

中石化经纬公司华北测控公司升级产业模式

“海陆”双驱发展 扩大市场版图

■ 单旭泽 张丽 吴若天

近日,经纬公司华北测控公司沙特项目圆满完成6部陆地钻机供气系统的配套工作,进入正式服务阶段。这意味着中石化在沙特的钻机供气系统配套全流程服务实现了陆地领域“零”的突破。

随着技术的不断创新,中石化经纬公司华北测控公司持续升级产业模式,加速海外市场布局,以多元化的技术和“服务+设备”出海,在沙特市场实现了“海上+陆地”双驱动,也为今后“大出海战略”带来更多机遇。

从“海上”到“陆上”,面对全新市场规则

6月7日清晨,SP-99队陆地钻机顺利运到沙特阿美DOE&CD(钻机运行合规部门)审计组验收,标志着该项目顺利完成开工工作。

2023年沙特项目从海上供气服务市场取得突破后,华北测控公司“准海”市场脉搏,积极拓展陆地供气服务市场,2024年成功“由海转陆”,开启了陆地钻机供气业务的新领域,为甲方提供了优质、高效的物业服务。

从海上到陆上需要面临着诸多挑战。陆地钻机和海上平台有很大区别,施工标准和设备要求都有所不同。为了解决新疆带来的问题,他们积极寻求突破口,转换思路,放眼整个中

东地区寻找合作伙伴,最终与科威特CMS公司达成共识,合作实现级联供气系统设计、生产、安装、检测、售后的全流程服务。

国际项目高度重视全流程服务,让经验丰富的技术人员高察、检查制度籍工师安努士带队,成立供气系统布局设计、设备产品组装、现场施工等3个配套小组,12名中外成员组成的级联供气配套团队全面深入研究了图纸设计、产品对接和现场施工流程,确保每个环节都能顺利推进。与此同时,针对级联供气系统供气结构特殊要求,国际项目部深入了解客户的具体需求和沙特阿美相关技术规范,将设计重点放在选择合适的设备、优化系统结构,确保安全性和稳定性等方面。

面对供气系统无法在充气站处形成回路的技术难题,基地设计组与现场施工组多次进行模拟尝试,改造线路,最终成功解决问题。在呈报最终设计图纸后,获得甲方高度认可。

拿出过硬技术,精益求精保障每个环节

项目承接伊始,安努士带队的设计小组深入分析和研究了每支钻井队伍的具体需求,制定了个性化的配套服务方案,包括供气方案、安全保障措施、应急预案等,确保符合沙特阿美规范的同时,能满足客户实际需求。

空压机是级联供气系统的核心设备之一。

为了保障现场空压机能稳定、高效运行,国际项目部专门成立了空压机维护保养团队,由外方专业技术人员阿尔艾德担任讲师,组织专业技术人员进行系统性的“传帮带”培训。重点对空压机的机械、控制系统、打压系统、电气系统等关键部位进行拆解并重新组装,全面培训空压机的整体组成和各个部件作用,确保每位技术人员掌握空压机保养的核心技术。

除了日常的维护保养工作,级联供气配套团队还协同并队加强了对空压机的运行监控和管理,定期分析和评估空压机的运行数据,及时发现潜在问题,并采取相应措施进行处理。与此同时,还建立了完善的应急预案和故障处理机制,确保在空压机出现故障时能迅速响应处理。通过维护保养工作,现场空压机的运行状态有明显改善,为级联供气系统的稳定运行提供了有力保障。

在SP-99队的配套现场,中方与外方团队合作,杨宽带领两名巴基斯坦工程师,顶着烈日爬上钢管扶正台安装供气管线,他们白天现场施工,晚上交流技术方案,改进安装流程和细节,日夜连轴工作,保质保量,从开工工作到顺利通过甲方验收,仅用了11天。

在配套过程中,国际项目部严格遵守操作规范,每个环节都做到精益求精。通过精心组织,合理规划资源配置,及时解决“飞线”等现场反映的问题。此外还加强与客户的沟通协作,



● 中方员工先在级联供气系统配套结束后,并对队安全人员进行日常检查维护步骤培训。

及时了解反馈意见,不断优化服务内容和方式,提供了专业的技术支持和培训,帮助客户更好理解和使用级联供气系统。

配服务圆满完成,打响石化品牌

“你们的展现出了惊人的中国速度和中国质量,太棒了!”在项目部的共同努力下,陆地钻机级联供气系统配套工作进展顺利,钻机运行状态有明显改善,为级联供气系统的稳定运行提供了有力保障。

6月,在沙特阿美召开的级联供气系统交流会上,国际项目部分享了级联供气系统配

套布局”多回路、多分级、更安全”的优点,得到沙特阿美高度认可,也获得沙特5家服务商的好评。

全部陆地钻机配套服务圆满完成后,国际项目部紧盯精力市场,以更多元的方式,更广幅的渠道向海内外客户探索寻求技术合作,并打开沙特阿美海外市场寻求技术推介,为进一步开拓中东市场做准备。

记者在重庆了解到,当地也出现多家4S店关闭的情况。汽车之家集团广汽汽车在重庆的多家4S店中,已有至少3家关闭。凯迪拉克在重庆的多家4S店也已关闭。

位于重庆两江新区汽博片区的雪佛兰4S店于9月底关闭。记者在现场看到,该店贴出的公告显示,“公区经营困难,已向上汽通用厂家提出退租申请”。目前,这家4S店在重新装修,改设为比亚迪方程豹4S店。广告牌上提示“即将开业,敬请期待”。

多家4S店宣布闭店,部分消费者面临维权难题。

一些门店信息通知不到位,消费者“一头雾水”。

“我从其他门店员工口中才知道购车”的5S店店员称,门店没有给我发发短信,不知道具体哪家门店承接,我也没有时间去看车场。”广东深圳宝马车主刘女士表示,剩余13次的机油保养后续不知如何处理。

也有不少门店承诺会将消费者权益转移至其他门店。

星耀宝马一名工作人员表示,目前每

天已达成1500单,难以预料,十多年后“双十一”单日最高快递业务量增长了近50倍。

快递业的火爆,折射出中国网络消费的活跃。《中国电商发展报告2024》显示,2023年全国网上零售总额达15.42万亿元,同比增长11%,中国连续11年稳居全球零售市场领先地位。其中,网上实物商品零售额占比攀升至社会消费品零售总额的27.6%。电商对于国民经济的重要性日益提升。

近年来,中国电商及快递企业纷纷通过“加速+加码”布局基础设施,增加人力物力投入,不断提升服务能力,比如两大巨头京东、淘宝天猫双十一促销战绩累计达9万余个;京东升级“跨省当日达”“航空次日达”服务,2022年京东航空正式运营,特快航空覆盖率提升至95%以上;菜鸟网络提升自动化分拣机、自动分拣线分拣效率提升应用效率。

2010年“双十一”,淘宝一天的物流订单

“原以为快递包裹会因为今年立冬以来的首场降雪而延期,没想到准时收到了。”今年“双十一”促销节,四川甘孜县的“00后”藏族姑娘卓玛珍措收到了自己在网上购买的电视机。

2009年首个“双十一”促销节带动中国电商行业快速增长,快递业作为重要服务保障行业也异军突起发展。快递业作为物流行业重要指标,见证了16年来“双十一”和中国网络消费的持续繁荣。

国家邮政局监测数据显示,自今年10月21日进入旺季以来,快递市场规模持续扩增,日均业务量超过8亿件,10月21日至11月11日,全国共处理快递包裹127.83亿件,其中10月22日快递业务量达7.29亿件,创下单日业务量的历史新高。

2010年“双十一”,淘宝一天的物流订单

量已达1500万单,难以预料,十多年后“双十一”单日最高快递业务量增长了近50倍。快递业的火爆,折射出中国网络消费的活跃。《中国电商发展报告2024》显示,2023年全国网上零售总额达15.42万亿元,同比增长11%,中国连续11年稳居全球零售市场领先地位。其中,网上实物商品零售额占比攀升至社会消费品零售总额的27.6%。电商对于国民经济的重要性日益提升。

近年来,中国电商及快递企业纷纷通过“加速+加码”布局基础设施,增加人力物力投入,不断提升服务能力,比如两大巨头京东、淘宝天猫双十一促销战绩累计达9万余个;京东升级“跨省当日达”“航空次日达”服务,2022年京东航空正式运营,特快航空覆盖率提升至95%以上;菜鸟网络提升自动化分拣机、自动分拣线分拣效率提升应用效率。

2010年“双十一”,淘宝一天的物流订单

量已达1500万单,难以预料,十多年后“双十一”单日最高快递业务量增长了近50倍。

杨玉平:打造全球供应链枢纽,谱写国际物流新篇章

■ 李德强

重庆涪系国际物流集团有限公司总经理杨玉平,是国际物流与供应链管理领域的资深运营管理者,拥有三十年丰富的行业经验。他先后

在多家大型国企、上市集团和民营企业中担任要职,积累了丰富的运营管理和实践经验,为国际物流行业的发展作出了重要贡献。

杨玉平的职业生涯始于国际贸易行业,1994年从上海对外贸易学院国际贸易专业毕业以来,他在进出口商品原产地规则、出口商品配额招标、国际货运代理行业等领域积累了宝贵的经验,为日后在国际物流与供应链行业的发展奠定了坚实基础。

2006年,杨玉平加入中国外运集团,作为中国领先的跨境物流公司,中国外运集团在全球货运代理领域排名第三,第三方物流服务排名第六,拥有强大的竞争力和行业地位。杨玉平在中国外运的山西、华东、西南分公司中展现了卓越的管理能力和领导才能,尤其是在他从零开始组建中外运泸州港保税物流有限公

司并担任总经理的过程中,亲力亲为,带领团队从招聘人员、建设仓库到发展业务,全程参与并取得了瞩目成就。

在泸州港保税物流中心的建设和运营过程中,杨玉平倾注了大量心血,发挥了关键作用,他深知国际物流与供应链行业是连接全球经济的重要纽带,对国际贸易的发展起着至关重要的作用。因此,他积极推广“泸州港保税物流中心”,开展招商引资工作,成功引进了阿魏医药保税化工业西部分拨中心项目,项目货值超过3亿美元,这一项目的成功不仅为泸州港带来了稳定的货源,也极大提升了其行业知名度和影响力。在杨玉平的领导下,泸州港保税物流中心成为众多外贸企业的首选地,为四川自贸试验区川南临港片区的发展作出了重要贡献,多次受到四川省委(长江)经济开发区管理委员会的表彰和奖励。

后来,杨玉平受邀担任重庆涪系国际物流集团有限公司(DCI)及重庆涪创国际货物运输代理有限公司总经理。他带领公司从一家地方物流企业成功转型为中国西部地区具备全球视野的国际供应链企业,建立并拓展了覆盖全球的海外网络,不仅深耕美国等传统市场,

还积极开拓中亚等新兴市场。他成功推动了广汽汽车等大宗物流的出口,扩展了保税物流业务,并建立了覆盖整个亚洲的综合物流网络,支持跨境电商、母婴等大宗商品的运输。这些举措不仅为公司创造了巨大的经济效益,也为中国企业开拓国际市场树立了行业典范。

作为一位深耕行业三十载的资深专家,杨玉平还受邀担任多个外部项目的评审专家,从物流流程、风险管理等可行性角度提供了宝贵建议,帮助天津云磁物流有限公司在质押监管业务上实现了顺利推进并显著优化。同时,他还进入了中国物流学会和苏州生产性行业协会与供应链专业委员会,与众多业内权威专家和领军企业共同推动行业发展,这也是对他多年来在物流与供应链行业持续繁荣贡献更多力量的肯定。

谈及国际物流与供应链行业的发展方向,杨玉平表示,随着全球化的深入和国际贸易的持续增长,行业将迎来“新一轮”发展机遇,同时也将面临诸多挑战。为此,他将继续以创新为引领,积极探索新业务模式和创新发展,为国际物流业的国际供应链企业,建立并拓展了覆盖全球的海外网络,不仅深耕美国等传统市场,

还积极开拓中亚等新兴市场。他成功推动了广汽汽车等大宗物流的出口,扩展了保税物流业务,并建立了覆盖整个亚洲的综合物流网络,支持跨境电商、母婴等大宗商品的运输。这些举措不仅为公司创造了巨大的经济效益,也为中国企业开拓国际市场树立了行业典范。

作为一位深耕行业三十载的资深专家,杨玉平还受邀担任多个外部项目的评审专家,从物流流程、风险管理等可行性角度提供了宝贵建议,帮助天津云磁物流有限公司在质押监管业务上实现了顺利推进并显著优化。同时,他还进入了中国物流学会和苏州生产性行业协会与供应链专业委员会,与众多业内权威专家和领军企业共同推动行业发展,这也是对他多年来在物流与供应链行业持续繁荣贡献更多力量的肯定。

谈及国际物流与供应链行业的发展方向,杨玉平表示,随着全球化的深入和国际贸易的持续增长,行业将迎来“新一轮”发展机遇,同时也将面临诸多挑战。为此,他将继续以创新为引领,积极探索新业务模式和创新发展,为国际物流业的国际供应链企业,建立并拓展了覆盖全球的海外网络,不仅深耕美国等传统市场,

还积极开拓中亚等新兴市场。他成功推动了广汽汽车等大宗物流的出口,扩展了保税物流业务,并建立了覆盖整个亚洲的综合物流网络,支持跨境电商、母婴等大宗商品的运输。这些举措不仅为公司创造了巨大的经济效益,也为中国企业开拓国际市场树立了行业典范。



待调整,清理完毕后,该厂深入推进实施可视化位置管理。在充分调研的基础上,为各班组统一配置工装、工具,并规定了各工作点上的摆放数量,从而摆脱了原来工作台上杂乱无章的布局,同时开展刀具统型工作,建立刀具信息数据库,避免刀具混用规则不统一造成的额外的采购、管理、使用成本,杜绝了浪费。

今年以来,机加二厂落实兵器工业军工生产现场管理工作要点部署,适应自身实际,以提质增效为目标,以员工满意度为标准,不断完善生产现场管理,为一线员工创造良好的生产作业环境,探索出了一套“清理”“营造”“监督”为核心内容的生产现场“管理经”。

走进中国兵器江南工业集团公司二厂,可见车间内生产秩序井然,安全通道畅通无阻;班前园地环境优雅;门前花坛美观精致,整洁有序;“老、破、乱”,达到今天的“美、净、整”,分厂的领导班子和全体员工花了很多心思。

今年以来,机加二厂落实兵器工业军工生产现场管理工作要点部署,适应自身实际,以提质增效为目标,以员工满意度为标准,不断完善生产现场管理,为一线员工创造良好的生产作业环境,探索出了一套“清理”“营造”“监督”为核心内容的生产现场“管理经”。

待调整,清理完毕后,该厂深入推进实施可视化位置管理。在充分调研的基础上,为各班组统一配置工装、工具,并规定了各工作点上的摆放数量,从而摆脱了原来工作台上杂乱无章的布局,同时开展刀具统型工作,建立刀具信息数据库,避免刀具混用规则不统一造成的额外的采购、管理、使用成本,杜绝了浪费。

今年以来,机加二厂落实兵器工业军工生产现场管理工作要点部署,适应自身实际,以提质增效为目标,以员工满意度为标准,不断完善生产现场管理,为一线员工创造良好的生产作业环境,探索出了一套“清理”“营造”“监督”为核心内容的生产现场“管理经”。

待调整,清理完毕后,该厂深入推进实施可视化位置管理。在充分调研的基础上,为各班组统一配置工装、工具,并规定了各工作点上的摆放数量,从而摆脱了原来工作台上杂乱无章的布局,同时开展刀具统型工作,建立刀具信息数据库,避免刀具混用规则不统一造成的额外的采购、管理、使用成本,杜绝了浪费。

今年以来,机加二厂落实兵器工业军工生产现场管理工作要点部署,适应自身实际,以提质增效为目标,以员工满意度为标准,不断完善生产现场管理,为一线员工创造良好的生产作业环境,探索出了一套“清理”“营造”“监督”为核心内容的生产现场“管理经”。

查隐患 保安全 青安岗员在行动

为充分发挥团员青年在安全生产中的“哨兵”和“卫士”作用,进一步强化源头预防,加强风险隐患排查,筑牢安全生产防线,近日,中铁上海工程局徐州安全项目部组织青安岗员开展“查隐患、保安全”活动,为项目营造良好的安全生产氛围。

巡查中,青安岗员重点对现场消防设施、特殊工种、职工安全行为及现场巡查记录台账等进行了细致检查,细心提醒作业人员按章操作,牢记安全第一理念,杜绝违章行为。针对检查出的问题隐患进行认真记录,跟进问题整改情况。此次检查进一步增强了青安岗员的安全生产意识和发现处



理隐患的能力,充分发挥了青安岗员在安全生产工作中的“前哨兵”作用。

(秦洋 朱峰)

鹿邑县火锅食材展销暨宋河粮液新品推介会举行

■ 本报记者 李代广

11月12日,“促消费,拉经济”鹿邑县火锅食材展销暨宋河粮液新品推介会在河南省周口市举行,在500多名各级部门、商会协会负责人和宋河酒舍合伙人见证下,鹿邑县的特色火锅食材和宋河酒水饮品集体亮相。

作为全国重要农产品生产基地的鹿邑县,火锅、烧鸡、预制菜三大板块正在形成百亿级产业集群,在2024年河南预制菜产业团队进驻十多个后,老牌名酒宋河正在迎来发展新篇章,五大系列共27款新品同台发布,产品聚焦正式赛道。

火锅业集团董事长杨明超表示,宋河有着56年历史,在河南乃至全国获得了广泛的认可,是众多消费者记忆中的“老味道”,作为家乡人和宋河酒“同龄人,自己已有责任,也有信心和决心,让宋河一步一步脚踏实地地重回豫鲁之巅。

经过前期精密调研,杨明超为宋河提出了“一亿河南人,百亿宋河酒”愿景,同时通过“前三年养元固本,中三年顶天立地,后四年百亿腾飞”的十年发展纲要。

抓达标促规范 向管理要效益 河南华英公司开展养殖场全面达标管理工作成效显著

■ 本报记者 李代广

为进一步提高猪场饲养管理水平,助力场户养殖效益再上新台阶,自10月10日开始,河南华英生态养殖公司开展了养殖场全面达标管理工作,目前,高规格技术标准,高标准措施及各方面管理水平均得到显著提升。

此次全面达标管理的内容涵盖了养殖场的现场管理、生物、食品、生产、环保、资产安全,以及软件管理提升和绩效考核等多个重要方面。在具体操作,首先由养殖场户根据检查内容对全场进行逐项自查自纠,自评合格后向公司提交达标验收申请,随后由生态养殖公司组织验收小组,技术部带队前往全区相关场户专业人员,依据《养殖场户全面达标检查表》,逐项对养殖场户进行全面达标检查。达标验收合格者准予安排投资计划,不合格者检查内容下返整改通知书,再行现场整改直至通过验收,再行安排投资计划。同时对上下批养殖效果不达标的养殖场,还要向公



司提交原因分析和整改报告。

在全面达标管理过程中,生态养殖公司采取多种形式宣传引导,通过树典型、榜样引领和相互交流学习等措施,促进各养殖场户深刻理解全面达标重要性与必要性,积极配合对标整改,大幅提升了“精细化管理+生物安全”等现场管理水平。生态养殖公司也将在今后的养殖管理工作中,不断完善“全面达标管理”工作法,促进商品猪养殖事业再上新台阶,为华英农业的可持续发展奠定坚实基础。

4S店现关停潮,消费者权益谁来保障?

■ 新华社记者 高亢 郭宇靖 黄兴

“品牌授权已取消”“公司当前暂停营业”“已提出退网申请”……近期,部分传统车企4S店停业或闭店的消息引发关注。“新华社视点”记者在多地展开调查。

多家4S店闭店停业 消费者权益受损

近日,宝马全球首家5S店北京星耀宝马汽车销售服务有限公司闭店停业。

记者日前来到这家位于北京东五环的门店,紧闭的大门外张贴着通知。通知显示,公司目前面临“严重资金压力,宝马品牌授权已于2024年10月20日终止,目前公司暂停新车及售后相关业务”。

记者在北郊汇京柯曼凯迪拉克4S店看到,一楼展厅内已被霸占,经询问隔壁其他品牌4S店工作人员,得知“已倒闭一段时间”。该店大门上贴有通知,称因经营不善,正式于9月30日闭店。

记者在重庆了解到,当地也出现多家4S店关闭的情况。汽车之家集团广汽汽车在重庆的多家4S店中,已有至少3家关闭。凯迪拉克在重庆的多家4S店也已关闭。

位于重庆两江新区汽博片区的雪佛兰4S店于9月底关闭。记者在现场看到,该店贴出的公告显示,“公区经营困难,已向上汽通用厂家提出退租申请”。目前,这家4S店在重新装修,改设为比亚迪方程豹4S店。广告牌上提示“即将开业,敬请期待”。

多家4S店宣布闭店,部分消费者面临维权难题。

一些门店信息通知不到位,消费者“一头雾水”。

“我从其他门店员工口中才知道购车”的5S店店员称,门店没有给我发发短信,不知道具体哪家门店承接,我也没有时间去看车场。”广东深圳宝马车主刘女士表示,剩余13次的机油保养后续不知如何处理。

也有不少门店承诺会将消费者权益转移至其他门店。

星耀宝马一名工作人员表示,目前每



● 经销商在关闭4S店后,部分消费者面临售后服务问题。

天都有前来询问的客户,会登记保养套餐等权益信息。记者在看到,他手中登记的目录已有数百人的信息。这名工作人员表示,客户权益将会被转移至其他4S店。

重庆两江新区汽博片区的雪佛兰4S店公告显示,计划将现有客户权益转移至广汽汽车所属另一家销售别克车型的4S店,后续将由该店承接约定的权益内容。重庆丰尚汽车销售有限公司总经理陈瑞告诉笔者,不少车主的保养套餐直接找厂家购买,不会出现“消费者权益没人管”的情况。

然而,即便被告知有承接门店,不少消费者也面临更换门店路途遥远、权益保障“打折”等问题。

广东东莞一名宝马车主告诉记者,承接门店有近30公里之远,剩下的7次保养也无法变成收费,承接门店表示可以打“五五折”,“转过去年还不如去外面做保养”。

在江苏扬州凯迪拉克维修群中,不少车主也表示,原厂店购买的“双保无忧”服务在承接门店面临“不通用”的问题。有车主担心承接门店同样有风险,主张退款,但一名奥迪车主告诉记者,投诉后得到的答复是,因确保保养承接门店无法退费。

缘何遭遇“寒潮”?

这些4S店究竟为何闭店停业?

业内人士指出,随着新能源车渗透率越来越高,燃油车市场份额持续走低;尤其在渗透

率较高的地方,传统汽车品牌4S店压力更大。

陈瑜说,今年以来,所在门店总销量较去年同期下降20%以上,目前一个月仅约有70辆,叠加降价促销,导致整体利润较去年同期下降70%,已逼近亏损线。

“求生存,我们已多方面降本,但店面租金、水电费等固定成本难大幅下降,在人力成本方面,已减员10%。”陈瑜说,如果目前态势持续下去,明年势必面临亏损。

中国汽车流通协会发布的《2024年上半年全国汽车经销商生存状况调查报告》显示,为实现销售目标,汽车市场出现大幅度价格调整。2024年上半年,仅35.4%的汽车经销商实现盈利,半数以上的汽车经销商面临亏损。

业内人士认为,部分车企促销政策复杂多变,对经销商的支持力度不足,也是导致经销商困境的重要原因。

安徽省汽车商会常务副会长蒋天赐说:“市场竞争激烈,部分处于衰退趋势的品牌车销售达不到厂家设定的目标,无法触达返利机制,拿不到补贴就无法弥补亏损。”

此外,商业模式的变化对经销商市场也带来不少影响。业内人士认为,新能源品牌直营与直销模式的快速发展,都对传统车经销商造成一定冲击。

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

“以前买车要专门跑到4S店去看,现在逛逛商场就能体验到各种新能源车。”安徽合肥市志远告诉记者,有的汽车品牌在手机上下单就能提车,了解、体验、购车方式都

在变,这些“变”对经销商市场影响颇深。

中国电动汽车百人会副理事长兼秘书长张永伟认为,随着新能源汽车时代来临,营销模式、消费者观念都在悄然改变,卖方市场向买方市场加速转变。未来5年,汽车产业将进入整合重组阶段。

保障消费者权益 完善渠道退出机制

华安证券汽车行业首席分析师姜彦伟认为,4S店关停后,车主主要面临维修、保养不便,以及车机系统宕机、保险续保等问题,建议由主机厂上收发动机、变速箱延保等消费者最关心的权益服务,延长服务链条,剥离属于同一个品牌或汽车集团的4S店有停转接关闭店的车主服务事项。

业内人士建议,当前汽车产业竞争激烈,部分经销商面临资金链断裂风险,可由行业协会牵头,排查相关风险隐患,评估汽车经销商的授信状况,遏制可能出现行业爆雷,更好保障消费者权益。

促进汽车市场的长期稳定繁荣,需要从供需关系上解决梗阻,提高供给与需求的适配性。

对于部分面临经营困难的4S店,转向代理新能源汽车品牌是出路之一。不少人注意到,从小鹏、阿维塔到比亚迪旗下的腾势和方程豹,“直营+经销商”的双轨模式正在成为新能源汽车企业的首选路径。

中国汽车流通协会乘用车市场信息联席分会秘书长崔东树建议,打造直营经销为一体的汽车销售模式,在主机厂支持下,以新能源汽车为抓手,开展二手车销售业务。汽车售后业务市场,新能源汽车的售后服务等,未来都将进行业务新增量。

伴随市场竞争,汽车品牌渠道网络面临调整,业内人士建议,要进一步完善渠道退出机制,实现渠道网络的动态调整,把握市场脉搏。

在张永伟看来,车企与经销商都面临转型之变,在技术变革新阶段,企业不能局限于现有产品与服务,需要构建面向全产业链的竞争能力。汽车市场新一轮格局重塑下,“大浪淘沙,不进则退”。

离开黑龙江绥化老家到哈尔滨打拼多年的于先生,在去年1月贷款120多万元购买了工作后的首套房,在当地安家了。不过,近期他的父母身体状况欠佳,住院治疗费用加上每月6000多元的房贷支出,让于先生觉得生活压力陡增。

“房贷利率调整后,利率加点幅度从原先的加60个基点降到加30个基点,月供能减少600多元,这帮我减轻不少压力。”于先生说。

记者还观察到,存量房贷利率下降后,个人预约提前还贷情况有所缓解。同时,购房者对买房后新老房贷利率继续拉大的担忧有所减轻,有助于释放购房需求。

一家国有大型工作人员告诉记者,相较此前“一城一策”的差异化执行,10月以来银行个人按揭提前还款日均申请量减少了20%。另外,房企全球预售转售马来西亚、泰国两大包销站点的,“现在通过京东快递大闸稽查到苏州,上海当日达,到北京、深圳等地最快次日达,销量越来越好了”。

海外“包邮”也成为今年“双十一”的一大亮点。近期,新加坡、马来西亚、泰国、日本、越南等地正式加入淘宝天猫跨境“包邮圈”,京东全球预售转售马来西亚、泰国两大包销站点的,“现在通过京东快递大闸稽查到苏州,上海当日达,到北京、深圳等地最快次日达,销量越来越好了”。

中国社会科学院数量经济与技术经济研究所研究员姜奇晋表示,近年来中国网络经济规模的不断扩大、网速的极大提升为电商发展提供“信息高速公路”,而物流配套和快递业发展则构建起一张线下高效货运网,两者相辅相成,共同推动中国电商高速发展。