# 项目集中亮相 浙江国企民企协同发展开新局

7月30日,浙江省国资委联合浙江省发展改革委、浙江省工商联在杭州举办浙江省国企民企协同发展推进会。会上,109个合作推介项目集中亮相,其中股权类项目涉及合作资本规模超80亿元。12个国企民企合作项目签约,涉及项目金额128亿元。

本次推进会以“协同发展共创未来”为主题,聚焦战略性新兴产业和基础设施建设,拓展国企与民企对接渠道,促进双方在更大范围、更深层次、更高水平上协同发展、合作共赢。

促进国企和民企协同发展是国企改革深化提升行动的重点任务,也是构建高水平社会主义市场经济体制的重要基石。2023年以来,浙江国企与民企开展各类合作项目2619项,国企引入社会资本194亿元,投资民企713亿元,涉及项目总金额6253亿元。

浙江省国资委党委书记、主任董贵波在推进会上表示,浙江省国资国企要带头坚持和落实好“两个毫不动摇”,以更加开放姿态加强与其他所有制企业全方位、深层次、多元化合资合作,在现代化经济体系建设中充分发挥各自比较优势,不断开创浙江特色“国民共进”发展新格局。要进一步深化国企改革,提高科技创新能力,不断提高资源要素利用效率和经营管理水平,以新型生产关系的构建促进新质生产力发展。要深入实施营商环境优化提升“一号改革工程”,推动国资国企涉企服务增值化改革,着力提升服务各类市场主体能力,促进各种所有制经济优势互补、共同发展。

浙江省工商联主席、浙商总会会长南存辉在推进会上表示,国企与民企缺一不可,两者深化交流合作、强化协同创新是实现高质量发展的重要途径。浙江省工商联和浙商总会非常重视推动国企民企协同发展,坚定支持国资国企与创新型、科技型民企开展形式多样的合作,共同打造国企民企合作共赢的浙江模式。今后,还要通过建机制、搭平台,加强信息交流与共享,实现深度合作、互利共赢,为推动浙江经济社会高质量发展作出新的更大贡献。

浙江省发展改革委党组成员、副主任张曙明表示,促进国企民企协同发展,有利于推动国企改革深化提升、推动民企合规发展;有利于提升产业链安全和供应链韧性,构建现代化产业体系;有利于促进全国统一大市场,构建新发展格局。浙江省发展改革委始终高度重视和大力支持国企民企协同发展,鼓励民企参与国有资本投资的基础设施建设项目,持续为民营经济发展打造最优营商环境。

会上集中发布的109个国企民企合作推介项目合作领域广泛、合作方式丰富。其中协同发展类项目81个,股权合作类项目28个。既有具备较强自主创新能力和产业影响带动能力的国企项目,也有聚焦“专精特新”的民企优质项目;既有股权合作,又有科技创新合作和产业合作。

此外,“国企民企协同发展专区”在浙江产权交易所“浙交汇”平台正式上线,该专区将持续集中发布国企民企协同发展最新项目。

现场,算力装备智造、深睿医疗集团总部招引等12个项目进行了签约,浙江省国有资本运营有限公司、浙江精一新材料科技有限公司等7家企业进行了合作推广和项目现场路演,涵盖数字科技、人工智能、新能源等领域,有望推动国企和民企在新领域、新赛道上合作攻关、协同共进,打造一批具有浙江特色的现代化产业集群。

(奚金燕 蓝伊旎)

# 项目部送清凉活动 让工友平安度夏

为了有效应对持续高温挑战,切实保障一线工人的身体健康和施工安全,7月28日,中铁上海工程局沧州工业职业学院项目部开展“心系农民工 夏季送清凉 防暑保安康”慰问活动,为坚守岗位的一线劳动者们送去夏日清凉和关怀。

活动现场,一线劳动者们有序排队,项目部志愿者为工友们送上一杯杯清爽的酸梅汤,将清凉送到工友心坎上。“我们还在工人生活区入口处,为工友们提供了自制的酸梅汤和绿豆汤。”相关工作人员表示,项目部聚焦施工现场、工程建设、门岗值班等户外高温工作环境,结合生产作业特点,从实用、适用等方面出发,为民工配备防暑物品,在休息区域设置茶水亭,确保满足民工实际需求,同时叮嘱作业人员合理安排作业时间,注意劳逸结合。

“我们将继续关注天气变化,加强与一线劳动者们的沟通和交流,扎实做好防暑降温工作,切实保障一线劳动者们健康和施工安全,为坚守岗位、不惧高温的现场建设者提供坚实后盾。”项目党支部书记表示。

(汪贵忠 周颖)

# 崔焕国:“极致”是成功的基础

世界上最成功的保险经理人乔·坎多尔弗说,每一名顾客都是一座“金矿”。最初的销售无论怎样让人激动,都只是开始,后续的服务才是赢得几何级数客户的基础。崔焕国深信这一点,所以他把极致服务看作自己成功的基础,把服务理念贯穿到极致,把保险理念理解到极致,对客户的需求细分到极致,短短一年时间,他从一名普通的保险业务员成长为一名营销室主任,更是在两年后成为保险公司四级机构的总经理。

## 冉冉升起

从进军保险领域至今,崔焕国在这个领域内已经耕耘了15年,也早已成为了这个行业的领军人物。在他的履历里,有3个月时间筹备千人出勤的壮举,也有一年之内为机构扭亏为盈,达标3000万元以上的突出业绩,更有他带领的团队连续6年机构业绩排名位列全国分公司第1,连续3年保费过亿,连续6年被机构评为优秀经理人,并连续6年年度业绩进入全国前10。

在中国保险名人录里,“躺着”很多的业绩,也有着很多从业几十年的保险经理人。但像崔焕国一样,从业1年之内业绩就能达到3000万以上的人,凤毛麟角。崔焕国就像行业内“冉冉升起的新星”。

崔焕国说,保险经理人需要具备扎实的保险专业知识,包括各类保险产品、风险评估、保险理赔等。此外,还应熟悉相关法律法规,如保险法、合同法等,以确保业务合规。这些年,关于保险的“法条”,崔焕国都“信手拈来”。

除此之外,崔焕国更注重自己的团队管理能力。包括团队建设、绩效考核、财务管理等方面。要注重调动团队积极性,制定并实施有效的销售策略,实现企业业绩目标等。

崔焕国说,保险行业的基本功能是为客户提供应对各类风险的有效保障,包括人身保险、财产保险、责任风险等。所以,必须对市场非常敏感,随时关注保险行业的发展动态,及时调整业务策略,以此适应市场的变化。并同时对竞争产品进行了解,做出适配客户的最优方案。

为此,崔焕国在保险产品设计层面一直坚持:人无我有,人有我优。不但要了解客户,更要了解竞品,围绕着客户需求出发,设计出既符合市场趋势又能切实解决客户痛点的保险产品,并且注重创新和差异化。这是崔焕国能够在行业内迅速崛起的基础。

人们总是说:优秀的人,无论在哪个行业,都是优秀的。这一点在崔焕国身上得到了淋漓尽致的体现。崔焕国最得心应手的能力就是做客户需求分析。只有深入了解客户的年龄、职业、收入以及家庭状况等信息,才能确定他们对保险产品的需求或者期待。然后通过数据分析与挖掘,匹配出适合客户的产品,确保客户的利益最大化,并为产品设计提供有力支持。

崔焕国说,当前社会处于信息大爆炸的时代,所以信息需要透明化。而产品的保障范围、理赔流程、费用结构,更要公开透明地展示给客户,以增强客户的信任度与满意度。另外,在沟通过程中,要使用简单易懂的语言,尽量避免过于专业或复杂的术语。

## 壮士断腕

崔焕国的业务能力与管理能力,一直以来都是他制胜的“法宝”。在接手碧桂园文津经纪社区保险业务时,发现整个团队在业务层面竟然亏损75万,这是他遇到的前所未有的挑战。于是,他果断解散了这个团队。然后从零开始进行总部及分公司架构设置、“营培体系”搭建,进行“基本法1.0”“基本法2.0”的编写等工作。他把健全管理制度,提升管理水平作为自己第一步工作的基准;第二步,他从零开始,重新组建了一支超过40人的绩优业务团队,对全国4个大区(8个分公司)以及超过1.1万名保险经纪人进行了统筹管理,不断优化培训及业推模式,保证业务高速发展;第三步,崔焕国结合个险运作的经验探索建立符合物业场景的社区保险短险、长险运作队伍、模式,实现业绩从无到有,进行了快速复制,并在对外层面维护了与银保监局、行业协会等政府部门关系 ,争取政策支持;与各家保险机构建立合作关系,促进业务发展。一系列“组合拳”下来,崔焕国的团队直接利润近千万,经纪费收入就达到可观的3000万以上。

这对于整个团队来说,无异于保住了大家的“饭碗”。而类似这样“断臂求生”般的壮举,崔焕国没少做。

他在海港人寿深圳期间,就曾经这样干过。他带领团队在“个险”和“创新”两条线开展工作,并迅速在一个月内引进分公司和机构的核心干部,成功进行了4个结构的弱体改造。摘掉了连年“属于”深圳分公司的“倒数第一”的帽子,并迅速将业绩提升到全国第4名,这在保险界也是绝无仅有的。

## 小结

由于崔焕国成绩出色,他曾在2018年、2019年连续两年获得了深圳市产业发展与创新人才奖。一方面是政府对崔焕国个人的肯定,另一方面也说明崔焕国的个人影响力,已经为整个行业带来了改变。

随着科技飞速发展,尤其是金融科技和数字经济的影响,保险业面临着前所未有的变革与挑战。所以,崔焕国正在带领团队积极应对市场挑战,主动求变适应新环境,并从自身出发不断提升专业素养和技能,紧跟时代的发展步伐,掌握并运用新科技手段优化业务流程和服务模式,建立以客户为中心的服务理念,深入了解消费者需求,提供更贴心精准的个性化服务。

(本报记者 王海亮)

# 河南赊店老酒男篮 用胜利回报球迷 用奋斗搏出未来

■ 本报记者 李代广

7月28日,2024赛季NBL联赛第十八轮比赛继续进行,河南赊店老酒男篮回到主场,迎战老对手江苏汤沟国藏。

在千名河南球迷的助威呐喊声中,重回主场的河南赊店老酒男篮不负众望,凭借收官阶段一波12-0的高潮,反败为胜,以107-104战胜对手,把一场久违的、酣畅淋漓的胜利送给了现场和屏幕前所有球迷们。

赛后,现场的球迷无不沉浸在胜利的喜悦中,“河南加油,为了河南战斗!”球员们向球迷挥手致谢,欢呼声、呐喊声此起彼伏,响彻全场。

这是一场盼望已久的胜利!赊店老酒男篮披荆斩棘,百折不回,终有回响,以一场酣畅淋漓的胜利一扫连败阴霾。

这是一场球员和球迷们一起拼下来的胜利!赛场上,球迷和球员一起战斗,他们狂热,他们真诚,他们呐喊。他们是球队永远的第六人,是河南赊店老酒男篮赢得胜利的动力之源。

# “宝丰酒”联盟杯: 见证全国乒乓小将激战暑假

■ 本报记者 李代广

7月26日,宝丰酒业冠名的2024全国第十三届青少年乒乓球俱乐部“宝丰酒”联盟杯比赛,在河南省平顶山市宝丰县盛大开幕。

宝丰县教育体育局副局长程国锋,宝丰县体育运动发展服务中心主任刘新颜,宝丰县住建局党组成员总工程师、乒乓球协会副主席尤书辉,青少年乒乓球俱乐部联盟理事长王胜利,青少年乒乓球俱乐部联盟秘书长刘志,宝丰酒业销售公司平顶山销售总监岳统等参加了开幕仪式。

岳统表示,宝丰酒以地命名,与宝丰县共发展,它不仅是中原大地的一张名酒名片,更承载着无数宝丰人记忆与情感的佳酿。作为本次比赛的冠名商,宝丰酒希望通过这次比赛,为家乡的发展贡献力量,进一步激发大家对乒乓球运动的热爱,增进家乡人民的凝聚力和活力。

本届赛事吸引了来自省内外的30个代表队、500余名运动员参与,这不仅是一场乒乓球技艺的较量,更是宝丰酒业积极投身社会公益事业、支持体育事业发展的具体实践。

开幕仪式后,各代表队领队、部分教练及青少年乒乓球俱乐部联盟执委会成员等一同前往宝丰酒厂开展了联席会议。会上,宝丰酒业不仅分享了传承千年的国家非遗酿造工艺与4200余年的深厚文化底蕴,还就如何进一步推动乒乓球运动在青少年中的普及和发展进行了深入探讨。

2024全国第十三届青少年乒乓球俱乐部“宝丰酒”联盟杯比赛是宝丰酒业继赞助篮球夜市、冠名足球夜市后再次冠名的一项特色赛事,不仅体现了宝丰酒业在品牌传播上的创新思维和多元化策略,也彰显了企业对于体育精神的深刻理解和尊重。

# 山东能源蒋庄煤矿:向精益管理要效益

今年以来,山东能源枣矿集团蒋庄煤矿以精益思想为指导,按照“标杆引领、全面覆盖、规范运行、持续提升”的工作思路,不断推进精益区队、车间、班组建设,切实激活基层增收创效活力,向管理要效益,为矿井高质量发展增添强劲动能。

## “精准发力”强化区队管理

“调整第6部带式输送机机尾跑偏”“处理刮板输送机机头喷雾”……细览该矿综采二区的《综采设备检修日志》,每一项维修任务、执行人员、验收人员等信息都清晰地记录在册。而在《综机设备交接班记录》上,上一班设备运转状况、存在问题、落实整改等情况,也是条理分明、一目了然。

行动之实,方能铸就记录之细。为了持续强化区队管理,确保每项工作规范化、标准化,蒋庄煤矿将精益管理的理念深植区队建设与管理之中,以此实现“向管理要效益”。

该矿出台《精益区队(车间、班组)建设实施方案》,明确精益区队建设的工作重点和要求,召开精益区队(班组)建设推进会,推动各区队之间交流经验补短板、相互学习促提升。

各区队结合实际详细制定区队精益管理实施办法,排定年度、月度工作计划,稳步推进。综采二区制定《精益设备管理实施方案》,实施设备包保制,提高了设备开机率。机电设备制修厂应用鱼骨图分析法,从人、方法、材料、设备、工具等方面综合分析,提高了设备修复质量,减少了成本支出。

## “精雕细琢”深掘职工潜能

为充分激发班组活力,蒋庄煤矿立足班组“小单元”,做活精益“大文章”,发挥职工最大潜能,小班组迸发出大能量。

“产量超额完成+5分”“班中出现一名轻微‘三违’-3分”……该矿综采二区从安全生产、任务完成、工程质量、浪费识别等方面进行考量,每月评选出“精益班组”,从业务技能、精益创效等方面评选出每月“精益达人”,给予工分等奖励,激励班组、个人实现自我提升。

该矿机电设备制修厂推行契约化管理,对每一项维修工作都“明码标价”,当班完成的工作量填入“班清日结考核台账”,班清日结、公开透明,让职工人人心里都有明白账。以“多劳多得”为经济杠杆,撬动每名职工“甩开膀子加油干”的内驱力。据了解,该厂6月份通过强化修旧利废,节约成本20余万元。

## “精益求精”助力提质增效

该矿选煤厂将精益管理与智能化生产相融合,真正省出真金白银,弹奏了一曲降本增效的协奏曲。

他们将7S管理、洗煤生产线优化、浪费识别和自主改善等精益工具和方法融入生产管理的各个环节,实施精准控制质量指标、精确考核设备运行、精算成本材料控制、精细管理深挖内潜和精抓技术创新改造等措施,全面提升了生产效率和产品质量。

他们通过引入智能干选机、卧式沉降离心脱水机降水改造等新设备、新技术,实现了煤炭的高效、精准分选。通过配电室无人值守、浮选智能加药、产品灰分在线检测等智能化系统的应用,大幅提升了生产过程的自动化和智能化水平。一系列举措使得精煤水分下降1%,每年可节约成本60万元。

在该矿充填工区,他们不断探索与优化充填工艺,自主研发“搅拌机下闸口智能纠错装置”,解决了搅拌机信号错误时原材料不能进入搅拌机的问题,有效提高了充填效率和质量,降低了充填成本。

(李丝)