总第 11221 期 第 253 期



国内统一连续出版物号: CN 51-0098 邮发代号:61-85 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450元 零售价:2.00元

国企业的思想者

工大卫星:脚踏实地逐梦浩瀚深空

在国内商业卫星领域,有这样一家企业厚积薄发,他们追求的方 向,是浩瀚深空。 「详见 P2]



中国国有经济改革发展的前景展望

国有企业是社会主义的重要物质基础和政治基础, 是党执政兴国的 重要支柱和依靠力量。 [详见 P3]

"长期主义者"刘永好: 企业如何穿越周期

[详见 P5]

新闻简讯 | News bulletin

中国邮政营业收入和利润 均居世界邮政首位

10月9日是第55届世界邮政日。中国 邮政集团有限公司党组书记、董事长刘爱力 在世界邮政日致辞中说,在2024年《财富》世 界 500 强中,中国邮政营业收入和利润均居 世界邮政首位。

刘爱力介绍,今年以来,中国邮政持续打 造核心竞争优势,加快推进战略任务落地,取 得了显著成效。中国邮政具有12万辆邮车和 42 架全货运飞机的能力优势、全球 174 个口 岸的渠道优势,通过全面深化寄递业务改革, 管控效率、运营效益、资源效能有效提升。首 条洲际航线"南京一卢森堡"成功开通,美国 航线开通取得突破性进展, 在打造自主可控 国际物流体系上迈出坚实步伐。今年1至8 月,中国邮政集团有限公司完成收入4721.71 亿元,实现利润 704.76 亿元,保持了良好发 展态势

刘爱力表示,要全面贯彻落实党的二十 届三中全会精神,系统推进邮政全面深化改 革,以"改革赋能"构建核心优势。下一步,要 持续完善陆航一体、覆盖全国、通达全球的服 务网络,不断强化与万国邮联框架下各国邮 政的双边多边交流合作;充分发挥邮政商流、 物流、资金流、信息流"四流合一"资源禀赋优 势,体系化推进服务乡村振兴,完善县域商品 流通体系解"销售难"、建强农村寄递物流体 系解"物流难"、健全普惠金融体系解"融资 难",带动千乡万村小产业融入经济大循环、 助力千家万户小农品对接全国大市场, 更好 助力打通"大动脉"、畅通"微循环"。(赵文君)

上海:今年以来发放 创业担保贷款超 13 亿元

聚焦创业者最关心的融资难问题,上海正 在以创业担保贷款"造血式"帮扶刚起步的企 业,"扶上马、送一程"。今年以来,上海已发放 创业担保贷款约580笔,金额约13.27亿元。

上海多部门对《上海市创业担保贷款实施 办法》进行修订,提高创业担保贷款额度上限, 创业组织创业担保贷款额度从不超过300万 元提高到不超过400万元,对符合本市产业发 展方向的先导产业和重点产业的创业组织,创 业担保贷款额度上限提高至500万元。

同时,上海还加大对重点就业群体的扶持 力度,对退役军人、青年大学生、城镇登记失业 人员、就业困难人员等重点群体创业并申请个 人创业担保贷款的,免于吸纳就业的要求;对 于重点就业群体合伙创业的,可根据合伙创业 重点就业群体人数适当提高贷款额度。

近年来,上海人社、财政部门还持续优化 包括初创期创业组织社保补贴、首次创业一 次性补贴、创业团队孵化场地费补贴、创业见 习补贴、赛事获奖专项补贴等在内的一系列 创业扶持政策,全面打造"创业政策体系""创 服支撑体系""创客服务体系"。

国家能源集团千亿元项目 在新疆哈密开工

10月8日,在新疆哈密市岔哈泉工业园 区, 总投资约 1700 亿元的国家能源集团哈密 能源集成创新基地项目开工。项目依托哈密 市富油煤和风光资源优势, 打造国家煤制油 气战略基地。

记者从开工仪式上了解到,这一项目根 据现代煤化工"高端化、多元化、低碳化"发展 路径,打造"煤油化新能源"一体化新质产业 链。项目建成后,可增加直接就业岗位约 5500个,间接就业岗位近3万个,实现工业 增加值 314 亿元。

当前,新疆聚焦全国能源资源战略保障 基地建设,推动新型电力系统构建、油气增储 上产、煤炭清洁高效利用和战略性矿产资源 勘探开发等重点任务。

今年以来,国家能源集团等央企充分发 挥在技术、人才、资金等方面的资源和优势, 持续加大在疆投资力度,深度参与新疆开发 建设。 (杜刚)

责编:邓梅 版式:黄健 新闻热线:028-87319500 投稿邮箱:cjb490@sina.com 企业家日报网:www.zgceo.cn_电子版:www.entrepreneurdaily.cn





企业家日报微信公众平台 二维码

官方微博: http://weibo.com/jrwbd http://weibo.com/qyjrb

何以胖东来

家"网红"商超的坚守与嬗变



■ 张兴军 孙清清 刘振坤

它地处中原小城, 却让大城市的人心生 向往;它体量不大,却是众多商家的效仿对 象;它出身"草根",却有成为中国零售业标杆

胖东来,地处河南许昌。1995年,它从街 头巷尾的一家糖烟酒店起步, 在波澜壮阔的 市场浪潮中,一步步发展壮大,近年来更是凭 借火爆人气频频"出圈",被网友称为"没有淡 季的 6A 级景区"。

当前,传统商超行业经历下行周期,部分 零售巨头陷入亏损、闭店的困境,胖东来却客 流如织、好评如潮……行业"寒流"中,它何以 逆风前行?

"用真品换真心"

国庆节前的最后一个周末, 胖东来时代 广场店内人头攒动。

金银首饰柜台和茶叶店门口,挤满了外 地顾客。来自辽宁营口的一对年轻情侣,先是 乘坐飞机到郑州,再从郑州乘坐高铁到许昌, 经过预约,成功排在配珠饰品区第34位。

"听说胖东来的货品保真,服务也好,专 门来打卡。"男青年孙先生说。

相隔 10 多米远的超市生鲜区,推着购物 车的不少市民正在选购水产、肉类和蔬菜。 "东西新鲜,不掺假。"70岁的严大妈一边拿 起一包豆芽一边说。

虽是随机采访,"真"和"不假"却成为人 们评价胖东来商品的高频词——这一切并非 偶然

张黑白照片,将时光拉回到1995年3

月。 照片上是一家 40 多平方米、招牌不大的 糖烟酒小店。下岗后卖过冰棍、做过矿工的于 东来二次创业,创办了胖东来的雏形——"望

在那个零售市场商品质量良莠不齐的时 期,于东来公开承诺:"用真品换真心""不满 意就退货"。

时至今日,上了年纪的许昌人仍然记得

这样一个细节: 当时望月楼卖出去的每包烟 都盖章,如果有顾客找回来,不论真假,直接 到烟厂去做质量检测,同时再赠送一包烟。

对于东来的"反常"做法,起初员工们并不 理解。但久而久之,店里人气越来越旺,不卖假 货的口碑也渐渐在许昌人心中扎下了根。

从此,于东来的生意进入加速轨道:1997 年10月,胖东来第一家分店在许昌开业,由 此进入超市业态;1999年5月,胖东来首次 把综合量贩引入许昌;2002年1月,胖东来 生活广场店开业,成为旗下首家综合旗舰店 ……目前,胖东来拥有员工1万多人,在许 昌、新乡经营门店13家,总营业面积31万平 方米,去年实现营业额 107 亿元。

昔日的糖烟酒小店成长为大型综合商 超,"用真品换真心"的承诺始终如一。由于规 模越来越大、业态越来越多,为确保品质,胖 东来形成了从采购、品控到售后等各环节贯 通的质量管理制度。

"看电影不满意退款 50%""购买黄金等 贵金属可自助称重"……胖东来的货真价实 有口皆碑。在许昌当地采访,"一包豆芽"的细 节也被人们津津乐道。

在胖东来超市生鲜区的货柜上, 豆芽被 细分为短豆芽、黄豆芽、绿豆芽和小银豆芽等 诸多品类,可用于炒菜、烩面条或蒸卤面。

"一包 500 克的黄豆芽售价 1.8 元。"现场 服务员介绍,这些豆芽都产自胖东来中央厨房。

豆芽是百姓餐桌上的家常菜。胖东来在 采购过程中发现,多数货源生产规模小、标准 难统一,有的甚至检测不合格。于东来决定投

资建厂,让顾客吃得更放心。 去年10月,胖东来实业公司投用。园区 占地约 150 亩、总投资约 5.7 亿元,除了物流 中心外,主体是中央厨房,有烘焙、熟食、豆制 品、水生菜、中式面点等五大类生产线。

在园区参观,工作人员告诉记者,中央厨 房生产的不少是豆芽这样的民生食品, 利润 微薄,"公司仍然主动选择去做,就是为了既 满足群众需要,又确保食品安全"。

时代在变,市场在变,需求也在变。

"我们能体会到,胖东来'用真品换真心' 的承诺没有变。"这是来自胖东来顾客的评价。

"既做加法也做减法"

采访中,记者获赠厚厚的两本《胖东来企 业故事精选集》。从中,能读到许多与胖东来 有关的小故事。这些文章的作者除了胖东来 员工外,还包括许多顾客。

翻开书页,许昌一位教师分享的"四两荞 麦面"经历映入眼帘:

多年前母亲生病,需用荞麦面做药引,他 遍寻全城不得。最终,在火车站附近的一家胖 东来量贩店,营业员请他留下姓名和联系方 式,第二天派人登门送来一袋免费的荞麦面。

"努力不让任何一个来到店里的顾客失 -从代驾停车到免费煎中药,从宠物寄 存到人性化的母婴室……类似"四两荞麦面" 的故事,在胖东来还有很多。

2011年,把缺货登记服务升格为"急购 热线",在许昌买不到的商品,只需一个电话 即可免费代购;2018年,在"不满意就退货" 的基础上,进一步提出"上门办理退换货" ……如今, 胖东来越来越多的做法被制度化 并不断完善。

采访中,更多细节令人印象深刻: 把超市卫生间打扫干净,一共分为几步?

胖东来为此制定了263页的操作手册, 并配有实操图片。其中,清洁洗手台的操作说 明就长达9页;清洁烘手机要用到毛刷、半干 抹布、棉签等工具,又细化为"日清""周清"进 如果孩子随家长购物时发生哭闹,怎么

现场服务员介绍:"按照以前的处置标 准,公司会要求服务员给一颗棒棒糖,后来发 现不少家长对孩子吃糖有顾虑,就调整为送 一块小魔方。"

"围绕更好服务顾客做加法的同时,我们 也围绕优待员工做减法。"一位胖东来高管说。 胖东来时代广场店的茶叶超市门口立着

4块公告牌,吸引了记者的目光。 其中一块公告牌上提示:由于卖场超出 正常运转,茶叶超市营业时间暂时压缩至11 时至 16 时,落款时间为 2024 年 7 月 10 日。 当整个商场于9时30分开门营业、人头攒动

时,这里的员工还没上班。

上班推迟一个半小时, 是为了让员工在 更忙碌时休息好。此前,胖东来曾一再打破行 业惯例:春节期间闭店、每周二闭店;下班后 不允许给员工打工作电话;设立无理由的"10 天不开心假"

暖心的服务和人性化的规定不断翻新, "网红"光环背后,胖东来在努力践行着另一 套"加减法"。

2012年前后,胖东来在许昌关闭 13家盈 利门店,其中有的门店年盈利超过1000万元。

这一时期,随着经济社会发展,不少同行 急剧扩张、高歌猛进,胖东来为何反常操作、 在快进中踩下刹车?

2014年小雪节气这一天,一场论坛上, 于东来走上讲台,揭开"谜底":

"企业规模跟我个人能力和团队能力不 匹配,所以我们从前年开始压缩规模。"

"如果没有给顾客提供高质量的服务,商 品和服务不达标、细节管理不到位,难道不应 该关掉吗?"

减的是门店数量,加的是管理运营"内功"。 目前,公司合计制定了1000多种、数万页 的操作手册,涵盖不同业态、部门和岗位,并且 一直保持动态更新。此外,还实行竞聘上岗、管 理层轮值等制度,由此形成一套完整的管理运 营体系,共同支撑着胖东来的日常运转。

"让商业透明真诚幸福"

在商超零售业,问题投诉是绕不开的话

不同于"家丑不可外扬"的一般心态,面对 投诉,胖东来积极受理,还将结果公之于众。

去年6月,许昌胖东来超市发生了一起 "顾客与员工争执事件",在网上曝光。



改革创新育新质

-首都国企高质量发展观察

当技术创新牢牢占据钢铁行业锻造核心 竞争力的"C位",曾为国家发展、首都建设立 下汗马功劳的"老钢厂",依然是改革发展的 "弄潮儿"。连日来,走进首钢集团生产线,记 者大开眼界。

运输钢卷的自动化天车运转繁忙, 大型 运输船在成品码头鸣笛起航……和气势恢宏 的"硬核"生产场景相比,工人们捧在手心的 产品却略带"反差感"。

"这是直径 0.01 毫米的'蚕丝钢',它解决 了国产燃烧器行业基础材料的关键问题。"来 不及测量这根合金钢丝有多细,记者马不停 蹄奔赴下一站采访,工作人员又指着"蝉翼 钢"介绍说:"这是能用手撕开的钢板,极限厚 度达到 0.07 毫米,不仅应用到 5G 基站建设 中,还做成了明信片、高校录取通知书。"

提到传统制造行业,不少人的记忆停留 在高耗能、高污染、高排放的"三高"印象中。 但记者眼前这座"钢铁梦工厂",却通过技术 创新、流程优化实现了低能耗、低排放、低碳



的"三低"目标。钢材生产更是面向国家重大 需求、战略新兴市场需要,持续攻克"卡脖子" "掉链子"问题,让"提气钢"批量下线。

"在传统产业加快发展新质生产力过程 中,我们用改革创新'投石问路',用科技创新 '转型突围'。"首钢集团党委副书记胡雄光振 奋地说,"十四五"前3年,首钢取得建厂百年 以来最好的经营业绩、营业收入、利润总额。 乘着奥运东风转型升级的老园区, 更是成为 知名的"网红打卡地"。

向新提质、向绿而兴的首钢是首都国企 高质量发展的缩影。来自北京市国资委的数

据显示,截至2023年底,北京市管企业主要 经济指标较 2012 年底均实现翻倍增长。大力 发展高精尖产业,2013年底至2023年底,北 京市管实体企业累计投入研发经费 3627 亿 元;今年上半年研发投入达266.2亿元,同比 增长18.4%。

作为首都经济社会发展的"顶梁柱""压 舱石",北京市国资国企全面实施国企改革深 化提升行动,国有资本布局持续优化,市场化 经营机制不断完善, 以党建引领推动各项工 作取得新实效。

北京能源集团实施多次合并重组,产业 链条持续融合互补,已经由单一的能源产业, 发展为热力、电力、煤炭、健康文旅等多业态 产业格局,投资区域遍及全国31个省区市及 海外。这背后,改革创新仍是"第一驱动力"。

"这些年,我们敢于'啃硬骨头',国企改 革力度一年比一年大。"京能集团党委副书记 孟文涛说,企业先后制定中层领导人员能上 能下办法、任期制契约化等一系列改革制度, 逐步推动干部能上能下、员工能进能出、收入 能增能减。同时,集团在市场化程度较高的企

业中推行了职业经理人制度,有效打破了"大 锅饭"的固有模式,同企业同职级经理层成员 之间的绩效年薪档差距拉大超过1倍。

深化改革让企业发展韧性增强,干部职 工干事创业热情高涨,最直观的体现就是各 项经济指标大幅提升。孟文涛介绍,截至 2023年底,京能集团资产规模、年营收、利润 总额比 2012 年底分别增长了 3.4 倍、3.2 倍、 2.2 倍。今年上半年,企业生产经营主要指标 再创新高,不仅为完成全年目标打下坚实基 础,也为首都经济回升向好作出积极贡献。

风劲帆满启新程。北京市国资委党委副 书记、副主任,一级巡视员张金玲表示,当前, 北京国资国企正坚决贯彻落实党的二十届三 中全会明确的改革任务, 锚定今年底前完成 70%以上主体任务的目标,聚焦卡点堵点,注 重协同联动,跑出国企改革加速度,确保明年 改革深化提升行动顺利收官。坚持用改革的 办法加快破除发展体制机制障碍, 推动企业 实现量的合理增长和质的有效提升,争创更 多产品卓越、品牌卓著、创新领先、治理现代 的世界一流企业。