

ENTREPRENEURS'

版 第134 期 总第11102 期 四川省社会科学院主管主办 企业家日报社出版 值班副总编辑: 肖方林 全年定价: 450 元 零售价: 2.00 元

2024年5月31日 星期五 甲辰年 四月二十四

新闻简讯 | News bulletin

国务院印发《2024-2025年 节能降碳行动方案》

日前,国务院印发《2024-2025年节能降 碳行动方案》(以下简称《行动方案》)。《行动 方案》以习近平新时代中国特色社会主义思 想为指导,深入贯彻党的二十大精神,全面贯 彻习近平经济思想、习近平生态文明思想,坚 持稳中求进工作总基调,完整、准确、全面贯 彻新发展理念,一以贯之坚持节约优先方针, 完善能源消耗总量和强度调控, 重点控制化 石能源消费,强化碳排放强度管理,分领域分 行业实施节能降碳专项行动, 更高水平更高 质量做好节能降碳工作, 更好发挥节能降碳 的经济效益、社会效益和生态效益,为实现碳 达峰碳中和目标奠定坚实基础。

《行动方案》提出,2024年,单位国内生 产总值能源消耗和二氧化碳排放分别降低 2.5%左右、3.9%左右,规模以上工业单位增 加值能源消耗降低 3.5%左右,非化石能源消 费占比达到 18.9%左右,重点领域和行业节 能降碳改造形成节能量约5000万吨标准煤、 减排二氧化碳约 1.3 亿吨。2025 年,非化石能 源消费占比达到20%左右,重点领域和行业 节能降碳改造形成节能量约 5000 万吨标准 煤、减排二氧化碳约 1.3 亿吨。

1亿个 11位公众移动通信网号码 将专用于车联网业务

记者 29 日从工业和信息化部获悉,为积 极支持我国智能网联汽车和车联网高质量发 展,工业和信息化部近日规划1亿个11位公 众移动通信网号码专用于车联网业务。

据了解,2023年我国汽车产销量创历史 新高,双双突破3000万辆,同比分别增长 11.6%和 12%。与普通手机用户使用手机 SIM 卡联网类似,智能网联汽车依托配置车联网 专用号码的物联网卡连接 4G/5G 网络,可支 持车辆与车企后台进行数据通信、车内人员 日常上网娱乐以及紧急情况下车内人员救 援、道路救援的语音通信等各种功能

工业和信息化部相关负责人表示,下· 步,工业和信息化部将按程序向有关基础电 信企业核配车联网专用号码,不断提升码号 资源管理水平,持续跟踪产业发展态势,适 时补充码号资源,发挥信息通信业赋能作 用,支持智能网联汽车和车联网业务高质量 发展。 (王悦阳 张辛欣)

今年江西已有382个 投资亿元以上工业项目 完工投产

记者 29 日从江西全省重大工业项目建 设现场推进会上获悉,今年以来,江西已有 382个投资亿元以上工业项目完工投产。

为加快建设现代化产业体系,推进重大项 目建设,中部省份江西先后制定出台了《江西 省制造业重点产业链现代化建设"1269"行动 计划 (2023-2026年)》《江西省实施项目带动战 略"十百千万"工程行动计划(2024-2026年)》。

江西省工业和信息化厅党组书记、厅长 应炯表示,今年以来,全省工业战线深化落实 "1269"行动计划和"十百千万"工程各项任 务,推动重大工业项目建设、设备更新和技术 (吴鹏泉) 改造取得较好成效。

本报监督公台 凡本报工作人员必须持有效证件。 本报人员个人不得以新闻舆论监督之名 向企事业单位和社会各方面收取任何费用;本报任何个人不得以任何理由向企 事业单位和社会各方面收取现金, 等宣传需正式签订本报合同并通过银行 汇款到报社账号,不得以任何理由收取 现金或转付到与报社无关的其他账号。 举报电话:028-87344621



责编:方文煜 版式:黄健 新闻热线:028-87319500 投稿邮箱:cjb490@sina.com





企业家日报微信公众平台 二维码

车企角逐全固态电池技术 产业化提速



■ 浦帆

作为动力电池的重要发展方向, 固态电 池成为各大电池企业、整车企业、资本市场关 注的焦点。近期,全固态电池产业化提速的消 息纷至沓来。

5月24日,上汽集团正式宣布,将于 2026年量产全固态电池。4月12日,广汽集 团发布全固态电池走过试验阶段、将于 2026 年量产装车的消息。国外方面,日本丰田、日 产、本田分别计划于 2027 年、2028 年和 2030 年开始向市场投放搭载全固态电池的电动汽 车,供应商企业韩国三星 SDI、SK On、LG 新 能源也纷纷发布全固态电池的商业化计划。

据国盛证券预测,2025年全球固态电池 需求量为17.3 吉瓦时,到2030年,全球固态 电池需求量有望超 200 吉瓦时,2025 年至 2030年的年复合增长率将达65.8%。

电池供应商上汽清陶总经理李峥表示, 全固态电池领域已形成一个新的竞争局面, "谁能够真正率先量产,谁就会占据新的主导

全固态电池之所以被寄予厚望, 主要是 因为其具有性能优势, 理论上能彻底解决电 动汽车目前在安全性、续航里程、电池成本等 三方面的痛点。

首先是安全性。现阶段,电动汽车主要使 用液态锂电池。北方工业大学汽车产业创新研 究中心研究员张翔告诉中新社记者,液态锂电 池使用的电解液是可燃的,在发生短路或受到 穿刺等情况时,电池有起火的风险。而固态电 池采用固态电解质来传导锂离子,不含易燃易 爆的成分,从根源上消除了安全隐患。

其次是能量密度。电池的能量密度直接 影响电动汽车的续航里程。李峥解释说:"由 于固态电池更加稳定安全,使用的温度区间 大幅拓宽,在电池材料体系稳定可靠的前提 下,可以使用更高容量的正负极材料,在更轻 更小的电池系统中储存更多的电量。

早在2020年,中国工信部、中国汽车工 程学会牵头编写的《节能与新能源汽车技术 路线图 2.0》中就提到,到 2030 年和 2035 年,

高端能量型动力蓄电池质量能量密度分别要 达到每千克 400 瓦时和每千克 500 瓦时。由 于现有液态锂电池的能量密度难以突破每千 克 300 瓦时, 因此发展固态电池成为提升电 池能量密度的重要方向。

此外, 固态电池也有望大幅降低电池成 本。目前在一辆电动汽车中,电池系统的成本 约占40%,而正极材料则占到整块电池成本 的 40%。"考虑到与电解液的匹配性,正极材 料通常是磷酸铁锂和三元锂两个选择。"李峥 表示,固态电池可以拓宽正极材料的选择,这 提供了清晰的降本逻辑,"全固态电池的成本 有望实现 40%的降幅"。

其实,半固态电池当前已逐步实现装车, 如智己、蔚来的相关车型,但从各企业发布的 计划来看, 距离全固态电池量产至少还有两 三年时间,瓶颈在哪儿? 张翔指出,目前固态 电池的工艺还不成熟,废品率相对较高。半固 态电池作为过渡性产品,可以沿用一些传统 锂电池的工艺和技术。

"全固态电池的实验室样品已经具备很 好的性能。"李峥表示,但从实验室阶段到量 产还需要攻克一些难点, 例如工艺和装备需 要革新,以及制造能力稳定性需要提升,"传 统液态电池的生产线是不能用来制造全固态

据了解,上汽针对固态电池规划了"三步 走"战略,第一代即今年搭载在智己 L6 上的 固态电池,其液含量降低到 10%(传统液态锂 电池液含量约 20%);第二代将液含量降低到 5%,预计2025年装车量产;第三代将液含量 降为0,即全固态电池。"我们会在前两个阶 段完成全固态电池所用的材料、工艺、装备的 必要验证和产业链准备。"李峥说。

探秘鸡蛋供销企业

一枚鸡蛋如何"孵化"出一条产业链

一辆满载鸡蛋的卡车驶出河北馆陶县主 仓,这些鸡蛋即将运往全国各地。小小一枚 蛋,"链"起了集种苗繁育、饲料加工、蛋鸡养 殖、品牌销售、种养循环、社会化服务等于一 体的富民大产业。

时间回到 2022 年 10 月, 江西省供销集 市科技有限公司启动鸡蛋业务,2023年完成 销售额 13.6 亿元,销售数量约 600 万箱。记 者近日走进该公司,了解一枚鸡蛋是如何"孵 化"出一条产业链的?

鸡蛋源头大宗集采保证质量

"随着消费者对健康食品的需求日益增 长,鸡蛋作为营养丰富的日常食品,其市场需 求也在持续扩大。"江西省供销集市科技有限 公司副总经理刘伟明告诉记者。

小小鸡蛋虽随处可见, 却与蛋鸡养殖相 辅相成。"我们考察了很多地方,最终决定将 项目落地在河北馆陶。"刘伟明说。

据介绍,鸡蛋产业是民生行业,一颗鸡蛋 的好坏,要从源头做好品质溯源。作为鸡蛋主 产区之一,河北省邯郸市馆陶县拥有得天独 厚的养殖条件和丰富的养殖经验, 常年蛋鸡 存栏量达 1200 万只,年产鲜蛋 40 万吨,素有 "中国蛋鸡之乡"的美称。

"在采购过程中,我们严格遵循国家相关 标准和规定,对鸡蛋进行质量把关,确保产品 的安全、卫生和营养价值。"刘伟明介绍,该企 业与馆陶当地养殖企业建立长期稳定的合作 关系,通过签订合同、实施质量监控等措施, 实现了对源头供应的直接掌控。

2022年10月,该企业启动鸡蛋业务,拓 宽源头供应渠道,集中发掘鸡蛋主产地供应 资源,丰富产品供给。

去年鸡蛋销售量 21.6 亿枚

来到馆陶县后,如何抓住"鸡"遇布局产 业?如何推动项目"开花结果"?

近日,记者走进位于馆陶县的江西省供 销集市公司鸡蛋集采主仓。数十名工人站在 流水线旁,一颗颗鸡蛋在工人手上行进,按个 头大小分拣、筛选,先放进蛋托,再装进纸箱。 没几分钟,一个鸡蛋就完成了挑拣包装全过 程,被送上卡车运往全国各地。



"这是我们公司鸡蛋集采业务最大的主 仓,占地3500平方米。"长期在馆陶县的江西 省供销集市公司业务助理叶勤说,"如今常年 订单不断,相当于全国每个老百姓平均要吃 掉我们的蛋品 1.5 枚"。

对企业来说,鸡蛋采购渠道是必争之地。 "起初我们到馆陶,不熟悉当地情况,我是江 西人,也不适应这边的气候、饮食,每天发愁 如何采购、销售。"叶勤回忆说,当初开来馆陶 的车里程数只有6000公里,跑遍附近的村 庄、市场,里程数已经35000公里了。

叶勤告诉记者,来到馆陶后,与周边养殖 户谈长期合作,"养殖户一开始抱着试试看的 心态, 但合作后发现资金和销售渠道都有保 障,建立了这种信任后,越来越多养殖户与我 们达成长期稳定的合作关系。"

截至目前,该公司在馆陶县共有18个仓 库,34个合作点,与数百名养殖户建立合作 关系。

联农带农搭起"致富路"

收周边鸡蛋,发全国市场。鸡蛋集采业务 带来的效益体现在保障食品安全、促进产业现 代化、稳定市场等多个方面。江西省供销集市 公司在馆陶鸡蛋项目的落地,以小小鸡蛋撬动

了乡村振兴,为当地养殖户添动力、注活力。

数据显示,2022年,该公司在不到三个 月的时间内完成销售额 2.4 亿元,销售数量 约 91.3 万箱;2023 年完成销售额 13.6 亿元, 销售数量约600万箱。

在位于馆陶县武馆线的南曹仓自营点, 今年49岁的贸易商刘付才正在检查刚收上 来的鸡蛋。其仓库辐射周边南曹庄村、西马兰 村等村庄约 26 万只鸡,每天下午四五点开 始,鸡蛋卸车、称重、装车,进入一天中最繁忙

刘付才从事蛋鸡养殖相关工作20余年, 他告诉记者,之前干养殖收益不稳定,现在与 企业合作,每月收入两三万元,压力小了很多。

从养殖600只鸡到近3万只鸡,养殖户 宋红新告诉记者,与该公司合作之前,每天下 午收了鸡蛋后,要从养殖场拉去馆陶县市场 上销售,"之前没有固定的销售点,散户回款 慢,鸡舍、设备、饲料需要成本,建立长期稳定 的合作关系后,资金压力一下小了很多。"

宋红新向记者举了一个例子, 每年夏天 因为气温高,鸡蛋易变质发霉,养殖户常常亏 损,"合作之后,即使鸡蛋滞销,他们收的鸡蛋

也不会减少,对我们来说是一个保障。" "我们与供应商建立长期稳定的合作关 系,通过集中采购,更好地协调上下游,实现 供应链的协同和优化。这种优化可以提高供

变化和需求波动。"叶勤介绍说。 该企业鸡蛋业务的落地,在一定程度上 带动当地养殖业的发展,产生了较好的经济 效益和社会效益。据统计,截至2023年底,与 该企业合作的养殖户有近50家,其鸡蛋产量 较年初增长约10%,平均收入增加近20%。同 时,该企业在馆陶设立仓储点及收蛋点,为当 地提供近百个就业岗位,一定程度上缓解了 当地的就业压力;并且通过集中收蛋间接促 进当地蛋鸡养殖业的规模化、标准化发展,提 高蛋品产量和质量,进一步提升产值。

"小鸡蛋"做强产业"大文章"

在销售端,企业采取线下与线上"双线运 营"模式,"小鸡蛋"做强产业"大文章"。

记者了解到,自鸡蛋业务启动至今,江西 省供销集市科技有限公司不断深耕鸡蛋产业 链条, 在巩固拓宽线下大宗鸡蛋销售渠道的 基础上,积极拓展线上平台及社区团购市场。 通过与主流电商平台合作,建立线上销售渠 道,提高产品的市场覆盖率,同时,开展社区 团购业务,通过线上线下相结合的方式,为消 费者提供更加便捷、实惠的购买体验。

"公司将以鸡蛋贸易为基础,通过资源整 合向上下游产业延伸,努力成为联系蛋禽养 殖、加工、仓储、物流、交易、再利用的枢纽。" 刘伟明表示,下一步,将保持现有产地侧集采 优势,积极探索新型合作模式。

据了解,该企业将坚持集中采购、健康发 展,探索鸡蛋产品精深加工合作模式,打造自 身鸡蛋品牌,三产融合发展。继续保持鸡蛋源 头大宗集采,除现有销售渠道外,利用冷库保 鲜等手段,做大利润空间。同时,向产业源头 进行业务拓展, 充分与公司开展的其他业务 融合,从收蛋向产蛋方向延伸,如积极参与饲 料生产与投放相关业务,形成"饲料换蛋"的 良性循环,降低中间成本,形成一定规模的产 业融合效应。

此外,企业还将向产业下游进行探索,除 保持现有的禽蛋线上销售规模外,可与相关 附加值高的蛋制品加工行业合作,完善加工 品销售体系,同时利用现有渠道优势,集中对 破损蛋、坏蛋的剩余价值部分进行再利用,可 有效降低成本提升收益,打通产业循环。