

顾豪琦：视觉通信领域的探索者

在快速迭代的数字时代，视觉设计不仅是信息传递的窗口，更是品牌灵魂的展现。日前，我们有幸走近这样一位在设计界熠熠生辉的杰出人物——顾豪琦。他现任丰亮（上海）图文设计有限公司高级视觉通信设计师，以其深厚的学术背景、丰富的行业经验以及对技术创新的不懈追求，正引领着视觉设计领域的新风尚。

人生轨迹：艺术与技术的完美融合

顾豪琦毕业于澳洲新南威尔士大学 Cofa 艺术学院，获得艺术设计学硕士学位，这段海外求学的经历不仅为他奠定了坚实的理论基础，更激发了他对艺术与技术跨界融合的无限遐想。他深知，在数字化浪潮中，设计不再仅仅是美的创造，更是技术与创意的深度融合。正是这份洞见，促使他在后续的职业生涯中，不断探索将最新科技应用于视觉设计的可能。

自 2017 年加入上海嗨普智能信息科技股份有限公司，顾豪琦便迅速崭露头角，担任高级视觉及 UI/UX 设计总监一职。在这里，他带领团队不仅完成了众多令人瞩目的设计项目，更在技术创新上取得了突破性进展。

2022 年，顾豪琦转战丰亮（上海）图文设计有限公司，继续担任高级视觉通信设计师的角色。在新的平台上，他继续深耕技术，推出了“基于空间调控优化的智能设计指导系统”及“基于大数据的高级智能色彩搭配与优化系统”，这些创新不仅极大地提升了设计效率与品质，更为整个设计行业树立了新的标杆。从“基于智能算法的设计模板创建及融汇系统”到“基于 AI 图像增强的视觉辅助调控及设计系统”，每一项技术成果都是他对设计智能化、高效化追求的生动诠释。

心路历程：从挑战中汲取力量

在科技与设计交融的浪潮中，顾豪琦以其非凡的洞察力和不懈的创新精神，成为业界瞩目的焦点。近日，在回顾个人职业生涯的访谈中，顾豪琦深情地表示：“每一次技术的飞跃，都是对自我边界的勇敢跨越。面对未知的深渊与挑战的荆棘，我坚信，唯有持续地学习与不懈地尝试，方能铺就通往成功与辉煌的康庄大道。”正是这份对未知的无畏探索与对挑战的积极拥抱，引领他在设计的征途上稳步前行，留下了一串串辉煌的足迹。

顾豪琦的技术创新成果，如同一颗颗璀璨的星辰，照亮了设计领域的未来之路。其中，几项标志性技术尤为引人注目。“基于大数据的高级智能色彩搭配与优化系统”利用大数据分析技术，能够智能化地根据设计需求进行色彩搭配，并不断优化调整，以达到最佳视觉效果。这一创新不仅提升了设计效率，还使得色彩搭配更加科学、精准。而“基于空间调控优化的智能设计指导系统”则通过空间调控优化算法，为设计师提供智能化的设计指导，帮助他们在空间布局、点位设计等方面做出更加合理、高效的决策。这一技术的应用，极大地提升了设计作品的整体质量和用户体验。

其次，“基于智能算法的设计模板创建及融汇系统”这一技术成果也给设计领域带来了新的提效成果。该系统利用智能算法自动生成设计模板，并根据设计需求进行融汇创新。这一创新不仅丰富了设计资源，还使得设计过程更加高效、便捷。设计师可以快速地获取所需的设计模板，并在此基础上进行个性化调整和优化。最后，AI 图像增强技术的加入，更是为设计作品增添了难以言喻的魅力。“基于 AI 图像增强的视觉辅助调控及设计系统”则是通过 AI 图像增强技术，对设计作品进行视觉辅助调控和优化。它能够自动识别并修正设计中的不足之处，提升作品的视觉效果和品质。这一技术的应用，使得设计作品更加精美、专业。

未来展望：设计行业的无限可能

对于未来设计行业的发展，顾豪琦充满信心。他认为，随着人工智能、大数据等技术的日益成熟，设计将更加智能化、个性化，为人们的生活带来更多便利与美好。同时，他也强调，设计师应始终保持对艺术的敬畏之心，将技术与人文深度融合，创造出既有科技感又不失温度的作品。

“我相信，未来的设计将不仅仅是视觉的盛宴，更是情感的共鸣，是技术与艺术和谐共生的完美体现。”顾豪琦如是说。

在顾豪琦的带领下，我们有理由相信，中国的设计行业将迎来更加辉煌的明天，而他也将继续在视觉通信的广阔天地中，书写属于自己的传奇篇章。

（崔熙照）

郑俊康：开启软件开发测试新纪元

随着中国 IT 业的快速发展和软件市场的成熟，人们对软件功能的期望值不断攀升。软件的性能、可靠性和质量等方面的问题备受关注，对于每个 IT 企业来说，软件测试是不可或缺的一环。然而，当前中国软件产业在产品测试方面还存在一些局限和挑战。许多企业已经意识到，优化测试工具并提高测试水平是提升市场竞争力和降低成本的关键。因此，如何在测试工具、流程和方法上进行创新，成为当下软件工程领域迫切需要解决的问题。通过加强软件测试的广度和深度，企业可以实现更高的产品质量和用户满意度。在这个竞争激烈的时代，不断提升软件测试的水平和效率，将成为企业获得成功的重要因素。

作为从事软件工程行业近二十年的著名高级软件开发工程师，东莞市珠峰信息科技有限公司副总经理郑俊康针对现阶段新兴技术和行业业务痛点，对下一代智能测试系统进行构思与研发，取得突破性进展。融合前沿信息科技，郑俊康创新研发的基于大数据分析技术的自动化软件测试平台 V1.0 已于



2021 年 3 月成功发布并推广至各大平台。一时间，该公司备受业内瞩目。

郑俊康于 2013 年毕业于华中科技大学软件工程专业，并一直从事软件开发工作。多年来，他一直保持着一贯的着装风格，穿着一件白衬衫、一条西装裤和一件黑色工作服，十几年如一日。在软件开发领域，郑俊康不断深耕，积累了丰富的经验和知识。当得知公司需

刘宏民：在废墟中播种希望，以坚韧书写商业传奇

在山东这片商业沃土上，有这样一位企业家，他以非凡的毅力和深邃的智慧，将一个曾被视为“烫手山芋”的烂尾商业地产项目，经过 6 年的精心打磨，使其成为城市发展的新亮点。他就是山东跨越投资控股集团有限公司（以下简称“山东跨越集团”）董事长刘宏民。

刘宏民的职业履历十分丰富，在早期的职业生涯中，他曾担任某集团的总裁助理，积累了宝贵的商务管理与运营经验；随后，刘宏民加入了山东长城集团，担任副总裁职务，进一步深化了对企业战略规划与管理的理解与实践。目前刘宏民担任山东跨越集团的董事长职务，他不仅是一位成功的企业家，更是商业地产领域转型升级的先锋人物，其卓越成就和深远影响，奠定了其在业界的地位。

在刘宏民接任山东跨越集团董事长职务时，他面对的是一个总建筑面积达 43 万平方米、占地 600 亩的庞大烂尾项目。这个项目不

仅因长期停滞而蒙尘，更因涉及 5000 余名业主的切身利益，成为社会关注的焦点。面对这一挑战，刘宏民没有退缩，他深知这不仅仅是一个商业项目的复苏，更是一份社会责任。因此，他带领团队积极应对，致力于解决面临的各種难题。

面对 5000 余名业主的质疑，刘宏民深刻认识到沟通的重要性。他组织业主会议，耐心倾听每一位业主的心声，记录他们的诉求和困扰。他坚信，只有真正站在业主的立场上思考，才是找到解决问题的最佳途径。因此，他带领团队深入调查，积极寻求政策支持和资金援助，逐一解决业主们关心的问题。在这个过程中，他更加坚定了自己肩负的使命，通过一年多的努力，刘宏民和他的团队在很大程度上缓解了业主们的不满情绪，基本消除了 5000 余名业主长期上访的现象，赢得了社会各界的广泛赞誉。

在解决了项目的基础性问题后，刘宏民

王大伦：融媒先锋彰显公关智慧

以笔为桨，划破信息洪流；以梦为帆，引领行业风潮。从新闻记者到行业标杆，他大胆突破；从新闻理想到公关智慧，他融合创新。他的故事，是深耕与创新的交响曲，是责任与梦想的双重奏。

在信息技术日新月异的今天，互联网与社交媒体的迅猛发展，正以前所未有的广度和深度，深刻重构着人们的日常生活面貌。在信息洪流中，真伪难辨，网络空间成为新的话语战场。主流价值观在纷繁复杂的多元舆论生态中愈发凸显其独特而珍贵的价值。在此背景下，政府、企事业单位的公众形象作为构筑信誉的基石与品牌价值的核心，对其精心维护与精准塑造显得尤为迫切和重要。不同形态的组织机构竞相加大宣传力度，力求在浩瀚无垠的信息海洋中树立起独特鲜明且坚不可摧的品牌形象。在这一过程中，“笔杆子”

“喉舌”“智库”作为信息传播与形象塑造的关键力量，其地位和作用在信息时代更显举足轻重，成为企业不可或缺的战略资源。

正是在这样的时代浪潮中，王大伦凭借其二十载新闻传媒行业的深耕细作，脱颖而出。自 2003 年起，他便以满腔热忱投身于采编一线，曾在重庆市报界相继担任新闻记者、评论员和主编。2011 年担任新渝网执行总编辑后，王大伦全面掌舵，从内容策划到技术创新，从广告运营到团队管理，无不亲力亲为。他主导开发了多项技术系统，优化了网站操作流程，并创造性地推出“新闻博主号”，引领了新闻与大数据结合的早期潮流，使新渝网成为当时国内新媒体领域的先锋。在新闻战线上的摸爬滚打中，他不仅锻造了高超的专业素养与强烈的社会责任感，更在多领域、深层次的报道实践中展现了非凡的洞察力与策略思维。

王宇：开拓电气技术市场新天地的营销人

随着全球市场的不断融合以及信息科技的飞速发展，现代营销行业经历了前所未有的变革和发展。传统的产品推广模式已经无法适应当前日新月异的市场环境，急需一种全新的、富有创新性的营销方式，用以满足日益增长的消费者需求。现今，数字化、网络化以及亲和力的营销模式开始全面普及，成为市场营销的主流形式。

近年来，随着人工智能、大数据、机器学习、深度学习、虚拟现实、增强现实等一系列的新技术的出现，营销行业也在不断刷新和拓展其内涵与架构。网络营销的崛起，使得消费者获取信息、购买产品的方式发生了翻天覆地的改变，而营销人员也开始利用数字化的工具以更加精准和高效的方式推广产品，

引导并满足消费者的需求。

这种日新月异的变革趋势，对于营销行业来说既是挑战，更是机遇。只有那些能够紧跟行业步伐、快速适应市场变化的营销人才，才有可能在瞬息万变的市场竞争中立于不败之地。而王宇，就是其中的一位“先知式”的领导者。

王宇是太原汇川电气技术有限公司的销售总监，他在项目中的卓越表现，对营销策略的深入理解和独特见解，使得他逐渐在营销领域崭露头角。他领导的销售团队成绩斐然，他开发和执行的营销战略不断被业界引为经典。在此过程中，他积累了丰富的销售经验，也在专业知识的学习和实践中不断提高自己。从初涉营销到行业专家，王宇在不断地实

践中积累了丰富的经验，也有其独特的理解。他认为，作为一个营销人，最重要的是懂得变革和创新，把握消费者需求的精准和快速变化，采用更新的营销策略和手段，满足市场需求。他善于利用技术手段，如“基于营销自动化技术的跨渠道营销工具”等成果解决营销问题。在挑战面前，他具备敏锐的市场洞察力，巧妙的策略应对，和永不言败的决心。他认为，当今的营销人必须有全局视角，既要有清晰的战略规划，又要有执行到位的能力。

对于营销行业的未来，王宇富有远见。他认为，随着技术的进步，消费者的需求将越来越细分化、个性化，这将要求营销人员更加深度地理解消费者，并通过技术手段来满足这些需求。

要最新最完善的测试设备时，郑俊康主动站了出来，成为研发团队的领导人。他始终相信“办法总是人想出来的”，并一直用这句话来鼓舞团队克服困难。在研发过程中，首先要解决的核心问题是如何将各个设备的测试结果集成到一台电脑上。郑俊康带领团队逐步摸索，为每个设备编写适配程序，确保能够准确获取设备的数据。经过一次又一次地尝试和调试，他们最终成功地将各个设备的数据汇聚到一个系统中。通过一个设备一个设备地测试摸索，最终实现了数据的集成。

目前，基于大数据分析技术的自动化软件测试平台 V1.0 已广泛应用于全国各地的软件企业。根据各合作公司和自身公司的反馈，首次使用该系统进行端到端测试时，发现了许多产品存在的潜在问题。此外，该系统还能够及时改进和优化存在问题的子系统，确保测试和调试工作的顺利进行，避免了重大安全事故的发生，并确保新系统的正常投入使用。这不仅给企业带来了经济效益和社会效益，而且在软件测试领域也赢得了广泛认可

继续深入推进项目往高质量的方向发展。他深知，要让这个烂尾项目真正焕发生机，必须依靠创新的力量。为此，团队采用刘宏民发明的“基于大数据的产业园区招商引资平台”，进行市场调研和业态规划分析。该平台是一个利用智能化和信息化手段，特别是大数据技术，能够显著提高招商引资的效率和精准度，促进产业园区的经济发展和产业升级。通过平台的帮助，他们识别并引入了汽贸汽配、五金机电、家居建材等关键业态。这些业态不仅符合市场需求，而且有助于构建一个集商贸、物流、服务于一体的综合商业园区。经过 6 年的精心打造和运营，项目团队依托大数据平台的智能匹配推荐和风险评估功能，有效地吸引了合适的企业和投资，同时避免了潜在的风险。这使得项目不仅实现了经济效益的提升，也带来了积极的社会效益，随着一座座现代化的商业设施拔地而起，曾经的废墟终于迎来了它的春天。

凭借在新闻界深耕十余载的深厚积淀与对新闻采编、媒体融合、技术革新、东西方文化交融的深刻洞察，2018 年王大伦担任重庆华龙网教育科技有限公司总经理，成功跨界传媒、教育与商业领域，展现了新闻人独有的敏锐与创新力。作为华龙网教育的领航者，他不仅全盘运营公司，更亲自参与战略规划，彰显出高瞻远瞩的战略思维，这对于构建长远且高效的公关策略至关重要。无论是著书立说、高校任教，还是担任全国学术活动的专家评审、致力于推广全民阅读的公益活动、打造服务企业决策的智库机构，王大伦均展现出卓越的书面与口头表达能力，在公关领域，这种清晰、精准的信息传递能力，是塑造组织形象、回应公众关切的关键。

尤为值得称道的是，王大伦在媒体关系管理与危机公关领域的非凡才能。他深刻理

和好评。业界专家认为，该系统通过重构软件测试服务模式，以服务的方式实现了质量保障，极大提高了测试效率，节约了测试资源和成本，并增强了测试产品的稳定性。因此，它已成为相关企业进行软件测试的必备工具，并引领着新一代智能测试系统的发展。有媒体记者认为，该系统的优势和价值得到了充分体现，为软件行业带来了积极的变革。

作为一名优秀的科技工作者和管理者，郑俊康始终坚持着“技术创新不能停、技术突破不能等”的理念潜心开展科研工作，以市场为导向、以客户需求为目标、以用户满意度为标准，不断完善相关技术，促进创新链产业链深度融合发展。郑俊康表示：“软件行业发展到今天，我们不能仅仅满足于现有的技术成果和技术水平，还要不断学习先进科技，探索创新技术。我认为，目前最关键的是要以实际应用为导向，加强软件工程理论研究与技术实践的结合，不断提高软件产品质量，提高工作效率，持续推进软件行业的发展和进步。”

（江莹）

在刘宏民的领导下，山东跨越集团展现了非凡的执行力和社会责任感。近年来，面对一些因各种原因而陷入停滞的项目，公司不仅成功地推动了这些项目重新启动，而且确保了工程质量和进度，真正实现了保质保量完成。这些烂尾项目的重启和顺利完成，不仅体现了山东跨越集团的专业能力和对社会责任的担当，也赢得了社会各界的广泛赞誉。因此，公司先后荣获了“先进单位”“AAAAA 级信用企业”等荣誉称号。这些荣誉的获得，不仅是对公司团队的赞誉，更是刘宏民商业能力出众的体现。

刘宏民的故事，是企业家精神的生动写照。他用实际行动诠释了责任与担当。我们相信，在他的带领下，山东跨越集团定能在未来的道路上续写更加辉煌的篇章，为山东乃至全国的商业发展贡献更多的智慧和力量。

（马宏伯）

解媒体在信息传播与舆论导向中的巨大影响力，因此，他精心构建并长期维护着一系列正面、积极的媒体关系网络。面对突如其来的危机事件，王大伦展现出超凡的敏锐度与决断力，能够迅速响应、精准施策，有效引导舆论走向，确保组织在危机中不仅能够稳住阵脚，更能在逆境中寻求转机，实现形象与信誉的双重保护。他独树一帜，理论结合实践，创造了富有影响力的传播内容，且发挥“智库”作用影响企业甚至行业的发展战略，展现了公关创新的无限可能。

王大伦凭借其敏锐的行业洞察力与卓越的公关策略，成为众多企业争相邀请的智囊。他精准把握企业声音，巧妙引领价值观共鸣，助力不同发展规模和境遇的企业在复杂多变的市场环境之中稳健前行，实现与社会的同频共振，与时代的逐梦同行。

（邓杰）

此外，他还表示，未来的营销将更多地依赖数据，借助大数据、AI 等技术，营销人员可以精准地把握消费者的喜好，作出更精确的预测与决策。同时，营销手段也将越来越多样化，如社交媒体、虚拟现实等新型营销方式将更加广泛地被应用。

王宇的人生旅程和行业经历，是当前营销行业发展的一个生动缩影。他的故事告诉我们，在瞬息万变的市场环境中，洞察行业趋势、灵活应变，并坚持创新，是赢得市场竞争的关键。同时，还告诉我们，技术和市场并非矛盾，而是相辅相成。未来，王宇还将继续深耕营销行业，凭借前瞻性的视野、精湛的营销技术和坚韧的执行力，致力于电气技术市场开拓更广阔的天地。

（赖铭学）

展望未来，潘磊将继续秉持初心与使命，以更加饱满的热情和更加坚定的步伐，引领公司在金融投资领域续写新的传奇。他计划在未来几年内，进一步扩大鲲鹏卓越的管理规模，力争在未来三年扎根 300+ 城市，成为全国范围的头部金融投资公司。同时，他也将不断探索行业的新机遇与新挑战，为经济社会的繁荣发展做出更大的贡献。

我们坚信，鲲鹏卓越在潘磊的带领下，定能在金融投资领域书写更加辉煌的篇章。同时，我们也期待更多像潘磊这样的优秀企业家能够涌现出来，共同推动中国金融投资行业的繁荣发展。

（乔秀）