

'绍兴制造"品牌价值 节节高

近日,绍兴市3家企业新获证书,成为 "品字标"品牌企业。截至目前,全市"品字标" 企业累计已达 353 家,数量不断创新高。"这 是消费者对产品质量的认可,也是市场对企 业的认可,是企业硬实力的体现。"刚获得"品 字标"证书的浙江某燃气设备有限公司相关 负责人表示。

"品字标"品牌是浙江重点打造的区域公 共品牌。近年来,绍兴围绕重点产业集聚,以 服务高质量发展为主题,以市场监管助企惠 民服务为纲领,以"品字标"浙江制造为载体, 大力实施"千企创牌"工程,每年遴选 230 家 企业建立梯队培育库,激活企业品牌发展动 能,推动品牌方阵影响力。

经过多年培育,当前绍兴"品字标"建设已 取得长足发展,企业品牌知名度和影响力不断 提升。2024年5月,绍兴市3家企业成为"品字 标浙江服务"品牌企业,实现绍兴市"品字标" 企业在服务业上零的突破。统计显示,2023年 全年,绍兴市"品字标"产品远销全球 70 多个 国家和地区,出口额达 171 亿元。

全市"品字标"企业的不断增多,也带动 了企业品牌价值及核心竞争力的不断增强。 "2024 中国品牌价值评价信息" 今年 5 月发 布,绍兴共有13个品牌跻身各榜单,上榜企 业品牌总价值达 1049.88 亿元,比 2023 年增 长 22.6%。上榜品牌中,洁丽雅、新和成、晶盛 机电等企业的品牌价值均超过百亿元。其中, 洁丽雅以 358.49 亿元的品牌价值名列"产品 品牌"榜单第一。浙江新和成则以 190.59 亿 元的品牌价值拔得"自主创新"榜单头筹。

绍兴市市场监管局有关负责人表示,接 下来将围绕先进制造强市建设目标,持续深 入实施"千企创牌"工程,支持企业参与制 (修)订先进标准,开展品牌宣传推广行动,不 断提升全市企业高质量发展水平,推动更多 绍兴企业品牌享誉全国、走向世界。

(王旭东 雒少卿)



山西朔州以"瓷"为媒 邀海内外客商 投资兴业

以"瓷"为媒,续写"瓷"缘。"希望各位客 商、各位朋友以此次交易会为平台,抓住商机 积极开展合作,达成更多务实成果。"近日,山 西省朔州市政府副市长李润军说。

作为国内重要的陶瓷盛会,自2018年以 来,朔州已成功举办五届陶瓷产品进出口交 易会,成为深化陶瓷对外开放合作、促进产业 发展的重要平台。

近年来,朔州市锚定"打造百亿级陶瓷产 业链"目标,推动陶瓷产业推陈出新、转型升 级。目前, 朔州市拥有全链条陶瓷企业 108 家、生产线 150 多条, 日用瓷年生产能力达 40多亿件,产品畅销国内外,陶瓷已成为支 撑朔州高质量发展的支柱产业, 朔州被誉为 "中国北方日用瓷都"。

巍巍木塔聚宝气,精美陶瓷育商机。应县 因木塔而闻名天下,因陶瓷而走遍世界。应县 县委书记王鑫向四方宾朋发出邀请,本届陶 交会思路新、层次高、活动丰富,为延伸链条、 展示产品、宣传品牌、促进销售搭建良好平 台。希望大家以此为契机,共赴陶瓷之约,开 启合作之路。

本届陶瓷交易会邀请江西景德镇、福建 德化、山西太原等全国知名陶瓷生产厂商74 家, 朔州本土陶瓷生产及相关参展商 63 家, 同时特邀国内外贸易采购商近 200 家,增进 沟通,加强互动,清库存、签订单、促生产、贸

全球。 长期以来, 朔州与景德镇两地陶瓷企业 在创意设计、产品交易、陶瓷文化交流等方面 都有着深度合作。江西省景德镇市人民政府 副秘书长乐忠表示,此次组织了30余家企业 前来参展, 未来将促进两地开展更广泛的交 流合作,共同开创陶瓷产业美好明天。

本屆交易会将集中展示朔州陶瓷、木塔 文旅、农特产品、电商运营等发展成果,促进 产业之间深度融合。李润军说,"朔州将持续 加快陶瓷生产自动化、智能化改造步伐,抓好 科技创新平台建设、主体培育、人才引进等工 作,推动陶瓷产业向智能化、品牌化、国际化 的方向前行。"

青岛品牌日何以常办常新?

崂山可乐乐乐冰、青岛啤酒雪糕"啤咔 冰" ……盛夏的社交媒体上, 青岛元素频频 "出圈", 收获超高点赞。

近日,2024青岛品牌日系列活动举行。尽 管活动仅仅为期5天,但其所努力营造的品 牌氛围和品牌文化却是浸润于365天之中, 推动着青岛企业和产业发展。

举办各类活动 12场,近200家企业参与, 参与企业、覆盖范围均创新高;线上线下传播 持续引爆,仅微博"青岛品牌日"话题浏览量 就达 1.1 亿人次, 互动 9000 多次……这是 2024 青岛品牌日活动交出的成绩单,经过连 续三届举办,青岛品牌日 IP 辐射力持续增强, 节庆效应持续放大。

探索品牌建设新范式

青岛品牌日是青岛为发展品牌经济、汇 聚行业前沿智慧所搭建的重要平台。把握产 业最新趋势, 引领品牌打造新航向是青岛品 牌日的使命之一。

企业对品牌建设的新趋势最为敏锐,也 最有发言权。一位位来自企业的实践者讲述 了对于品牌的最新思考和实践。

"一个强大的品牌,一定是基于强大的创新 力。"赛轮集团股份有限公司董事长刘燕华说。

场景化是新一轮品牌建设的关键词。海 信集团党委副书记、监事会主席刘振顺认为, 家电行业应着力进行场景化升级,实现基于 AI 的研发场景化、基于用户需求的产品规划 场景化、基于用户购买体验的营销场景化。

AI 是任何企业都不能回避的时代趋势。 优必选科技股份有限公司首席品牌官谭旻从 人形机器人的角度, 阐述了企业发展的全新 机遇。在他看来,人形机器人作为具身智能的 最佳载体,将推动制造业向技术密集型、高附 加价值、个性化柔性生产的智能制造产业转



型升级。

具体到品牌建设,AI 如何引领新一轮品 牌发展? 从海尔的全新品牌口号"以无界生态 共创无限可能",到青啤的"一物一码"全场 景、全渠道连接,再到一汽解放的"全生命周 期的感动服务"……行业龙头企业正在探索 更多样化的策略和打法,驱动青岛品牌不断 实现迭代突围。

搭建品牌展示新场景

青岛品牌日之所以能引发持续关注,源 自其对时代主题的鲜明回应。

面对人工智能带来的浪潮, 品牌建设也 站上了新的风口。今年的品牌日以"AI驱动 品智未来"为年度主题,可以看出一个明确的 信号:以AI为代表的数字技术,已经全面渗 透进品牌战略中。

本届品牌日极高的含"智"量,为品牌战

略加入了新的注解。活动中,首次设置了"创 智汇"青岛新型工业化创智展,展示人工智能 头部企业的大模型、解决方案以及应用场景。

青岛人工智能领域的头部品牌卡奥斯、 海信国创云脑、观享世界、金东数字创意、创 新奇智等纷纷携最新成果亮相。现场还展示 了 AI 技术在各个场景的融合应用产品,如小 济医生-人工智能超声乳腺癌筛查机器人、驾 驶员智能体检机、文达通 AI 无人清扫车等。 展区设 AI 互动区,市民游客通过亲身体验感 受青岛新型工业化发展成果, 让 AI 走进生 活、融入生活。

以原创性、引领性的技术驱动创新能力 提升,是品牌构建优势、保持生命力的关键。 在青岛金花品牌体验展现场可以深切感受 到,"品"与"智"的深度融合正在让青岛品牌 的样貌焕然一新。

依托青岛品牌日搭建的平台, 青岛企业

集中展示企业数字化引领的新成果、新技术。

海尔智家旗下年轻品牌 Leader,携"包包 系列"露营场景家电产品亮相,呈现"数字化 露营"新场景。海信以舒适客厅、精致阳台、空 间艺术厨房、五维空气管家四个板块进行场 景化展出,展现出科技与品质深度融合的智 慧生活解决方案。五菱、奇瑞、北汽制造等车 企携主打产品亮相,集中展示了青岛新能源 汽车产品。

打造城市节庆新样板

以青岛品牌日的举办为原点,一场"品牌 波"激荡青岛全城。

青岛品牌日系列活动期间,多个区市顺 势发力,促进品牌建设。西海岸新区举办青岛 品牌日暨新区"瑯琊榜"品牌创新发展论坛, 共议品牌培育建设策略,80余家"瑯琊榜"上 榜企业参加会议。

多个领域城市品牌跨界互动, 共创品牌 盛会,放大城市传播声量。青岛农品"兴农记" 市集在青岛品牌日会场同期举办,80家(次) 农业企业带来上百种优质农副产品。其中,夏 格庄蒜香鸡 4 小时销售额便突破 10 万元,闻 风香火腿与两位意向客户初步达成数十万元 合作。爱心公益品牌"微尘"首次参与。

品牌、城市与市民交融,始终是青岛品牌日 的底色。2024 青岛品牌日大型展演秀在浮山湾 畔震撼上演,"青岛品牌日""工赋青岛 智造强 市""城市与品牌共成长"字样依次蜿蜒流转在 海边璀璨的楼宇间。与此同时,500架无人机于 夜色中亮相,巨大的青岛企业品牌 LOGO-海尔、海信、双星、澳柯玛、五菱等轮番在夜空闪 耀。夏夜星空里最亮的品牌星辰,为市民游客打 造了沉浸式感受青岛的文旅场景,映照出这座 城市立体、丰富、向上的形象。

经过三届举办,青岛品牌日构建的"政府 搭台造势、企业借势发力、全城乘势联动"的 节庆运作模式,日益走向成熟。

人参"变身"记

连日来,"参把头"孙良珠带着徒弟在丛 林深处"放山"——"放山"是长白山地区对进 山采挖野生人参这一行当的称谓,如今,这种 古老的采参习俗已被列入国家级非物质文化

"棒槌!"喊着口号,选定"观山景",备足 "索宝绳",仔细观察人参长势……"今年,长 白山风调雨顺,人参长势很好。"孙良珠望着 眼前"五匹叶"上硕大娇艳的人参花预测。

长白山地区是我国最主要的人参产区。 就是在这样的纬度带、这样的坡度上,特定的 树木密度导致的光照度下,人参"舒适"生长。 2023年,吉林收获人参 3.4 万吨。

从"百草之王"不如草 到"林海参香"优质优价

近期,长白山地区进入旅游高峰期,位于 长白山山脚下产参大县抚松的一家家人参专 营店也迎来了销售旺季。

"这个柜台里展示的是 15 年以上的林下 参,每一棵都有'长白山人参品牌'认证,放心购 买就好了。"天盛参荣人参专营店经理陈强从小 跟着父辈种参做人参买卖, 面对着往来的商客 他总是笑呵呵,"如今,人参产业势头正猛,价格 也不错,小小的人参让我们参商奔向了小康。"

2023年,吉林省人参产业综合产值首次 突破 700 亿元大关,同比增长 10.3%。

虽然现在"价格不错",然而素有"百草之 王"美誉的人参,却曾在其主产区沦落成了 "萝卜价"。

为啥"萝卜价"?"当年,各家各户自产自 销,盲目扩大种植面积,大量使用高残留的农 药、化肥,最后产量不仅没上去,质量还下来 了。"陈强说,"因各项指标不符合药厂收购标

▶ ▶ [上接 P1]



准,辛苦种出的人参,只能卖出'萝卜价'。" 守着好资源不能没有好收入。这样的窘

境,在吉林省实施"长白山人参振兴"工程后 有了明显改观。 "政府组建了一个长白山人参种植联盟,

后来就有专家找上门说:'你想要提高人参品 质和产量,就必须标准化种植。咋样种得好, 我们教你。'"当时陈强将信将疑,"我种了30 多年的参,他们经验能有我丰富?

后来,陈强还真心服口服了。

"联盟给我们提供了全过程技术指导,咋 样正确上绿肥,怎么防冻调温调光,让咱这老 '参把式'接触到了新技术。"如今,陈强不再 害怕农药检测——人参有了质量保障,价格 也逐渐走高了。

从种参到卖参,陈强忙得不亦乐乎。"'一 参一码'追溯平台上线、打击假冒伪劣行为、 顶格处罚, 政府采取的一系列措施规范市场 秩序,让我们参农更能沉下心来,踏踏实实做 生意。"陈强对未来人参的价与质充满信心。

从背井离乡背包卖 到一家市场左右全球参价

清晨,位于抚松县万良镇的长白山人参 市场,商客已是摩肩接踵。

长白山人参市场经理张国红一边巡视着 市场的环境一边介绍:"鲜参娇贵,温度一高 就容易干,保品相,需要趁早卖。但园参不一 样,参农们大多白天起参,交易往往集中在下 午,晚上甚至会更热闹。

在交易旺季,长白山人参市场每天交易人

数超5万人次,年人参交易量超4万吨,年交易 量占全国人参交易量的 80%左右,年交易额达 80亿元。"毫不夸张地说,长白山人参市场可以 左右全球参价。"张国红显得十分自豪。

张国红说:"最早卖参,乡亲们得背着蛇 皮袋,全国各地跑,去年的买家今年未必能找 得到,人参能不能卖得好,也全凭运气。

背井离乡跑零售,形成不了市场机制。于 是,镇上的参把头带头在参农多、交通便利的 万良镇集中开市,逐渐形成人参交易集散地。

2005年,长白山人参市场由政府主导选址 异地扩建。如今,在1.68万平方米的交易大厅 里,200多种人参产品走出大山"见世面",远销 新加坡、日本、韩国等30多个国家和地区。

"几年来,长白山人参市场陆续引入了质 量检测、报价中心、大数据中心及多媒体信息 中心,让老市场逐渐跟上需求的新变化。"张 国红介绍,今年,投资 2.4 亿元打造的人参特 色产业小镇工业园已完工。未来,这里将打造 成集仓储、加工、销售、研发、检测及中小企业 孵化为一体的全产业链融合发展集群。

小小的万良,大大的市场。张国红说,目 前万良镇约有80%的人口从事人参行业,市 场与业内人士的集聚作用,让参农背井离乡 背包卖参成为历史。

从长年"困"在酒坛里 到"面"目一新向全球

在不少吉林人的记忆中,家里总有一个泡 着人参的玻璃酒坛,酒坛里满是参须的人参"张 牙舞爪",散发着浓郁的酒糟香,只有逢年过节 时,长辈才舍得倒出一点,品味这佳酿。

而今天,人参正以另一种方式面向世人。 "经过多年的开发和研究,人参已不再是单 一的药用植物,其有效成分经过加工后可以应

用到更多领域,人参护肤品就是典型代表。"吉

林省中医药科学院主任药师陈英红说。 在抚松中草集人参小院,利用人参皂苷、 多糖、肽类与挥发油等活性成分研发的人参 化妆品畅销世界各地。"我们已研发出 150 多 种人参护肤产品,在全国开设了1500多家专

卖店,市场反响很好。"抚松中草集参业有限 公司负责人郑祖朋说。 在集安益盛药业股份有限公司,仓储库 里的一箱箱人参护肤品在机械的操控下打包 装箱。"我们将人参花、果、叶、茎、根中的不同 有效成分研制成不同功效的护肤品,实现了 人参的全株开发利用。"该公司董事长张益胜 表示,目前已研发出包括洁面、美白、祛痘、除 了护肤品, 吉林还通过精深加工开发生产了

人参食品、药品、保健品、生物制品等多个系

列的 1000 多种产品。

"我们将长白山人参和长白山蜂蜜融到一 起,味道好,还易携带,随时随地可食用。"吉 林肽谷生物工程有限责任公司负责人宗树伟 介绍,这种采用生物酶解专利技术提取小分 子低聚肽做成的粉剂和含片食品及药品,在 推出市场后反响很好,"撕开包装袋,将人参 含片放入口中, 蜂蜜的甘甜让味本微苦的人 参唇齿留香。'

做大做强长白山人参产业,离不开科技 的支撑。当前,吉林正通过延伸精深加工产业 链条,加快人参多领域多元化开发利用,持续 提高人参产业效益和产品附加值,努力把人 参产业打造成为千亿级优势产业。

"要举全省之力,从源头抓起,引导行业 自律,更好培育维护人参品牌,真正把长白山 人参这块'金字招牌'越擦越亮。"吉林省主要 负责同志表示。

过桥米线如何更"出圈"

·来自云南省红河州的调查

"我们正积极推进蒙自过桥米线'走出去'。" 孙静介绍,蒙自市持续推动品牌授权店工作,培 养并授权一批注册在蒙自、分布在全国各地的 米线品牌连锁店,进一步提升蒙自过桥米线的 品牌影响力。同时,依托蒙自海关指导企业运用 国际贸易"单一窗口"平台进行快速申报,并开 通"绿色通道",实现"即报、即检、即放",挖掘优 势让蒙自过桥米线实现"卖全球"。红河州蒙自 南湖缘过桥米线有限公司销售经理杨媛媛告诉 记者,公司此前生产的一批过桥米线已出口至 北美地区,主要进入当地商超,这也是蒙自过桥 米线企业首次成功实现产品出口。

蒙自市持续加强品牌培育, 完善产业标 准体系,发布了"蒙自过桥米线"区域公共品 牌,挂牌成立"蒙自过桥米线商标品牌指导 站", 搭建蒙自市过桥米线产业服务平台,建 立完善多元、长效、立体的品牌宣介体系。

走进蒙自香麒园,建筑古朴、民族歌舞表 演别具特色,来自全国各地和东南亚地区的 游客纷纷来这里品尝过桥米线。因为从小就 喜欢吃过桥米线,蒙自香麒园餐饮文化有限 公司总经理佴姝彤大学毕业后, 就选择回到 蒙自专门经营过桥米线店。佴姝彤说:"我们 开发了'步步高升''才子桥'等8种摆盘,并 在就餐体验中融入民族歌舞表演,深受游客 喜爱。很多游客品尝过我们的过桥米线后就 问有没有能带走的, 所以我们正与其他公司 合作开发速食过桥米线作为伴手礼, 让更多 人品尝到蒙自过桥米线。" "品尝过桥米线已经成为到蒙自旅游的一

个经典环节, 很多游客到蒙自也是为了吃一 碗正宗的过桥米线。"蒙自市文化和旅游局副 局长白佳告诉记者,每天都有越南旅行团和 游客到蒙自品尝过桥米线, 旅游业与过桥米

线产业发展相互促进,通过深度融合,进一步 传播扩大过桥米线的品牌效应。

为更好助力行业发展壮大,蒙自市着力强 化人才支撑,重点培育打造"蒙自过桥米线制 作师"劳务品牌,将过桥米线制作作为职业技 能培训重点,以技能提升促进产业发展。蒙自 市公共就业和人才服务中心主任龙玺如表示, 蒙自市持续举办"过桥米线制作"职业技能培 训班,积极推进"技能蒙自"建设,将过桥米线 作为推进产业发展、助力乡村振兴的重要培训 项目,开展过桥米线直播带货网络创业培训 班,培育了一批过桥米线制作传承人才。 红河学院商学院(数字经济产业学院)副

院长李发告诉记者,红河学院成立了国际米 线产业学院, 助力推动米线产业升级发展和 服务产业走出去,实现人才培养和创新创业 教育,推动区域特色美食文化资源转化,促进

蒙自米线产业高质量发展。

"想要'走出去',就要创新加强实操型人才 的培养。"蒙自市职业教育中心主任周明芳表 示,蒙自市立足产教深度融合发展,积极探索 "职普融通"合作模式。国际米线产业学院蒙自 分院积极推进过桥米线新品研发, 打造过桥米 线产业协同创新中心,深化教学模式改革,开展 教材提质行动。下一步,将继续创新"过桥米线+ 职业教育"发展模式,推进米线产业转型升级。

据了解,下一步,蒙自市将围绕过桥米线 "百亿元级"产业目标,集全市之力补链、延 链、强链,完善产业标准体系,进一步打造"蒙 自过桥米线"区域公共品牌,布局建设产业集 聚区,打造品牌聚合优势。同时,以产教融合 为基点,探索"专业学习+非遗传承+创业"的 人才培养模式,培养一批门店管理和米线制 作人才,为过桥米线产业发展提供更好支撑。

地址:四川省成都市金牛区金琴路 10 号附 2 号

电话:(028)87319500 87342251(传真)

广告经营许可证:川工商广字 5100004000280

四川省东和印务有限责任公司印刷