

湖南湘江新区举行湘商新春恳谈会

2月2日,农历大年初五,湖南湘江新区举行2025年“迎老乡、回故乡、建家乡”湘商新春恳谈会,50余名湘籍企业家欢聚一堂,共贺新春、共叙友情、共谋发展。

“亲商、安商、富商”的氛围,让众多湘商对在湖南湘江新区投资兴业充满信心。近两年,海内外的湘商代表、招商顾问已累计向湖南湘江新区推荐150余个优秀项目,协鑫、沐曦、紫金矿业先后落户,累计带动投资近500亿元。2024年,湖南湘江新区湘商到位资金达132亿元,居全省第一。

2024互联网岳麓峰会上,协鑫集团新能源产业及研发合作项目正式签约;2024年11月,协鑫集团研发总部正式入驻湖南湘江新区。

“生产基地准备今年开工,正好借着春节回来的时候再聊聊。”湖南协鑫产业投资有限公司高级副总裁刘韩坦言,战略上的契合、丰富的科教资源、良好的营商环境、显著的成本优势,这些都是公司布局湖南的原因。



新焦点汽车技术控股有限公司致力于汽车电子和新能源领域电源转换产品的研发、生产。该公司集团副总裁李凯奇介绍,2024年,公司战略规划建设新的生产基地,9月通

过湖南湘江新区驻上海招商工作联络处了解发展中的新区。“这次乘着过年的机会,回湘看项目选址,也能和其他湘商企业家交流。”

湘商回归的背后,除了发展家乡、落地生

根的情怀,更得益于这片土地实实在在的吸引力和产业发展前景。

2024年,湖南湘江新区GDP、规工、社零等主要经济指标全面领先省市,以全省5%的土地创造了9.2%的经济总量;拥有两大国家先进制造业产业集群和工程机械、新材料、电子信息三大千亿产业集群;汇聚20多所高等院校,省级以上创新平台918家,占全省总量的40%;湘江基金小镇认缴规模超4000亿元,已成为全国排名第四的基金集聚地。

2025年是湖南湘江新区成立十周年。长沙市委副书记,湖南湘江新区(长沙高新区)党委书记、岳麓区委书记谭勇表示,当前新区正勇担实现“三高四新”美好蓝图的一面旗帜,努力建设全球研发中心城市核心引领区,具有广阔的合作空间和无限的发展机遇,衷心希望大家常回家看看,深度参与新区建设,共享新区发展红利。新区将一如既往做大家最坚强的“后盾”、最温暖的“港湾”。

(贺喜迎)



春节假期的“另一面”:杭州工厂工地作业忙

今年春节,杭州不少企业坚持“不打烊”,重大项目不停工,生产线上、施工现场呈现“热火朝天”的景象。

7条常温、低温乳制品智能生产线高速运行,工人们井然有序地进行着设备操作,产品装箱后进入仓储房,一辆辆装满常温牛奶的运输车辆整装待发……在位于杭州市临平区的杭州新希望双峰乳业有限公司,各条生产线正开足马力,确保节日期间供应充足。

“我们主要做鲜奶为主,所以春节期间我们有四条鲜奶产线还是保持着零点开机生产的状态。”企业副总经理赵广生说,该企业有2万份左右的“春节不停送”鲜奶需求,需保证每日7时前送达,春节期间每日有130多位专门送奶的职工在岗坚守。

来自衢州的叶吉霞在这里工作23个年头了,每年春节她都坚守在岗位上。“一般都是年后回去,大家错开时间回家过年,这是岗位需要也是客户需要,而且公司每年都准备了开工红包和丰盛的年夜饭,让伙伴们即使离家千里也能有家的感觉。”

在杭州市余杭区,城西南排工程南段顾家桥港施工现场,工人们身穿工作服、头戴安全帽,忙个不停。在地下十米处,几名工人手拿工具,对前池挡墙进行施工。地面上,信号司索工刘敬丽拿着对讲机向起重机操作员发出指令,确保吊装作业的安全性和准确性。

“我是河南周口人,今年不回家过年了,希望我们的项目能顺利地完工。”刘敬丽说。

城西南排工程是浙江水网标志性工程之一,建成后可把城西涝水南排至钱塘江,将杭州城西建成区防洪排涝能力提高至50年一遇,从而减轻太湖流域的防洪压力。春节期间,城西南排工程仍有160余名管理人员和工人坚守在岗位上,全力推动工程建设提速增效。

在余杭区瓶窑镇D12地块保障性住房项目施工工地,塔吊在高空运转不停,建筑工人们依旧在紧锣密鼓地施工当中。“春节期间我们不停工,主要作业内容是地下室的支架搭设、模板铺设及钢筋绑扎等工作。预计到2026年3月,主体结构能全部结顶,2027年2月正式完工。”苕溪城市建设有限公司项目负责人俞黎君说。

(鲍梦妮 赵红 宋晗语)

浙江湖州13家童装企业组团赴英国拓市增单

2月2日,农历大年初五,浙江吴兴织里一支由13家童装企业组成的代表团赴英国拓市增单,开启当地童装块状产业“跨海赶集”新篇章。

据悉,英国伯明翰国际春季消费品博览会于2月2日至5日举行,该展会是英国极具影响力的家居、礼品和纺织服装专业展览会,几乎涵盖了全部日用品行业的商品,是全球四大消费品展之一。

织里素有“中国童装之都”美誉。30平方公里的小镇汇集1.4万余家童装企业,曾以内销为主。近几年,该地近千家企业开通海外业务,出口涵盖165个国家和地区。此次“出海”行动也是吴兴新春之际首个国际经贸交流团组,备受业界瞩目。

“我们的展品主要以校服为主,款式合计超50个,近年来,我们一直在陆陆续续接洽



英国订单,与欧洲的老客户面对面洽谈,相信此次参展将收获满满。”弗兰尼尔(湖州)服饰有限公司总经理胡冰峰表示。

活动现场,织里童装品牌专区以153平方米的展区面积、精心设计的布局、错落有致

的产品展示,成为展会现场人气焦点。众多国际采购商和消费者纷纷驻足,对织里童装品牌表现出浓厚的兴趣。

“展会首日人流量就很多,上午我们已经接待了约10位专业买家,仅单日就收获了超

50万美元的意向成交额。”湖州炬果果品牌管理有限公司总经理乌旭飞透露。据统计,展会首日,参展企业合计意向成交金额已超600万美元。

据了解,英国是欧洲领先的零售市场之一,拥有欧洲最高比例的国际零售商和欧洲最大的电子商务市场。“我们将以此次展会为契机,深度挖掘潜在客户,积极对接国际资源,进一步扩大织里童装产业的国际版图。”吴兴区童装产业发展中心相关负责人表示。

“持续用好展会拓市主渠道作用,2025年,我们将聚焦三表(收)产业,更大力度支持产业出海,精准组织企业专属展团,布局海外营销体系,加快区域品牌出海,扩大吴兴企业海外‘朋友圈’。”吴兴区商务局相关负责人表示。

(胡丰盛 慎洁)

侨乡惠安招商忙 春节期间签约46个项目总投资287亿元

蛇年伊始,春节假期内过,中国著名侨乡福建惠安已经动起来了。以“惠企向新 聚已安商”为主题,惠安县2日召开新春招商引资推介暨重大项目签约活动,为新一年的经济发展奏响序曲。

“无论是古代还是近现代,惠安素有重商亲商、爱商扶商的优良传统。”惠安县委副书记、县长庄稼祥指出,如今的惠安,平均每个就有1个老板,每34个人就有1家企业,连续30年蝉联福建省县域经济实力“十强”,发展动力更加强劲,发展潜力更加突出。

新年伊始,惠安县紧抓春节这一“群英荟萃”的宝贵时机,充分利用在外企业家返乡探亲、交流思想的有利节点,县领导先后带头走访在外返乡企业家、社会精英,通过精准对接与高效服务,积极挖掘众多本土企业的内生潜力。

当天,远致氢能源新材料产业园、晶安镁基复合新材料等15个项目现场签约。据统计,截至目前,惠安县春节期间共签约项目46



个,总投资额达287亿元,为实现2025年首季“开门红”和全年高质量发展奠定了坚实基础。

会上,泉州市人大常委会副主任、市招商办主任高向荣介绍,泉州市委、市政府始终把招商引资作为战略性先导工程,强化一把手

“走出去”招商,创新举办500强、新质生产力等专场签约活动,2024年超额完成项目签约任务,连续三年实现签约项目万亿元的突破,项目开工率、投产率持续提升。

其中,惠安县勇立潮头,抢滩布局新能源、生物医药等新赛道,聚力石化产业向“高”向“新”延伸,以高质量园区标准化建设为抓手,支持企业智转数改、增资扩产,有力推动全域“传统产业焕新、新兴产业壮大、未来产业破冰”。

“期盼更多的企业家朋友们走进泉州、深耕惠安,牵线搭桥、落地项目,成为我们的‘城市合伙人’,共享合作红利、共推繁荣发展。”高向荣如是说。

当天还举行了政银企授信签约仪式,惠安县级人力资源服务产业园授牌仪式,外贸、跨境电商集聚区揭牌仪式和福州大学国家大学科技园(惠安)技术转移转化基地共建启动仪式。

(孙虹)

春节不停工 铸劲赶订单 ——吉林部分企业生产一线见闻

“24小时满负荷生产”“赶订单,春节只休了一天”……春节期间,记者走访吉林部分企业的生产一线,在机器轰鸣声和工人忙碌身影中,感受老工业基地的新发展脉动。

在位于辽源市的吉林启星铝业有限公司生产车间,轰鸣的切割声中,大型铝材在60米长的五轴数控加工生产线上,经过一系列工序被加工成轨道客车的车顶等部件。生产线的一旁,满载高精铝部件产品的集装箱即将运往港口发往海外。

春节期间,为赶制国内和出口订单,这家企业1200多名一线工人全员三班倒,24小时不停工。“往年初四才陆续开工,今年因订单任务重,部分车间大年初一就开工了。”该公司的生产车间主任陈成说。

辽源市轨道客车产业已有20多年发展历程,集聚了一批高精铝制品企业,当地已成

为国内外重要的铝型材部件制造和铝制品加工产业基地之一。

近几年,吉林启星铝业有限公司通过技术升级,产品从传统轨道客车部件逐步扩大到新能源汽车部件。去年,企业又增加了1条60米长的五轴数控加工生产线。今年,2条12米长的数控加工生产线也进入调试阶段。“订单已排到2026年,正在积极扩大产能。”陈成说。

轨道客车、汽车、化工等是吉林传统优势产业。近年来,不少传统产业企业不断扩大市场份额,一些老牌企业在新赛道、新板块上也持续发力,形成新的经济增长点,发展韧性持续增强。

“所有生产线都在24小时满负荷运转。”这几天,吉林化纤集团有限责任公司的碳纤维生产负责人鲁明忙得不可开交。

生产线上,只见一束束白色的碳纤维原

丝经过多道工序被制成黑色的碳纤维。这种细如发丝的碳纤维不仅强度出众,更兼具轻质的特性,大到航空航天器件,小到钓鱼竿、羽毛球拍,应用十分广泛。

近几年,吉林化纤通过技术革新,突破了一系列技术屏障,打破国外技术控制,在碳纤维新材料领域闯出新路。2024年,企业碳纤维销量同比增长70%,T800高性能碳纤维试生产成功。

“尽管产能不断扩大,但仍满足不了市场需求,技术突破为企业注入了新动能。”吉林化纤集团党委书记、董事长宋德武说。

春节期间,正值国内海鲜消费旺季。在吉林珲春口岸,来自俄罗斯的满载帝王蟹等货物的货车正通过“鲜活海产品绿色通道”实现快速通关。

在珲春吉电数字边贸科技服务有限公司,员工们仍在对接客户,派发订单。借助吉

林加快跨境电商综试区建设的契机,这家专注于“互联网+跨境贸易+互市贸易”的企业正忙着进口海鲜、煤炭等货物。

这个春节,吉林迎来一场大雪,气温普遍低至零下20多摄氏度,但记者走访看到,多地企业忙于赶订单,生产火热。

在吉林辽源的金翼蛋品有限公司,每天十几辆货车满载着鸡蛋饼、鸡蛋粒等食品发往全国各地;在吉林四平的康达农业机械有限公司,工人们加班加点赶制播种机部件,为开春农机上市做足准备……

春节期间,四平市40余家企业的6000余名职工仍在坚守生产一线。“我们春节前走访了不停产企业,帮助企业协调解决生产困难,为企业假期生产提供全方位保障。”四平市工信局负责人刘宝栋说。

(薛钦峰 王晓林 邵美琦)

2024年中国民企投资信心明显回暖

国家市场监督管理总局1月27日发布消息称,其2024年审结经营者集中案件643件,其中无条件批准623件。总体看,中国国内投资并购市场稳中有增,民企投资信心明显回暖,水电燃气、金融等行业交易较为活跃,无条件批准案件呈以下特点。

从交易金额看,经营者集中案件交易金额合计约2.3万亿元(人民币,下同),其中交

14%。

从所有制结构看,国企与民企投资并购均呈现稳中向好态势,涉及国有企业参与的集中案件335件,约占54%;涉及民营企业参与的集中案件246件,约占39%;国企民企间持续加强协同合作,同时涉及国企与民企的集中案件171件,约占民企集中案件的70%;涉及外企参与的集中案件263件,约占42%。

从行业分布看,涉及制造业的集中数量最多,为213件,约占34%;其他交易数量较多的行业包括水电气热生产供应、批发零售、金融、交通运输、房地产、信息技术服务、采矿等。从细分行业类别看,制造业中涉及汽车制造的集中数量最多,为31件,约占制造业总数的15%。

(刘亮)



春节假期的“另一面”:杭州工厂工地作业忙

今年春节,杭州不少企业坚持“不打烊”,重大项目不停工,生产线上、施工现场呈现“热火朝天”的景象。

7条常温、低温乳制品智能生产线高速运行,工人们井然有序地进行着设备操作,产品装箱后进入仓储房,一辆辆装满常温牛奶的运输车辆整装待发……在位于杭州市临平区的杭州新希望双峰乳业有限公司,各条生产线正开足马力,确保节日期间供应充足。

“我们主要做鲜奶为主,所以春节期间我们有四条鲜奶产线还是保持着零点开机生产的状态。”企业副总经理赵广生说,该企业有2万份左右的“春节不停送”鲜奶需求,需保证每日7时前送达,春节期间每日有130多位专门送奶的职工在岗坚守。

来自衢州的叶吉霞在这里工作23个年头了,每年春节她都坚守在岗位上。“一般都是年后回去,大家错开时间回家过年,这是岗位需要也是客户需要,而且公司每年都准备了开工红包和丰盛的年夜饭,让伙伴们即使离家千里也能有家的感觉。”

在杭州市余杭区,城西南排工程南段顾家桥港施工现场,工人们身穿工作服、头戴安全帽,忙个不停。在地下十米处,几名工人手拿工具,对前池挡墙进行施工。地面上,信号司索工刘敬丽拿着对讲机向起重机操作员发出指令,确保吊装作业的安全性和准确性。

“我是河南周口人,今年不回家过年了,希望我们的项目能顺利地完工。”刘敬丽说。

城西南排工程是浙江水网标志性工程之一,建成后可把城西涝水南排至钱塘江,将杭州城西建成区防洪排涝能力提高至50年一遇,从而减轻太湖流域的防洪压力。春节期间,城西南排工程仍有160余名管理人员和工人坚守在岗位上,全力推动工程建设提速增效。

在余杭区瓶窑镇D12地块保障性住房项目施工工地,塔吊在高空运转不停,建筑工人们依旧在紧锣密鼓地施工当中。“春节期间我们不停工,主要作业内容是地下室的支架搭设、模板铺设及钢筋绑扎等工作。预计到2026年3月,主体结构能全部结顶,2027年2月正式完工。”苕溪城市建设有限公司项目负责人俞黎君说。

(鲍梦妮 赵红 宋晗语)

“全能”义乌老板娘 在村里 将西班牙火腿卖向全国

“欢迎新进直播间的朋友们!”这个春节,义乌老板娘杨晓云的直播间生意愈发火爆。杨晓云在浙江省义乌市李祖村开了一家西班牙火腿和红酒的体验店,一根根西班牙火腿通过“义新欧”中欧班列从马德里到义乌再通过互联网销往全国各地,“春节期间是我们的旺季,这一个月大概是淡季时候三四个月的总量。”

义乌是电商之都,杨晓云在电商行业的浪潮中,凭借着自己的努力和对各种技能的不断锤炼,实现了从创业“小白”到行业佼佼者的华丽转身。她介绍自己是一名“创客”,“我们最近也是非常忙碌,我自己就是从客服、主播、打包、剪辑、拍摄、文案、运营到服务线下的客户……所有的岗位我都要做。从进了店里,出去一抬头天都黑了,就是不停地在工作。”虽然十分辛苦,但说这段话时,杨晓云由衷地笑了。

提起创业的初衷,杨晓云说:“大部分的人想着做直播都是去往大城市,但是我就想说,要回到村子里。”至今她依然记得第一次来到义乌李祖村时的感受,没想到在义乌这么商业化的环境里面,会有一个看起来像大牌风格的村子。同时,义乌发达的物流体系和良好的营商环境也给杨晓云的创业打下了坚实的基础。“现在大家都是靠互联网、靠手机,信息很通畅的。义乌的快递在全国都是比较有名的,农村快递都直接送货上门,所以服务也是非常方便。”

义乌的小商品市场,不仅是中国商品的展示窗口,更是连接世界的贸易桥梁。而“义新欧”中欧班列的开通,就如同为这些商品搭建了一条高速通道,促进了商品流通。杨晓云回忆起创业初期的机遇,那时“义新欧”中欧班列才开通没多久,对创业者来说是一个非常好的契机。她感慨道:“‘义新欧’中欧班列从义乌的起点到马德里,刚好也是我们产品的终点跟起点。一头连接着义乌,一头连接着马德里,承载的其实不仅仅是商品,还有一份家乡情怀。”