



# 黄展敏:引领幼教新风尚,打造未来教育样板

■ 李佳雨

在当今教育领域,幼儿园作为孩子成长旅程的第一站,其运营管理与教育质量的重要性不言而喻。黄展敏正是在这一重要行业内的杰出人物。这位优秀的幼儿园运营管理专家凭借自己的专业知识与丰富经验,不仅带领阳江市阳东区正雅幼儿园(原广雅国际幼儿园)发展成为广受赞誉的模范教育基地,还积极推动幼教运营管理的创新与发展,引领着更多幼儿园走向更加专业化、国际化的教育道路。

黄展敏作为振丰教育投资集团幼教运营总监,在幼儿园运营管理方面已有超过十年的丰富实践经验。2016年,正值振丰教育投资集团与广雅教育集团合作十周年,为了完善品牌十五年一体化教育链,集团决定增设幼儿园板块。黄展敏被委以重任,负责在广东省阳江市筹办一所高品质的国际教育幼儿园。

自黄展敏接管阳江市阳东区正雅幼儿园的管理工作起,她全身心投入幼儿园的策划和运营中。她从零开始,构建了一个集先进教育理念、科学管理机制及国际化视野于一体的高品质幼儿成长环境。无论是最初的筹备方案、招商引资洽谈,还是园区设计、装修采购,以及制度管理和招生宣传,每一步都融入了她的心血与智慧。在她的精心规划和运营下,这所幼儿园迅速在幼教界赢得了家长和社会的高度赞誉,现已被评为阳江市规



● 幼教运营管理专家黄展敏女士

范幼儿园和市一级幼儿园。

谈及园区设计的独特亮点,黄展敏自豪地介绍了幼儿园内占地1500平方米的自然实践基地。“基地依山而建,要求幼儿徒步登山前往,这样的安排不仅为幼儿提供了一个亲近自然的机会,还让他们在攀登的过程中锻炼了体能,认识自然与强身健体一举两得。”每周开设的自然实践课程,让孩子们充分与动植物、水和泥巴接触,帮助孩子远离大自然缺失症,感受自然与生命之美。这一独特的自然教育实践方式,无疑为阳江市阳东区正雅幼儿园增添了更多的魅力。

黄展敏认为,幼儿教育阶段重点在于为孩

子打下终身学习能力的基础。因此,她在正雅幼儿园引入了先进的STEAM教育理念,注重科学、技术、工程、艺术和数学的融合学习,激发孩子们的探索精神、创新思维和实践能力。黄展敏还将DIC国际课程融入正雅幼儿园的日常教学中。该课程体系由联合国教科文组织与中国合作开发,围绕孩子八大智能进行培养,有国际文化、成功素质、思维数学、主题活动、专注力训练、全程英语等课程。孩子能在浓厚的英语氛围中自然习得多元的国际文化,为他们将来走向世界奠定良好的语言基础和文化认知。

黄展敏在加强家园联系方面也展现了非凡的洞察力和创新精神。“在每学期的一对一家长会上,家长们可以通过现场观看孩子的学习成果展示,直观感受到他们在认知、人格及表达能力上的显著进步。”黄展敏介绍道。这种透明的反馈机制不仅增进了家长的信任与支持,也让幼儿园教育成果更加可知可感,迅速获得家长的广泛肯定和教育同行的高度关注。在历年多次的研究交流活动中,黄展敏关于一对一家长会环节的创新设计总会得到来自全国各地幼儿园园长的交口称赞。

黄展敏女士还从促进幼儿全面发展、增强幼儿幸福感的角度出发,基于国际教育理念,并利用人工智能技术创新实践,开发出了一系列对行业产生深远影响的智慧教育成果,包括“幼儿园国际化教育实践与运营培训系

统”“基于家园协同共育的幼小管理系统”等系统专门用于优化幼儿园的运营工作。这些系统的实施显著提高了幼儿园的管理效率,并为幼儿教育领域的现代化和智能化发展做出了重要贡献。

正雅幼儿园的成功不是偶然,它的每一步发展都凝聚了黄展敏的智慧与汗水。正是因为她的卓越领导与不懈努力,正雅幼儿园才能在众多幼儿园中脱颖而出,成为一所深受家长信赖和社会认可的顶尖幼儿园。

建成至今,阳江正雅幼儿园已接待数千家幼儿园管理者和教育专家来校观光游学,这也让黄展敏的办学理念和幼教管理经验在多次的研学交流中广泛传播,深刻影响了中国幼儿园运营管理领域的发展进程。

黄展敏怀揣一个宏伟愿景:为每一位幼儿打造一个全面且科学的成长环境,使他们成为充满无限潜力的未来新星。对于未来幼儿园的进步和发展,黄展敏满怀激情与期待,她将继续用专业和热爱深耕幼儿教育领域,为幼儿成长保驾护航。同时她也表示自己不仅追求自身的持续进步,更希望通过无私分享经验与智慧,携手同行共同推动幼教事业迈向新高度。

黄展敏的成功不仅证明了其在幼教运营管理领域的专业实力,更为整个幼教行业树立了一个积极向上的典范。我们有理由相信,在她的影响下,未来会有更多的幼儿园为孩子们提供更优秀的学习环境,助力他们健康成长。

## 王威: 杰出的互联网 技术架构师

互联网架构师是整个互联网的框架核心,是企业的主心骨。而好的架构师则是“互联网江湖”中近乎传说般的存在,王威算是其中一个。

### 积累与历练

王威有今天的成绩是因为热爱,在小学时就进入电脑兴趣班学习,到大学学习相关专业时,更是投入更多努力。还因热爱而参与了在美国举办的全球数学建模和数据逻辑大赛,获得全国排名第二和赛事荣誉提名奖,

王威的职场历练从大学时期就开始了。在进入职场后,幸运遇到了他人生当中最主要的一位导师。在这位导师手下,王威学到了两个概念:一是敏捷,二是反范式。敏捷的开发方法,王威几乎是最早接触的一批人,甚至到今天都还会让自己在工作中拥有更高的适配度,无论什么样的工作模式,都能跟上团队的节奏。

王威说在工作层面,需要很多反范式思维,这让自己受益匪浅。后来在盛大网络公司,王威说第一次见识到什么叫流量,什么叫洪水流量。在此背景下,但凡卖任何一个几乎都想要的游戏道具,都能见到洪水般的流量,这让王威长足了见识。

后来王威复盘在盛大网络工作时,也对当时的盛大网络做了总结:太超前的前瞻性,也是公司失败的主要因素之一。这给王威很大的启发,如今遇到相类似的超前意识,都会去压一段时间。他说做事有时慢一点,或者现实一点,会有意想不到的效果。

盛大网络的工作给王威真正成为网络技术架构师的机会,当进入国内领先的另一家公司时,已经是一位成熟的网络技术架构师。

### 专家与杂家

行业内的人都明白一点:架构师的角色就像是军队中的“将军”一样,要求很高,需要具备领导思维和大局观以及先进的技术知识,同时具备较强的架构设计能力和沟通能力。

王威在网络技术架构师的路上也经历了一番波折。2011年初到艺龙,正赶上正在经历历史上最大规模的宕机事件。整整26个小时的宕机,让艺龙网几乎崩溃,王威就这样进入了艺龙网。

王威很清楚:作为团队空降的领导,必须让所有人相信自己。他先理清艺龙网出现问题的根源,取得团队信任。第一步把自己的理念输出出来,告诉团队什么叫作流量保护。首先就问了大家一个问题:你这种做法能对客人负责吗?你们在后台做发布的时候,你们的客人在前台看到的是HTTP502的错误。你们希望看到这种现象发生吗?然后王威告诉他们怎么做流量保护,怎么做发布,然后又要怎么去备份……一步步教下来,让人们看到一个优化后的网站架构。

王威非常清楚对待技术人员,能够征服他们的一定是技术实力。当一两个项目在你的带领下成功后,整个团队就开始信任自己。公司的管理层也开始明确支持王威。用1年半的时间,把艺龙网整个体系做了一个完整翻新。由于当时整体体系是基于微软体系架构,所以这次翻新还算顺利。

但在当时,微软体系架构与开源体系架构在国内技术层面几乎是并驾齐驱的。但过了1年多的时间,王威忽然发现整个行业内的技术人员对微软架构熟悉的人不超过1/3。这时就面临一个艰难抉择:换系统架构。如果不换技术架构,技术人员对这个系统不熟悉。换系统架构,就要把之前翻新的架构系统再次推翻重建。王威非常清楚,最大的问题不是系统瓶颈,而是人才瓶颈。王威下决心:换。

王威勇敢迈出这一步,让整个行业都非常震惊。但他们也都意识到换系统架构能够带来更广泛的应用空间以及解决相关技术人才缺失的问题,但王威说当时并不清楚,一个简单的决策带动整个行业对系统架构的翻新。这也是王威在企业内创新力的体现。

如今,王威已经成为中国领先的网络技术架构师。他说,蒙昧者被动承接,参悟者自觉应物。他从中国网络技术的最初发展开始,见证了中国网络技术整体的发展。以后,他需要用更好的技术服务更多人。(薇薇)

## 邱林:为中国航空教育作贡献

邱林凭着创办教育事业情怀,吸引了数万名有着“航空梦想”的学子。10年时间,邱林已成为中国航空教育领域的佼佼者,为中国航空教育做出了贡献。

### 情怀

邱林一直有创办教育事业情怀,而天府新区通用航空职业学院是邱林情怀的“载体”。

2019年,一部向国庆70周年献礼的影片《中国机长》问世。这是一部根据四川航空在万米高空面对驾驶舱风挡玻璃突然爆裂脱落、座舱释压等极端险情下,机组人员在生死关头临危不乱、果断应对,确保机上人员的生命安全,创造世界民航史上奇迹的故事。

邱林说从教学角度来讲,这部影片是围绕航空公司日常工作重点展开的。例如空乘,邱林及老师们特别关注服务流程、礼仪、航空常识等知识,并要求教师对此进行重点教学指导。此外,他还特别注重培养学生成才,因《中国机长》电影大热,很多学生对原型人物非常钦佩,所以他就专门邀请《中国机长》的原型刘传健先生,多次来学校进行指导。刘传健还亲笔寄语“通航”学子,一定要“敬畏生命、敬

畏规章、敬畏职责”。

邱林说他并非从事航空运输的专业技术人员,因为热爱和追求,使他不断学习和探索。如今,他在航空运输业领域的丰富经验,完全是多年的实践与积累。

作为中国四川省唯一具有行业背景的民办航空院校,邱林的天府新区通用航空职业学院得到解放军空军、四川省人民政府、中国民航西南地区管理局等大力支持,成为中国第一所以通用航空命名的高校,也是目前中国办学最早、办学规模最大的通用航空高校。随着对航空领域的了解和办学经验的提升,天府新区通用航空学院已成为中国中西部地区唯一一所通用航空高校。

邱林重视学生的素质教育与应用教育的结合,逐渐摸索出产教融合与相关企业合作的道路。邱林积极寻求与航空企业建立深度合作,通过共建实训基地、联合开发课程、互派师资交流等方式,让学生体验到学习与工作的乐趣,确保教学内容与行业前沿技术紧密对接。有针对地提升学生的社会实践,让学生毕业后进入企业就能上岗操作。

### 创造历史

在邱林带领下,学校创造了历史,他自豪

介绍说,学校仅在2023年一年内就荣获国家级奖31项、省部级奖85项。

邱林说特别是在2023年中国大学生飞行器设计创新大赛中,天府新区通用航空职业学院荣获了西部赛区的团体第一名,学院有两支队伍晋级到最后国赛,与清华大学、浙江大学、厦门大学、解放军理工大学等国内顶尖大学学生一样,登上领奖台获得优秀团队奖,这让邱林感到“震撼”。

2024年8月初,天府新区通用航空职业学院又在2024中国大学生飞行器设计创新大赛西部赛区选拔赛中,与电子科技大学、西北工业大学、中国民航飞行学院等28所高校的450名参赛选手同台竞技,一举拿下一等奖3项、二等奖2项。

看学生连年在大赛中获得优秀成绩,邱林深受感动。2023年,天府新区通用航空职业学院还与中国人民武装警察警官学院合作共建无人机的科研创新平台。在邱林带领下,航空职业学院走上产学研的发展道路。

邱林看重学校的社会服务性,一是校企合作,建立校企“双元”育人模式。学院与四川航空、金堂淮州机场、自贡凤鸣机场、中国航发成



都发动机有限公司、中核工业四川地质调查院、西飞集团华智航空等200多家校企达成深度战略合作,并为企业开设人才订单班,培养了一批政治合格、技术过硬的优秀青年人才。二是和地方合作。学院与阆中市人民政府、南部县人民政府签署校地合作协议,承担通航机场的人才定制化培养等工作。此外,学校还参与了眉山天府新区通用航空产业园规划及企业资源引进、组建天府新区空中应急救援队、参与眉山市应急救援综合演练及备勤等工作。邱林非常重视就业工作,学校成立到现在,学生就业率均超过90%,位居全省高校前列。(梦飞)

## 亚历山大:凭实力进入国际物流市场的专家

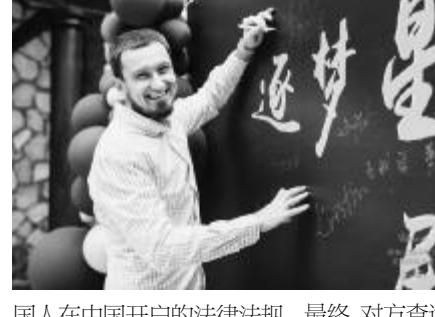
亚历山大凭借兴趣和机遇,成就自己在国际物流业务领域的顶级专家地位。

### 兴趣与机遇

能够走到国际物流业务顶级专家,兴趣和机遇有很大作用。为了兴趣,亚历山大辞去银行工作去做贸易。2014年,他的儿子降生,敏锐觉察到乌克兰的时局不安全。于是,他开始关注去国外工作的机会。

很快,他在中国找到一份英语教师的工作,并获得工作签证。此后,他认识了一个对他有知遇之恩的朋友,当时他刚刚成立一家外贸公司,邀请亚历山大去帮助他开展业务,亚历山大说自己抓住了那次机会。他在这家公司如鱼得水,他喜欢中国生活,适应能力非常强。几年后,他用全中文参加了驾照考试,当拿到96分成绩时,连考官都为他高兴。

他记忆最深刻的是:作为一个外国人,他用中国的法律知识赢得了银行的认可。他说去银行办理公司开户和储蓄卡等业务时,工作人员因他是外国人,认为他没有有效签证,所以拒绝为他办理开户业务。于是,他拿出自己的证件,并逐条解释自己是否符合外



国人在中国开户的法律法规。最终,对方查询法条后,接受了亚历山大的申请。

后来,朋友鼓励他做更多的事情,并且逼他变得更加独立。最后,亚历山大接受了朋友的建议,在中国建立自己的公司,为客户提供从A到Z的服务。直到今天,他还和朋友共享一些项目。

### 用专业赢得国际物流市场

亚历山大说当客户增多时,运输服务需求也在增加。于是他果断加大了国际物流业务的拓展。为此,他需要经常租用航班,甚至有时把预订的航班空间转售给其他需要的公

司。在这期间,他发现最大的困难是说服航空公司更改航线,但有时客户需要独特的航线,自己便会选择这些航线。

他善于观察国际物流市场动态。比如乌克兰客户希望在波兰接收货物,通过航线对比,亚历山大发现这批货物在德国接收,然后再用卡车运输到波兰,其成本都要比直接飞波兰节省25%的成本。他先说服航空公司更改航线或提供不同的航班,再说服客户接受新的航班。订单结束后,客户非常满意。在这个物流体系里,可以看到明显的优化迹象。但随着环节的增加,每个环节都可能会产生错误,这都可能会让各方付出巨大代价,所以他没有任何容错空间。

随着业务拓展,有的客户要求安排海运,因为很多快速消费品需要更低成本的国际运输。但这就增加更多的不确定性,一是气候,二是整个环境所造成的冲突加剧。为了减少损失,亚历山大果断为所有货物都购买了保险。

即便这样,亚历山大也会面临各种不确定因素发生。苏伊士运河是全球海运中最重要的航线之一,但非常狭窄,很容易造成船只超负荷通行,再加上政治问题使得通行更加困难。

因此,有时要绕道非洲大陆前往欧洲,这样配送时间和成本就会成倍增加。为了解决客户实际困难,亚历山大沿着“一带一路”的路线建立了可靠的卡车运输途径,通往阿塞拜疆、格鲁吉亚、哈萨克斯坦、爱沙尼亚等国家前往欧洲各地。

亚历山大说他经手的货物90%以上都是以托盘形式运输的,这是他所有选择里最为安全稳妥的方式。此外,还会花费大量时间去研究不同国家的政策,保证遵守当地的法规同时保护货物免受扣押和没收。公司从有国际业务至今,从来没有遇到过货物被没收。亚历山大说这不是一件简单的事情,每次货物出发前,都会召集团队成员开会讨论所有进出口文件,他每天都会阅读大量文件,然后再与国际律师咨询。至今,他持有多个国际专业组织的会员资格,例如北美特许物流与运输学会(CILT),甚至是国际物流学会的会员资格。亚历山大说,要成为一名合格的国际物流业务专家,必须做到守法守规。他说从拿到驾照的第一天至今,从没因为非法停车或者超速收到过罚单,这是亚历山大刻在骨子里的高度的责任感的体现。(美兰)

## 数字化先锋易平:以技术创新为企业打造智能引擎

■ 本报记者 王海亮

当前,技术的飞速迭代与商业模式的不断创新共同推动着社会的变革。作为数字化技术研发领域的开拓者、从业超16年的资深行业专家、江苏好奇网络科技有限公司产品副总裁易平,以深厚的技术底蕴和敏锐的市场洞察力,每一步都踏在了时代的节拍上,并不断进行创新突破,致力于为更多用户打造全方位、定制化的数字服务体验,加速助力千行百业数字化转型。

出于对信息技术的浓厚兴趣,易平曾先后在湖南文理学院和暨南大学深造通信与信息系统专业,并在2010年获得了硕士学位。他的职业生涯同样充满了创新与突破:从起步时的数字化软件开发工程师,到后来成长为产品总监,直至现今担任好奇网络产品副总裁,主管产品技术研发

业务。在奋斗的路上,他始终致力于技术创新,引领企业不断前行,实现新的飞跃。

多家知名互联网服务平台背后,均有着易平技术研发的身影,而他更是带领着团队主导了佰万仓B2B电商系统的的产品和技术架构规划,并从0到1主导开发了工业品MRO供应链SaaS解决方案,这一创新极大提升了佰万仓的运营效率,其询报价效率提升约5倍,帮助BWCMall/佰万仓成功快速开拓业务,并获得多轮融资投资,成为国内MRO行业中的佼佼者。

2019年,易平接受睿企企业管理咨询(上海)有限公司抛来的橄榄枝,担任产品总监,结合公司战略,负责患者、医生、医院多端产品规划和创新探索。他搭建了在线课程和直播系统,支持基层医生在线学习和考试,并搭建了基层医生和患者在线诊疗平台,完成了商业化产品探索。在他的带领

下,云鹊医App成为全国最大的基层医生平台,基层医生覆盖240万+,覆盖的基层医疗机构40万+,产品初期实现季度千万级GMV营收,成为在基层医疗领域覆盖范围最广、基层医疗机构和医务人员最多、用户垂直接触度最高的“互联网+基层医疗”服务平台。

此外,易平在上海人云科技有限公司(隶属于北京云迹科技股份有限公司)HDOS酒店数字化运营解决方案项目中同样表现出色。他带领团队深入挖掘酒店客户需求痛点,制定产品方案,并管理HDOS产品的规划及路线图。他联合并协调了机器人、IOT、智能柜、AI语音等各软硬件产品,实现了软硬件服务的统一协同和打通,涵盖服务机器人、AI语音系统、智能仓储硬件、电梯控制和电话IAD等IOT设备以及服务调度系统、工单系统、电商系统等的开发。在他的带领

下,云迹科技全新业务一年内从0发展到数千家酒店客户,目前全球已有3万多家酒店引入了人云科技的接待机器人,单机器人在单酒店的月任务超4000次,获得酒店客户的一致好评。同时,他还从0到1梳理了销售、部署实施、运营配置、培训、上线、客户运营、售后的整体服务流程,为公司的快速发展奠定了坚实基础。去年,易平选择了新的挑战——加入江苏好奇网络科技有限公司,担任产品副总裁,继续挖掘数据价值,为更多企业提供数字化转型的软硬件服务,推动数字化技术在各行各业的广泛应用和发展。“数据是数字化转型的核心资产,只有挖掘数据的真正价值,企业才能从‘数字化’走向‘智能化’。未来,我还将继续深耕数字化技术研发领域,让数据真正成为驱动业务创新的引擎。”易平笑着说道。