

SAP 资深专家时飞：赋能企业数字化转型的推动者

随着人工智能技术的发展，新一轮数字浪潮来袭，企业的数字化转型已成为发展的关键。深耕行业二十余载的资深 SAP 专家时飞，他凭借着强大的技术专长和敏锐的商业洞察力，服务了众多知名企业，助力企业成功进行数字化转型发展，促使企业在竞争中脱颖而出。

时飞，本科毕业于集美大学，又先后取得上海财经大学的工商管理硕士学位、上海交通大学的计算机科学与技术学士学位。自大学期间接触相关课程并产生浓厚兴趣以来，时飞便踏上了企业系统管理和信息技术的探索之旅，入行 23 年，他积累了丰富的经验，曾在多家知名企业担任要职，并拥有 AWS 认证解决方案

架构师、SAP 认证应用专业人员、项目管理专业人士(PMP)等专业证书。从最初的 ERP 项目负责人和开发人员，到如今的 LTIMindtree（拉拓慧至林）的 SAP 总监，统筹负责方案与项目管理，时飞在其职业生涯中展现出了非凡的成就和卓越的领导才能。

对待事业，时飞稳扎稳打，始终专注于企业系统实施和优化、IT 战略规划、项目管理和交付等领域，他不仅成功解决了企业在管理和运营方面存在的效率低下和信息孤岛等痛点问题，还积极关注最新的信息技术趋势，为客户提供更高效、更智能的解决方案。同时，他还组建了积极有效的项目管理流程和团队，确保

项目按时交付，得到客户的认可称赞，并取得了令人瞩目的成就。

时飞合作服务了包括 Capri holdings(卡普里)、L'Oreal（欧莱雅）、Merck KGaA（默克集团）、CSL Behring（杰特贝林）、JCET（长电科技）、TBS(美体小铺)等众多大型跨国企业。在跨国项目中，他展现出卓越的领导能力，有效地管理和协调不同文化背景的团队，确保项目的顺利进行。在 Capri 数字化转型项目中，面对 Capri 品牌不同且分散的 ERP 系统及周边系统，时飞作为 APAC 解决方案及交付负责人，通过实施定制的全球 SAPS/4HANA 财务解决方案和必要的国家特定本地化，构建与周

边系统的新集成，并导入历史数据，为客户提供了一个完全集成、标准化、几乎自动化的端到端流程和系统，解决了客户业务运营优化的难题，得到 Capri 的高度评价。

在 L'Oreal 项目中，时飞同样发挥了关键作用。在招标阶段，他准备特定国家的解决方案部分并提供波次计划和资源价值估计；在项目执行阶段，他凭借对行业的深刻理解，为企业制定数字化转型战略和路线图，指导企业在数字化时代实现业务目标，并提供必要的资源支持，为项目的成功推进贡献了重要力量。

作为兼具技术专长和运营管理能力的 SAP 专家，时飞用二十余载的深耕与拼搏，为

企业数字化转型注入了强大的动力，成为行业内当之无愧的领军人物。他也因此受邀担任中国计算机学会专家会员、中国计算机学会 NOI 竞赛高级教练，为推动企业向数字化、智能化方向发展提出众多宝贵建议，引领行业的高质量发展。

对于未来，时飞表示，他将继续深耕企业系统和数字化转型领域，以创新和差异化为客户提供更加智能化、定制化的解决方案和服务模式。并且，他还将积极探索人工智能、大数据、物联网等新技术在企业系统中的应用，为企业提供创新的数字化解决方案，助力千行百业将数字化转型走深向实。（赵同斌）

王伟正：汽车制造业智能化浪潮的领航者

在 21 世纪的科技革命中，汽车制造业正在经历一场深刻的数字化和智能化转型。人工智能、大数据、机器视觉等前沿技术的快速发展，正逐步改变传统的汽车生产模式，使之变得更加高效、精确和自动化。在这场产业变革中，王伟正，作为河北宏泰专用汽车有限公司的总经理兼技术总监，以其卓越的领导力和深厚的技术造诣，成为推动企业乃至行业发展的重要力量。

王伟正深知，只有紧跟科技潮流，勇于创新，企业才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。因此，他带领团队对液罐车生产流程进行了深入研究，力求在智能化、自动化方面取得突破。他坚持以客户需求为导向，结合生产实际，将先进的自动化技术与智能控制系统融入生产线中，成功实现了生产过程的优化和效率的大幅提升。这不仅显著缩短了生产周期，降低了成本，更提升了产品的质量和稳定性，赢得了市场的广泛认可。

然而，创新之路并非一帆风顺。智能化改造与传统工艺之间的矛盾、技术创新与生产实际之间的差距，都是王伟正和他的团队需要面临的挑战。但他从未被困难所吓倒，反而更加坚定了创新的信念。他坚信，只有不断创新，企业才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。这种坚韧不拔的精神，激励着他的团队不断克服困难，追求卓越。

在数字化改造方面，王伟正同样展现出了非凡的才能。他深知，全面数字化是实现汽车生产根本性变革的关键。为此，他自主研发了一系列创新技术，包括“智能化车身焊接生产线控制平台 V1.0”“基于人工智

能的汽车装配线协同控制系统 V1.0”“基于大数据的液罐车生产过程数据分析与优化系统 V1.0”和“基于机器视觉的液罐车零部件检测与排序技术平台 V1.0”等。这些技术不仅提高了生产效率，还确保了产品的质量和可靠性，为整个行业树立了新的标杆。

其中，“智能化车身焊接生产线控制平台 V1.0”是王伟正的一大杰作。该平台集成了自适应控制算法、机器视觉系统、传感器数据融合技术和智能决策支持系统。自适应控制算法能实时调整焊接参数，确保焊接质量；机器视觉系统精确检测缺陷，提升焊接精准度；传感器数据融合技术提供全面监控；智能决策支持系统基于大数据分析提供优化建议。这一创新技术的成功应用，不仅大幅提升了生产效率和焊接质量，还显著增强了液罐车的安全性能，为整个液罐车生产行业的技术升级树立了新的标杆。

王伟正的技术创新不仅推动了河北宏泰专用汽车有限公司的飞速发展，更为整个液罐车生产行业带来了新的发展机遇。他的成就不仅在于技术的突破，更在于对行业问题的深刻洞察和对创新的执着追求。他的成功故事激励着更多行业内的人士投身于技术创新，共同推动汽车生产行业的数字化和智能化进程。王伟正以其前瞻性的视野和坚韧不拔的精神，成为汽车生产智能化领域的领军人物，他的事迹在业界广为传颂，激发了无数企业家的创新热情。

展望未来，我们期待王伟正能够继续发挥他的技术才能和领导力，为汽车制造业的进步和发展贡献更多力量。（刘智元）

企业管理法治化：法律法规政策概览与影响分析

随着市场经济的发展，企业管理正逐步步入法治化轨道。近年来，我国出台了一系列与企业管理密切相关的法律法规政策，这些政策不仅为企业提供了明确的经营和管理准则，也规范了企业的行为，保障了企业的合法权益。

首先，从公司治理的角度来看，我国《中华人民共和国公司法》（以下简称《公司法》）明确了公司的组织结构、股东权益、董事和监事职责等关键要素。这些规定为企业内部管理制度设计和实施提供了重要依据。随着公司治理结构的不断完善，企业的决策效率和透明度得到了显著提升，有效避免了因内部管理混乱而导致的各种问题。其次，财务管理方面，相关法律法规要求企业建立健全的财务管理制度，规范财务行为，确保财务报告的真实、准确和完整。这一规定不仅保障了投资者的权益，也为企业自身的稳健发展提供了有力保障。同时，对于财务违规行为，相关法律法规也加大了处罚力度，有效遏制了财务造假等违法行为。同程旅行的资深高级副总裁徐建中就深入理解并赞同这类法规政策。他认为，企业应严格遵守《公司法》等法律法规的规定，构建健全的公司治理结构，确保股东权益得到良好的保护，使得董事会和监事会能发挥出更大的作用。在财务管理上，徐建中主张企业应树立规范的财务管理制度，保证财务报告的真实性和准确性，杜绝财务造假等违法行为。

在人力资源管理方面，我国《劳动法》和《劳动合同法》等法律法规规定了企业与员工之间的权利和义务，保障了员工的合

法权益。这些法律法规要求企业建立健全的人力资源管理制度，确保员工的招聘、培训、薪酬等环节的合法合规。这不仅有利于维护员工的权益，也有助于企业吸引和留住优秀人才，为企业的长期发展提供有力支持。

此外，知识产权保护也是企业管理中不可忽视的一环。我国《知识产权法》等法律法规保护了企业的创新成果和核心竞争力。这些法律法规要求企业加强知识产权保护意识，建立健全的知识产权管理制度，确保创新成果的安全和有效利用。这不仅有利于企业的创新和发展，也有助于推动整个社会的进步。

随着这些法律法规政策的不断完善和实施，我国企业的管理水平得到了显著提升。企业治理结构更加完善，决策效率和透明度得到提高；财务管理更加规范，财务报告的真实性和准确性得到保障；人力资源管理更加人性化，员工的权益得到更好保障；知识产权保护更加有力，企业的创新成果得到更好保护。这些变化不仅促进了企业的健康发展，也为市场经济体制的完善提供了有力支撑。

展望未来，随着市场经济的发展和企业管理竞争的加剧，企业管理的法律法规政策将继续发挥重要作用。为了更好地适应市场发展的需要，我们需要进一步完善法律法规体系，加大监管力度，推动企业加强内部管理，提高管理水平。同时，我们也需要加强国际合作与交流，借鉴国际先进经验，为我国企业管理提供有益的借鉴和参考。（朱明震）

运输行业创新先锋郁俊杰：以科技赋能行业发展 凭智慧赢得未来先机

■ 刘瑜明

当今世界正处于加速融合的发展阶段，“全球化”浪潮席卷世界各地，不同国家和地区间的联系愈加紧密，而作为连接世界的纽带——运输行业也在日新月异发展进步，而郁俊杰无疑是在运输领域的一位杰出创新先锋。

郁俊杰，现任上海瀚钰通空运代理有限公司的副总经理。他不仅在日常管理工作中表现卓越，对行业的未来发展也有着非凡洞见，更通过技术创新和领导力，推动了运输行业的发展。郁俊杰先生在运输领域的创新技术及其巨大行业影响力，使其成为业内公认的标杆。

创新引领，开创运输全新时代

在技术创新方面，郁俊杰立足行业痛点，结合跨领域的新兴技术，研发了多项具有革命性意义的技术成果。他主导开发的“基于大数据的运输分析和优化平台”，通过深入挖掘和分析运输数据，为企业提供了精准的运输决策支持，极大地提升了运输效率。此外，“基于边缘计算的实时运输决策系统”则利用边缘计算技术，实现

了运输过程中数据的实时处理和决策，使企业在面对市场变化时能够迅速作出反应，确保货物的及时、安全运输。这些技术成果不仅提升了企业的竞争力，也为整个行业树立了新的标杆。

辐射业界，推动行业标准提升

郁俊杰的技术成果得到了市场和行业的广泛认可，多家企业纷纷采用他的技术，实现了运输效率的提升和运营成本的降低。他的工作不仅提升了运输企业的运营能力和工作效率，更为整个行业树立了新的技术标准和发展方向。在未来科技论坛上，郁俊杰凭借其卓越的技术创新成果荣获“2022 产品科技创新成果奖”，同时被评为“2022 运输行业影响力人物”。这些荣誉不仅是对他个人成就的肯定，更是对他技术创新和行业推动作用的认可。

深刻洞见，引领行业未来方向

郁俊杰不仅是技术创新的先驱者，更是一位具备深刻行业洞见的战略家。他始终关注运输行业的发展趋势，并以前瞻性的眼光引领企业和行业的未来方向。

在大数据与人工智能的时代，郁俊杰意识

心理咨询行业的突破者——陈霞的原创性成果引领行业革新

■ 徐立斌

在全球经济迅猛发展的浪潮中，生活节奏加快，工作压力与生活压力双双攀升，使得心理健康问题日益成为公众关注的焦点。在这一背景下，心理咨询行业逐渐崭露头角，人们开始认识到心理健康与身体健康同等重要，心理咨询成为维护心理健康的关键手段。然而，随着行业的快速发展，一系列问题也浮出水面，其中最为突出的便是咨询方法的单一性和效果不佳。

许多心理咨询机构仍沿用传统的咨询方法，如谈话疗法和心理测试，这些方法在处理复杂心理问题显得捉襟见肘。此外，心理咨询师的专业素养参差不齐，导致咨询效果难以保证，行业发展遭遇瓶颈。在这关键时刻，资深心理咨询专家陈霞凭借深厚的行业积累和独特的创新思维，成功研发了一系列原创性成果，为心理咨询行业注入了新的活力。

陈霞对心理咨询行业有着独到的见解。她认为，现代社会中，人们在面对生活压力和心理困扰时，越来越倾向于寻求心理咨询的帮助。

然而，传统咨询方法往往采用一刀切的方式，无法满足不同个体的多元化需求，这在很大程度上制约了心理咨询的效果。针对这一问题，陈霞结合多年的实践经验，成功研发出“基于认知行为的情绪识别与回馈方法”和“基于人本主义的个性化心理突破疗法”，为心理咨询行业带来了革命性的突破。

“基于认知行为的情绪识别与回馈方法”是陈霞的一项创举。该方法从认知层面入手，引导求助者深入剖析和理解自己的情绪，识别并纠正不合理的认知模式，进而改善心理状态。该方法充分考虑了个体的差异性，注重结合求助者的性格特点、生活经历和价值观，使心理咨询更具针对性和实效性。在实际应用中，该方法取得了显著成效，为心理咨询行业树立了新的标杆。

同时，陈霞提出的“基于人本主义的个性化心理咨询疗法”也备受瞩目。该疗法强调心理咨询过程中的人文关怀，深入探索求助者的内心世界，尊重并理解他们的感受和需求。陈霞认为，心理咨询的核心在于帮助求助者实现自我

发现和自我成长，这需要咨询师关注求助者的自主性，尊重他们的选择和决定。在咨询过程中，咨询师更多地扮演引导者和陪伴者的角色，而不是主导者和决策者。该疗法以人本主义心理学为理论基础，强调个体的自我实现驱动力，通过培养求助者的自我认知、自我接纳和自我成长能力，使他们更好地面对生活中的挑战和困难。

陈霞的这一疗法在实际应用中取得了显著成效，为心理咨询行业带来了深远的影响。她的成果得到了国内外同行的高度认可，多家心理咨询机构纷纷引进并应用于实践，帮助众多求助者摆脱了心理困扰。陈霞的原创性成果不仅为心理咨询行业提供了新的解决方案，还激发了行业内外的广泛关注和热烈讨论。

展望未来，陈霞表示将继续深耕心理咨询领域，不断探索和创新心理咨询技术和方法。她期待在心理咨询领域实现更大的突破，为更多人带来心理健康的福音。我们有理由相信，在陈霞等优秀心理咨询专家的推动下，心理咨询行业将迎来更加繁荣和美好的明天。

林东：创新引领 铸就辉煌

近年来，随着全球汽车行业的蓬勃发展，汽车配件市场亦呈现繁荣态势。在这一庞大的市场中，汽车零件企业面对日益激烈的竞争和快速变化的市场需求，营销策略的优化与技术创新的推动显得尤为关键。林东，作为汽车零件领域的资深营销专家，凭借其丰富的行业经验和深刻的市场洞察，为汽车零件营销技术的发展作出了贡献。

林东是连江县凤城镇东盛汽车玻璃服务部的总经理，他深知只有不断进取，才能在行业中站稳脚跟并持续发展，通过制定并执行切实有效的推销策略，他在竞争激烈的市场中不断拓展公司的市场份额，为公司赢得了广泛的赞誉和稳定的业务来源。

林东始终将“客户第一”作为公司的核心原则。他深入洞察客户需求，用心倾听客户声音，无论是咨询、建议还是投诉，都能得到及时、专业的回应。这种对客户的尊重和关怀，不仅提升了客户满意度和忠诚度，也为公司的长远发展奠定了坚实基础。此外，他通过优化资源配置和业务流程，推动膜和玻璃一体化业务的迅速发展，为公司注入了强劲的发展动力。

其中，公司重要的成功案例之一便是与一家上市大型运输公司的合作。他帮助该公司解决了汽车玻璃频繁更换和成本居高不下的问题，通过大数据分析 and 专业知识，为其量身定制了一套涵盖供应、安装及售后保障的一体化方案，降低了成本，提高了运行效率。另外，在公司的新技术发展方面，林东也是丝毫不懈怠。面对一家新兴的新能源汽车制造企业创新型汽车玻璃的特殊需求，他迅速组织研发团队与高校科研机构合作，成功开发出符合客户要求的特种玻璃，为公司赢得了高额订单。

林东的成功并非偶然，他在营销领域的深厚积淀为公司的领导提供了坚实基础。他深知，随着科技的发展和消费者需求的演变，传统的营销模式已难以满足当前市场的要求。因此，他积极寻求新的营销技术和策略，推动企业在激烈的市场竞争中保持领先地位。他的创新精神和对新技术的敏锐洞察，正是他能够引领行业发展的关键所在。

在林东的引领下，公司不仅成功研发了多项创新技术，如“基于云计算平台的汽车玻璃询价系统”“基于 RFID 技术的汽车零部件

销售情况录入平台”和“基于大数据挖掘技术的汽车零部件综合效益评价与管理系统”，这些技术成果不仅提升了公司的运营效率，还为整个行业的发展做出了积极贡献。这些技术成果通过实现全球范围内的玻璃产品供应信息便捷获取、精准定位目标用户群体、个性化营销策略的制定以及企业运营全过程的监控和评估，极大地提升了企业的竞争力和市场影响力。

在采访中，林东对汽车零件营销的智慧化发展充满了信心和期待。他表示将继续在技术创新和业务拓展方面不断前行，为客户提供更优质、更高效的产品和服务。他的远见卓识和坚定决心不仅激励着公司的员工，也鼓舞着整个行业的从业者勇于探索、敢于创新。

展望未来，汽车零件行业将面临更多挑战和机遇。数据驱动的营销策略、创新的数字营销工具、环保和安全的营销理念以及多元化的营销渠道将成为行业发展的关键要素。在林东的领导下，连江县凤城镇东盛汽车玻璃服务部将不断迎接挑战、把握机遇，引领行业技术发展的新方向，迎来更加广阔的发展前景。（肖华）