

迎战酷暑 上海二十冶 筑牢安全防线促生产

近日,不少地区气温突破 40 度,连续发布高温橙色预警,上海二十冶建筑公司积极应对,多措并举保障施工安全与进度。公司强化防暑降温措施,为一线工人配备清凉饮品与急救药品,确保他们健康作业。特别关注高空作业安全,严格监督安全带使用,预防中暑与坠落风险。

实施灵活作业制度,避开高温时段,缩短露天作业时间,保障工人休息与健康。同时,加强应急演练,提升应对突发事件能力,确保施工安全与效率。

面对极端天气频发,上海二十冶建筑公司展现责任担当,以科学管理和高效执行,确保城市建设项目安全推进,不负社会期待。在炎炎夏日中,他们以实际行动诠释了“安全第一,质量至上”的企业精神。

(慧颖)

山东蓬翔公司 斩获 150 台 自卸车箱体出口订单

近日,从东北工业集团山东蓬翔汽车有限公司传出喜讯,经过不懈努力,公司成功斩获北奔重型汽车集团有限公司 150 台自卸车箱体出口订单,这也是今年以来该公司斩获的最大一笔自卸车箱体出口订单。

山东蓬翔公司是一家研制生产矿用卡车、矿用车、专用车的企业,生产的矿用车、专用车除了在国内销售外,每年都有不少车辆或自卸车箱体随整车出口海外,在矿用车、专用车领域具有一定的话语权和影响力。6 月初,山东蓬翔公司获得北奔重型汽车集团有限公司有一批出口自卸车订单的信息后,立即成立项目团队与北奔重汽进行沟通、对接,项目团队经过深入研究和精心设计,根据该批车辆使用工况,制定出最佳的上装配置方案,确保产品的各项性能和指标都能满足用户需求。这个方案不仅得到了某主机厂的认可,也在市场上展现出了强大的竞争力。

经过某主机厂层层筛选和评定,山东蓬翔公司凭借质量、价格、服务、交货期等优势最终脱颖而出,斩获 150 台自卸车箱体出口订单。

为了确保在 8 月 28 日前完成这批自卸车箱体出口订单,山东蓬翔公司上下协力,专用车厂实行两班倒,做到人停机不停,技术人员、质量管理人员、设备维修人员等都跟班作业,自动化生产线、装配线上呈现出一派热火朝天的劳动景象。“虽然这批订单的交货周期比较短,但我们不讲困难和条件,积极采取措施拼抢生产,一定保质保量地完成这批自卸车箱体出口订单。”专用车厂厂长葛海增自信地说。

(晨风 薛力晓)

农行河南省分行 风险管理部领导 赴华英参观调研

本报讯(记者 李代广)8 月 7 日,中国农业银行河南省分行风险管理部总经理孙文献,农行河南分行高级专家、信阳分行党委书记、行长王道东率队莅临河南华英公司参观调研,信阳市政府办副主任王娟,潢川县委常委、常务副县长李庆松,华英公司董事长、总经理许水均,董事、常务副总经理张勇,副总经理胡奎等领导陪同调研。

调研组一行参观了禽类加工六厂和华樱食品公司。

参观之后,召开了银企座谈会,李庆松主持会议,张勇代表华英公司详细汇报了企业目前的生产经营情况、下步发展规划及现阶段需要农行帮助解决的问题。

许水均对农行多年来对华英的支持和帮助表示诚挚的感谢,并表态严格按照各级党委政府的指示要求,将重整后的华英发展更好、业绩更优。

李庆松代表县委县政府向调研组介绍了华英重整后的可喜变化及未来支持华英发展的举措,并希望农行能够继续加大支持力度,给予企业更多的政策及金融支持。

王娟代表市政府感谢各级农行多年来对信阳经济社会及企业发展给予的支持和帮助,尤其是华英重整成功并实现良性经营,农行功不可没,希望农行能一如既往地支持华英做强做优,实现可持续高质量发展。

省市农行调研组一行对重整后华英取得的业绩给予了充分肯定,并表示华英公司是农行多年来的重要客户,农行仍将一如既往地金融方面给予华英更多的支持和帮助,创新思路解决企业目前面临的实际问题,为企业未来高质量发展注入新动能,努力开创银企互信双赢、融合发展的良好局面。

问计于基层 服务于员工 ——巴州分公司开展“转观念、勇创新、强管理、创一流”活动侧记

■ 刘亚雄

“来来来,朋友,公司刚送来的大西瓜,汁多香甜,清爽解渴。”7 月 30 日,塔克拉玛干沙漠地表温度高达 55 摄氏度,地处沙漠腹地的中石油新疆销售有限公司巴州分公司塔中加油站,站经理拜合提亚·尔吐尔迪抱来两个西瓜,并邀请客户一块品尝。

入伏后,新疆南疆多地发布高温预警。巴州分公司各加油(气)站广大员工不下火线,在“桑拿天”里服务客户、拓市增效。优化排班、错峰作业多站实施,清凉用品、急救药品全面派送……一系列“凉策”撑起“凉伞”,解了站点难,暖了员工心。

“转观念、勇创新、强管理、创一流”活动开展以来,巴州分公司党委坚持问题导向,敢于正视问题,善于发现问题,以“三下基层”为重要载体,真正把情况摸清、把问题找准、把对策提实,推动活动取得扎实成效。

调研下基层： 从“书上学”到“事上练”

“你们在拜访客户过程中遇到了什么阻

力?”“生活中有什么困难?”“有什么好的建议?”众和加油站位于依吞布拉克镇,是青海入疆的大门,客流量大,网点多,市场竞争激烈。7 月 18 日,公司领导前往调研,宣讲政策,出谋划策,问计于市场,问计于员工。

巴州分公司结合加油(气)站点多、面广、线长的特点,以“四不两直”“两查”等形式全范围开展调查研究,到加油现场、客户身旁听意见、找答案,开展大走访、大调研、大解难,累计开展宣讲宣贯活动 18 场次,开展走访调研 110 余次站,既让各级管理者摸清公司各领域发展的实际情况,把准问题的本质和规律,也让员工群众、民声民意“一键直达”公司党委。

北四县销售片区聚焦市场攻坚战,活动开展以来,到库站调研 40 余次,拜访客户 300 余人次,听取站点员工、客户意见,全面落实“一站一策”,超额完成非油销售任务 107%。上半年,巴州分公司成立 20 个客户外拓小组,累计拜访客户 300 余次,新增和挽回单位卡客户 806 家,办理电子卡 4.2 万张。

服务下基层： 从“把好脉”到“开好方”

缘起喜马 情定珠峰 安能西藏公司成功举办首届相亲联谊会



拾取鲜花送给女生再将气球踩爆视为胜利,拉近了双方距离;“双向奔赴,心动配对”环节,让参与嘉宾有机会向心仪的对象表达心意,赠送红色玫瑰花,抓住机会找到心目中的另一半。整个活动营造了健康、活泼的交友氛围,活动中还穿插舞蹈、歌曲、情诗朗诵、抽奖和发放电影票等,丰富了活动内容和形式。活动最后,8 对男女走向前台,在大家的共同见证和祝福中浪漫牵手。

此次活动的成功举办,得益于团市委、市



公安局、市妇联、银行、学校等单位的关心帮助和大力支持。安能西藏公司把青年人的婚恋问题放在心上、抓在手上、落在行动上,利用七夕时间节点精心组织了这场相亲联谊会,不仅为林芝市单身男女搭建一个拓宽交际、展示自我和结识朋友的平台,为有情人提供一个相识、相知的机会,同时也为助推社会和谐稳定,成就更多美满姻缘、创建更多最美家庭做出了积极的贡献,为市民生工作和公司员工的“爱心工程”增添了一道亮丽的风景。

岱庄煤业：强化自主管理 夯实安全根基

今年以来,山东能源枣矿集团岱庄煤业公司以强化自我监督、自我约束为抓手,大力推行安全自主管理,鼓励全员参与,营造出安全生产齐抓共管的良好局面,为企业高质量发展夯实坚实基础。

安全为我,我关注

“近日连续降雨,应重点对机电设备绝缘、干燥情况进行检查,及时更换干燥剂,处理电器开关防爆面,最大可能减少供电线路漏电现象。”这是该公司机电工区班组安全课堂上,职工刘强提出的一条合理化建议。

第二天,一场井上下电器设备“大体检”在机电工区及时开展,为雨季矿井电器设备安全运行做好保障。这是基层区队调动员参与安全生产监督管理的真实生动写照。

为了不断增强全员安全意识,激发员工参与安全工作,该公司强推安全管理重心下移,把安全责任压实到专业、区队、班组和每

治理隐患,我尽责

“本周重点对区域化、网格化、属地化管理和地面安全责任落实情况进行督查,共查出问题 15 项,各专业进行类比排查,按时完成整改……”近日,在该公司安全周例会上,督察办对督察情况进行通报。

为全面提高员工自主管理能力,有效解决生产上出现的各类问题与隐患,该公司把自查自改作为安全自主管理、做实安全精细化和管控措施落地的有效抓手,要求督察办按照计划每周进行检查、通报、考核,实现管理的有效闭环。

刘庄煤矿：“导师带徒”促成长匠心传承促发展

8 月 11 日,中煤新集刘庄煤矿培训办组织技能大师在单轨吊实操基地开展新型单轨吊起吊装置的使用、维护、维修培训。今年以来,中煤新集刘庄煤矿全面持续深入推行“导师带徒”人才培养机制,充分发扬工匠精神,促进师徒技能提升,取得了良好的效果,为智慧矿井高质量发展提供了坚实的人才保障。

米君良 摄影报道



“入伏”以来,甘肃省兰州地区骄阳似火,持续高温,为了保障甘肃省兰州市西固化工园区化工生产装置的平稳运行,兰州石化机电仪运维中心机修四部的班组员工,冒着高温坚守在各自的岗位上,齐心协力确保安全生产持续稳定。图为公司员工汗流浹背维护传动设备的情景。

张志平 王宝玮 摄影报道