

以道谋势 成就卓越

——解码我国新锐企业家领军人物农夫铺子创始人袁道红的创业之道

■ 赵敏

“我们始终坚信,数字技术是推动实体经济高质量发展的关键力量。”面对采访,袁道红脸上洋溢着自信的笑容。

他是农夫铺子发展集团有限公司(以下简称“农夫铺子集团”)的创始人、董事会主席兼CEO袁道红。

大道至简,行稳致远。一身简约而不失干练的衬衫,就像他的创业之道,既有理想又接地气,既守正务实又创新向上,简单却充满力量。

如今,在数字经济领域,农夫铺子集团的影响力毋庸置疑,袁道红则是炙手可热的创业明星。放眼新一代企业家圈层,袁道红展现出了卓越的商业智慧、创新精神和社会责任感,汇聚业内外力量彰显“共赢生态”格局,被誉为“我国新锐企业家领军人物”。

智慧 道以明向 创业志存高远

当阳光洒向城市的天际线之时,农夫铺子集团的办公区域内,一群充满朝气、追求卓越的“数字达人”正用他们的智慧和汗水书写着数字经济的未来。

“农夫铺子集团的崛起,得益于党和国家对民族互联网品牌的认可以及对中小微企业发展的政策扶持。”回首创业历程,袁道红坦言道。

在袁道红看来,创业同时也需要有大智慧,不仅要精耕细作,也要实现生产要素创新性配置。只有做到“天、地、人”融合,方能纵横于数字江湖。

“霞光万丈,百紫千红”。袁道红,他的人生轨迹就像他的名字一样,充满色彩与希望。

1987年,袁道红出生在河南固始。“我从小就知道,只有通过自己的努力,才能改变命运。”面对家乡贫困的环境,他从未向命运低头,而是怀揣着对知识的渴望和对未来的憧憬,一步步踏上了攀登事业高峰的征途。

“只有不断学习,才能跟上时代的步伐。”袁道红注重通过持续学习来不断提升思想境界。

当数字经济蓬勃发展的“天时”已然不可阻挡之际,袁道红就读于吉林大学计算机专业。

在软件工程的世界里,袁道红找到了属于自己的舞台。他沉浸在代码的海洋中,不断挑战自我、突破极限,展现出了惊人的毅力和才华。

每天起早贪黑地学习,不断攻克一个又一个技术难题。凭借这种刻苦精神,袁道红成功考取了多项职业资格证书,每一张证书都是他无数汗水与智慧的结晶。

袁道红善借“地利”之势,在大学母校所在地完成了首次创业。2008年,吉林省腾翼网络科技有限公司在长春成立,袁道红成为法定代表人。



● 在华为云演讲

2014年,袁道红迎来了事业的转折点。这一年,他27岁。他凭借一款自主研发的充值软件,获得了事业上的第一桶金。

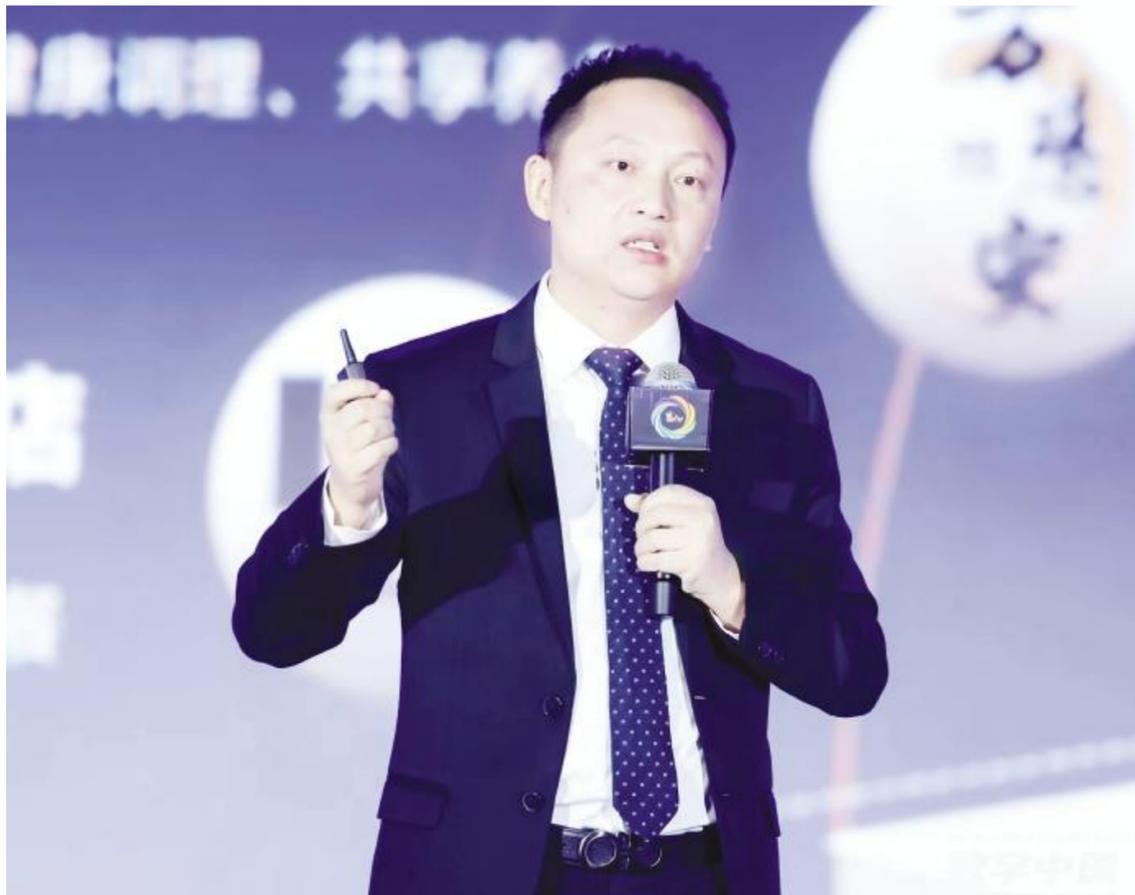
那一刻,他明白,自己的选择没有错,数字世界才是他真正的归宿。

仅仅1年后,袁道红做了一个惊人的决定,这是他人生中的一次“豪赌”。

第二次创业的所在地,袁道红选择了自己的家乡。2015年12月20日,袁道红怀揣梦想,应家乡政府的邀请,毅然决然地在河南省固始县创办了“河南省农夫铺子科技发展有限公司”。

作为当地重点招商引资企业,这家企业成立之初就确立了以技术为核心“轻资产、轻运营、重技术”的发展原则。

面对创业中的重大抉择,袁道红坚决果断。2017年9月18日,袁道红重组“河南省农夫铺子科技发展有限公司”,成立“河南省农夫铺子科技发展有限公司”。2019年11月1日,袁道红再次重组企业,成立“农夫铺子发展集团有限公司”。



● 在数字中国百城万里行(西安站)上演讲

集团有限公司”。

“企业家所能够构想出的未来景象,将决定其能够拥有的未来成就。”在袁道红眼中,数字经济就是一片充满生机与活力的广袤田野,等待着他用智慧和汗水去浇灌、去耕耘、去收获。

农夫铺子集团在全国稳健扩张。历经风雨洗礼,集团从一个十几人的科技型科技公司起步,成长为国际化的民族品牌互联网集团公司平台型技术公司,业务版图覆盖东北、华北、华中、西北、西南等区域。

自成立以来,农夫铺子集团先后为超过30万家中小微企业提供数字化转型升级服务和云供应链服务。截至目前,共筹建2个产业园区、2个科技创新技术研究院、1所商务大学、10余家直属子公司。

毫无疑问,农夫铺子集团展现出强大的生命力和广阔的发展前景,在数字经济领域已经成为“顶流”之一。

袁道红志存高远,将个人的梦想深深植根



● 在腾讯云演讲

于数字天地,用智慧和勇气在这片新兴的领域里不断开疆拓土。

他带领主要运营商和团队成员1000余人,在数字世界里播撒梦想的种子。人和万事兴,这群志同道合的“数字达人”,用技术的犁铧开垦出一片片肥沃的土地。

“农夫铺子集团最终的目标是建设成为中国人自己百分百控股的国际化互联网企业,真正的民族品牌互联网企业。”袁道红表示。

信念 技术驱动 做立数字风口

创新,这句话被众多企业家奉为圭臬,袁道红也不例外。

袁道红坦言,农夫铺子集团的成功离不开国家推动“数字中国”建设的风口和政策的扶持。

“我们要让数字化红利惠及全国,让更多地区受益于数字化进程。”早在风口出现之前,敏锐的袁道红就嗅到了机会。

“数字经济本身就是一种新质生产力的具体体现。”如今,面对风口,袁道红的话语中透露出对数字经济的深刻理解和矢志创新发展

的坚定信念。

袁道红谈到企业的发展规划时表示:以技术驱动创业和中小微企业转型,以平台带动互联网+实体经济发展;以数字经济助推双轮发展;助力城市产业带数字化升级。

农夫铺子集团不仅服务于政府客户,为区域数字经济转型提供数字化解决方案,更把重点放在服务于企业上,切实为中小微企业数字化转型升级助力,提升企业运营效率,增强盈利能力提供助力。

同时,积极响应国家“一带一路”倡议,主动与一带一路相关国家开展形式多样的数字化服务战略合作,为“中国造”“中国智造”流通全世界提供新动能、新渠道。

“技术创新是企业的核心竞争力。”袁道红始终鼓励团队成员以云计算、区块链、人工智能、大数据、元宇宙、短视频直播、社交新零售等关键技术为核心,敢于尝试、勇于创新。

农夫铺子集团每年至少完成5至10项技术型发明专利,不断更新行业内的技术水平,

营销平台、红盟商家共享服务平台、俱宝盆支付生态平台为核心的商家数字化应用服务平台。这些平台不仅提供了便捷的营销工具,还通过数据分析和智能推荐,帮助商家精准触达目标客群,提升销售业绩。

在线下,袁道红同样不遗余力地推动实体经济的发展。他推出了未来掌柜无人智能货柜、智慧广告屏等智能硬件,帮助商家降本增效。

同时,他还打造了多个围绕社区商业数字化的项目,如123全球连锁团购便利店、零地带轻美肤、年酱王烟酒茶、秘赞新中式茶饮等,为整个实体经济全业态的数字化转型升级提供了丰富的经验和一站式数字化解决方案。

为了加快整个集团的上市步伐,实现多元化平衡发展,袁道红还投资了以万慈安康温泉酒店基地、艾草艾制品产业链、宏晖智能设备等多个实业项目,这些项目不仅增加了农夫铺子集团的市值,也为企业的多元化发展奠定了坚实基础。

农夫铺子集团的增长态势还在继续。袁道红谈到了创投孵化业务:“我们希望通过创投孵化,为更多创业者和创新型企业提供支持和帮助。”他的话语中透露出对未来的期待和信心。

情怀 载德以恒 履责担当有为

袁道红是个颇具乡土情结的企业家。一位农夫铺子集团内部人士透露,当初在河南创业时,袁道红就是希望借“地利”之势搞出一个产业,真正造福家乡。

“数字,不只是冷冰冰的代码,它是改变世界的力量。”袁道红表示,“我们不仅要做好自己的产品,更要为国家的发展贡献自己的力量。”

“我们企业的文化就是怀抱感恩之心、践行爱心事业。”袁道红说,只有用心去做公益,才能真正实现企业的价值和社会责任。

数字技术的力量不仅可以推动经济发展,更可以改变无数人的命运。农夫铺子集团不仅致力于为地方政府提供全方位、一站式的赋能,更积极推动中国农村经济发展,深度参与乡村振兴事业。

“技术扶贫、电商扶贫,这是我们一直在做的事情。”袁道红的话语中充满了自豪与激情。在河南,他们为固始县无偿开发了价值1200万元的大数据精准扶贫系统,为当地实现脱贫目标提供了强有力的支持。同时,他们与地方政府就落地乡村振兴短视频直播基地进行合作,为当地通过短视频直播领域进行农特产品、工业品上行提供解决方案。

在辽宁,他们与沈阳市农业农村局达成合作,为沈阳市铁西区指定范围内的村镇提供现代信息技术服务,帮助当地解决农产品上行、工业品下行、互联网技术应用与培训等政府在推进农业电商方面的实际需求。

袁道红更是一位深谙社会责任的企业家。

作为一位有远见的企业家,他不仅带领企业在数字经济时代崭露头角,更积极投身于公益事业,以实际行动回报社会。

农夫铺子集团还曾多次助力残障人员举办义卖活动,通过义卖帮助更多残障人士。

在2020年参与青少儿公益救助活动,获得“小诚大爱”青少儿公益救助活动——“爱心企业”荣誉称号。

2022年,在获悉西安疫情急需生活物资的消息后,积极组织人力、物力,克服重重困难,向西安市雁塔区捐赠了人民所需的必要物资,获得西安市抗疫证书。

近年来,袁道红获得了抗击新冠疫情最美诚信企业家、全国学雷锋先进个人,以及“爱心助研”等荣誉。

“农夫铺子集团不断加大对科学技术的投入力度,加快数字化、网络化、智能化等技术的不断创新,以便让数字经济更快地催生新的商业模式和产业生态,为中小微企业创造更多的发展机遇。”伴随企业的成长,袁道红启动大型公益活动“数字中国·百城万里行”,在全国多个城市承办这一活动,为区域数字经济和实体经济发展注入了全新的动力。

在数字经济的浪潮中,他带领农夫铺子集团的“数字达人”们,用自己的行动诠释“为民造福”的深刻内涵,成为数字经济新赛道上的一道亮丽风景线。

格局 跨界合作 构建共赢生态

“谋大事者,首重格局”。谈到合作的格局,袁道红坦言要有一个开放的心态。

“农夫铺子集团始终坚持‘共建、共享、共赢、共有’的理念。”袁道红认为,在企业发展进程中,必须借助各方力量,团结一切可以团结的力量,协同创新、共赢发展。

袁道红是一位引领时代潮流的思想家和革新者。“只有通过‘开放、包容、合作’才能实现共赢,才能在数字经济的竞争中立于不败之地。”

农夫铺子集团搭建起了一座座合作的桥梁。在与华为、腾讯、怡亚通等世界500强企业的合作中,袁道红始终坚持合作共赢的原则,共同致力于推动网络强国、数字中国建设,推进数字经济领域的高质量发展,让互联网服务更加优质、便捷。这些合作不仅为农夫铺子集团带来了更多的资源和机遇,也为行业的繁荣注入了新的动力。

在新领域中探索突破,在新赛道上追求卓越表现。袁道红说:“只有这样,我们才能走得更远,走得更稳。”

除了与企业的合作,袁道红还积极与媒体机构建立联系,通过媒体的宣传和推广,倡扬民营企业要承担社会责任,实现经济担当。他表示:“媒体是连接企业与社会的桥梁,通过与媒体的合作,我们可以更好地传递我们的理念和价值观,推动数字经济的发展。”

在学术界,袁道红被聘为中国农业大学信息与电气工程学院兼职教授、首都师范大学客座教授、哥伦比亚大学计算机科学客座教授、美国西南大学计算机科学客座教授和美国德保罗大学计算机科学客座教授。

在袁道红的带领下,农夫铺子集团建立了中国农业大学信息内部人士透露,当初在河南创业时,袁道红就是希望借“地利”之势搞出一个产业,真正造福家乡。

“数字,不只是冷冰冰的代码,它是改变世界的力量。”袁道红表示,“我们不仅要做好自己的产品,更要为国家的发展贡献自己的力量。”

“我们企业的文化就是怀抱感恩之心、践行爱心事业。”袁道红说,只有用心去做公益,才能真正实现企业的价值和社会责任。

数字技术的力量不仅可以推动经济发展,更可以改变无数人的命运。农夫铺子集团不仅致力于为地方政府提供全方位、一站式的赋能,更积极推动中国农村经济发展,深度参与乡村振兴事业。

“技术扶贫、电商扶贫,这是我们一直在做的事情。”袁道红的话语中充满了自豪与激情。在河南,他们为固始县无偿开发了价值1200万元的大数据精准扶贫系统,为当地实现脱贫目标提供了强有力的支持。同时,他们与地方政府就落地乡村振兴短视频直播基地进行合作,为当地通过短视频直播领域进行农特产品、工业品上行提供解决方案。

在辽宁,他们与沈阳市农业农村局达成合作,为沈阳市铁西区指定范围内的村镇提供现代信息技术服务,帮助当地解决农产品上行、工业品下行、互联网技术应用与培训等政府在推进农业电商方面的实际需求。

袁道红更是一位深谙社会责任的企业家。

作为农夫铺子集团资本化运作的重要里程碑,2019年8月8日,农夫铺子集团在香港全球中小企业交易中心挂牌,挂牌代码93153,标志着农夫铺子集团正式进入资本市场。

2022年11月,农夫铺子集团与纳斯达克券商正式签约,启动第一个板块预备上市的议程。

2024年1月,农夫铺子集团与汇东证券在北京就集团第一板块纳斯达克上市材料递交举行了签约仪式。本次签约标志着农夫铺子集团数字新零售业务上市进入了倒计时。

“只要我们齐心协力、合作共赢,数字经济的未来一定会更加美好!”谈及未来,袁道红把目光投向办公桌上的电脑,仿佛在与数字世界进行着某种神秘的对话。

霞光万丈照时代,百紫千红映征程。袁道红踌躇满志,正在迎接农夫铺子集团新一轮跨越式发展的到来。