

金融浇灌黄金茶 产业迎来新机遇

——访中国农业银行股份有限公司保靖县支行行长李勇

■ 本报记者 彭慧

中国农业银行股份有限公司保靖县支行(简称保靖农行),作为乡村振兴的领军银行,始终将服务“三农”的使命扛在肩上,与保靖黄金茶产业并肩前行。元月16日,在“保靖县金融支持春茶生产暨银茶现场对接会”召开期间,保靖农行行长李勇接受了本报记者的采访,详细介绍了农行如何助力保靖黄金茶产业实现高质量发展。

记者:请问李行长,保靖农行在近年来是如何关注并支持保靖黄金茶产业发展的?

李勇:首先农行作为乡村振兴的领军银行,时刻把服务三农的使命扛在肩上,而保靖黄金茶作为保靖最具特色的农业产业,自然和我们农行服务乡村振兴的使命有机结合起来。其次,近年来我行从政银合作、平台搭建、产品创新和服务网络搭建等多方面全力保障保靖黄金茶的金融服务。第三,全产业链的支持。无论是茶农、合作社、茶企,无论是种植、加工还是销售,我行对保靖黄金茶全产业链都提供金融服务。

记者:能否简要介绍一下保靖农行与保靖黄金茶产业之间的合作背景及历程?

李勇:我们农行有句口号叫作“大行德广、伴您成长”,其实我想我们农行,尤其是保靖农行的信贷业务基本上是和保靖黄金茶一起成长起来的。我觉得大概可以分为三个阶段吧。第一个阶段属于萌芽期,是2014年之前,这个阶段保靖黄金茶刚开始起步,品质好但品牌和市场还没有做起来,我们主要以户均5万的农户小额贷款对茶农给予小额信贷支持,全行茶农贷款不到1000万。第二个阶段是成长期,大概是2014到2021年,这是保靖黄金茶快速打开知名度的阶段,市场增量也在快速扩大,这个时候我们对茶农的支持在5万块的农户小额贷款逐渐升级为30万的惠农e贷;同时对茶企我们也加快了小企业简式贷的支持。第三个阶段我把它称作“清明期”,因为保靖黄金茶在清明前后会迎来他成长最快也是滋味最鲜美的时期。这个阶段,我们的合作形式、合作对象、合作产品都做了非常多的创新和突破,贷款余额也超过1.2亿元。确实通过对保靖黄金



● 保靖农行行长李勇(右一)深入到茶农中间,了解茶农生产、资金需求情况。

茶的支持和合作我们都成长起来了。

记者:截至2024年末,保靖农行累计发放了多少资金支持黄金茶产业发展?这些资金主要投向了哪些环节?

李勇:截至2024年末我行对保靖黄金茶累计投放贷款超4亿元。这些贷款主要有两个投向,其中最大的就是我们的茶农,从种植户生产和扩产提供信贷支持。其次就是茶企,这里面就包括加工和销售两个环节。在鲜叶收购期百姓尤其必须当天给茶农现金结算的,茶企资金压力很大。另外茶叶销售有一个周期,部分回款周期到年底,所以也需要流动资金。

记者:在茶叶生产、鲜叶收购、加工、销售、品牌建设等方面,保靖农行是如何通过资金扶持来助力保靖黄金茶产业的?

李勇:举个例子:在茶叶生产环节,保靖农行抓住清明前后茶叶采摘黄金期,积极上门对接茶农,提供贷款资金,扶持茶农在人力务工上的资金短缺问题。在鲜叶收购环节,支行对接收购商,提供收购资金。在加工、销售环节,支行对接大型茶企,在设备采购、冷库建设、厂房建设等方面提供贷款支持。在品牌建设方面,保靖支行积极对接保靖县退役军人服务局,共同打造保靖黄金茶、退役军人茶。

记者:保靖农行为保靖黄金茶产业专门开设了哪些专项金融产品项目?这些项目的具体内容和特点是什么?这些专项金融产品项目对保靖黄金茶产业的茶企和茶叶专业合作社产生了哪些积极影响?

李勇:我们根据茶叶生产周期,一是创新了“惠农e贷——保靖黄金茶贷”。我们把传统1年期的贷款延长至5年,而且有3年宽限期,宽限期内还款压力很小,充分匹配茶叶生长周期。二是将利率设置为基准利率,至少降低三分之一的融资成本。第三是随借随还,使用便捷,成本也更低。第四是信用贷款最高可贷200万元,担保抵押类可达1000万元。保靖黄金茶贷的推出受到了茶农和茶企的广泛欢迎,极大地解决了他们融资难、融资贵的问题,让他们可以安心开展生产经营。

记者:在支持保靖黄金茶产业发展的过程中,保靖农行有哪些金融服务的创新和实践?这些创新和实践是如何更好地满足保靖黄金茶产业融资需求的?

李勇:总体可以概括为“四个立足”。分别是立足构建体制机制、立足链式服务模式、立足金融产品创新、立足延伸服务网络。体制机制方面根据州行制定的湘西农行支持茶叶产业发展规划,从考核激励、产品创新、流程优

化、降低成本等各方面持续完善体制机制。积极对接产业办、茶叶协会等部门,多次举办专场产品宣讲会,为茶叶产业开通绿色审批通道,提高企业金融需求的响应速度;链式服务模式就是对核心企业的上下游全链条批量给予支持;产品创新前面讲了;延伸服务网络我们有两种模式,一是我行首创的惠农通服务站,在全县所有行政村建立了173个服务站,让多数金融服务足不出村。此外我们还建立了三支常态化包乡进村团队,让老百姓在田间地头都能享受我们的上门服务。尤其体现在明前茶的采摘关键期,鲜叶一天一个价,上门服务就显得弥足珍贵,充分体现了时间就是金钱。

记者:保靖农行与保靖黄金茶产业的合作取得了哪些显著成效?能否分享一些具体的成功案例?未来,保靖农行在支持保靖黄金茶产业发展方面有哪些规划和打算?

李勇:自2016年保靖支行支持保靖黄金茶产业合作以来,从最开始的与湖南省农业融资担保公司合作,对大型茶企开展授信。到后面2019年支行创新推出“黄金茶特色产业贷”贷款品种支持产业大户及合作社,到2020年支行以黄金村、吕洞山村为试点开展整村建档,批量授信业务。保靖农行始终贯彻农行“农”字当头的责任使命,可以说对保靖农行对

保靖黄金茶产业做了全方位的服务。截至2024年年末支行向茶农/茶企客户累计投放2468笔,茶叶贷金额3亿元,目前余额1亿元以上。如我行支持的产业大户石金贵,通过我行的信贷支持,新建了茶厂,开通了全自动化、标准化的茶叶生产线,大大提高了茶叶的加工产量及产品质量,从小作坊变成了大厂房。

打算方面:一是坚持做正确的事,持续做好四个立足。二是持续加大创新,随着产业的升级在保靖黄金茶品牌建设和小企业批量授信方面需要加大支持力度。

记者:从金融部门的视角来看,当前保靖黄金茶产业面临的主要挑战和机遇是什么?

李勇:挑战是当前保靖黄金茶的市场推广到了一定瓶颈期,省内知名度很高,全国知名度有限,市场增长速度放缓导致生产大户和茶企的近两年的销售没有达到预期会造成阶段性的周转困难。当然这个瓶颈期过后又会迎来大发展。

记者:保靖农行将如何继续发挥金融优势,助力保靖黄金茶产业实现更高质量的发展?

李勇:市场的需要就是我们的努力方向,百姓的期待就是我们前进的动力,保靖农行将始终如一件伴随保靖黄金茶一起成长。

“一片叶子富了一方百姓”的生动实践

■ 保靖农村商业银行党委副书记、行长 吴志愿

习近平总书记指出:“发展特色产业是实现乡村振兴的一条重要途径,要着力做好‘土特产’文章,以产业振兴促进乡村全面振兴。”

近年来,保靖农商银行始终坚守“金融为民”初心和“支农支小”市场定位,勇担“农村金融主力军”与“乡村振兴主办行”之责,累计发放保靖黄金茶全产业链贷款7312户9.93亿元,其中:茶叶公司贷款73户14325.3万元,茶叶专业合作社贷款88户8235万元,茶业家庭农场贷款9户1100万元,茶叶经销商贷款2286户1.62亿元,茶农贷款5286户6.73亿元。截至目前,保靖黄金茶存量贷款1382户2.22亿元,不良贷款766.89万元,占比为3.45%。保靖黄金茶种植面积由1万余亩发展到15.5万亩,产值由不到1亿元发展到23.16亿元,茶产业让一座座荒山变成了金山,有力带动了一方百姓增收致富和社会经济发展,助推了乡村全面振兴。现在民间流传黄金村的茶农,“十万不算富,百万刚起步,千万还有好几户”呢。

保靖黄金茶在历史上第一次亮相,伴随着一个温情的苗家故事,“一两黄金一两茶”传承已久;而成长为一县的支柱产业,却走了一段很长的艰辛历程。“由于没有品质、品牌、工艺、市场等方面的引导和支持,保靖黄金茶的发展一度陷入了瓶颈,母亲甚至一度把茶叶倒进了司马河里。”在走访时黄金村党总支书记石金贵这样跟我们说道。

技术在哪儿?资金在哪儿?市场在哪儿?针对这一系列问题,保靖县连续9年出台县委1号文件,举全县之力从品牌推广、技术支撑、人才培养、基础设施等全方位进行支持,致力打



● 保靖农商银行行长吴志愿(左三)走访茶农、来到茶园基地调研。

造保靖黄金茶公共品牌。保靖农商银行紧扣县委、县政府“三茶统筹”战略部署,坚持党建引领,践行金融普惠,通过“五步法”走出一条不平凡的金融助力特色产业发

展之路。

一是持续走访建档,完善“三个台账”。按季开展乡镇党委、政府、村支“两”委(社区)、村组(网格)“三级”走访,全面开展评级授信,及时进行信息更新,建立和完善了茶农、茶商、茶企与茶叶合作社“三个台账”,实现信息采集、评级授信、精准营销“三个100%”。

二是深度对接融合,建立“三项机制”。抓住茶叶办这一行业主管部门,积极参加政银企对接会,加强与金融办、财政、投资担保等部门沟

通协调,建立完善“担保-贷款-贴息”支持茶产业发展基金使用机制、办贷联动机制和定期协调通报机制,加强资金引导支持,形成多方合力。

三是加强资源挖掘,用好“三方政策”。充分发挥农户小额信用贷、乡村振兴卡、“湘西快贷”、福祥e贷等优势,积极运用人民银行支农再贷款政策,用活用好各类风险分担机制,累计发放涉茶“农信担贷款”180户金额15495.9万元,发放“潇湘财银贷”贷款24户4850万元。

四是创新金融服务,力推“三款产品”。在产业发展过程中,我们深度融入了从育苗、种植、培管、采摘、加工到销售全过程,按照“一类

客群、一个团队、一系产品、一套机制”工作要求,对保靖黄金茶特色产业,我们组建了一支10人的专门团队,拟在营业部、夯沙打造两个特色支行,推出了茶农、茶商、茶企和茶叶合作社3款特色贷款产品,下发了《福祥·保靖黄金茶叶易贷》等系列茶叶贷款管理办法,积极提供差异化、特色化、个性化的服务,打造核心竞争力。

五是明确发力方向,聚焦“三个目标”。根据《关于推进保靖黄金茶产业绿色高质量发展的实施意见》,锚定“茶产业、茶科技、茶文化”三个目标,支持打造一批品牌旗舰店、标准店和体验中心,利用本行场地优势,融入各类技

术培训、村茶村厨大赛活动,深度挖掘文化内涵。

十几年的支持与相伴,如今,保靖全县茶园总体面积稳定在15.5万亩,干茶产量1027吨,干茶产值10.5781亿元,综合产值21.2亿元,带动10多万人增收致富。保靖黄金茶种植面积、综合产值、茶农增收分别增长10倍、21倍、16倍,保靖的崇山峻岭间风生水起,保靖黄金茶之香悠悠飘荡。保靖农商银行也将一如既往地保持初心,一如既往地坚守定位,一如既往地坚定支持,不断延伸产业链条,做实茶旅文化融合文章,演绎好“一片叶子富一方百姓”的金融故事。

深耕普惠金融 助力保靖黄金茶产业高质量发展

■ 工商银行保靖县支行行长 彭利华

在金融服务实体经济的浪潮中,普惠金融作为关键一环,正以其独特的优势和力量,为乡村振兴和产业发展注入新的活力。保靖县,这个以黄金茶闻名遐迩的地方,正是我行深耕细作、助力地方经济发展的重要战场。近年来,我行积极响应党中央的决策部署,认真执行监管及上级行的工作要求,将普惠金融作为服务地方经济的重要抓手,特别是在保靖黄金茶产业上,我行积极创新贷款产品,提升金融服务质量,为茶产业的高质量发展注入了源源不断的“活水”。

保靖黄金茶,作为保靖县农业板块的支柱产业,不仅承载着保靖县的经济希望,更是乡村振兴的重要载体。然而,资金短缺一直是制约茶企发展的一大难题。每年的三月鲜叶采摘期,茶企都需要大量的资金投入,以确保茶叶

的采摘、加工和销售顺利进行。为了助力茶企突破资金瓶颈,我行成立了黄金茶金融支持工作专班,实行“一把手负责制”,由行长彭利华亲自带队深入保靖黄金茶乡,调研茶产业现状,了解茶产业各主体的资金需求。

在调研过程中,我行深刻感受到茶企对于资金的迫切需求,以及他们在传统融资渠道面前所面临的困境。为了破解这一难题,我向州工行申请了黄金茶专属线上贷款产品——茶叶种植e贷。这款贷款产品以其操作便捷、审批快速、利率优惠等特点,迅速得到了茶企的青睐。2023年3月,经过一个月的不懈努力,我行成功在鲜叶采摘期前向茶产业各主体投放贷款1500万元,涉及茶市场主体超40户。这笔资金的及时到位,不仅缓解了茶企的资金压力,更为他们抢抓市场机遇、扩大生产规模提供了有力支持。

然而,我行的服务并未止步于此。2024年3月,保靖县印发了《关于保靖黄金茶产业绿色高质量发展的实施意见》,提出了以“茶文化、茶产业、茶科技”为目标,推动保靖黄金茶产业二次创业的发展战略。这一战略的实施,对金融服务提出了更高的要求。为此,我行立足产业发展实际,助力产业主体转型,为保靖黄金茶产业的绿色发展提供了全方位的金融支持。

在支付结算方面,我行为茶市场主体提供了便捷高效的线上线下支付平台。通过工商银行企业网上银行、手机银行等渠道,茶企可以实现账户查询、转账汇款、在线支付等功能,操作简便、实时到账。同时,我还提供了企业转账结算10元包年的优惠服务,进一步降低了茶企的运营成本。这些措施的实施,不仅提高了茶企的资金使用效率,更为他们拓展市场、提升竞争力提供了有力保障。

在贷款支持方面,我行根据茶产业各主体的不同需求,提供了多样化的贷款产品。除了茶叶种植e贷外,我还推出了湘企e贷(流水贷)、农担e贷、专精特新贷、科创e贷等贷款产品,贷款金额从1万元到1000万元不等,满足了茶产业各主体的资金需求。这些贷款产品的申请操作便捷,贷款利率低于同业水平,有效降低了茶企的融资成本。特别是在茶企扩大生产规模、引进新技术新设备、开发新产品等方面,我行提供了有力的资金支持,助力茶企实现转型升级。

值得一提的是,在助力保靖黄金茶产业发展的过程中,我行还注重与保靖黄金茶产业发展协会的紧密合作。通过与协会的深入沟通与交流,我行更加准确地了解了茶产业的发展动态和市场需求,从而更加有针对性地提供金融服务。

回顾过去两年的工作,我行在助力保靖黄金茶产业发展方面取得了显著成效。累计投放黄金茶贷款近4000万元,服务茶市场主体超100户,为保靖黄金茶产业的高质量发展注入了强劲动力。然而,我也清醒地认识到,金融服务乡村振兴和产业发展是一项长期而艰巨的任务。

未来,我行将继续秉持服务实体经济、助力乡村振兴的使命,不断提升普惠金融服务质量,加大对保靖县茶产业的支持力度;继续深化与保靖黄金茶产业发展协会的合作,共同探索金融服务茶产业的新模式和新路径;继续关注茶企的需求和变化,不断创新和完善金融产品与服务,为茶企提供更加精准、高效、便捷的金融服务;继续加强金融知识的普及和宣传,提高茶企的金融素养和风险防范能力,为茶产业的健康发展提供有力保障。