，坚定推进生态工业兴市、先进制造业市，加快构建具有巴中特色优势的现代化产业体系。

高鹏凌对成都商中商会各位企业家到巴中做客，到巴中考察，驻在巴中投资创业，发挥自身优势，强化企业沟通交流。双方一旦“擦出火花”，政府将深度对接，为双方合作创造更加良好的投资环境。

大家一致表示，通过本次座谈交流，充分感受到巴中市政府领导对地方经济建设与发展的重视。大家将继续加强对接交流，务实推进拟合作项目前期工作，助力企业发展。

■ 张梦妍

从彩铃下载的按键音到唱片工业时代独具匠心的多轨创作，再到数字算法推送的创新“广音”注入活力，深度推动了数字音乐与品牌营销的深度融合。

数字音乐的商业化模式并非新近才被探索，早在2004年的中国移动通信大厦里，当运营高层质疑“谁会花钱听音乐”时，29岁的俞晓冬以一组数据给出了答案：这位大唐电信出身的“技术流”，在掌舵大合麦无线音乐的第一年，就一手缔造了丁力、李宇春等艺人在无线音乐彩铃的神话。俞晓冬通过卓隼唱音的MISC平台，结合彩铃业务，整合国内外唱片公司资源，建立了全新的音乐模式和结算渠道，通过为品牌方音乐注入强心针，推动音乐公司收入几何式增长，并促进整个行业发展。

当行业纷纷陷入困境时，俞晓冬已开始布局更大的市场——他主动收购“十三月”等厂牌，建立包含12首单曲的版权库，为此后推出数字时代网红爆款神曲。2014年，受邀请与陈奕迅等国际知名品牌公司达成合作，成功促成了国际著名品牌公司、唱片公司AI虚拟歌手组合的诞生。

实施数智工程不可不是“选择题”，而是“必答题”。“面对发展的新形势新任务，北重集团坚定不移提升核心产品品质融入智能化水平。

如何塑造高质量发展新优势？当天，各直属单位——把手”围绕推动科技创新，迅速响应、积极谋划，提出不少举措。

装备研究所以完善核心技术体系、探索前沿技术领域、拓展无人智能装备为目标，科学谋划公司“十五五”军品研发，构建核心技术产品体系。

工艺技术材料研究所提出加快推进新一代先进材料与先进制造工艺技术研究，论证一批重点项目、重大工程、重大科技专项。

防务事业部要求以推动“数智工”建设为目标，将“数字模型”融入工艺设计与生产制造体系，形成制造过程“数字追溯”能力，提高生产效率与产品质量。

特钢事业部开展挤压管坯质量控制、空大锻造、弯曲控制等技术研究，突破

的关键核心技术。

“……

进军“新质”，数智赋能，北重集团以“创新驱动”促产业转型升级。

不仅如此，北重集团以建设“数智北重”为目标，围绕产品研发、生产制造、运营管理三个维度数字化赋能，构建“平台化管控、一体化运营”的国家级数字化运营管控中心。

2月17日，服务保障事业部动力能源分公司就立即启动公司“数字运营管控中心”项目建设工作。

通过横向多业务集成、纵向多层次数据贯通，实现“穿透式”监管，让数据真正成为公司的重要资源和核心资产，实现企业运营管控效率和效益双提升。”

各条生产线，激情开“战”

生产线上，自动化设备高效运转，抢订单路上，营销人员向新拓展；科研院所，灯火通明直至深夜；管理人员提前部署，“紧盯”高质

■ 周安才

2月21日，四川省巴中市副书记、市长高鹏凌一行来到成都商中商会会长企业——成都新力矿山装备公司考察并举行座谈交流，双方进一步深化沟通拓展合作，以实现双方共赢发展。成都商中商会会长、新力公司董事长李国和、公司高层管理人员以及成都商中商会部分企业家代表参加座谈交流。

高鹏凌一行首先来到成都新力矿山装备公司生产车间参观，参观了展厅，了解了企业发展历程以及公司研发生产的各类产品。

新力公司党支部书记、常务副总经理曹辉通过PPT为大家作介绍。该公司坚持创新驱动发展，先后获得各类国家专利70余项，并全部实现了成果转化，其中“高压粉磨机”“1100/1000系列破碎机”等新产品通过了四

川省经信厅组织的新产品鉴定，整体技术水平国内领先。

曹辉介绍，30年的品牌沉淀，已发展成为西南地区矿山装备行业的代表企业，完成了包括返回破碎机、球磨机、颚式破碎机、圆锥破碎机、锤式破碎机等产品线的开发，形成了矿

石粗碎、中碎、细碎、磨粉、筛分、水洗、除尘环保成套系列产品，拥有各类金属矿、非金属矿加工技术先进、产品完善、服务能力最强的矿山装备生产企业之一。

交流会上，李国和高鹏凌一行在百忙中莅临公司考察，表示热烈欢迎和衷心感谢。他说，得知领导将莅临企业走访考察，特意邀请了成都商中商会的部分企业家共同参与此次座谈交流会，目的在于推动地方和企业间的沟通与合作，加强联系、互通有无，为实现双方共赢而夯实基础。随后，成都商中商会的各位企业家代表作了交流发言。

会上，高鹏凌对成都新力矿山装备公司荣获的“国家重点新产品”“国家高新技术企业”“四川省企业技术中心”“四川省专精特新中小企业”“四川省重大技术装备国内首台套产品”等省市院士专家创新工作站”等30多项国家和省市荣誉给予了肯定。

高鹏凌指出，巴中是国家确定的四川和原川陕地区唯一的全国革命老区重点城市，生态环境良好，矿产资源富集，区位优势明显。当前正整合资源集成能力，坚定推进生态工业兴市、先进制造业市，加快构建具有巴中特色优势的现代化产业体系。

高鹏凌对成都商中商会各位企业家到巴中做客，到巴中考察，驻在巴中投资创业，发挥自身优势，强化企业沟通交流。双方一旦“擦出火花”，政府将深度对接，为双方合作创造更加良好的投资环境。

大家一致表示，通过本次座谈交流，充分感受到巴中市政府领导对地方经济建设与发展的重视。大家将继续加强对接交流，务实推进拟合作项目前期工作，助力企业发展。

■ 张梦妍

从彩铃下载的按键音到唱片工业时代独具匠心的多轨创作，再到数字算法推送的创新“广音”注入活力，深度推动了数字音乐与品牌营销的深度融合。

数字音乐的商业化模式并非新近才被探索，早在2004年的中国移动通信大厦里，当运营高层质疑“谁会花钱听音乐”时，29岁的俞晓冬以一组数据给出了答案：这位大唐电信出身的“技术流”，在掌舵大合麦无线音乐的第一年，就一手缔造了丁力、李宇春等艺人在无线音乐彩铃的神话。俞晓冬通过卓隼唱音的MISC平台，结合彩铃业务，整合国内外唱片公司资源，建立了全新的音乐模式和结算渠道，通过为品牌方音乐注入强心针，推动音乐公司收入几何式增长，并促进整个行业发展。

当行业纷纷陷入困境时，俞晓冬已开始布局更大的市场——他主动收购“十三月”等厂牌，建立包含12首单曲的版权库，为此后推出数字时代网红爆款神曲。2014年，受邀请与陈奕迅等国际知名品牌公司达成合作，成功促成了国际著名品牌公司、唱片公司AI虚拟歌手组合的诞生。

■ 郭新燕

人勤春早，只争朝夕。春天的到来，总是伴随着无尽的生机。

从年头就起，起步就冲刺。一项项务实举措扎实推进，一件件重点任务有序实施。北重集团全体干部员工拿出“蛇行千里”的劲头，投入各项具体工作中，——般股力推进高质量发展力量正在升腾。

这种“把牢骚当镜子”的胸怀，让思想工作有了温度。张鑫创立建立“三强谈心”机制——支委联系党小组长、党小组长联系党员、党员联系群众，形成覆盖全车间的心灵网络”。在最近一次组织生活会上，老工人李师傅感慨：“现在愿意主动怕穿小鞋，因为书记把咱们的‘烦心事’真正当成了‘心上事’。”

实施数智工程不可不是“选择题”，而是“必答题”。“面对发展的新形势新任务，北重集团坚定不移提升核心产品品质融入智能化水平。

如何塑造高质量发展新优势？当天，各直属单位——把手”围绕推动科技创新，迅速响应、积极谋划，提出不少举措。

装备研究所以完善核心技术体系、探索前沿技术领域、拓展无人智能装备为目标，科学谋划公司“十五五”军品研发，构建核心技术产品体系。

工艺技术材料研究所提出加快推进新一代先进材料与先进制造工艺技术研究，论证一批重点项目、重大工程、重大科技专项。

防务事业部要求以推动“数智工”建设为目标，将“数字模型”融入工艺设计与生产制造体系，形成制造过程“数字追溯”能力，提高生产效率与产品质量。

特钢事业部开展挤压管坯质量控制、空大锻造、弯曲控制等技术研究，突破

的关键核心技术。

“……

进军“新质”，数智赋能，北重集团以“创新驱动”促产业转型升级。

不仅如此，北重集团以建设“数智北重”为目标，围绕产品研发、生产制造、运营管理三个维度数字化赋能，构建“平台化管控、一体化运营”的国家级数字化运营管控中心。

2月17日，服务保障事业部动力能源分公司就立即启动公司“数字运营管控中心”项目建设工作。

通过横向多业务集成、纵向多层次数据贯通，实现“穿透式”监管，让数据真正成为公司的重要资源和核心资产，实现企业运营管控效率和效益双提升。”

各条生产线，激情开“战”

生产线上，自动化设备高效运转，抢订单路上，营销人员向新拓展；科研院所，灯火通明直至深夜；管理人员提前部署，“紧盯”高质

■ 周安才

2月21日，四川省巴中市副书记、市长高鹏凌一行来到成都商中商会会长企业——成都新力矿山装备公司考察并举行座谈交流，双方进一步深化沟通拓展合作，以实现双方共赢发展。成都商中商会会长、新力公司董事长李国和、公司高层管理人员以及成都商中商会部分企业家代表参加座谈交流。

高鹏凌一行首先来到成都新力矿山装备公司生产车间参观，参观了展厅，了解了企业发展历程以及公司研发生产的各类产品。

新力公司党支部书记、常务副总经理曹辉通过PPT为大家作介绍。该公司坚持创新驱动发展，先后获得各类国家专利70余项，并全部实现了成果转化，其中“高压粉磨机”“1100/1000系列破碎机”等新产品通过了四

川省经信厅组织的新产品鉴定，整体技术水平国内领先。

曹辉介绍，30年的品牌沉淀，已发展成为西南地区矿山装备行业的代表企业，完成了包括返回破碎机、球磨机、颚式破碎机、圆锥破碎机、锤式破碎机等产品线的开发，形成了矿

石粗碎、中碎、细碎、磨粉、筛分、水洗、除尘环保成套系列产品，拥有各类金属矿、非金属矿加工技术先进、产品完善、服务能力最强的矿山装备生产企业之一。

交流会上，李国和高鹏凌一行在百忙中莅临公司考察，表示热烈欢迎和衷心感谢。他说，得知领导将莅临企业走访考察，特意邀请了成都商中商会的部分企业家共同参与此次座谈交流会，目的在于推动地方和企业间的沟通与合作，加强联系、互通有无，为实现双方共赢而夯实基础。随后，成都商中商会的各位企业家代表作了交流发言。

会上，高鹏凌对成都新力矿山装备公司荣获的“国家重点新产品”“国家高新技术企业”“四川省企业技术中心”“四川省专精特新中小企业”“四川省重大技术装备国内首台套产品”等省市院士专家创新工作站”等30多项国家和省市荣誉给予了肯定。

高鹏凌指出，巴中是国家确定的四川和原川陕地区唯一的全国革命老区重点城市，生态环境良好，矿产资源富集，区位优势明显。当前正整合资源集成能力，坚定推进生态工业兴市、先进制造业市，加快构建具有巴中特色优势的现代化产业体系。

高鹏凌对成都商中商会各位企业家到巴中做客，到巴中考察，驻在巴中投资创业，发挥自身优势，强化企业沟通交流。双方一旦“擦出火花”，政府将深度对接，为双方合作创造更加良好的投资环境。

大家一致表示，通过本次座谈交流，充分感受到巴中市政府领导对地方经济建设与发展的重视。大家将继续加强对接交流，务实推进拟合作项目前期工作，助力企业发展。

■ 张梦妍

从彩铃下载的按键音到唱片工业时代独具匠心的多轨创作，再到数字算法推送的创新“广音”注入活力，深度推动了数字音乐与品牌营销的深度融合。

数字音乐的商业化模式并非新近才被探索，早在2004年的中国移动通信大厦里，当运营高层质疑“谁会花钱听音乐”时，29岁的俞晓冬以一组数据给出了答案：这位大唐电信出身的“技术流”，在掌舵大合麦无线音乐的第一年，就一手缔造了丁力、李宇春等艺人在无线音乐彩铃的神话。俞晓冬通过卓隼唱音的MISC平台，结合彩铃业务，整合国内外唱片公司资源，建立了全新的音乐模式和结算渠道，通过为品牌方音乐注入强心针，推动音乐公司收入几何式增长，并促进整个行业发展。

当行业纷纷陷入困境时，俞晓冬已开始布局更大的市场——他主动收购“十三月”等厂牌，建立包含12首单曲的版权库，为此后推出数字时代网红爆款神曲。2014年，受邀请与陈奕迅等国际知名品牌公司达成合作，成功促成了国际著名品牌公司、唱片公司AI虚拟歌手组合的诞生。

■ 郭新燕

人勤春早，只争朝夕。春天的到来，总是伴随着无尽的生机。

从年头就起，起步就冲刺。一项项务实举措扎实推进，一件件重点任务有序实施。北重集团全体干部员工拿出“蛇行千里”的劲头，投入各项具体工作中，——般股力推进高质量发展力量正在升腾。

这种“把牢骚当镜子”的胸怀，让思想工作有了温度。张鑫创立建立“三强谈心”机制——支委联系党小组长、党小组长联系党员、党员联系群众，形成覆盖全车间的心灵网络”。在最近一次组织生活会上，老工人李师傅感慨：“现在愿意主动怕穿小鞋，因为书记把咱们的‘烦心事’真正当成了‘心上事’。”

发展蓝图……2025年开年以来，在北重集团随处可见开足马力忙生产、千方百计赶订单的场景。

北方股份公司各条生产线已全速运转。北方股份公司制造部总装车间经理赵广飞说，“赶”用订单倒逼催满，我们为顺利完成客户TR100订单，科学排产抓生产，加足马力抓履约，争取早日交付客户。”

“最近经常忙到凌晨，我们主要讨论的就是如何强化‘三智’建设，推广车联网技术在矿用车上的应用。”北方股份公司数智运营部副经理王龙说。

这样的场景在北重集团随处可见。走进特钢事业部109车间，厚壁无缝钢管管从3.6万吨黑色金属垂直挤压机挤压而出，一般热轧扑面而来。

“今年订单饱满，大年初三就开始生产，大家早就过了‘过年模式’，调整为‘生产模式’。”车间主任霍仕波说。

这样的生产模式并不是个例。101车间重点对原材料质量控制、关键设备能力保障、工具工装及钢包等环节进行管控，保证日冶炼计划。

103车间加快推进“超高压无缝钢管产线项目”攻关，从工艺优化、设备保障、基础管理等多维度投入，已攻克17米超高压钢管全工序加工难题，加工效率提高20%。

防务事业部502车间承担某科研产品、军品主机以及无缝管等加工任务，很多职工为实现“产出最大化”，春节假期是在岗位上度过的。

不止生产车间，市场开拓订单的营销人员也奔忙在“抢”订单。防务事业部与七家单位签订订单近24亿元，实现首季“开门红”。

专用车产品在市场开上也不甘落后。2月12日，专汽公司成功中标中核北方核燃料元件有限物流转运系统运输车辆及工装架项目，合同金额近800万元。

科研试制公司与南京理工大学签订了项目合同，这也是公司今年第一笔与科研院所签订的订单。

订单全面开花，生产全面排产。

凌晨，南京研发中心大楼灯火通明，某新型火炮武器系统团队人员正在围绕关键部件展开技术攻关，他们聚焦弹药、火炮炮起“头脑风暴”，寻求从“到”到“创”的突破。

现在，“忙碌”已成为北重集团的主关键词，各条战线正在开足马力追“春光”，奋力抢单季“开门红”。

■ 郭新燕

人勤春早，只争朝夕。春天的到来，总是伴随着无尽的生机。

从年头就起，起步就冲刺。一项项务实举措扎实推进，一件件重点任务有序实施。北重集团全体干部员工拿出“蛇行千里”的劲头，投入各项具体工作中，——般股力推进高质量发展力量正在升腾。

这种“把牢骚当镜子”的胸怀，让思想工作有了温度。张鑫创立建立“三强谈心”机制——支委联系党小组长、党小组长联系党员、党员联系群众，形成覆盖全车间的心灵网络”。在最近一次组织生活会上，老工人李师傅感慨：“现在愿意主动怕穿小鞋，因为书记把咱们的‘烦心事’真正当成了‘心上事’。”

■ 周安才

2月21日，四川省巴中市副书记、市长高鹏凌一行来到成都商中商会会长企业——成都新力矿山装备公司考察并举行座谈交流，双方进一步深化沟通拓展合作，以实现双方共赢发展。成都商中商会会长、新力公司董事长李国和、公司高层管理人员以及成都商中商会部分企业家代表参加座谈交流。

高鹏凌一行首先来到成都新力矿山装备公司生产车间参观，参观了展厅，了解了企业发展历程以及公司研发生产的各类产品。

新力公司党支部书记、常务副总经理曹辉通过PPT为大家作介绍。该公司坚持创新驱动发展，先后获得各类国家专利70余项，并全部实现了成果转化，其中“高压粉磨机”“1100/1000系列破碎机”等新产品通过了四

川省经信厅组织的新产品鉴定，整体技术水平国内领先。

曹辉介绍，30年的品牌沉淀，已发展成为西南地区矿山装备行业的代表企业，完成了包括返回破碎机、球磨机、颚式破碎机、圆锥破碎机、锤式破碎机等产品线的开发，形成了矿

石粗碎、中碎、细碎、磨粉、筛分、水洗、除尘环保成套系列产品，拥有各类金属矿、非金属矿加工技术先进、产品完善、服务能力最强的矿山装备生产企业之一。

交流会上，李国和高鹏凌一行在百忙中莅临公司考察，表示热烈欢迎和衷心感谢。他说，得知领导将莅临企业走访考察，特意邀请了成都商中商会的部分企业家共同参与此次座谈交流会，目的在于推动地方和企业间的沟通与合作，加强联系、互通有无，为实现双方共赢而夯实基础。随后，成都商中商会的各位企业家代表作了交流发言。

会上，高鹏凌对成都新力矿山装备公司荣获的“国家重点新产品”“国家高新技术企业”“四川省企业技术中心”“四川省专精特新中小企业”“四川省重大技术装备国内首台套产品”等省市院士专家创新工作站”等30多项国家和省市荣誉给予了肯定。

高鹏凌指出，巴中是国家确定的四川和原川陕地区唯一的全国革命老区重点城市，生态环境良好，矿产资源富集，区位优势明显。当前正整合资源集成能力，坚定推进生态工业兴市、先进制造业市，加快构建具有巴中特色优势的现代化产业体系。

高鹏凌对成都商中商会各位企业家到巴中做客，到巴中考察，驻在巴中投资创业，发挥自身优势，强化企业沟通交流。双方一旦“擦出火花”，政府将深度对接，为双方合作创造更加良好的投资环境。

大家一致表示，通过本次座谈交流，充分感受到巴中市政府领导对地方经济建设与发展的重视。大家将继续加强对接交流，务实推进拟合作项目前期工作，助力企业发展。

■ 张梦妍

从彩铃下载的按键音到唱片工业时代独具匠心的多轨创作，再到数字算法推送的创新“广音”注入活力，深度推动了数字音乐与品牌营销的深度融合。

数字音乐的商业化模式并非新近才被探索，早在2004年的中国移动通信大厦里，当运营高层质疑“谁会花钱听音乐”时，29岁的俞晓冬以一组数据给出了答案：这位大唐电信出身的“技术流”，在掌舵大合麦无线音乐的第一年，就一手缔造了丁力、李宇春等艺人在无线音乐彩铃的神话。俞晓冬通过卓隼唱音的MISC平台，结合彩铃业务，整合国内外唱片公司资源，建立了全新的音乐模式和结算渠道，通过为品牌方音乐注入强心针，推动音乐公司收入几何式增长，并促进整个行业发展。

当行业纷纷陷入困境时，俞晓冬已开始布局更大的市场——他主动收购“十三月”等厂牌，建立包含12首单曲的版权库，为此后推出数字时代网红爆款神曲。2014年，受邀请与陈奕迅等国际知名品牌公司达成合作，成功促成了国际著名品牌公司、唱片公司AI虚拟歌手组合的诞生。

■ 郭新燕

人勤春早，只争朝夕。春天的到来，总是伴随着无尽的生机。

从年头就起，起步就冲刺。一项项务实举措扎实推进，一件件重点任务有序实施。北重集团全体干部员工拿出“蛇行千里”的劲头，投入各项具体工作中，——般股力推进高质量发展力量正在升腾。

这种“把牢骚当镜子”的胸怀，让思想工作有了温度。张鑫创立建立“三强谈心”机制——支委联系党小组长、党小组长联系党员、党员联系群众，形成覆盖全车间的心灵网络”。在最近一次组织生活会上，老工人李师傅感慨：“现在愿意主动怕穿小鞋，因为书记把咱们的‘烦心事’真正当成了‘心上事’。”

公告

台州市路桥区劳动争议仲裁委员会公告

更正公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

拍卖公告

耐心资本做企业“长跑搭档”

■ 新华社记者 吴慧珊 桑彤 秦宏

耐心资本，意在引导资本做“时间的朋友”，不受短期市场波动的干扰，放眼长远，助力新质生产力的培育。