## 淮北矿业集团生产装备分公司 "智慧食堂" 开启就餐新"食"尚

8月22日,安徽淮北矿业集团生产装备 分公司与招商银行淮北分行共建数字化"智 慧食堂"成功运营,职工通过"E 餐通"人脸识 别,开启智慧就餐新体验。

该公司职工食堂以往采用充值卡收费模 式,存在结算模式单一、饭卡携带不便、充值 等候时间长等问题。为此,该公司与招商银行 准北分行多次探讨协商,结合职工就餐实际 需求,上线"智慧食堂"系统。

据招商银行淮北分行党委书记、行长许 镇介绍,招商银行充分发挥在金融科技上的 优势,通过数字化"智慧食堂"做好服务,提升 职工的获得感、幸福感。

"'智慧食堂'太好了,'E 餐通'启用后,支 付快捷又准确""再也不用担心没带充值卡了, 直接人脸识别,省心又省事""招商银行通过'E 餐通'后台为大家发放电子餐券,今天午餐免 费"……前来职工食堂用餐的职工赞不绝口。 "从当天运营情况来看,职工对食堂满意度不 断提升。"该公司食堂工作人员朱龙娇表示, "智慧食堂"成功运营,满足了广大职工用餐需 求,大家对"智慧食堂"好评如潮。

"智慧食堂'E 餐通'开通后,不仅有消费 短信提醒,还可以在线查看交易明细、余额。 '智慧食堂'为职工带来极大便利,也在就餐、 结算、查询等多个运营环节,全方位、多维度 提升经营管理效能。"该公司运营管控部副部

该公司表示,下一步将始终坚持发展依 靠职工、发展为了职工、发展成果由职工共享 的理念,进一步加强职工食堂管理,着力提升 职工幸福指数,真正把实事办到职工的心坎 (赵德强 于昆仑)

#### ▶▶▶[上接 P1]——

国务院参事室特约研究员,中国劳动学 会会长,人社部原党组副书记、副部长杨志明 也从人力资源发展变化角度进行了分析。他 认为,只有人力资本提升才能使土地、厂房、设 备、技术、管理等全要素生产率全面提升。从长 远看,机器取代人是一个趋势,谁也挡不住,但 是与人的能动性、创新性、柔性并不矛盾。

他指出,新质生产力还是以"劳动者、劳 动工具、劳动对象"为基本内涵。新技术革命 "无中生有"和传统产业"有中促新""日新月 异"交织演进,催生了人力资源领域的三个趋 势性的变化。第一,技术技能劳动者由"数量 型"向"质量型"转变,中国去年技能劳动者超 过2亿,其中高技能人才仅6000万人。这和 日本、德国高技能人才占技工总量 50%尚有 20个点差距,大规模多层次加快中国高技能 人才开发将是我国经济转型的战略性措施。 第二,技术技能劳动者从无限供给向有限供 给转变。第三,"网生代"(网络生活成长起来 的这一代人) 快速进入到数据驱动、网络协 同、平台支撑的新业态。人社部 2019 到今年 5月向全社会推出了93个新职业,其中数字 化、智能化是70%。

#### 话题四: 如何因地制宜发展新质生产力

传统产业因"新"而活,经济结构因"新" 而进。"因地制宜"已成为各地各部门各类主 体发展新质生产力的重要方法论。

廖家生认为,物流行业这个典型的传统 行业同样需要发展新质生产力。不是简单的 抛弃,而是要运用现代信息技术,通过现代技 术进行升级改造,焕发新的活力和新的动力。 他以中储智运平台为例,通过生成式人工智 能大幅降低物流成本。平台研发了一套数字 化的系统,通过后台智能运算设计最优线路, 匹配回程货源, 然后为最合适的司机来推送 运单,解决了司机在物流配送过程中大量的 空返现象,大大减少了物流成本。

高通中国区董事长孟樸指出,新质生产 力的核心是创新,包括科技创新和产业创新。 在科技创新方面,应优化算法和机器学习推 演;在产业创新方面,孟檏表示,如何把生成 式 AI 应用得更好,需要结合中国的国情,而 且还要考虑很多具体现实。在终端侧可以结 合中国 5G 发展,结合中国在终端电子产品 制造上的优势,把终端侧的人工智能跑起来, 跑在全球的最前面。

对话最后环节,话题聚焦到年会的举办 地——哈尔滨如何因地制宜发展新质生产 力,进而打造新质生产力创新高地。与会嘉宾 认为,哈尔滨的资源禀赋、工业基础、区位优 势十分优越。全国人民每9碗饭,就有1碗来 自黑龙江;哈尔滨是国家重要老工业基地,涵 盖 41 个工业大类中的 37 个行业;哈尔滨在 校生80万,高等院校48所,人才资源丰富, 发展新质生产力基础雄厚。

主持人申江婴表示,相信在东北全面振 兴新进程的号角下, 在越来越多企业家和政 产学研各界人士的凝心聚力下,哈尔滨一定 能够打造成为新质生产力的理论创新高地, 实践创新高地和合作创新高地。东北也必将 重振雄风、再创佳绩!

伟大的征途,总在开拓中砥砺奋进、在奋 进中勠力前行。本次思客对话为企业家们探 寻创新发展路径、培育新质生产力提供了交 流分享平台。黑土地上,正在书写更多向"新" 求"质"的故事,改革路上,汇聚推进中国式现 代化的磅礴力量。正如习近平总书记所说,中 国的改革不会停顿,开放不会止步。

# 蒋燕宇:以绿色创意与跨界融合, 引领全球照明与家居装饰新风尚

在全球化的浪潮中,中国企业正以前所 未有的速度与规模,驶向世界经济舞台的中 央。这股全球化的洪流,不仅为中国企业开辟 了广袤无垠的市场蓝海,更如同催化剂一般, 激发了它们在技术革新、产品优化以及服务 升级道路上的不懈探索与追求。

在此过程中,中国的企业家们巧妙地利 用自身的成本优势作为基石,同时不遗余力 地提升产品质量,力求在品质上与国际接轨。 更为关键的是,它们还致力于国际品牌的塑 造,通过精心策划与全球推广,逐步在全球市 场版图中确立了自身不可替代的重要地位。 这是一场关于实力与品牌的双重较量,而中 国企业以其独特的魅力和不懈的努力, 赢得 了世界的认可与尊重。正是在这样的全球化 背景下,蒋燕宇,一位在绿色照明与家居装饰 领域深耕多年的企业家,以其敏锐的市场洞 察力、不懈的创新精神以及卓越的领导力,脱 颖而出,成为中国企业进军全球市场的一颗

#### 绿色创意,破局传统

21世纪初,全球范围内对可持续发展与 环境保护的呼声日益高涨,这一趋势不仅深 刻影响着社会经济的每一个角落, 更对传统 制造业提出了前所未有的转型挑战。已经深 耕国际贸易领域多年的蒋燕宇在工作中接触 到了传统的蜡烛制品,她敏锐地捕捉到传统 蜡烛市场有两大关键痛点:火灾隐患与环保 压力。面对行业难题,她勇敢地踏上了创新之 路,提出了LED无烟蜡烛这一颠覆性的构想。 而创新研发的路并非坦途, 在技术与成本双 重挑战下,她带领团队持续攻克技术难关, 不断优化产品性能,最终 LED 无烟蜡烛成功 问世。LED无烟蜡烛不仅是对传统蜡烛生产 工艺的一次彻底颠覆, 更是对绿色照明领域 的一次大胆探索与尝试。LED 无烟蜡烛的诞 生,不仅从根本上消除了火灾的隐患,还极 大地减轻了传统蜡烛对环境的污染压力,为 消费者提供了一种既安全又环保的照明新选

#### 国际舞台,展现实力

2008年,对于蒋燕宇而言,是开启全球战 略征程的里程碑之年。这一年,她携 LED 无烟 蜡烛亮相香港国际展会,凭借卓越的品质与 工艺,迅速吸引了全球客商的瞩目。在客商订 单中,最令人瞩目的便是德国零售巨头欧乐 迪(ALDI)与雷弗集团(REWE)的青睐。这两 家国际知名企业,以其在全球零售市场的深 厚影响力和对产品质量的极致追求, 成为众 多供应商竞相争取的合作伙伴。而 LED 无烟 蜡烛能够脱颖而出,正是其严格遵循欧盟安 全准则, 致力于绿色、可持续照明的生动体 现。欧盟安全准则,作为全球照明行业的风向 标,由欧洲联盟及其权威机构如欧洲电工标 准化委员会(CENELEC)和欧洲标准化组织 (CEN)等相关方共同制定,构成了一个全面而 细致的安全框架。标准不仅涵盖了产品的安 全性能、电气特性、防火性能等核心要素,还 深入到了有害物质控制等环保层面。蒋燕宇 及其团队深知,要想在国际市场上立足,必须 跨越这道安全与质量的高门槛。因此他们不 仅在产品设计中融入前沿科技, 更在生产制 造环节精益求精,确保每一款 LED 无烟蜡烛 都能达到甚至超越欧盟标准。

而邻苯类物质作为常见的有害物质,其 含量控制一直是照明产品安全性的关键所 在。蒋燕宇在达到欧盟标准后,又带领团队精 进生产工艺与材料筛选技术, 成功地将邻苯 含量降至欧盟法定安全阈值以下,而这一从 源头上减少了邻苯类物质含量的技术成就, 不仅赢得了 REWE 集团等高端客户的信赖与 尊重,更为 LED 无烟蜡烛在国际市场的广泛 传播奠定了坚实基础。

#### 技术创新,树立标杆

在企业竞争日益激烈的背景下, 蒋燕宇 以其独到的战略眼光,将技术创新视为驱动 企业破浪前行的核心动力。自 2012 年起,她 亲自掌舵,引领企业踏上了技术革新征途。而 随着全球经济一体化的加速推进和消费者需 求的不断升级, 蒋燕宇敏锐地捕捉到这一市 场变化的脉搏。她深知,要在激烈的市场竞争 中脱颖而出,必须将技术创新与市场需求紧

密相连, 创造出既符合消费者审美又兼具实 用性的产品。经过多年的努力,蒋燕宇带领企 业成功获得了超过30项国家专利,其创新成 果不仅覆盖了照明产品的多个技术维度,更 巧妙地将艺术与科技融合,创造出了一系列 令人耳目一新的产品。例如,团队精心研发 的模拟真火电子蜡烛,凭借高精尖的模拟技 术,让火焰的每一次跃动都栩栩如生,既保 留了传统蜡烛的温馨氛围,又彻底消除了火 灾隐患,为消费者提供了安全无忧、美观大 方的照明新选择。而电子摇摆蜡烛的问世, 更是以其独特的动态美学, 为家居装饰增添 了一抹生动与趣味,引领了照明产品的新风

蒋燕宇的创新实践,不仅是对企业自身 发展边界的拓展, 更是对整个行业生态的积 极贡献。她以实际行动诠释了"创新驱动发 展"的深刻内涵,为行业树立了技术创新与市 场需求深度契合的典范。

#### 跨界融合,引领风尚

自 2016 年起,随着全球消费风向呈现对 家居生活品质要求日益提升的趋势,室内装 饰市场迎来了前所未有的发展机遇。尤其是 在 2020 年后,新冠疫情的全球蔓延更是进一 步推动了"宅经济"的兴起,宅家生活激发了 人们对家居环境的重新装饰与布置需求,这 为家居装饰市场注入了新的发展活力。

蒋燕宇敏锐地捕捉到这一趋势,亲自组 建顶尖设计团队,并携手国际知名设计平台 Creative 和 Shutterstock,共同探索装饰照明的 美学与实用性边界。经过无数次的精心设计 与创意碰撞,Wall Décor 系列产品诞生,其独 特的美学魅力与实用功能迅速赢得了市场的 广泛认可。通过不断优化设计细节与提升产 品品质,蒋燕宇成功塑造了 LED CANDLE、 Lantern 及 Wall Décor 三大核心产品系列,构 建了一个全面覆盖家居装饰领域的强大产品 矩阵,有效满足了消费者对家居装饰品的多 样化需求,深受市场青睐与消费者好评,成功 在北美市场占据了一席之地,不仅稳固了现 有客户群,还实现了市场的有效扩张,进一步 巩固了公司在全球家居装饰照明领域的领先 地位。

#### 荣誉加冕,再启新程

蒋燕宇凭借其在绿色照明与家居装饰领 域的不懈创新,已然成为中国企业进军全球 市场的璀璨明星。其领导的企业不仅以绿色 创意和技术革新引领行业风尚, 更在设计与 实用性的深度融合上展现出非凡实力。正是 这股不竭的创新动力与对美的执着追求,让 蒋燕宇在 2022 年度第十二届中国国际空间 设计大赛中脱颖而出,其作品《逸光壁语》一 举夺得陈设艺术工程类金奖。这一国家级设 计盛事,由权威机构中国建筑装饰协会主办, 深圳市福田区委、深圳市福田区人民政府给 予特别支持,是中国建筑装饰设计界最具权 威和影响力的国家级设计赛事,不仅是中国 建筑装饰设计界的顶级荣誉殿堂, 更是设计 精英们竟相追逐的梦想之地。《逸光壁语》项 目作为蒋燕宇设计生涯中的又一里程碑,深 刻体现了她对于设计独立思考的深度与广 度,以及将文化精髓巧妙融入现代空间的非 凡能力,展现了设计美学与实用主义的完美 融合。此次获奖,不仅是对蒋燕宇个人设计才 华的高度认可, 更是对她多年来在照明行业 和家居装饰领域不懈探索与充分实践的肯

随着荣誉的加冕, 蒋燕宇的职业生涯也 迎来了新的高点,她被正式任命为 2024 年中 国空间设计大赛评审委员会委员,这一任命 是对她的设计实力和行业影响力的充分认 可。未来,蒋燕宇将凭借其独到的设计眼光和 专业的评审能力,为中国空间设计大赛注入 新的活力与智慧, 为发掘和培养更多优秀设 计人才贡献自己的力量, 共同推动中国建筑 装饰设计行业向着更加辉煌的未来迈进。

蒋燕宇的成功故事,是中国企业家精神 与国际视野的璀璨绽放,也是中国企业在世 界舞台上展现创新实力与文化自信的生动实 践。随着全球化的深入发展,我们有理由相 信,中国将有更多像蒋燕宇这样的杰出企业 家涌现,他们将以更加开放的胸怀和前瞻性 的视野,继续在全球舞台上发光发热,不仅致 力于为中国企业赢得更多的国际赞誉与尊 重, 更将积极促进中国在全球经济版图中占 据举足轻重的地位,为世界经济的繁荣与发 展贡献中国智慧与强大动力。

中国名酒宝丰清香发展大会

## 中国名酒宝丰清香发展大会在深圳举办

■ 本报记者 李代广

8月24日,"名酒宝丰潮起 清香鹏城万 里"中国名酒宝丰清香发展大会在深圳成功 举办,宝丰以名酒之姿再度深化深圳、珠三角 市场, 现场众多协会领导助阵, 业内大咖云 集,合作伙伴共聚,一同探讨、见证宝丰酒业 在湾区新一部腾飞篇章。

中国酒类流通协会常务副会长刘员,中 国酒业协会副秘书长刘振国,河南洁石实业 集团董事长、宝丰酒业有限公司董事长王若 飞,中国食品发酵工业研究院研发总监、教授 级高工黄宇彤,中国食品发酵工业研究院副 总工程师、产品创制部主任尹建军,广东省酒 类行业协会会长彭洪,深圳市酒类行业协会 荣誉会长李汉强, 宝丰酒业有限公司副总经 理兼首席品牌官许英杰, 宝丰酒业销售公司 总经理张伟皓,深圳市青春公益基金会会长、 国民宝丰事业部总经理满国义, 宝丰酒业销 售公司副总经理潘玉宾等领导,与近500名 宝丰酒业合作伙伴齐聚深圳, 共鉴名酒宝丰 潮起鹏城新元年。

## 南北共进,宝丰以珠三角为引领

深圳作为我国经济特区,是改革开放的 前沿阵地,一直以来也是宝丰酒业深化全国 化发展的战略高地。

王若飞在现场致辞中讲到, 作为中国十 七大名酒,宝丰酒自 2022 年实施全国化战略 以来,坚持"一个中心,两个引领,南北共进" 的市场发展策略。以"大本营河南省"为中心, 以"长三角、珠三角"两个区域为引领,北方传 统清香市场与南方新消费市场齐头并进。

尤其是珠三角经济圈,经济发达、消费力 强,以其独特的创新精神和开放包容的姿态, 引领着中国消费和发展潮流。

目前, 宝丰酒在深圳市场已经布局2万



宝丰酒业有限公司董事长王若飞

多家终端网点, 对深圳乃至整个珠三角地区 形成了一定的辐射和引领作用。

对于未来,宝丰酒业将继续从"向下深扎 品质之根、向上绽放品牌之花、向内做好产品 创新、向外做好营销服务"四个方面,坚持贯 彻一清双品战略,持续推进全国化发展,打造 厂商命运共同体,共享时代发展机遇。

## 传承创新,宝丰潮起鹏城深圳

活动现场,宝丰不仅吸引了近500家终 端合作伙伴共鉴盛事,也得到了众多行业领 导的关注认可、到场指导,以及行业专家的深

刘员在讲话中提到,"湾区以其独特的地 理位置、经济活力及消费文化的多元化,为宝 丰酒业为代表的清香型白酒发展提供了得天

刘振国表示,深圳作为改革开放的前沿 地,催生了全国领先的酒类消费市场。宝丰酒 选择深圳,也希望给行业带来创新和发展。

对于宝丰在广东地区的发展,彭洪给予 肯定,表示宝丰现在推出的产品,正适合广东 现在的主流消费,为广东消费者提供了放心 的、值得喝的酒。

深圳市酒类行业协会荣誉会长李汉强, 则从深圳市场的经销商角度讲起, 点明对于 经销商来说,宝丰酒业提供了不容错过的市 场机遇。

许英杰发表品牌演讲时,聚焦宝丰酒业 的"一清双品"战略实施路径进行了详细介 绍,从宝丰酒的品牌传承与创新、工艺传承与 创新、产品传承与创新三个层面阐述,期待与 湾区合作伙伴一同把握大清香崛起和名酒消 费聚焦的时代机遇,推动宝丰在湾区腾飞,推 动宝丰全国化深度布局。

### 鹏城鹏飞, 国民宝丰事业部斗志昂扬

提及宝丰在深圳乃至整个大湾区的发展 与未来,国民宝丰事业部功不可没亦责任重

面对风云变幻的白酒"桥头堡"市场,满 国义在大会上分享了在深圳市场的运营之 道,用一串串数字展现了宝丰酒在湾区市场

领者, 国民宝丰事业部秉持为国民酿好酒的 品牌使命,聚焦"做深做强深圳根据地市场、 做大做广'国民宝丰 非遗文创'、做精做专线 上市场"三步走发展战略,鹏城潮起,湾区远

的深耕细作与卓越成效。作为大国民清香倡

## 合作共赢,共迎宝丰湾区腾飞

现场,三十余家优秀合作伙伴被荣耀授 牌"国民宝丰·湾区战略合作伙伴""国民宝 丰·湾区品牌运营商""国民宝丰·湾区示范 店",期待未来更多合作伙伴为宝丰酒业的发 展注入更加磅礴的能量。

未来,宝丰酒业也将继续深化"厂商一体 化",提供好服务与政策支持,保障双方合作 的友好性、服务的优质性,与合作伙伴互利共 赢,共探更多可能,共享大清香发展机遇。

2024 是宝丰酒业高质量发展的一年,宝 丰期待以此次大会为新的起点,与深圳乃至 整个湾区更多合作伙伴携手共进,共迎挑战, 共同见证 2024 成为清香宝丰大湾区腾飞元 年,共享清香名酒时代红利!

## 嘉华机械公司成功研发矿用水处理系统

有自主知识产权的矿用水处理系统进入调试 阶段,该系统可为液压支架高效、稳定、可靠 运行提供重要保障。

液压支架作为煤矿智能综采工作面的重 要设备,对供液系统的供液质量有较高要求。 如供液质量差,将造成控制系统错误、液压部 件损坏、使用寿命减少。该公司借助人才、技 术优势,按照"人无我有,人有我优"的思路, 开展矿用水处理系统研发,经过无数次试验,

最近,川煤集团嘉华机械公司研发的具 攻下重重难关,研发出了具有自主知识产权 的矿用水处理系统。

该系统主要由核心罐体、精密阀门组件 及高效流体管道系统三大基础单元构成,管 路连接采用先进的 KF 真空快装卡箍设计,保 证了连接处的密封性和稳定性,并有效简化 了安装、维护操作流程。采用多介质过滤和 反渗透过滤,有效去除原水中98%以上的离 子、有机物及微生物,提高纯水质量。客户 还可根据需要,自由调节浓水比例,实现水

资源的优化配置和高效利用,具有节能环保 优势。该公司在控制系统与过滤设备间创新 运用 RS-485 通讯协议交互数据,优化系统 的整体布局与布线,做到线路简洁,降低设 备维护难度。

为提高系统安全、稳定、可靠运行,该公 司为系统装上了"智慧大脑"。通过自研基于 Three.js 的三维实景显示系统,采用深度整合 前端图形渲染技术与后端数据处理能力,实 现了从现实世界到数字世界的无缝转换,提

升了人机交互体验。通过自主研发数据处理 与分析算法,创新性地运用饼图直观呈现设 备健康状态,依托时间区间技术深度整理与 分析历史数据,清晰展现数据曲线与实时数 值,为精准分析设备状态、前瞻预测设备故障 构筑坚实的数据支撑体系。

据公司技术人员介绍,该系统还具有系 统自动冲洗、在线监测 pH 值及导电率等功 能,在同行业中具有较高的性价比。

(姚荣华 母庆鑫)