

赵腾飞：深耕基础设施投融资领域的行家里手

■ 张晨曦

在中国建筑第八工程局有限公司的宏大项目体系中，有一位关键人物，他不仅在基础设施投融资领域开疆拓土，还在智慧金融科技创新方面取得了非凡成就，他就是总承包公司基础设施分公司投资负责人赵腾飞。作为一位在基础设施投融资行业中深耕多年的专家，赵腾飞不仅具备卓越的经营管理能力，还积极推动行业的数字化转型，他的创新理念和领导力使他成为业内的佼佼者。

赵腾飞自加入中国建筑第八工程局以来，便投身于多个重大项目的投资、运营和管理工作。作为基础设施分公司投资负责人，他带领团队成功承接了多个标志性项目，这些项目的规模、复杂性以及技术要求都处于行业前沿。尤其是在高速公路、地铁 TOD 项目以及城市更新和城中村改造等领域，赵腾飞展现了非凡的战略眼光和卓越的投融资能力。

其中，哔哩哔哩上海全球总部项目工程总承包无疑是赵腾飞主持的标志性项目之一。该项目总建安费高达 76.2 亿元，是中国建筑第八工程局在信息技术领域的重要突破。赵腾飞凭借丰富的项目管理经验和精准的市场洞察力，成功推动了这一项目的顺利实施，赢得了业界和客户的高度评价。

此外，宁波西枢纽绕城高速投资项目和上海申通地铁澄江路 23 号线和 19 号线 TOD 项目，分别涉及 100 亿元和 107 亿元的建安费用和数十亿的投资额，赵腾飞在这些项目中的投资规划、资金调配和风险控制上均做到了精佃把握，确保了项目的顺利推进和高效运营。这些项目不仅为中国建筑第八工程局赢得了良好的市场声誉，也为其在国内基础设施建设领域持续“展奠定了坚实的基础。

除了在传统基础设施投融资方面的成就，赵腾飞深知，未来的投融资行业不仅需要传统的资金筹措和项目管理能力，更需要借助科技创新来提升效率、降低风险。因此，他致力于自主研发出了一系列先进的投融资智能决策技术，应用了大数据分析 with 人工智能算法，能够帮助企业实时监控项目进展、预测风险、优化资金使用效率。这些技术成果不仅为投融资流程提供了强有力的技术支撑，更在实际应用中为企业创造了巨大的经济效益。

展望未来，赵腾飞仍然保持着对投融资领域的深刻理解与探索。在当前基础设施建设投资面临诸多挑战的背景下，他表示，未来的投融资行业将更加依赖智能化决策与数字化管理，这也意味着更高的技术要求与更复杂的市场环境。赵腾飞将继续带领团队，探索更多创新的投融资模式，并致力于为行业提供更具前瞻性的解决方案。

潘擷舒：运用智慧财务管理服务企业战略规划

■ 于良

近年来，随着数字经济的蓬勃发展，企业的运营架构、管理模式以及决策机制面临着前所未有的挑战。在这个背景下，如何通过创新的财务管理模式提升企业竞争力，成为每一个企业高层决策者的重要课题。在中国铁塔股份有限公司北京分公司，财务经理潘擷舒凭借其深厚的专业背景和对智慧财务管理的独到见解，成为这一领域的佼佼者。

作为财务管理领域的杰出领导者，潘擷舒不仅主导了公司财务管理的战略规划，还通过构建共享理念的财业一体化财务管理体系，为中国铁塔北京分公司实现了成本控制、资产管理及盈利能力的显著提升，推动了公司的可持续高质量发展。在担任财务经理的职位后，潘擷舒面临着公司资产高度分散、业务同质性高的挑战。传统财务管理模式，依赖于固定流程和手工操作，往往难以适应快速变化的业务需求。为此，她提出并构建了一个基于共享理念的财业一体化财务管理体系。这一体系的核心思路是通过数据的高度互联与交互，打破财务与业务的隔阂，使得财务管理能够更加灵活地支撑业务需求。在该体系中，公司通过智能化的财务管理手段，精确掌握每一个财务数据点，提升了资金的流动性，降低了建设成本，同时促进了资产的延寿。

随着科技进步，潘擷舒积极投入智慧财务管理技术的创新研究中。她自主研发了一系列极具创新性和实用性的财务管理技术成果，涵盖了财务记账、票据管理、成本核算和项目财务管理等多个领域。其中，“基于移动互联网技术的多功能财务记账系统”和“基于图像识别技术的智能财务票据管理系统”，有效提升了财务管理的效率和准确性。尤其是在工程成本管理方面，潘擷舒领导研发的“基于人工智能的工程成本分析核算系统”，通过大数据分析和智能化的决策支持，帮助公司在成本控制和资源配置上取得了显著成果。

更为重要的是，这些技术成果不仅服务于中国铁塔北京分公司，还在潘擷舒的推动下，与众多企业达成战略合作，将创新技术成果推广到众多零售企业、电商公司、制造业和建筑行业中去。这些技术的应用极大地提升了企业的财务管理智能化水平，从而帮助企业优化了财务运营，提升了整体运营效益。潘擷舒也因此财务管理领域获得了广泛赞誉。

展望未来，潘擷舒对智慧财务管理的探索仍在继续。在她看来，财务管理不仅仅是数字的堆砌，更是企业战略决策的重要支持工具。未来，她计划继续推动财务与业务的深度融合，利用人工智能、大数据等新技术，进一步提升财务管理的智能化水平。

钱立的营销变革：技术创新与商业突破

■ 陈欣如

在生成式 AI 重塑全球营销格局的 2024 年，数字营销领域正经历着一场深刻的技术革命。ChatGPT 等大语言模型的出现不仅改变了内容创作方式，更推动营销策略从传统人工决策向智能化转型。

在这场变革中，北京大学物理系出身的钱立，凭借对 AI 技术与营销场景的深刻理解，开辟出一条突破性的道路。他将大规模数据处理与智能决策系统的创新性结合，为数字营销行业带来了创新与改变。

作为 Disney Streaming 的技术主管，钱立开创性地将大数据技术与营销智能相结合，在 Hulu Nova 系统的建设中取得了显著

成就。在他的领导下，该系统成功处理了超过 5000 个重要营销活动，面向 2 亿美国本土用户，总计发送超过 100 亿条消息，直接或间接影响近亿美元收入增长。

这一创新不仅提升了营销效率，更为整个行业树立了新标准。2024 年初，他进一步带领纽约团队推动 Disney+ /ESPN+ 统一消息平台的建设，实现了与行业标杆 Salesforce 和 Braze 的数据和产品的特征对齐，通过创新的架构设计和精准的工程实践，将复杂的技术需求转化为可扩展的解决方案。在他的管理下，团队规模实现翻倍增长，并通过标准化的入职流程提升了超过 40% 的知识转移效率。

值得一提的是，钱立曾在多个创新领域

的开拓精神。在他之前的创业项目 Infinity-Ground 担任联合创始人兼 CTO 期间，他将 AI 能力与金融科技相结合，开创性地运用大语言模型提升用户体验。在教育科技领域，他领导开发了在线编程直播课程平台，为疫情期间的远程教育提供了创新解决方案。在金融科技公司 Wecash，他专注于运用机器学习技术优化贷款风险评估，展现了将前沿技术转化为商业价值的能力。

展望未来，钱立在 Disney 构建的大规模智能营销系统将对整个行业产生深远影响。他设计的 Hulu Nova 系统开创了将多维度数据决策引入营销流程的范式。其设计理念不但融合了处理批式和流式大数据的基本理念，而且通过与数据科学家团队

的紧密合作，集成了基于用户行为数据的深度学习模型。这一理念使该平台未来通过融入更多先进的 AI 技术以进一步挖掘营销数据价值成为可能。随着未来多模态 AI 技术的快速发展，大语言模型在理解文本、图像、视频等多种内容形态上的能力不断增强，这使得他在 Disney+ /ESPN+ 平台上开创的智能化营销方法更具前瞻性——一个能自动理解、分析和针对不同媒体形态制定营销策略的系统，将成为行业的发展新方向。

作为连接技术创新与商业价值的践行者，钱立的探索不仅推动了营销技术的进步，其成果更是为数字营销在 AI 时代的转型树立了标杆。

薛晶晶：汽车金融风险管理领域的创新者

■ 高琪

为应对汽车金融领域日益复杂的风险管理挑战，宜信普惠信息咨询(北京)有限公司运营总监薛晶晶及其团队研发了一套突破性的精准算法系统，旨在全面提升汽车金融风险管理的效率和精确度。这一系统以智能化和数据驱动为核心，覆盖从车辆设备绑定、风险监测到贷中风险评估的全流程。

为保护该系统的核心技术，薛晶晶及其团队通过专利形式对三项关键技术成果进行了专利保护，包括“一种 GPS 设备上线判定方法及装置”“一种基于 GPS 信号数据识别车辆聚集事件的方法及装置”“一种应用于贷中风险管理的数据处理方法”。这些技术以独特的系统创新理念，从设备与车辆上线的结合算法，到利用综合算法判定车辆聚

集风险，再到结合车辆定位系统和行驶数据判定汽车金融风险，构成了汽车金融风险管理领域的突破性精准算法系统。

薛晶晶及其团队推动汽车金融行业风控体系建设卓有成效。据透露，此三项系统性技术突破具体来说，首先解决的 GPS 设备与车辆绑定安装的准确性，GPS 设备通过接入的第一系统（GPS 设备通信系统）和第二系统（车辆管理系统）自动发送设备绑定命令来确认 GPS 设备的信号状态，并将信号数据如定位时间、经纬度等信息反馈到车辆管理系统中。“通过这种方式，系统能够自动判断设备的上线是否成功，完全杜绝了人工判断中的潜在错误。”薛晶晶解释道。其次，通过同位置中断聚集、停留聚集以及多车辆重复聚集三种创新算法来优化现有车辆的单一被圈定风险区域的监控方式，弥补了传统监控系

统在高危区域隐蔽性方面的不足，消除了以往的监控盲区。即使在 GPS 信号被故意干扰或设备离线 的情况下，依然能高效定位车辆的风险聚集地。这一突破有效克服了传统车辆监控系统依赖电子围栏的局限性，提升了系统的实用性和可靠性。最终，利用基于位置信号客户的还款数据和车辆的行为数据生成“目标控制参数”，并通过这些参数生成待执行的目标信息。这种目标信息可以是风险预警、操作指令或系统调用信息，帮助金融风险管理人员在风险出现的早期阶段就能进行干预。

薛晶晶推出的一系列创新技术专利，不仅在汽车金融的贷中风险管理领域实现了技术突破，使风险管理更加精准，使更多汽车金融需求者获得资助机会，更值得一提的是这几项技术不仅限于汽车金融并且可扩展到更多领域，例如基于位置的营销服务，

王锴：为建筑行业的绿色转型注入新活力

■ 蔡玲

在“双碳”战略目标引领下，建筑行业面临深度转型，“绿色低碳”和“数字化转型”成为行业发展的关键。青年建筑师王锴紧扣政策脉搏，以创新设计理念和卓越实践成果推动行业变革。

在建筑设计中，王锴秉承“绿色发展”理念，将可持续发展贯穿项目全生命周期。他在公共建筑项目中，采用双层动态幕墙系统、被动式采光通风策略、智能遮阳技术和地源热泵系统等，使项目运营阶段能耗降低 10%，水资源使用效率提高 15%，碳排放显著

削减。同时，项目注重与周边自然环境融合，通过植被覆盖的屋顶花园和雨水回收系统，为城市提供更多绿色公共空间，实现了功能性、生态性和艺术性的有机统一，获得国内外广泛认可，为从业者提供了参考范式。

王锴积极推动行业变革，在绿色建筑和数字化技术的行业规范化发展方面成效显著。他带领团队开发的基于大数据的建筑设计优化平台，可在项目初期对设计方案的碳排放、能耗和环境影响进行精准预测和优化，已在多个项目中成功应用，帮助项目平均降低能耗约 10%~13%，碳排放减少 9.76% 以上，填补了行业空白。此外，他还通过在重要会议中发表主

题演讲、分享案例和技术讲解等方式，推动绿色建筑与数字化设计理念的普及。

在数字化设计领域，王锴展现出不凡实力。他开发的基于物联网的建筑环境动态监测系统，通过传感器实时采集环境数据，并借助机器学习算法自动优化设备运行模式，使项目节约了 20% 以上的运行能源。他倡导“数据驱动的设计决策”理念，在多项大型项目中得到验证，并通过在国际建筑数字化论坛上发表演讲、举办数字化设计工作坊等方式，推动行业对数字化设计的认知升级。

王锴践行“双碳”目标的责任担当，倡导“以设计驱动减碳”。在某绿色社区项目中，他

提出“低碳模块化”设计方法，结合装配式建筑技术和可循环建材，降低了项目施工阶段的碳排放约 25%，同时通过被动设计提升建筑能效 30% 以上。他还对社会责任有着更深思考，认为“双碳”目标不仅是技术问题，更是对人与自然、城市与环境关系的重新审视。他积极推动绿色低碳理念在行业内的传播，激励更多年轻设计师加入绿色建筑的实践中。

王锴以其年轻的视角、专业的洞察力和强烈的社会责任感，为建筑行业的绿色转型注入了新活力，在他的推动下，绿色建筑成为一种关乎可持续发展与社会责任的生活方式和文化认知。

刘莉：从初涉商海的践行者到智慧营销的逐浪人

■ 李丹

她凭借敏锐商业直觉与坚毅毅力，将仅有两人的小贸易公司，发展成年处理 300 - 400 个集装箱，营业额超亿元的大型跨国企业。

刘莉精准把握市场需求，优化组织架构，引入专业管理体系，为企业长远发展筑牢根基。她还将智慧营销融入企业运营，利用大数据分析精准定位目标市场，定制个性化贸易方案，提升企业竞争力，推动智慧营销在国际贸易领域的应用。

刘莉高度重视国际合作，多次代表公司出席重大国际活动。

在环保方面，她主导签署与环保新能源商会的合作协议，引入环保技术和产品，践行“绿色贸易”，为行业树立可持续发展标杆。其企业

荣获多项行业荣誉，巩固了她的行业领导地位。

侨商群体的担当榜样

作为巴西中国浙江商会第六届副会长，刘莉积极推动侨商发展与中巴经济合作。在与青田县经贸考察团座谈会上分享经验、提出建议，促成多项跨国合作项目。组织新华侨进口业务培训，助力侨商拓展巴西市场。

此外，刘莉还带领公司积极参与社会公益活动。多次组织商会捐赠，回馈当地社区。她以实际行动诠释了企业的社会责任，成为企业家群体的典范。

智慧营销的逐浪人

刘莉开发的“深度学习技术驱动的进口贸易活动策划平台 V1.0”等技术成果，整合人工智能与大数据技术，精准分析市场趋势，提升客户满意度与品牌忠诚度。“基于人工智能技术的客户挖掘平台”挖掘潜在客户，提高市场转化率；“基于物联网技术的销售策略分析系统”提供精准策略指导，优化资源配置。

她受邀在行业论坛分享研究成果，为智慧营销技术发展与全球企业数字化转型提供了经验。

她坚信智慧营销将成为全球经济发展的重要引擎，通过技术与服务结合，为客户创造价值，推动全球经济可持续、高效发展。



●张良慧(左)在排查井下消防设置的安全隐患。

很为难；他们平时工作可圈可点，一旦处理重了可能影响大家工作的积极性；但如果处理轻了，规程的严肃性就得不到维护。

规程面前人人平等。功劳再大，也要赏罚分明；过错再小，也不能放任不管，否则就是对他们的不负责任。矿领导经过慎重研究，达成共识：反三违要从严要求，必须在一言一行、一人一事上较真碰硬，尤其班长骨干违章违纪，更不能姑息迁就。最终，他们本着“惩前毖后、治病救人”的原则，依据相关规定，对这名班长和几名职工进行了严肃处理。

翻看这几个人的工作考核表，张良慧也

重，方能行稳致远。有些超出规矩之外的“照顾请求”，必须坚持原则；有些合理合规的“诉求申请”，则要认真对待，尽量落实。

元旦前夕的一个中班，张良慧在掘进现场排查时，看到两名职工在迎头顶部锚杆眼。他走近一看，惊出他一身冷汗。他马上要求，那两名工人停止工作，加强迎头支护。在现场师傅的配合下，把迎头护理好，才展开打眼工序。

“掘进头即将贯通了，迎头压力超前压力特别大。如果，不及时加强支护，容易造成飞杆伤人。”听过张良慧的解释，现场的工友都后怕起来。张良慧说，为了避免安全事故的发生，安监员在安全生产中必须戴着“望远镜”，发现隐患，超前排除隐患。

“对违章处罚，不能一刀切。要看客观条件，更要分析主观原因。处罚时，我们要差异化对待。”张良慧说：他作为一名“老安监”，他换位思考，向矿提出合理化建议，严格界定“三违”性质，根据“三违”危害性实施处罚。他说：“‘三违’问题，有故意犯的，也有无意犯的，意图不同，惩罚也应该不一样。”

“我看到职工平安上升，就感到十分欣慰。”张良慧说。就这样，一件件小事积累下来，张良慧成为矿工的最可爱的人，也赢得了干部职工的信任信赖，他每次下现场巡查，大家都愿向他“掏心窝子”，和他一起排除安全隐患。