

天业天域新实公司 顺利通过“三体系” 外部监督审核

日前,经过方圆标志认证集团有限公司8位专家为期两天的辛勤工作,新疆天业天域新实公司成功通过质量管理体系、环境管理体系和职业健康安全管理体系“三体系”审核。

为做好此次“三体系”外部监督审核工作,公司高度重视,成立专门工作小组,明确责任分工,确保各项工作顺利进行。同时,公司还加强对职工的培训和教育,提高职工对“三体系”审核的认识和理解。

审核中,审核组通过现场查看、提问交谈、随机抽检、数据收集以及查阅资料等形式开展审核工作,系统检验公司“三体系”运行效果,并对体系文件的适宜性、充分性、有效性进行全面细致的验证。公司各室、办、车间积极配合审核组的工作,认真听取反馈意见,确保审核工作顺利完成。

审核组认为,公司各级管理人员和职工对管理体系的理解水平和执行水平在不断提高,认证周期内能够持续满足认证准则要求,具备实现预期结果的能力,管理体系运行有效,最终审核结论为:天域新实公司通过“三体系”外部监督审核,推荐保持认证资格。

(王伟)

北方股份公司两项目 顺利通过科技成果鉴定

近日,由北重集团北方股份公司及相关单位共同完成的“电动铰矿用车电驱动系统关键技术及整车集成研制”和“TR50E 纯电动矿用自卸车研制”的两个项目参加了中国工程机械工业协会科技成果鉴定会。

由中国工程院邵安林院士担任组长,联合协会、兵器推广所、国家工程机械质量检验检测中心、同济大学、中国矿业大学、太原科技大学等单位的行业权威专家组成的鉴定委员会参加了现场科技成果鉴定。

由中国兵器工业集团首席科学家李来平等组成的项目组现场进行了汇报和答疑。专家经过听取汇报、审查相关资料、质询和讨论,鉴定委员会认为,两个项目创新性强,技术难度大,具有自主知识产权,整体技术达到国际先进水平,部分指标国际领先。

电动铰矿用车电驱动系统关键技术与整车集成研制开发了100—400吨级电动铰矿用车系列电驱系统,突破了整车动力匹配及控制方法,实现了全交流电驱系统国产自主可控;发明了矿用车电控制动控制系统及其使用方法、无人驾驶矿用自卸车制动装置及其制动方法,提高了制动系统安全性等;TR50E 纯电动矿用车优化了纯电动矿用自卸车制动系统控制策略,解决了制动电机出现的拖动现象,提高了湿滑路面的附着能力和坡道行驶安全性;开发了动力电池定时加热系统,实现了纯电动矿用自卸车在寒冷环境即时启动。

北方股份作为中国矿车龙头企业之一,致力于为客户提供全生命周期运行成本最低的矿车和矿山运输系统解决方案,坚持技术创新和商业模式创新“双轮”驱动,新产品贡献率连年创新高,在智能产品、智能制造、智慧矿山方面走在行业前沿。近年来,北方股份为了满足绿色生态矿山建设要求,致力于推进绿色化发展,推动矿用车动力多元化,成功研发了双能源(架线)动力矿用车、混合动力(油电混动、氢燃料电池-动力电池混动)矿用车和纯电动矿用车,为行业绿色化发展作出了突出的贡献。

(马兰 王晓婷)

嘉华机械公司“新利器” 提高设备使用寿命

日前,从川煤集团嘉华机械公司达竹机制再制造基地传来喜讯,经过专业检测,该公司采用数控智能堆焊成套装备修复的刮板输送机中部槽达到设计标准,让报废的刮板输送机中部槽焕发出了“新活力”,延长使用寿命90%以上。

今年以来,该公司贯彻提高废弃物资源化和再利用水平要求,以发展新质生产力为抓手,深入推进“再制造”工作向纵深发展,把刮板输送机中部槽“再制造”列为重点项目来抓。该公司安排技术研发中心、运营管理部等人员先后深入多地考察再制造装备、研究再制造工艺,编制项目方案,反复对比、论证,最终选择了数控智能堆焊成套装备。该装备采用先进的二保焊多枪自动熔覆工艺,有效解决了传统工艺生产成本低、效率低、质量差、工人劳动强度大等问题。通过几个月的努力,该公司投入近百万元,顺利完成了装备引进、技术培训、试生产等工作,具备了刮板输送机中部槽“再制造”的能力。

据悉,该公司作为煤机制造领域老牌国有企业,始终将深入推进矿井安全、高效、绿色、智能化发展为己任,按照构建“煤机装备+其他装备”的产品格局和“智能装备制造+综合技术及运维服务”的服务格局的工作思路,充分发挥在煤机生产制造方面的优势,先后开辟了综采液压支架再制造、油缸再制造、刮板输送机中部槽再制造等新赛道,提高设备使用寿命,为降低客户生产成本,提升客户发展质量,以及提高废弃物资源化和再利用水平,发挥了积极作用,深受客户好评。

(姚荣华 沈杰)

张何文:踩准风口的跨境电商新秀

■ 本报记者 王海亮

跨境电商是我国发展速度最快、潜力最大、带动作用最强的外贸新业态,也是发展对外贸易“新质生产力”的重要举措之一。东莞作为中国的制造业重镇,拥有完整的产业链、高效的物流体系和丰富的产品种类,这些优势使得跨境电商发展势头强劲,特别是在服装服饰行业表现尤为突出。时势造英雄,随着跨境电商的快速发展,一大批年轻的企业家也因此迅猛成长,成为行业的中流砥柱。形鑫集团 CEO 张何文便是其中的一名行业新秀,他踩准跨境电商风口而实现事业腾飞,带领企业在激烈的市场竞争中占据优势地位。

2008 年至 2014 年期间,张何文还是一名国企单位的员工,最开始做通信技术员,主要负责通信设备安装、维护与物资管理工作,后来转做业务营销员,负责区域市场开拓与客户维护,工作之余选择在北京邮电大学通信工程专业深造,日常十分关注各行各业的发展讯息。“处处留心皆学问”,只要善于观察、勤于思考,就能从生活中获得许多知识。彼时随着全球互联网的快速发展,外贸电商开始崭露头角,阿里巴巴于 2010 年正式上线速卖通。速卖通是一个面向全球消费者的电商平台,主要销售来自中国的商品,所有用户都可以免费注册和运营。张何文很快就意识到这是一个机会,外贸电商将会在全球市场迎来新的机遇。他想成为其中的一员,并开始为此做充足的准备,多方收集行业资讯,自学电商运营本领,于 2012 年成为速卖通卖家。

张何文深知跨境电商的复杂性和挑战性,因此始终保持着对市场的敏锐洞察力和创新精神。经过两年的行业积累、辛勤付出及专业沉淀,张何文迅速找到自身的定位,希望通过自己的能力帮助培养一批优秀的跨境电商人才。2013 年,他被聘为阿里巴巴速卖通大学讲师,并于同年获得了“全球速卖通年度人物——金牌讲师”的称号。2014 年,他创办速卖通大学格博商学院,将主要重心放在培训业务上。他的培训课程内容涵盖了跨境电商的多个方面,包括市场分析、产品选择、营销策略、物流管理等,旨在帮助卖家提高业务能力和市场竞争力。他的课程以实用性强、内容丰富、案例丰富等特点,受到了广大卖家的一致好评和高度认可。他的专业性和热情感染着每一个人,让更多的人对跨境电商充满信心和期待。他曾先后被聘为中国国际贸易学会、国际贸易实务教学工作委员会、全国跨境电子商务教学工作委员会、全国跨境电子商务

务岗位专业培训与考试中心的特邀讲师。

2014 至 2016 年这两年间,张何文培训了超 1000 名大学老师及 1500 多名公务人员,培训过的企业负责人及员工远超万人。2015 年,张何文荣获速卖通大学跨界明星奖;2016 年,荣获全球速卖通大学年度妙笔生花奖,以及阿里巴巴全球速卖通大学年度带头大哥称号。

在做培训的过程中,张何文出于对时间精力和未来发展的考量,打算停掉培训业务,专心做一个深耕跨境电商的卖家。2016 年开始,他专注投身跨境电商运营、投资与团队孵化,先后成立了东莞市形鑫实业投资有限公司、东莞市形鑫服饰有限公司和广东形鑫国际贸易有限公司并担任 CEO。对外都以“形鑫”著称。形鑫公司业务上只做服装产业的设计、开发、跟单、仓检和仓储,中间段的生产安排给了外协厂,以此保障整个组织轻量化。“形鑫”寓意“同心”,张何文期待跨境电商行业能够携手并进、同心同行,推动行业呈现“百花齐放,百家争鸣”的盛况,实际上也确实取得了非常可喜的成绩。创业五六年后,形鑫公司已被打造成为广东东莞当地制造商转型跨境电商的典范,孵化出超 80 个服装品牌和运动品牌,市场遍布中国、美国、加拿大、欧盟、英国、澳大利亚、日本等全球两百多个国家和地区,版权专利超 20 个;经营类目包括服装服饰、家居、电子、运动用品等,在亚马逊、沃尔玛、速卖通、LAZADA、Shopee、shein 等平台屡创销售业绩新高。同时,旗下教育培训子公司先后获得教育部中国职业技术教育学会国际商务教育研究会授予的“全国跨境电子商务人才培养基地”荣誉牌匾,以及中国国际贸易学会授予的“全国高校涉外人才培养与就业指导中心”的荣誉牌匾。

一个有远大抱负的人,必定会有高瞻远瞩、深谋远虑的眼光。随着跨境电商行业竞争越来越激烈,作为广东形鑫公司的创始人,张何文不断思考和探索更具创新性和可持续性的发展道路,于 2022 年在香港创立了形鑫实业集团有限公司(以下简称“形鑫集团”)。形鑫集团是一家专注在跨境电商及其上下游相关产业开展创业投资的年轻企业,在业内以投资员工创业著称。2022 年至 2024 年,张何文带领形鑫集团投资员工的创业项目,涵盖了跨境电商产业链上下游数十家创业公司,包括服饰零售、供应链管理、品牌店铺运营、仓储物流、摄影摄像等。在其独创的“形鑫敏捷微生态管理系统”的管理下,创业公司得到了快速发展,形鑫集团的转型之路也得到了业界的广泛认可。现阶段,形鑫集团在美国也



开始建立了据点,已经拥有视觉团队和品牌管理团队,通过群策群力一点点将品牌培养起来。2023 年,形鑫实业集团成为亚马逊全球开店项目——中国工厂转型之路的成功卖家代表,荣获沃尔玛全球电商的“品类荣誉奖”。

对于广大跨境电商从业者来说,《跨境电商运营与管理:阿里巴巴速卖通宝典》这本书可谓无人不知、无人不晓,学习此书获益良多。该书内容全面、权威,全面、详尽地介绍了从事跨境电商、操作速卖通平台的知识和技巧,所有内容均由速卖通大学十余位资深讲师撰写,蕴含丰富的实战经验和运营心得。张何文作为速卖通金牌讲师,在跨境电商领域颇有见解。他负责此书“跨境电商团队管理”这一章节的内容编撰,在书中分享了自己多年从事跨境电商的经验,从团队选人、育人、管理等方面为读者提供了宝贵的建议。这些实用技巧不仅有助于卖家快速上手,还能帮助他们在实际操作中避免常见的误区,提高

运营效率。张何文还先后参与了《跨境电商:阿里巴巴速卖通宝典》《跨境电商多平台运营》《跨境电商操作实务》《跨境电商物流:阿里巴巴速卖通宝典》等多本专业书籍,为培养更多优秀的跨境电商人才打下了坚实的基础,为跨境电商持续有力的高质量发展提供强有力的引擎。其中“阿里巴巴速卖通宝典”系列自 2015 年陆续出版以来,累计销量已近 20 万册,受到了跨境电商从业者、高等院校师生的高度好评。

张何文在跨境电商领域的成功并非偶然,而是他长期积累、不断学习、勇于创新的结果。他的故事告诉我们,只要不断穿山越岭,一步一个脚印地前进,为眼前的每一分每一秒去努力,就有可能成为行业佼佼者。未来,张何文将继续带领形鑫集团深耕跨境电商领域,为更多的创业公司提供支持,推动中国跨境电商产业的蓬勃发展。

东北工业集团:“碳”寻可持续发展之路



属冶炼行业、汽车零部件行业、化工制药行业、纺织行业、矿山、核工业、军工等领域的特殊物料转运,是国内园区物流转运场景中,落地项目最多的企业,室外重载 AGV 产品的市场占有率已超过 60%。

东北工业集团加快实现绿色转型,推动产业结构调整,改造提升“两高”行业能效,引导企业通过工艺革新等方式降低能源消耗、减少污染排放。

东北工业集团旗下大华公司是工业和信息化部命名的首批“绿色工厂”,近年来,该公

司始终坚持节能降碳和绿色发展的理念,不断优化工作环境,推动企业健康发展。

该公司现有产品结构及工艺在生产过程中不会产生切屑液等含油废液,处置费用居高不下,给企业经营成本带来较大影响。为此,2021 年,该公司专门成立工业废液减量化攻关小组,经过多方咨询及参加设备展销会,制定出废液减量化方案和行动计划。

攻关小组围绕废液净化处理设备的工艺流程、投资、运行费用、优缺点等内容进行详细分析,经过充分论证,最终选取大连某公司

创新高效 攻坚克难 ——记航天科工 203 所“时光之源”青年突击队

在航天科工 203 所,有这样一支年轻而富有朝气的青年突击队,他们正以坚韧的决心和激情,创新突破,攻坚克难,凝心聚力,努力保障各项任务顺利推进。

创新创效 突破技术壁垒

“时光之源”青年突击队秉承着航天精神,在时间计量领域展现出色的创新实力,他们奋战在科技前沿,以青春热情和智慧推动着时频计量的发展;他们创新创效,突破技术壁垒,敢于挑战时间频率领域的关键难题;他们积极发挥潜力和创造力,勇于面对技术难题,

努力突破量子时频计量极限。

面对时间紧、任务重等困难,队员们不等不靠,主动作为,发扬艰苦奋斗的航天精神,不断优化实验方案,定时定向完成每一项任务,全力以赴与时间赛跑,步步推进总任务完成。

坚持不懈 勇攀科技高峰

他们不畏艰险,不惧困难,以强烈的使命感和责任感投身科研工作中。在攻坚克难的过程中,他们坚持不懈,勇攀科技高峰,将航天精神注入每一个项目中,用实际行动践行

着“为人类探索未知、创造未来”的宗旨。

实验总是充满挑战的,技术问题层出不穷。从发现问题的沮丧、焦急到解决问题的喜悦、欣慰,这是一次又一次的挑战与胜利。这些问题通常需要高度的专业知识和创新思维来解决。面对这些挑战,青年突击队的成员没有畏惧,他们积极寻找解决方案,勇于挑战自己的极限,不断追求卓越。他们以坚韧的意志和创新的思维,突破了一个个技术难题。

团结协作 确保任务顺利

从出现差错的茶饭不思、焦虑到失眠,到

工作顺利进行的释然放松、热情洋溢,每个细节都需要团队成员的合作和默契。他们在团结协作中解决问题,在挑战中成长,用实际行动诠释着航天精神的内涵,为推动我国航天事业的发展贡献着青春的力量。

“时光之源”团队成员来自不同领域,有着共同的目标和使命。他们在团结协作中解决问题,在挑战中成长,始终不忘初心、牢记使命,为国家的科技事业贡献着自己的力量。他们深知,作为青年突击队的一员,肩负着时代赋予的责任和使命,他们将继续努力,为实现中华民族伟大复兴的中国梦而努力奋斗!

(申彤)