

谢晓民:凭借前瞻视野,为企业营销注入新活力

随着技术的飞速发展和消费者行为的深刻变革,企业对于受众的精准洞察和个性化营销的需求愈发迫切。在这一背景下,智慧营销应运而生,成为企业获取竞争优势、提升市场份额的关键所在。谢晓民,作为智慧营销领域的杰出代表,凭借其前瞻性的视野和深厚的专业素养,为企业营销注入了新的活力。

毕业于赫瑞-瓦特大学 MBA 专业的谢晓民,从 2015 年至今一直深耕营销行业。作为 WSWANG 科技有限责任公司市场营销总监,谢晓民负责公司的战略规划及关键项目的监控与管理,包括协助进行市场分析、业务发展策略的制定及其执行的监督,维护并发展与关键利益相关方(如主要客户、业务伙伴、政府机构等)的关系,以促进公司在关键领域的利益,为公司带来了显著的商业价值。

谢晓民表示,除了管理运营外,他更加注重技术创新和产品研发,通过不断研究行业发展趋势和最新技术,自主研发出基于深度学习的用户行为预测系统、大数据驱动的个性化

营销策略优化系统等一系列创新技术成果。

基于深度学习的用户行为预测系统是一种利用神经网络模型来分析和预测用户行为的先进技术,具有高精度、高效率和灵活性强的特点。该系统通过结合大数据分析和机器学习算法,能够学习和理解用户的历史行为模式,并根据这些模式进行准确地预测,帮助企业进行精准的市场营销和决策优化。此外,它还可以对用户的浏览记录、购买行为、社交媒体互动等数据进行实时监测和分析,从而为企业个性化的推荐服务、用户画像分析、销售预测和市场趋势预测等功能,提供了一种更快速、更智能的方式来提升用户体验、优化业务流程,帮助企业取得竞争优势。

对于自己所取得的技术成果,谢晓民认为,创新的技术成果固然重要,但只有切实地投入使用,才能为企业乃至整个行业创造价值。为此,谢晓民与金泰社媒体营销服务公司、泛亚国际贸易有限公司等多家知名企业签订了技术合同,将这些先进的技术成功运用到



智慧营销体系的构建中,这一举措不仅为企业带来了商业价值和竞争优势,还推动了整个智

慧营销行业的发展。他深刻理解企业需要什么样的信息和工具来制定有效的营销策略,并且

能够切实通过技术手段满足这些需求。

作为一位深耕多年的智慧营销专家,谢晓民不仅在公司层面上展现了其职业的重要性,也在智慧营销行业中树立了典范。他的创新思维和对技术的深刻理解使他能够将最新的技术和工具运用到实际营销中,为企业提供精确、个性化的营销策略。他的成功经验和见解也将继续影响着智慧营销行业的未来,为企业创造更多机会和成功。

当被问及对智慧营销的看法,谢晓民认为,智慧营销不仅是一种工具或方法,而且它代表着一个全新的思维方式和市场观念,是当前企业营销转型升级的重要方向。

在未来,谢晓民将继续深耕智慧营销领域,通过不断探索为企业提供更多创新的智慧营销解决方案,帮助他们在竞争激烈的市场中取得成功。谢晓民相信,智慧营销将持续引领着商业发展的未来,而他将继续发挥自己的专业知识和经验,为智慧营销领域的发展贡献力量。(李玲华)

揭秘编辑行业的数字化变革与未来愿景

——专访王建峰

在数字化浪潮的席卷下,传统出版业正迎来一场深刻变革。知名作家潘水先生精辟地指出:“编辑不只是一项工作,它还是我们变革世界的工具——你可以自如地运用自身的理智而言。”在这场变革中,《中国实用医药》杂志社社长王建峰不仅深谙此道,更将这一职业精神与数字化转型紧密结合,引领医药期刊出版行业迈向新纪元。

面对信息技术的迅猛进步,王建峰敏锐地捕捉到传统编辑方式的局限性,并果断选择拥抱数字化转型。他说:“数字化编辑不仅极大提升了编辑效率,更确保了信息的准确性和可靠性。通过数字化手段,我们实现了远程协作、实时交流,大幅缩短了出版周期,为读者提供了更为及时、准确的信息。同时,数字化编辑也帮助我们更好地管理和保护知识产权,提升了期刊的品牌价值和影响力。”基于这一信念,他坚定地投身于数字化编辑领域,致力于推动他领导的杂志乃至整个行业的数字化进程。

王建峰在数字化转型中取得的重要成果之一是打造了基于云计算的协同编辑与远程审稿平台。这一平台通过云计算技术,实现了编辑、作者和审稿专家之间的无缝连接和实时交流。无论身处何地,只要有网络连接,便可随时参与编辑和审稿工作,极大地提高了工作效率,降低了沟通成本。同时,该平台具备强大的数据备份和恢复功能,确保了工作数据的安全性和可靠性。在技术应用过程中,王建峰不断优化平台功能和性能,以满足不同用户的需求和场景。

这一技术突破在数字化编辑领域具有里程碑意义,王建峰因此荣获未来科技论坛“2022 年度数字化解决方案成果奖”。在过去,这一奖项大都颁发给计算机行业的领军人物,王建峰是编辑出版行业领域获奖的第一人。在传统编辑过程中,数据备份和传输常导致数据丢失或损坏。而王建峰的协同编辑与远程审稿平台,借助云计算的分布式存储和备份技术,即使在意外情况下也能迅速恢复数据,避免了数据丢失的风险。这一研究成果的推广,为编辑出版行业的数字化转型树立了典范。

除了云计算技术的成功应用,王建峰还积极探索区块链技术在编辑与校对领域的新应用。他率先开发了基于区块链的透明化编辑与校对平台,实现了编辑与校对过程的透明化和可追溯性,确保了数据的完整性和真实性。读者可以清晰地了解每一篇稿件的编辑和校对历史,提高了编辑工作的公信力和可信赖度。同时,该平台还能有效防止抄袭和篡改等学术不端行为,保护了知识产权和学术诚信。王建峰坚信,区块链技术将在编辑与校对领域发挥越来越重要的作用。

作为医学杂志社的掌舵人,王建峰深知数字化编辑对医药期刊出版的重要性。他观察到,传统的编辑流程已难以满足当代社会对高效、精准、实时信息的需求。尤其在医药领域,信息的准确性和时效性对科研人员和医务工作者至关重要。因此,他认为数字化编辑不仅是医药期刊出版行业发展的关键趋势,更是提升期刊质量和影响力、满足读者需求的关键工具。

展望未来,王建峰认为现代编辑需掌握大数据分析能力。在他的领导下,杂志社正运用先进的数据分析工具和方法,挖掘数据背后的价值,为期刊内容策划、选题方向提供有力支持,更好地发挥编辑的基本职能。他强调,随着数字技术的飞速发展,编辑工作已不再局限于文字处理,而是需要借助大数据洞察行业趋势、读者偏好和市场变化。通过大数据的洞察,编辑能更精准地把握读者需求,提供个性化阅读体验,更全面地了解行业动态,预测未来发展趋势,为期刊的创新提供提供有力保障。(卢奥洁)

张大伟:以创新之力,赋能机械制造领域加速转型

在加工制造行业,高精度及强度钢带产品以其独特性和专业性,广泛应用于石油化工、食品、橡胶、造纸等多个领域。这些领域对传输钢带的高精度、高稳定性和严苛机械性能要求极高,使得全球范围内仅有少数欧洲企业具备生产此类特殊产品的能力。

张大伟深耕高精度及强度钢带产品领域 20 年,基于对不同应用领域的生产工艺的了解和学习,专注于自主研发及创新,在 3 年时间里,完成了达到欧洲标准的钢带产品本土化生产的项目团队组建、工艺研发、生产线设计及最终量产的全过程。

在整个项目实施过程中,张大伟充分运用了现代制造技术,如精密数控加工、精密激光加工等技术,极大地提升了生产效率和产品质量。同时,智能制造和物联网技术的广泛应用,使得生产过程更加智能化、自动化,为企业带来了显著的竞争优势。此外,材料科学

的进步也为产品设计与制造带来了创新可能,如高强度、轻量化材料的应用,进一步推动了行业的革新。

张大伟凭借其深厚的学术背景和丰富的实践经验,在机械制造领域备受瞩目。他毕业于华东理工大学机械设计制造及其自动化专业,后又在复旦大学管理学院攻读工商管理专业,获得硕士学位。这些学习经历不仅赋予了他扎实的专业知识,还培养了他管理和领导团队的能力。作为南通朗为新材料有限公司的总经理,他不仅在管理层面展现出卓越才能,还带领团队实现了多项重大项目的成功。他对创新和品质的坚持,使公司成为行业内的佼佼者。

在本地化生产项目中,张大伟带领团队研发了一系列机械工程金属加工与制造领域的专利成果,如“一种移出式平整及砂光钢带生产线”“一种移动式可调节长度钢带生产线”等。这些专利不仅实现了生产线的智能化

与自动化,还显著提高了生产效率和产品质量。同时,“一种修补钢带的挖补机”等专利为处理生产过程中的缺陷提供了高效解决方案,进一步提升了产品的完整性和稳定性。这些创新成果的广泛应用,不仅为机械制造领域注入了强劲的创新动力,也促进了行业的持续进步与发展。

随着张大伟高精度及强度钢带产品本土化生产项目的成功,其卓越的技术与商业能力使得项目实现了出色的成本控制、高效率生产及达到欧洲标准的技术实力。这一成就引起了行业内两家具有百年历史的欧洲公司——瑞典 IPCO AB 公司和奥地利 Berndorf Band Gmbh 公司的关注,并表达了收购或合作的意向,最终,瑞典 IPCO AB 公司成功与张大伟达成收购协议,全资收购了南通朗为新材料有限公司。

机械制造行业作为现代工业的核心,对于经济与社会的发展具有举足轻重的地

位。它不仅为各行各业提供必要的生产工具和设备,还直接创造了大量就业机会。随着机械制造技术的不断进步,生产方式逐步向现代化和自动化转变,极大地提升了生产效率和产品质量,降低了成本。同时,机械制造行业也是国家制造业实力的重要体现,对国家安全和经济竞争力具有重要意义。

张大伟深刻认识到机械制造行业的重要性,他指出:“机械制造行业不仅是现代工业的基石,更是国家经济的支柱。我们需要加强行业发展,培养更多技术人才,推动行业向更先进、更可持续的方向发展。”

展望未来,我们期待更多像张大伟先生这样的领军人物涌现,为机械制造行业注入新的活力。在他们的引领下,机械制造行业将迈向更加辉煌的明天,持续健康发展,为国家经济繁荣和社会进步作出更大贡献。(赵小棠)

张巍杰:安全生产是建筑业的重中之重

2024 年 4 月 15 日,为巩固安全生产工作基础,按照国务院安委会关于开展安全生产治本攻坚三年行动的工作部署,针对房屋市政工程领域突出问题,住房和城乡建设部决定开展房屋市政工程安全生产治本攻坚三年行动。行动的目标是健全施工安全事前预防机制,构建施工安全数字化监管体系,完善市场现场监管有效联动机制,提升安全生产监督执法能力,提高企业本质安全水平,加强安全生产文化建设。该行动旨在加强施工安全,保障企业在施工过程中的安全意识,遏制重大事故的发生。

张巍杰是咸阳信实创展新材料科技有限公司、陕西岳鑫工程机械有限公司和陕西岳鑫建设工程有限公司总经理,作为在建筑业深耕数十年的行业专家,张巍杰长期坚持安全重于一切的工作方针,这与安全生产治本攻坚三年行动的中心思想不谋而合。在现代建筑业的施工过程中,安全生产的重要性被不断提高,许多相关企业的安全意识因此逐步得到提升。

对当今中国的建筑业行业现状,张巍杰进行了深入分析。他提出,在过去的许多年里,中国建筑业的市场规模不断地增长,随着我国基础设施的加速,对相关企业的各方面要求都在不断提高,尤其是安全方面,事前有预防、事中有准备、事后有总结,从三个方面



入手,都有着逐渐完善的体系作为支撑,这不仅大大地提高了施工企业在施工期间的安全性,也为企业的生产安全提供了充足的保障。他认为,建筑业现今仍具有巨大的发展潜力,但是同时也面临着许多的挑战。一方面,部分企业的安全意识不足,存在侥幸心理,这种心理严重制约了行业的整体发展。另一方面,尽管有了充足的安全意识,但是许多

企业在施工过程中保证安全的措施仍然不够充足,存在许多漏洞。

针对以上问题,张巍杰提出了相应的解决方法。他强调安全意识的重要性,鼓励企业在安全宣传上加大力度,提高安全宣讲的频率,有针对性地给各个岗位做好相应的安全培训,从一线的施工班组到安全分管经理,针对不同的岗位职责做相对应的安全培训。与

此同时,张巍杰还鼓励企业进行相对应的安全人才培养,培养更多具备专业知识和创新能力的人才,为行业的可持续发展提供人力支持。

在张巍杰看来,建筑业进一步发展的根本性保障在于各方面安全性的提升。企业需要加强相对应的安全意识和安全措施的提升和落实。同时,还要加强更为严谨和全面的安全规则的制定和落实,建立健全的整体安全措施,提高安全巡查的频率,降低安全风险系数。另外,加强行业内的合作与交流也是关键。通过行业协会及组织等相关平台,促进企业安全经验交流,共同推动行业的发展与进步。

张巍杰以其卓越的企业管理能力 and 先进的安全意识为建筑业树立了榜样。他凭借努力和才华为其所任职、管理的公司赢得了市场竞争优势,同时为行业发展做出了贡献。相信在他的带领下,咸阳信实创展新材料科技有限公司、陕西岳鑫工程机械有限公司和陕西岳鑫建设工程有限公司将在建筑业取得更加辉煌的成就。

展望未来,张巍杰对建筑业的发展充满信心。他相信随着科技的进步和市场需求的变化,建筑业将迎来更多机遇和挑战。他承诺将继续推动公司业务创新发展,使其成为行业的领导者和推动者。(梁洁)

数据点亮未来之光

——访常州博创光电科技有限公司创始人邱建成

在瞬息万变的市場环境中,创新已成为企业发展的关键。邱建成,常州博创光电科技有限公司创始人,在照明行业深耕数十年,以其远见卓识和领导力,成为行业创新的先行者。他成功研发了“基于市场调研和用户反馈的照明产品创新管理平台 V1.0”,这一平台正推动着照明行业从传统模式向数据驱动的现代创新模式转变。我们有幸采访了邱建成,他与分享了其对照明行业的深刻洞察和对未来发展的独到见解。

编者:作为公司创始人,您是如何带领团队在竞争激烈的市场中脱颖而出的?

邱建成:我认为首先需要敏锐的市场洞察力。我始终保持对市场动态的敏感,通过不断进行市场调研和分析,及时发现和抓住商机。其次是创新的思维方式。我鼓励团队成员敢于尝试新事物,勇于创新,通过技术创新和管理创新,提升公司的核心竞争力。此外,坚定的执行力也不可或缺。在制定了明确的战

略目标后,我注重战略的落地执行,通过有效的资源配置和管理,确保战略目标的实现。最后是优秀的团队建设。我深知团队的重要性,因此,我注重团队建设,通过引进和培养优秀的人才,打造了一支高效、专业的团队。

编者:您做出的“基于市场调研和用户反馈的照明产品创新管理平台 V1.0”在行业内引起了广泛关注,这个成果核心理念是什么?

邱建成:该平台核心在于通过大数据分析,运用先进的数据分析技术,如数据挖掘和统计分析,来识别潜在的洞察点和改进方向。这些分析结果为我们提供了宝贵的洞察,帮助我们制定更加精准的产品创新策略。同时,我们注重与用户的互动和反馈。市场调研和用户反馈为我们提供了宝贵的第一手资料,使我们能够深入理解市场需求和用户期望,不断优化产品,确保我们的创新成果能够真正满足用户的需求。

编者:这个平台为照明行业带来了哪些具体的价值?

邱建成:一方面,它帮助行业更好地了解市场需求,避免盲目开发,有效指导了创新决策,提高创新成功率。另一方面,它提供了创新方向,减少高投入低回报的风险,帮助提升产品的市场竞争力。最重要的是,它强化了用户体验,提升用户的满意度和忠诚度。通过这个数据驱动的创新,我们能够更好地满足市场需求,推动照明行业的持续发展。

编者:邱总,展望未来,您认为照明行业的创新将走向何方?

邱建成:未来,照明行业的创新将更加注重智能化和可持续发展。随着技术的进步,我们将看到照明系统与物联网、人工智能等技术的深度融合,创造出更加智能、高效、节能的照明产品。同时,环保和可持续性将成为创新的重要驱动力,推动行业向更绿色、更环保的方向发展。在这个过程中,创新将是最关键



● 常州博创光电科技有限公司创始人邱建成

的因素,它将决定企业的生存和发展。我们期待着与行业同仁一起不断创新,为照明行业的美好未来共同努力。(肖潇)