

以人才赋能新发展 浙江启动平台经济“百名创业导师计划”

■ 中新网记者 奚金燕 蓝伊施

平台经济是引领浙江经济社会发展的重要引擎,人才是平台经济的核心竞争力。6月17日,浙江平台经济“创业第一课”在浙江省杭州市钱塘区正式启动。现场,浙江省市场监管局启动实施平台经济“百名创业导师计划”,致力于建设高水平创新型人才和高素养劳动者队伍。

据悉,该计划通过组建创业辅导联合体,在各相关职能部门、平台企业和高校院所邀请和遴选一批具有较高专业水平、富有创业实践经验的创业导师。创业导师将依托“云课堂”“众创空间”“实训基地”等载体,为平台经济创业者提供定向指导服务。具体服务包括培训授课、专业咨询、项目结对、创业参谋等。

现场,10位企业家和专家教授成为首批创业导师。预计到2024年底,“百名创业导师计划”将在浙江选聘100名创业导师,开展平台经济从

业人员职业教育10万人次以上。此外,浙江省市场监管局计划在今年通过“政企校”合作在浙江建设一批平台经济人才实训基地。

此次活动举办地杭州市钱塘区近年来扎实做好平台经济人才“引、育、用、留”文章,拥有9大产业平台、14所高校、25万名师生,是杭州乃至浙江的创新人才集聚地。浙江传媒学院、浙江财经大学、悦萱堂美丽数字经济产业园以及田城汇·钱塘小雅等成为浙江首批政企联合打造的平台经济领域实训基地。

目前,钱塘区与高校已共享校企师资10585人次,开设了180个订单班,累计授课8.5万课时,仅在去年培养学生近2000名,持续为该区平台经济输出创新创业人才。

本次启动仪式上还发布了首批9个平台经济创业典型案例,包括文玩艺术交易平台、电商全域服务平台、传统手工艺聚合平台、工业互联网柔性平台、数实融合消费体验平台、非遗直播文创平台、数字孪生Pass平台、田园文



● 6月17日,浙江平台经济“创业第一课”启动。

旅融合平台、智能传动创新平台等一批新兴平台的创业案例。

例如,“王的手创”作为传统手工艺聚合平

台,致力于非物质文化遗产的全新再现,创新融合传统手艺与互联网技术,将小众的民间手工艺推向大众消费级市场,形成“非遗手工+设

中国多所高校 加大力度培养人工智能人才

■ 新华社记者 杨思琪

哈尔滨工业大学17日成立人工智能学院,同时发布“AI+先进技术领军班”,从今年起面向全国招生,旨在促进人工智能与各学科交叉融合,更好培养“AI+”融通复合式特色人才。

哈尔滨工业大学副校长沈毅说,“领军班”将采取学科交叉、“课程+项目”等新型培养方式,促进人工智能与新材料、新能源、新装备等学科的渗透与融合,并与行业领军企业深化产教融合,优化“高校-企业-政府”人才培养生态。

哈尔滨工业大学是中国最早开展人工智能领域研究的科研机构之一,已在自然语言处理、计算机视觉、智能控制、机器人等方面形成较为完善的技术体系。

去年,哈尔滨工业大学设立由院士领衔的人工智能班,已招收20名学生,并推行本硕连读,受到欢迎。今年新设立的“AI+先进技术领军班”,将继续着力培养具备国际视野和技能水平的AI领域人才。

早在2017年,中国就制定出台了《新一代人工智能发展规划》,明确到2030年,人工智能理论、技术及应用总体达到世界领先水平,成为世界主要人工智能创新中心。

目前,中国大力探索人工智能发展新模



式、新路径,特别是多所高校加大力度培养人工智能人才。除哈尔滨工业大学外,今年4月,清华大学成立人工智能学院,致力于人工智能前沿创新研究及顶尖人才培养;上海交通大学人工智能学院同月揭牌,围绕核心基础理论与算法、底层架构创新与实践等方向,加大复合型科技人才培养力度……

中国信息通信研究院公布的数据显示,2022年中国人工智能核心产业规模已达5080

亿,同比增长18%;2023年规模更是达到5784亿元,人工智能技术不断突破,人工智能产业呈快速增长态势。

但是,业内人士分析也指出,与世界顶尖水平相比,中国人工智能技术发展还有一定差距,特别是在算力、算法、数据层面还亟待突破。抢抓人工智能赋能产业转型升级契机,精准掌握科学技术与市场需求的互融互促规律,是推动人才队伍和学科建设的关键。

江西:京九线串起万亿电子信息产业带

■ 新华社记者 范帆

来到位于南昌高新区的江西兆驰半导体有限公司,大厅内的一面“专利墙”上,数百张专利授权证书挂满墙面,引人注目。

作为一家集LED外延片和芯片研发、设计、制造与销售于一体的高新技术企业,兆驰公司将LED芯片上游的核心产业链技术进行整合,产品从单一的电视背光灯延伸到高光效照明、高端照明等众多领域,先后吸引了数十家上下游企业入驻南昌高新区,形成较为完整的产业链和生态链。2023年,江西兆驰半导体有限公司营收20.75亿元,同比增长26%。

在江西,像兆驰这样的电子信息龙头企业不在少数。电子信息产业是江西的支柱性产业,2023年完成营收1.08万亿元。作为中部内陆省份,电子信息产业得以异军突起,得益于江西在京九铁路沿线布局重点产业链,不断将“过道效应”转化为“虹吸效应”。

京九铁路是贯通我国南北的铁路交通大动脉,其中江西段里程长731公里。近年来,江西围绕京九铁路经过的九江、南昌、吉安、赣州四个城市相连形成的经济走廊,对接粤港澳大湾区等重点交通节点和电子信息产业集聚区,加快承接沿海电子信息产业转移,逐步形成南北呼应的电子信息创新资源集聚区。

为进一步畅通电子信息的产业链和创新链,江西还出台《京九(江西)电子信息产业带三年行动计划(2023—2025年)》,从创新能力

提升、产业赛道突破、重点企业培育、区域协同发展、数字化转型升级等方面,服务企业技术研发和产业化,深入开展关键核心技术攻关,打造电子信息领域创新联合载体。

如今,一张沿着京九铁路铺开的电子信息产业版图逐渐清晰:以南昌为核心,打造半导体照明和智能终端产业集聚区;以吉安为核心,打造通讯终端及传输设备和电子元器件产业集聚区;以九江、赣州为节点,打造新型电子器材及印制电路板产业集聚区……

得益于科学布局和系列政策培育,众多经营主体加快涌现。江西省工信厅电子信息处处长聂云霞介绍,目前江西省电子信息产业规上企业总数达2508家,其中高新技术企业712家,国家级专精特新“小巨人”企业34家,拥有华勤电子、立讯智造等超百亿元企业16家,木林森、同兴达、晶浩光学等超50亿元企业34家,形成“芯光屏板链智网”全产业链协同发力的局面。

“我们根据江西省电子信息产业发展实际,强化智能终端对全产业链的拉动作用,提升电子元器件等配套环节的辐射带动能力,推进产业基础高级化和产业链向中高端攀升。”聂云霞说。

江西省统计局数据显示,今年1月至4月,江西省电子信息制造业完成营收3178.8亿元,同比增长7.9%。从点到线,由线连面,一条纵贯江西南北的万亿元级京九电子信息产业带势头正劲,持续释放产业集聚发展新动能。

于葡萄酒出口中国》的文章,公布了一个令当地葡萄酒业从业人士振奋的数字:仅今年4月,澳大利亚就向中国出口了总额约8600万澳元(约合4.1亿元人民币)的高品质葡萄酒。

文章指出,澳大利亚向中国出口的大部分葡萄酒来自南澳,4月这一地区对华葡萄酒出口额达8000万澳元,这对于澳大利亚葡萄酒生产者来说是一个“非常棒的业绩”。文章强调,对华葡萄酒出口让澳大利亚生产者和中国消费者“双双受益”,中国市场让澳大利亚葡萄酒业有了“美妙的未来”。

在与记者的交流中,这些澳大利亚酒庄的业主和经营者们都使劲为自家葡萄酒“带货”。

特斯纳告诉记者,特斯纳酒庄在巴罗萨谷有200公顷葡萄园,酒庄每年能生产3000多吨葡萄酒。

“巴罗萨谷葡萄成熟度高,生产的葡萄酒口感丰富、风味独特,还能保持良好的酸度,这使它和中餐很搭。”特斯纳说。

托马斯表示,都度酒庄在中国各地有14个品酒屋,他经常在中国旅行,结交了很多好朋友。

“喝上一大瓶都度酒,配上不可思议的中餐……我太想念这一切了。”托马斯对记者说。

在特斯纳酒庄出口市场部经理姚慧凡看来,中澳两国在葡萄酒业领域已深度交融。

“仅南澳就有大大小小几十家中资葡萄酒企业,来自中国的从业者近千人,有人做贸易,帮助本地酒庄开拓中国市场;有人收购本地葡萄酒做自创品牌;还有人收购了本地酒庄,用市场和资金与本地技术相结合。”姚慧凡说。

“从中长期看,中国市场对澳大利亚葡萄酒业将保持巨大吸引力,双方葡萄酒贸易未来可期。”中国驻阿德莱德总领事李东说。

■ 新华社“新华视点”记者 王炳坤 武江民 胡林果

毕业临近,大学生应聘求职进入关键期。实习履历对求职也很重要。网络平台上,一些求职中介推出“名企实习”“内部推荐”等项目,有的要价高达十几万元。这些服务的“葫芦”里卖的是什么“药”?“新华视点”记者进行了调查。

高价的“内推”服务

临近毕业,重庆大学生刘明玉为找工作而焦虑。5月,他在某社交平台上刷到一则“内推中介”的消息。

对方表示可以修改简历,讲授面试技巧,甚至可以“保送”岗位,将简历直递给总经理。价格从199元到19000元,随着服务内容的丰富而逐渐升高。

“很多学生在毕业求职时,想给自己的简历加分,前往名企实习的需求较为强烈。”辽宁招才人力资源咨询服务公司副总经理杨兵说。

毕业季临近,各类“付费实习”“包过内推”广告又多起来。记者在闲鱼平台添加一名求职中介,对方表示可办理几大投行、各大互联网“大厂”的实习和“内推”业务,“实习offer每个岗位8000元),通过率100%”。

当记者咨询几大投行有无正式岗位可以“内推”时,对方表示,这些岗位硬性要求高,如果满足名校毕业、金融专业硕士等条件,25万元可直接推荐入职。怕记者嫌贵,对方又甩出一家要价11万元的央企旅行社岗位。“我们会提前安排好,直接走流程就能录用。”

记者发现,此类“付费实习”和高价“内推”信息多集中在闲鱼、转转、小红书等平台。部分卖家将关键词设置为“shixi”“PTA(兼职助理)”“四大”,避开平台的关键词限制。

在这些平台上,卖家公开宣传时一般只说提供简历修改、内部推荐、面试辅导等正规服务,要价只有几百、上千元不等。但客户按照提示添加卖家微信后,他们会私下承诺“包过内推”,但要价非常高。至于“包过内推”的办法,有的宣称请来应聘企业的老员工给求职者做“一对一”培训,有的透露拥有直通企业上层的内部关系。

“订单不断,忙得不行” 澳大利亚葡萄酒业深耕中国市场

■ 新华社记者 章建华 张娜

“我们酒庄今年的葡萄酒正漂洋过海前往中国,我们很快就能评估中国消费者对这批葡萄酒的接受度,从而更好地制定未来销售计划。”澳大利亚葡萄酒庄老板基姆·特斯纳谈起自家产品在中国的销售情况,言语中充满期待。

记者最近走访了澳大利亚一些葡萄酒庄,与这些酒庄的业主和经营者们进行交流,最大感受是,他们极为看好并高度期待深耕中国市场。

特斯纳所经营的特斯纳酒庄,位于南澳蜚声全球的葡萄酒产地巴罗萨谷,特斯纳创立的葡萄酒品牌进入中国市场多年。为了更好地同中国市场打交道,他目前正在学习中文。

“澳中葡萄酒贸易发展迅速,我对未来前景非常乐观。”特斯纳说。

瑞马酒庄位于南澳另一重要葡萄酒产区库纳瓦拉,这家历史悠久的当地知名酒庄数年前被一家中国企业收购。酒庄管理顾问李捷刚参加完在中国香港举行的一场酒类展会。

“一直忙着接待一拨又一拨的国内采购团,最近销售订单不断,忙得不行,我们6月13日就有三个集装箱发往宁波,”李捷说,“我们还利用在库纳瓦拉当地的影响力,帮助更多的本地酒庄进入中国市场,推动中澳葡萄酒贸易。”

克里斯·托马斯是南澳麦克拉伦谷都度酒庄的股东董事兼执行总经理,同时也是一位有25年从业经验的资深酿酒师。

“我2012年第一次到中国,开始做对中国的葡萄酒贸易,”托马斯说,“都度酒庄的出口产品几乎全部销往中国市场,占酒庄总产量的三分之一左右。”

6月12日,澳大利亚贸易和旅游部长唐·法雷尔(中文名唐方睿)、农林渔业部长默里·瓦特联名发表题为《南澳大利亚受益

中介机构实施上述行为时存在非法占有的目的,且骗取财物达到一定数额,则可能涉嫌诈骗。

业内人士称,有的企业即便存在内部渠道,那可能是中介机构与企业内部人员相互串通的违法行为;一旦查实,这样的招聘结果也归于无效,求职者将面临“竹篮打水一场空”的后果。

据报道,几年前,腾讯集团就发布过一起反舞弊调查:多名员工与外部求职中介合作,由中介机构负责招募实习生,腾讯员工负责安排实习生进行虚假的远程实习,从中分利。

腾讯人力资源相关负责人表示,公司对类似行为始终“零容忍”,如内部员工使用公司身份进行以上牟利行为,可能会被解雇,其推荐的实习生或新员工也将被取消offer。

打击招聘欺诈,畅通实习渠道

事实上,相关部门已关注到求职中介的此类违法违规行为。今年5月,教育部部署各地各高校开展2024届高校毕业生就业“百日冲刺”行动,帮助毕业生防范“黑中介”“招聘付费”等就业陷阱,会同有关部门依法严厉打击招聘欺诈、恶意解约、“培训贷”等违规违法行为。

“相关部门已明确付费实习违规,但有的平台换个关键词,依然公开叫卖。”广州大学法学院教授欧卫安建议,针对当前鱼龙混杂的网络求职平台,相关部门宜建立一套有效监管机制,并建立虚假信息举报平台,督促互联网平台切实履行平台审查准入职责,对发布虚假信息的商家实施永久禁入,并要求内部监管不严的网络平台整改整顿。

“当前,大学生在求职时,用人单位越来越看重实习经历。而一些高校难以为学生安排高品质的实习机会,这恰恰成了某些商业机构利用的目标。”中国教育科学研究院研究员储朝晖说,如果高校能够更多更好地为学生安排实习,或许能减少市场上以实习为名的欺诈行为。

储朝晖表示,相关部门应出台规定,进一步明确和规范实习期间的人身保险、劳动保障、导师指导以及劳动报酬等内容,让更多企业愿意开放实习岗位;同时高校要做好与企业的对接,畅通大学生实习渠道,有效满足企业需求。