



## 河南华英公司产品亮相第二十五届中国中部农博会

11月15日至19日，第二十五届中国中部农博会在湖南长沙举行。本届博览会吸引了22个省市自治区组织的几千家农副产品厂家参展，另外还有15个国家的65家企业前来“蹭热度”，带来了具有异国风情的农副产品。河南华英公司产品在河南展厅左边入口信阳市展位展陈，吸引了过往观众参观了解，业务咨询人员接连不断，部分观众对华英产品耳熟能详，展出的新品也深受广大参展观众喜爱。

“华英产品在常德有分公司吗？”两位常德的参展观众将展出产品几乎挨个问了一遍，拿着撕烤官烤鸭腿爱不释手，有代理华英产品的想法，经沟通介绍后两人才开心地离去。

华英公司代表河南畜禽食品企业展出的华英熟食产品、鸭一优预制菜品；撕烤官休闲食品、五香鸭、麻油鸭；鸭血、鸭血粉丝等产品，以其精美的包装、美味的口感、响亮的品牌赢得了参展观众的青睐，再一次显示出享誉世界鸭肉品牌的强大魅力。

(本报记者 李代广)



● 因为该公司邀请厂家技术人员为职工现场传授锚杆机操作技能。

## 山东能源唐口煤业：“大兵小将”聚一堂 “操作宝典”提技能

“注油器使用前一定要加润滑油，如果缺油空转容易造成锚杆机轴承损坏，壳体磨损，缩短使用寿命。”

“现场打钻遇到硬岩的时候，一定要抓紧把手，实在打不动要降低气流二次缓冲，防止反扭矩力过大导致把手甩飞伤人。”

近日，山东能源鲁西矿业唐口煤业组织采掘、巷修工区近80名管理人员、班组长、支护工齐聚一堂，邀请锚杆机厂家专业技术人员，举办了一场别开生面的大讲堂。他们以“锚杆机安全标准作业”为主题，围绕锚杆机的构造及自身特点、维护与安全操作、动态应急等内容进行授课，并结合现场实际就锚杆机安全高效使用开展研讨交流。

“举办此次讲堂是为了认真落实鲁西矿业人才培养工作部署，践行想复杂、干简单工作理念的具体实践，将有效杜绝或减少锚杆机操作不当等不安全行为，建强高素质掘进人才队伍，促进采掘、巷修工区岗位职工安全操作、高效施工。”该公司安全培训中心主任李振中介绍。讲堂分三个环节，分别为课程精讲、现场互动与点评总结。在互动环节，管理人员及岗位职工结合现场施工中遇到的问题和解决方法，与厂家进行了充分交流，学思践悟、巩固提升，在思想碰撞中迸发智慧火花，着力破解安全作业中的“疑难杂症”。

在此基础上，该公司安全培训中心对梳理出的21条常见问题，一一给出风险防范措施和改进意见，并着手制作锚杆机安全标准操作文案，拍摄锚杆机安全标准作业视频，发放至采掘、巷修工区进一步学习巩固。

“通过此次学习，不仅开阔了视野，还提升了管理能力和安全标准操作技能，回去后我要把所学所得与班组工友分享，推动班组又好又快安全施工。”综掘二区安全班长张刚说。

(张超 侯化成 王启申)

## “老赛道”赛出新成绩——中铁二十三局东阳高速项目精细化管理纪实

■ 李亚萍

“通过精细化管理，我们已提前两个月完成产值目标，效益可观。”这句底气十足的话，出自中铁二十三局东阿至阳谷高速公路TJ1标段项目经理周世一之口。今年38岁的周世一长着一张娃娃脸，脸上洋溢着蓬勃的朝气。

东阿至阳谷高速公路项目是山东省“十四五”综合交通运输发展规划的重点项目，也是聊城历史上投资最大的单体工程项目，路线全长58.55公里。中铁二十三局承建的是东阳高速TJ1标段，土建工程长16公里，路面工程长29公里，建设工期36个月，包含路基、路面、桥梁、交叉工程、排水、防护等工程，占全线合同额的34%。

经历过青临高速、东昌高速、蒲炎高速、成绵苍巴高速的历练，面对路基和路面工程这“熟悉的赛道”，首次担任项目经理的周世一早已胸有成竹，第一时间看到了“问题的关键”——土源。

### 土方“博弈”，拿下主动权

通过项目前期的介入和分析，周世一认识到“土方将是项目建设的重中之重”，于是，项目伊始他便组织项目团队为“土源”四处奔走。16公里的路基土建，土方的需求量高达405万方。405万方土，能装满27万辆载重15立方米的卡车。实践也证明了他的预想——“解决了土方问题，项目就成功了一大半”。

为了能找到运距短、价格低的土源，周世一和项目团队四处奔走，在了解到已经有人提前拍下不少土源，正抬价待售等着项目部上门洽谈的时候，周世一立刻意识到了问题的严重性，一场艰难的博弈开始了。

距离项目10公里的土场，运距近、土源好，是项目施工最理想的土源，奈何双方多次沟通，对方价格居高不下，丝毫没有协商

的余地。为了尽快拿下土源，也为了防止一条路走到黑，项目部一方面积极联合临近标段跟对方协商，一方面另辟蹊径、多方打听，寻找其他土源。

功夫不负有心人，最终他们在地方政府的帮助下，找到了价格合适的100万方土源。“这个土源是跟对方博弈的突破口，我们跟商家协调，一次性全部买下来，自己组织运输，让工地先动起来。给手握土源准备抬价的人一点压力。”周世一说。

果不其然，当“半挂”运输车开始热火朝天运土后，对方开始坐不住了，生怕几百万方的土源砸在手里，于是主动降价出售。这时，项目部才正式占据这场博弈的上风，拿到了土方价格的“主导权”，结束了双方的博弈。

那段时间，项目团队一方面要使出浑身解数四处寻土，一方面又要不露声色地跟土源方“斗智斗勇”。谈起这段经历，周世一有感慨也有满满的成就感：“干项目也得讲兵法。”

### 临建规划，细到“头发丝”

解决了土方这个“关键问题的关键环节”后，在梁场、拌和站、驻地、水稻站等临建项目的规划和建设上，东阳项目团队将项目精细化管理发挥到了极致。

驻地选择既要方便施工生产，又满足职工工作生活的需求。多方打听后，一个旧厂房进入了他们的视野。“这里原来是一个旧厂，场地大、房屋、食堂、篮球场一应俱全，离施工现场也只有2公里，连家具都有现成的。”项目书记林伟伟对驻地的选择非常满意，“关键租金也很便宜。”

这个项目精细化管理细到头发丝了。拌和站路面的硬化工程是临建规划的一环，为“精打细算”，他们对生活区与运输区域的路面进行了差异性硬化。总之，临建主打一个简约实用，既要满足需求，又不铺张浪费。

在梁场的建设上，为了减少临建成本，



● 周世一(左三)带领的项目团队在劳动竞赛上受到表彰

梁场的规划设计根据施工需要，直接选在了红线范围内的路基上。光这一项，能节省临时征地费用40万元。此外在实际建设中，梁场相比原有规划又砍掉了4排存梁台座，这对施工组织、施工配合都提出很高的要求，但他们靠着严密的施工组织和团队配合，圆满完成了梁片的生产任务。

### 科学组织，打出“漂亮仗”

“因为存梁区少，倒逼我们必须做好产梁、存梁、架梁的工序衔接。”关于如何通过施工组织实现效率的最大化，周世一侃侃而谈。

不同规格、不同位置、不同架设时间的梁片在梁场负责人的调度下有条不紊地生产着，原本梁场面积不足的“痛点”却成了加快现场施工的“推手”。

“先产先架，梁场的面积有限，必须尽快把梁架出去。”详细严密的架梁计划容不得现场进度有丝毫放松，为防止出现“多米诺骨牌”式的进度滞后，现场副经理与梁场负责人密切协作，共同建立了“产梁与现场施工同步，完工即架梁”的高效产架架梁模式。这样既节约了存梁区，又减少了倒梁的费用，每片梁的倒运费是2000元，光是倒梁费就能节省40万元。前方现场与后方梁场“严丝合缝”地配合，项目全面避免了梁片倒运的“窘境”。

此外，他们从备料、加工以及施工组织等项目的各个方面实施项目精细化管理：做好施工组织，提前谋划，倒排工期，减少冬季

## 顾天廷：砥砺前行卓越途 国际视域创新行

■ 王小瑞

在全球化浪潮奔腾不息的时代背景下，国际港口工程领域犹如一片广袤且充满无限潜力的浩瀚海洋。在这片领域中，有一位出类拔萃的杰出人物——顾天廷，他以超群的远见，在国际港口工程领域这片浩瀚无垠的海洋上，预见充满了挑战与机遇的前行之路。他广袤的国际视野、扎实深厚的工程师功底以及敢为人先的创新精神相互交织、完美融合，刻画出了一条卓越的职业轨迹。

顾天廷在求学阶段的积累，为其日后辉煌的职业生涯筑牢了坚实且深厚的根基，成为他在专业领域不断攀升、持续奋进的稳固起点。起初，他踏入新侨学院，投身于机电一体化专业，自此踏上了漫漫求知征程。在这段旅程中，他凭借着对知识的炽热渴求以及自身持之以恒、坚韧不拔的不懈努力，逐步熟练且精准地掌握了机电领域中那些错综复杂、关键核心的技能要诀，犹如一位技艺精湛的工匠，精心雕琢着自己的专业素养。随后，他又毅然迈进上海理工大学的神圣殿堂，潜心钻研工商管理专业。这一段宝贵的学习经历，引领他踏入了商业与管理广袤深邃的世界。由此，他得以超脱于单一技术层面的局限，站在一个更为宏观辽阔、高瞻远瞩的全新视角，全方位、多层次地审视工程行业的整体格局与发展脉络，为其职业生涯

后续的发展进程源源不断地注入了蓬勃盎然、活力四射的崭新动力源泉，使其在面对各种复杂局面与挑战时能够游刃有余。

顾天廷在上海振华重工集团股份有限公司(以下简称“振华重工”)的工作经历无疑是一段极具分量的奋斗篇章。自2008年7月起，他先后勇挑售后经理、项目经理兼海外大客户经理等重担，在这一系列岗位的进阶历程中，他犹如一名探索者，从售后工作的局部着眼，逐步拓展至项目管理与海外市场开拓的宏观视野，逐渐获取了对国际港口工程由表及里、全方位、深层次且细致入微的透彻洞察，淋漓尽致地展现出其超凡出众的专业才能。

在日常繁杂而又关键的工作实践中，顾天廷始终如一地秉持着工程师所特有的踏实沉稳与专注执着。不论是遭遇复杂棘手、令人头疼不已的起重设备故障维修困境，还是置身于项目现场那紧张忙碌、分秒必争的安装调试工作场景之中，他皆能凭借其精湛的机电技术，有条不紊地确保每一个工作环节精准无误、毫无偏差。他不畏艰辛，常年深入施工现场，以一种近乎严苛、细致入微的严谨态度，详尽地检查每个零部件的状况，即便是那些极易被大多数人所忽视的细微瑕疵，在他的眼中也绝无可能蒙混过关。因为他内心深处知晓，在工程领域，任何一个看似微不足道的微小疏忽，都极有可能成

为一颗隐藏的“定时炸弹”，在后续的设备运行过程中引发严重且难以预估的不良影响，进而对整个项目的顺利推进构成巨大威胁。正是这种严谨细致到极致的工作态度以及高度负责、兢兢业业的职业精神，使得顾天廷当之无愧地成为广大工程从业者心目中由衷敬仰与学习的典范，他的事迹更是鞭策着众多从业者于工程之路上砥砺前行。

值得一提的是，顾天廷热忱地投身于众多国际项目之中，并且成果斐然。在加拿大PSA码头会议上，他与国际同行深度研讨进度管理与交付细节，汲取先进经验。在荷兰ETC码头研讨会中，他和顶尖专家交流，拓宽码头工程视野。在英国利物浦自动化起重机械研讨会上，他积极参与自动化技术应用讨论，洞察前沿趋势。而在比利时安特卫普起重机械研讨会上，他与专家剖析问题并提出方案，彰显了专业深度广度。此外，他还在美国洛杉矶APMT港口起重机研讨会上，对制造工艺与安全保障贡献了独到的见解，丰富了自身的技术储备。

顾天廷不仅是勇敢的创新者，更是一位实干家。多年来，他不断地把在国际项目中的所学所感，与实际工作紧密融合，探寻出一条针对国际港口领域的创新管理与技术路径。面对海外客户多样、严苛的需求，他也能够凭着丰富的经验与创新思维，快速精准地制定出创新可行的方案，既满足了客户，



又为振华重工在国际市场赢得了口碑与商机，助力公司迈向国际前沿。

现在，顾天廷已经凭借其独特的国际视野、实干精神与创新才能，在振华重工的发展历程中留下深刻印记，他自身更是成为港口工程行业的标杆典范人物。他的事迹被广为传颂，不断激励着有志者，在全球化背景下，秉持开放的态度学习国际经验、勇于创新突破，为国家港口工程事业的不断发展壮大奋力拼搏，立志共铸行业辉煌。

## 高振江：稳中求进 谱写房地产新篇章

■ 徐静萱

近年来，随着“优化城市更新、推进旧城改造”的利好政策，一些敏锐的企业家凭借独到的眼光和卓越的领导力，找到了新的突破口，并实现了企业的稳步发展。安阳市永正置业有限公司执行董事高振江，正是其中的佼佼者。他凭借前瞻的远见和优秀的领导力，带领永正集团在短短几年内取得了令人瞩目的成就。

高振江毕业于河南大学房地产开发专业，后来，又在河南大学深造，取得生态环境研究生学历。他的求学之路为日后在房地产领域的深耕奠定了坚实的理论基础。2004年，高振江正式进入房地产行业，凭借出色的营销和管理能力，迅速崭露头角。他在安阳世纪名城项目担任销售部经理时，以精准的营销策略推动项目在短时间内大卖，为自己在业内赢得了良好的口碑。

凭借在多个大型项目中积累的丰富经

验，高振江逐步从职业经理人转型为企业投资人。2013年，他独立投资开发了汤阴印象翠微项目，这是一个老城商业区的旧厂改造项目。在高振江的精准市场分析和巧妙规划下，该项目一经推出便受到市场的高度认可，并在开盘当月即售罄。2016年，高振江凭借多年在房地产行业的经验和敏锐的市场判断，迅速在安阳市崇文大道拿下一块优质地块，并在2017年与河南建业集团达成战略合作，融入生态理念，开发了汤阴建业春天里项目。该项目总建筑面积13万平方米，以新亚洲风格的洋房、小高层和高层住宅为特色，通过合理规划、创新设计和绿色建材的应用，在2018年开盘时即取得销售额过亿的骄人成绩，成功获得“最佳楼盘设计奖”。这一系列的成功不仅展示了高振江独有的市场战略眼光，更奠定了他在绿色地产领域的优势地位。

作为永正集团董事长，高振江深知企业要想在竞争中脱颖而出，必须以高质量和创新为驱动力。他不断引进先进的绿色建筑设计理念，并与河南建业集团建立长期战略合作关系。通过这次合作，他不仅成功开发了汤阴建业春天里项目，还进一步带领公司拓展至多个高端项目，如春天里上院、建业花园里项目等。这些项目均以优质的建筑品质

和完善的配套设施赢得了客户的高度评价，其中建业花园里项目更是在2020年获得了“建筑工程质量标准化示范工地”称号。除了在本地市场深耕细作，高振江还将目光投向了更广阔的市场。2020年，他带领永正集团进军海南市场，与中原建业集团合作，开发了海南建业花园里项目。这个项目以康养美居为定位，凭借优美的环境、现代化的设计和高标准的施工质量，迅速获得市场的青睐。项目完美融合了度假和居住功能，成为当地康养地产的典范。

身为绿色地产领域的杰出人物，高振江本人也因其卓越的贡献而屡获殊荣。他先后获得“生态人居创新个人”“安阳市出彩地产人”“河南省十佳地产经理人”等多项荣誉称号。这些荣誉不仅是对他个人成就的肯定，更是对永正集团整体实力的高度认可。如今，永正集团已成为安阳市房地产行业的标杆企业，在市场中赢得了广泛的口碑和客户的信赖。

高振江的成功轨迹，是坚韧与智慧交融的典范。他以身作则，深刻诠释了唯有持续创新、勇于攀登，方能在日新月异的市场洪流中稳舵前行的真理。相信在他的领导下，永正集团将继续书写更加辉煌的篇章，为城市建设和行业进步源源不断地注入新鲜活力与强劲动力。



## 河南油田沙雅分部为设备“添衣加袄”

河南油田采油二厂沙雅分部有组织、有计划地对井站的管线、井口设施等进行摸底排查，现场核定冬防保温工作量，“量身定制”各站点运行的冬防措施，提前开展冬防保温工作，给管线、采油树、仪表等穿上“冬装”，让每寸管线、每台设备及零部件都能安全过冬。图为11月13日，沙雅分部顺北5-5井场上，班长刘江(左)与高波正在对注气井进行包裹管线。

李爱国 胡强 摄影报道