



这是7月17日拍摄的在哈尔滨市举行的黑龙江省林业碳汇交易启动仪式现场。

新华社记者 谢剑飞 摄

## 森林资源大省黑龙江建成林业碳汇交易体系

■ 新华社记者 谢剑飞

17日,黑龙江省林业碳汇交易启动仪式在哈尔滨市举行,标志着黑龙江省建成林业碳汇交易体系。

黑龙江省是森林资源大省,来自黑龙江省林草局的数据显示,黑龙江森林生态系统碳储量约为57亿吨,是我国实现“双碳”战略目标的关键力量。

“由林草部门牵头建立省级林业碳汇交易体系,这在全国是第一家,为各省林业碳汇工作都提供了很好的借鉴。”国家林草局生态保护修复司一级巡视员郭青俊在启动仪式上表示,黑龙江省自主研发的“林业碳汇评估方法学”,实现了高效、快速、低成本估算碳汇量,既发挥了林业长期以来积累的资源数据优势,又降低了项目开发成本,让全国林业碳汇的方法学建设有了新突破。

近期,黑龙江省积极推动林业碳汇工作的创新发展,相继出台《黑龙江省林业碳汇项目工作方案》和《黑龙江省林业碳汇项目交易管理办法》,全国首创林业碳汇“一张图”,推出“龙江绿碳”品牌,建成“龙江绿碳”管理平台,实现全省林业碳汇资源的动态管理。

中国工程院院士、东北林业大学教授李坚在启动仪式上说,发展林业碳汇项目不仅有利于改良林地土壤、改善林分质量、优化生态环境,而且还可以利用良好的森林生态资源,增加生态产品和服务供给,提高林地产出率,促进生态保护和经济发展良性互动。

在现场签约环节,黑龙江省林草局与第九届亚冬会执委会、深圳市生态环境局分别签署合作协议。黑龙江省林业技术服务中心(黑龙江省林业碳汇服务中心)、黑龙江自然和生态资源交易中心有限公司、深圳排放权交易所签署三方合作协议。随后,参会政府与企业代表签署首批“龙江绿碳”转让合同。

据了解,此次签约企业将会把持有的首批“龙江绿碳”无偿捐赠给2025年第九届亚冬会组委会,助力亚冬会碳中和。

# 上海数据交易所碳板块上线

■ 新华社记者 高少华

上海数据交易所碳板块近日正式发布上线,将聚焦绿色低碳领域的数据流通交易,汇聚碳排放数据,重点拓展绿色金融和碳排放管理等核心场景,打通绿色低碳领域的数据流通交易链路。

7月16日,全国碳排放权交易市场启动迎来三周年。据生态环境部消息,截至今年7月15日,全国碳市场碳排放配额累计成交量4.65亿吨,累计成交额近270亿元。

2023年底,国家数据局等17个部门联合印发《“数据要素”三年行动计划(2024—2026年)》,将绿色低碳作为数据要素赋能的十二项重点领域之一,推动全社会加速向绿色化、低碳化、智能化转型。在减排降碳方面,通过

对特定行业或产品碳排放数据监测、统计、核算,开展产品碳足迹测算与评价,覆盖企业生产全过程,全面提升碳排放管理水平。

上海数据交易所建设碳板块正是为了聚焦绿色低碳领域的数据流通交易,更好地提供平台化供需对接服务。上海数据交易所甄选超过50个可应用在绿色低碳场景下的数据产品,集中在碳板块进行展示,并协同上下游生态、构建高效流通交易的数据市场。绿色低碳领域的数据产品证明了其跨行业应用的广泛性,它们在金融服务、城市治理、交通运输和应急管理等领域中具有显著实用价值。

随着“双碳”目标的提出,绿色金融获得了前所未有的发展机遇。银行等金融机构通过提供低息贷款和绿色债券等金融产品,资助可再生能源和节能减排技术等项目,投资

者使用碳数据来评估企业的风险和机遇,促进环境、社会与治理(ESG)投资的增长。碳数据在绿色金融产品中被广泛应用,可支持绿色金融产品创新、优化绿色金融决策和提升风险管理能力。

绿色贸易是当前碳数据的另一重要应用场景。在国际贸易中,欧盟碳边境调节机制(CBAM)针对钢铁、铝、化肥、水泥、氢和电力等高碳泄漏行业及上下游产品,要求出口企业每季度申报相关工艺信息以及出口产品的碳排放数据。碳关税是为了向高碳排放产品征收额外税费以实现环境保护的目标,而碳数据计算是其评估基础。上海数据交易所致力于推动产业链上下游碳排放数据要素流通交易,提高企业碳排放管理能力,以达到绿色贸易标准要求,助力出口业务开展。

在绿色供应链管理方面,企业需要依靠全面精准的数据进行产品生命周期管理和优化,以减少生产过程中的废物和污染物排放,因此对碳数据质量具有较高要求。绿色供应链碳排放管理包括上游产品工艺、规格、设备等多类数据,行业需要促进供应链上下游数据要素流通交易,带动产业链更高效减排,实现经济效益和碳减排的动态平衡。

上海数据交易所方面表示,“双碳”战略不仅是中国对全球气候变化的回应,更是一种前瞻性的经济转型和技术进步的策略。在未来发展中,“双碳”战略将继续引领中国乃至全球的可持续发展方向,上海数据交易所将着力打造“一个平台、一个空间、一个市场”的服务体系,从而打通绿色低碳领域的数据流通交易链路。

## 服务强军胜战的采购尖兵 ——记江南工业集团标兵、采购仓储配送中心采购员邹向天

■ 徐祥涵

为国铸箭,粮草先行。对于一名优秀的采购员而言,不仅要做好采购工作,还要高效完成产品价格谈判、采购合同签订、配套件出产、合格证开具、车辆派出、配套件回厂入库、配套件质量跟踪、预算申报、资金支付等采购各环节管理。采购工作看似简单,其实过程充满艰辛。

过去的一年,中国兵器江南工业集团采购仓储配送中心采购室员工邹向天站在履行强军首责、服务强军胜战的高度,积极发挥采购尖兵的作用,累计出差100余天,紧盯配套厂家一线生产,了解具体生产情况,协调生产进度,并与生产线管理人员建立联系,实时掌握生产动态信息,充分抢占有限配套资源,通过提前谋划、现场跟催,掌握产品生产动态情况,圆满完成了所负责的配套采购任务,确保了全年所负责采购的产品合同履约率达到100%。工作扎实、细致认真的他,得到了单位领导、同事的一致认可。

西南地区配套厂家生产的某部件机构,存在生产周期长、产能严重不足等情况。如何

开展该部件机构采购工作,这是他需要面对的“拦路虎”。2022年初,在各地严控疫情,面临该产品任务激增的情况下,他仔细思考后向配套厂家提出,可以通过提升该产品产能,从而解决采购难题。邹向天与配套厂家经过反复协商,通过不断努力,厂家同意扩批量生产,从而提高产能,解决了公司配套件的“卡脖子”难题,确保了H系列产品的配件及时到位。

他长期驻守西南地区配套厂,现场发现某产品机构内装火工品投料不足、金属套管数量不够等问题。他立即与厂家市场部、生产部联系,确定了内装火工品重新投料生产、加急赶制金属套管等措施,及时协调解决生产中存在的问题,避免造成公司后续产品延迟交付的风险。期间,本该按节点交付的产品,遇到了车辆司机红码,若第二天不能完成提货,将会有一段时间的火工品禁运。面对此情况,邹向天立即与兄弟单位联系,提出派车辆来现场运输的方案,最终赶在第二天晚上之前,顺利完成装货,确保了该批配套件顺利回厂。

2023年4月,邹向天突然接到科研产品

需采购电子舱体等非金属零部件的任务。该批配套产品属新研产品,任务需求急、加工难度大、生产周期长。面对此情况,他当天与技术部门和供应单位充分交流后,晚上加班进行技术资料整理、谈价资料准备、编写谈判预案。为了保供科研任务,他加班到晚上12点钟才将资料准备妥当。周末两天,他与5家供应商单位开展拉锯式谈判,从中优选3家。他从国防建设需要以及建立长期战略合作的角度出发,晓之以理、动之以情,优选出的3家供应商单位均同意免费提供我公司首批科研所需产品,并签订书面承诺。在他的不断推进与协调下,最终按时间节点要求完成该批产品保供任务。

高标准完成各项采购任务的同时,他还兼任中心集采专干,负责协助中心领导开展集采工作,全年报送集采报表11期,2023年度中心集中采购率、网上采购率、公开采购率均达100%。他积极参与科室部分管理工作,组织每周的理论业务学习、配套产品供应链风险评估、中心采购管理方面制度流程梳理编写等工作。他认真负责的工作态度和务实的工作作风,得到了客户和单位同事的赞许。



同事出差时,他会主动顶上,帮助办理业务,主动承担岗位责任。科室需要加班工作时,他随叫随到,无论多晚,都全力做好工作,2023年累计加班200余小时。

邹向天常驻库房、深入分厂,掌握存货数据与分厂实际需求,及时与公司生产管理部以及使用单位进行沟通,按生产节奏有序分批供货,控制库存数量,避免不合理库存产生。他以“讨价还价”的方式与定点配套单位开展拉锯式谈判,与公司财务金融部一起通过供应商谈判降低配套产品价格。近几年,已为公司累计降低采购成本300余万元。

SINOTRUK  
中国重汽

# 科技重汽 智领未来



全球独有黑科技 一省再省“真节气”

54.16%行业最高热效率,领跑全球新高度

应用全球独有S-IEC燃气智控技术

燃气控制精度提升50%,燃烧速度提升30%

整车节气3kg/100km,为创富加码!