

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 250 期 总第 11218 期 四川省社会科学院主管主办 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2024 年 9 月 30 日 星期一 甲辰年 八月二十八

共同助力可持续交通 发展美好未来 ——来自全球可持续交通高峰论坛(2024)的声音

■ 新华社记者 叶昊鸣

交通是推动生产力发展的关键因素,实现高效、环保、低碳的交通,有利于经济社会高质量发展。

在 9 月 25 日至 26 日举行的全球可持续交通高峰论坛(2024)上,面对全球经济加快绿色低碳发展的大势,聚焦“可持续交通:物流联通世界”这一主题,出席论坛的海内外嘉宾呼吁全球加强交通领域合作、共同寻求全球可持续发展发展的方略和路径。

联合国副秘书长李军华认为,由化石燃料燃烧所产生的二氧化碳排放量,交通运输领域占到了四分之一,全球交通运输系统要更加清洁。除此之外,发达国家和发展中国家在物流系统的复杂性和货物运输成本方面存在着巨大的差异。“我们需要可持续的交通运输体系,以推动增长、进行交流,并且为各个国家和各个地区的内部和外部发展减少贫困和不平等。”李军华说。

促进新能源发展,对于加快全球交通绿色低碳转型来说至关重要。

“我们进口的四轮车中约有 75%是电动车,相较 5 年前不到 10%的比例有显著的增长,这一转变显示了我们在交通领域适应和新技术方面的潜力。”尼泊尔副总理兼财政部部长保德尔表示,可持续发展必须放在基础设施发展的重中之重位置,绿色交通模式有助于减少排放,从而为子孙后代保护好环境。

可持续交通发展,不仅需要高效、绿色、经济,也要推动实现其安全、有韧性。

“在不少国家的农村地区,数百万人在道路交通事故中丧生,当地的基础设施和服务还需要进一步改善。”世界卫生组织驻华代表马丁·泰勒认为,打造公平普惠和可持续发展的交通系统,要把安全放在重中之重的位置。社会、商业以及国际组织需要支持政府提高能力和基础设施建设,政府应该出台相应的政策。“我们的目标也是和可持续发展相一致的,就是在 2030 年把道路交通事故的伤亡减少 50%。”

全面推广应用区块链、物联网、人工智能等新一代信息技术,建成全球首个智慧零碳码头、首个全物联网集装箱码头和国内首个港口自动驾驶示范区……面对如何提升交通运输安全韧性这一课题,天津市副市长谢元在现场分享了来自天津港的探索经验。“实施港口、机场重要运输通道的全程监控,实现‘长、大’桥梁的健康监测全覆盖,确保重大隐患动态清零。”

中国在推动联合国可持续发展目标方面发挥着领导作用,尤其重视交通运输在推动实现这一目标中扮演的重要作用。

“过去一年,中国交通紧紧围绕‘人享其行、物畅其流’的美好愿景,持续推动高质量发展,奋力朝着交通强国的目标迈进,可持续交通事业有了新进展。”交通运输部部长李小鹏表示,中国交通基础设施网络更加完善,交通运输创新能力持续提升,交通治理水平不断提高,综合运输服务保障能力有效加强。在实现自身发展的同时,坚持“交通天下”,不断深化对外开放合作,与世界各国一道,共同推进可持续交通发展。

跨里海国际运输走廊建设、喀喇崑仑公路(雷克特至塔科特)改线项目、中吉乌铁路建设……近年来,我国在交通运输领域方面与世界多国频频进行合作,取得丰硕成果。

“希望通过交流进一步增进彼此了解,在交通基础设施建设、国际道路运输等方面开展深入合作,推动交通运输领域合作走深走实。”乌兹别克斯坦交通部部长伊尔霍姆·马赫卡莫夫说。

闻鸡起舞青山间 ——圣农集团白羽肉鸡种源攻关记



●这是圣农集团旗下圣泽生物科技发展有限公司。(圣农集团供图)



●这是圣农集团一处白羽肉鸡养殖场。(圣农集团供图)



●这是“圣泽 901”原种鸡。(圣农集团供图)

■ 新华社记者 于文静 张华迎 陈旺

鸡肉,第二大肉类消费品,中国人每年吃掉约 70 亿只白羽肉鸡。然而,这样巨量的消费,种源曾经 100%依赖进口。

十年磨一剑。在福建省光泽县的山坳里,圣农集团,这家从养鸡起家的企业,围绕育种不懈攻关,有效破解了白羽肉鸡种源受制于人的难题。

41 年初心不改,圣农始终专注“养鸡”这一件事,立足种源自主,实现产能亚洲第一,推动产品走进千家万户。面向未来,圣农人说,我们将继续专注地走下去。

大山里的秘密

夏秋之交的福建光泽,风光正好。走在武夷山间,翻过重叠叠嶂,一座掩在青山绿水间的现代化养鸡场豁然眼前。

这是圣农集团的光泽基地油溪养殖场。整洁干净的鸡舍内,可根据鸡的周龄调整水线高度的自动饮水系统,可感应自动上料的智能喂料系统,可精准调控温度湿度的通风设施和水帘……一只只毛茸茸的鸡雏,在这样的环境里生长。

这些鸡雏的种源,来自圣农研发的白羽

肉鸡品种。2021 年通过国家审定以来,这一品种已推广到全国各地,外国种源一统天下的局面已一去不复返。

“被逼出来的突破!”说起搞育种的初衷,养鸡 41 年的圣农集团创始人傅光明感慨不已。

白羽肉鸡是最常见的肉鸡品种,吃得少、长得快,生产效率高,占我国肉鸡半壁江山。

“国外企业曾经长时间掌握祖代种鸡的定价权,鸡苗价格由最初每羽 15 美元涨到前几年的 50 美元,国内企业没有任何讨价还价能力。”

傅光明说,引进的国外祖代种鸡携带多种疾病,带来极大生物安全隐患,而且供给不稳定,国内企业很难做长期发展计划。

“自己搞育种!”2011 年,傅光明下定决心。但董事会其他人都反对:科研院所都没搞出来,我们怎么行?

傅光明坚持,砸锅卖铁也要搞。育种攻关从此开启。第一道难关横在面前:缺人才。

傅光明打听到,2004 年以前,北京一家育种公司也培育过国产种鸡,但因为疫病、资金等原因退出了市场。

于是,他不惜血本,把那家公司的关键人才一个个“挖”过来。

“本来已经退休,不想再操刀这么难的项

目。”集团第一任育种项目负责人郭怀顺坦言,傅光明当时的一句话,让他决定再次出山——“我们办企业,应该为国家和行业做点事”。

“招人才真的太难了。”谈起创业初期,圣农发展股份有限公司副总裁肖凡感慨,没有学动物遗传育种的人,只好起用搞养殖的动物科学本科生,后来招到动物遗传育种专业硕士,但没搞过商业育种,只能手把手地教。

“很长时间内,只有我们几个人在干。”肖凡说,随着后来与科研院所的合作展开,这一问题才得到缓解。

第二道难关更考验人:场地选址。如何搞育种?郭怀顺列出了一张约有 60 个条件的清单,其中有一个极为严苛的环境要求:自主育种场地 5 公里范围内,不能有人、老鼠或鸟等动物及其他任何可能对育种带来干扰的因素。

“必须找到这样的地方。”傅光明全力支持,要人给人、要钱给钱。

郭怀顺等人把光泽县的山里跑了个遍。直到他们来到武夷山脚下大青村深沟里,眼前所见,是一片群山环绕、人迹罕至的隐秘之地——“这块地合适,就这儿!”

开山,修简易路,运进设备……在当地政府支持下,一个占地 1200 亩、全封闭式管理

中铁建电气化局集团南方公司“智”闯市场 一企两制做优“智慧南方”品牌

■ 郑传海 游启涛

最近,中铁建电气化局集团南方公司接连传来消息,该公司相继被中国铁建和湖北省授予专精特新企业,提前实现了公司于 2009 年划转后提出的“科技立业,以‘智慧’闯市场,做优‘智慧南方’”品牌的愿景。今年 1 至 8 月,科技成果对企业的贡献率再次达到六成以上。

南方公司是一家以铁路“四电”集成工程和轨道交通风水电工程施工作业为主业(以下简称“两轨”)的科技型工程公司。2009 年,因中国铁建深化企业内部改革,顺应交通强国战略的需要,将中铁十一局电务公司一分为二,其中划转到中铁建电气化局集团的,更名为南方公司。

面对激烈的市场竞争,他们从优化内部结构、创新运行机制入手,倒逼分公司不断发挥专业优势,做优“智慧南方”科技工程型公司品牌。在组织架构设计上,他们把与传统主业“两轨”(指铁路和轨道交通)联系密切的通信、信号、信控、电力、电气化、接触网、供电、城轨、通电、房建等 10 个分公司,与新基建联系紧密的中南、恒通、西北等 3 个分公司,与



●2023 年 9 月 18 日,中铁建电气化局南方公司房建分公司员工,在武汉新城双碳产业园二期一号桥墩筑三层梁板一层墙挂混凝土。谢鹏/摄

大数据、云计算挂钩的智云科技分公司,根据面向市场主业不同和市场承载负荷不同,分为“在轨运行”(指“两轨”)和“轨外发展”两大类。确保“两轨”市场和新能源、大数据、云计算和智慧城市等战略性新兴产业齐头并进,协调发展。

所谓“在轨运行”,是以“两轨”工程施工涉及的通信、信号、电力、电气化等为主要业务的 10 个分公司。信号、电气化分公司主要承担铁路领域涉及的普通铁路和既有线施工;信控、接触网分公司主要承担高速铁路领域的高铁“四电”集成工程;城轨分公司的主责是轨道交通领域的“强电+机电”专业;通



●2023 年 12 月 17 日,中铁建电气化局集团南方公司西北分公司赤大白铁路代维项目员工在赤水地检修工区光伏基地清理积雪。石攀登/摄

分公司负责轨道交通市场“弱电+机电”专业。“轨外发展”,指对依托铁路“四电”专业优势成立的中南、恒通、西北等 3 个分公司,实行独立核算、自主经营、自负盈亏。经营范围主要以风电、光伏等新能源,5G、移动通信,大数据和智慧城市等新基建领域的各种产业为主。

在绩效考核上,他们把“大风控”机制运用到对分公司的考核中来,实行“360 度”监考。除了当事人之外,人人都是监考官。同时,邀请建设(用户)、设计和监理单位的代表“监考”,定期不定期地听取和收集这些编外“考官”的意见。

的核心育种场建成。

第三道关也来了,持续的高投入。

十年育种,投资超过 14 亿元,对于一个肉鸡养殖、食品加工企业来说,压力可想而知。

傅光明态度坚决,用多年赚来的钱全力投入。“只有一个要求,就是种源要达到最先进标准。”

四五年里,育种人员多方寻找育种素材,寻找优良基因;吸取以前国内外企业育种的经验教训,确定方案流程;建章立制,严把生物安全关;鸡群扩繁、提纯、选育,做品系间杂交等各种试验……

最忙的时候,肖凡带领团队吃住都在育种场。他们一次次测试,研发出自闭产蛋箱、系谱出雏筐、饲料转化率测定设备、产蛋测定系统和育种管理软件系统。

一年选种两次,每次持续 2 个月。“从早上到傍晚,每天站着选四五千只鸡,每只都要从手上细细地过。测量体重、胸肉、腿肉,看羽毛覆盖等情况。”肖凡说。因为常年选种,手部动作单一,他的一根手指得了腱鞘炎而变形。

为排除干扰,育种过程一直在大山里悄悄进行。不料,到第 8 年时,这个“秘密”还是被外人知道了。

2019 年的一天,两名不速之客来到圣农总部。

他们是国外育种企业的代表。来者不善,态度异常强硬:立刻停止育种,否则就断供种源!

面对突如其来的威胁,傅光明立即打电话与育种团队沟通:现在不从国外引种,我们有没有办法解决?如果 10 年甚至 20 年都不引进国外种源,生产能不能保障?

得到肯定回答后,他有了底气,当面答复:给你们 10 分钟,立刻离开。

攻关持续加速。圣农更加注重产学研各方携手,与东北农大合作测定种鸡性能,与中国农科院哈尔滨兽医研究所合作净化疫病,参与农业农村部的联合攻关项目……

2021 年底,让人振奋的消息传来:三个国产白羽肉鸡品种通过国家审定,实现“从 0 到 1”的突破。其中,圣农主导培育的“圣泽 901”,各项性能进入国际先进行列。

0.05 的跨越

9 月 5 日,2024 年中非合作论坛峰会期间,肖凡与津巴布韦企业代表在北京签约,圣农将向对方提供 16 万套“圣泽 901”父母代种鸡雏。签约现场,头发花白的肖凡,手捧红色签约本,欣慰地笑了。

育种人心里明白,品种得到认可,多么不容易。

料肉比差距 0.02 至 0.03——这一看似微小的数字,是和国外竞争对手“掰手腕”的关键。

料肉比,饲养畜禽增重一公斤所消耗的饲料量,是影响成本和效益的最重要指标。

第一代“圣泽 901”的料肉比,距离世界顶尖水平还有 0.02 至 0.03 的差距。这意味着平均一只鸡苗的成本会高出 2 至 3 角钱。[下转 P2]

在对分公司后备人选的选择和培育上,他们改过去由公司领导和总部个别部门说了算,把表决权权重的大头,交给分公司员工。该推荐谁及推荐人选的工作能力、敬业精神、开拓精神和严于律己做得怎么样,员工看得最清楚,最有发言权。

该公司 14 个专业分公司围绕公司经营战略和分公司主业,以攻关创新破解技术和管理上的难题,坚守契约精神,以信誉促发展,同时在分公司内部开展比学赶帮超竞赛提质活动,在分公司之间开展争一流夺红旗的争先创优活动,与关联单位开展携手共建、互利互促活动,与总部相关部门和地方高校联合开展技术攻关活动,科技实力不断增强。在“两轨”市场和算力市场地位不断巩固,同时,在浙江绍兴、玉环和乐清等地形成了智慧城市建设集群。西北分公司在风电和光伏等新能源项目工程建设中不断爆出冷门,2022 中标的华润浮山 100MW 光伏集电线路项目工程,成为南方公司第一个新能源自揽项目,同年中标的亿利分布式光伏项目,又是南方公司第一个光伏项目。智云分公司已经成为中国铁建旗下大数据中心建设、运营、维护管理全域化经营的核心力量。

休刊启事

本报 10 月 1 日至 10 月 7 日休刊。

本报编辑部

双汇熟食

SHUANGHUI DELI

三鲜水饺

责编:王萍 版式:黄健

新闻热线:028-87319500

投稿邮箱:cjb490@sina.com

企业家日报微信公众号二维码

中国企业家网二维码