

400 余家知名企业聚首“投资安徽行” 外企看好产业链及人才

“投资安徽行”2024 年主旨发布大会 28 日在合肥举行，吸引了国内外 400 余家知名企业、30 余家商协会负责人参会。

“十几年后再次来到安徽，我能深刻感受到安徽变化巨大，日新月异。越来越多英国企业落户安徽，扩展中国市场。”英国驻上海总领事 Matt Burney 28 日在“投资安徽行”2024 年主旨发布大会上用中文分享了他的感受。

“一些英国跨国公司已经认识到安徽的商业优势，并在这里建立了生产基地。”Matt Burney 还以联合利华、利洁时、捷路路虎、洲际酒店集团在安徽的良好发展态势举例，“上个月，渣打银行在合肥第一家分行开业，这显示出该分行对安徽在新能源汽车、人工智能和先进制造等前沿产业快速发展的认可。”

“我们的业务与安徽重点产业发展方向完美契合。”康宁公司副总裁、大中华区总裁刘之菲在大会上致辞表示，自 2015 年以来，康宁公司先后在安徽投资了超过 30 亿美元，涉及显示科技、环境科技、汽车内饰玻璃和医



药包装等超过 10 个项目，安徽已成为康宁在海外最大的生产制造基地之一。

金荣俊是韩国美格纳半导体股份有限公司首席执行官，他形容合肥是一座充满活力和激情的城市，“这里不仅有完整的产业链，还有丰富的人才资源”。

据介绍，美格纳智芯科技(合肥)有限公司已于 5 月 15 日在合肥正式开业运营，旨在拓展其在中国的显示驱动集成电路等业务。

大会现场，共 20 个重大产业、科技项目集中签约，涉及新能源汽车、新型显示、新材料、装备制造等领域。

去年 5 月，安徽启动“投资安徽行”，打造“天下徽商圆桌会”“海客圆桌会”等品牌，推进“微动全球”出海行动。一年来，安徽组织了 4800 余个外贸小分队开拓市场、引资、促合作，签约合作项目和意向投资项目近 200 个，投资贸易总额超 1500 亿元人民币。2023 年，安徽新设外商投资企业 602 家，同比增长 26.7%。(张俊)

中国二十冶承建的嘉定汽车城核心区新建商住项目首栋单体封顶

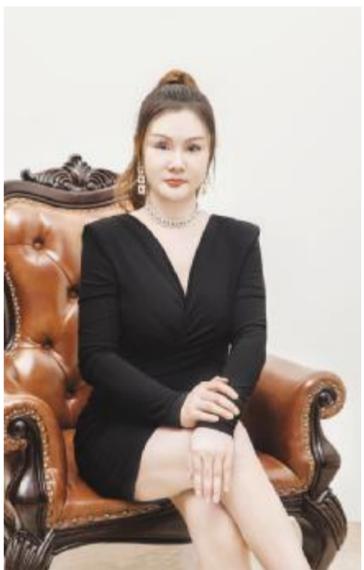
近日，在中国二十冶项目团队及参建各方的共同努力下，嘉定汽车城核心区 JDC3-1101 单元 04BB-01 地块新建商住项目实现标志性节点，随着最后一方混凝土的浇筑完成，该项目 6# 楼主体结构顺利封顶。

自项目开工以来，全体参战人员锚定工期目标，全力攻坚推进，施工过程中，项目部管理人员与监理各方建立密切沟通渠道，及时解决制约难题，强化工程管理，严把安全关、质量关和进度关，确保施工节点的顺利实现。

项目负责人表示，6# 楼的顺利封顶是项目建设的重要里程碑，项目团队将继续保持高标准、严要求，确保后续施工安全、质量和进度的全面提升，为嘉定汽车城核心区的居民和商户提供一个高品质的居住和商业环境。

据悉，嘉定汽车城位于上海市安亭镇，总建筑面积达 72361.12 平方米，建设内容包括 1 栋 24 层、3 栋 25 层住宅楼，1 栋商业楼，以及 1 栋配套及社区文化活动中心。项目配备了各类现代化设施，旨在为居民提供高品质的生活和商业环境。目前，项目陆续进入二次结构、精装修及外墙施工阶段。(孟靖良)

杨静绵：以匠心铸就辉煌 引领琪琪五金走向国际



白瑞鑫

杨静绵，一位杰出的机械工程师，依靠深厚的机械工程背景和出众的商业洞察，在五金行业中脱颖而出。她不仅领导公司实现了稳健发展，还借助其敏锐的市场观察能力和不屈的创业精神，成功把企业推向了国际舞台。

杨静绵的创业历程可谓充满曲折与挑战，但她始终坚守着对五金行业的热爱和对机械工程的深刻洞察。2000 年，她创立了揭阳市双赢金属有限公司，并于 2021 年改名为揭阳市琪琪五金实业有限公司，将一个小作坊逐渐蜕变为现代化的企业巨擘。这一路走来，每一步都凝结着她的辛勤汗水和卓越智慧。

杨静绵深知，在竞争激烈的五金市场中，仅凭满腔热血是难以立足的。她坚信质量是企业的生存之本，而创新则是推动企业不断前行的强大引擎。因此，她始终将提升产品质量和推动技术创新作为公司的核心战略，致力于打造出高品质、高附加值的五金产品，以满足市场的多元化需求。

然而，企业在发展过程中总是会经历坎坷。2019 年的一次突发事件至今让她印象深刻。由于一款高端门吸产品的原材料供应商无法按时提供关键材料，而这种材料在周边区域极为稀缺，远距离运输又会导致严重延误，企业面临着生产停滞的严峻风险。面对这一困境，杨静绵并未退缩。她迅速组织团队展开市场调研，寻找替代供应商，并与物流公司展开紧急磋商，以加快运输速度。同时，她还启动了技术攻关项目，研发出能够替代原材料的新型材料，不仅成功解决了供应问题，还大幅提升了产品性能。通过这一系列卓有成效的措施，企业及时解决了供应链危机的问题。

在业务开展方面，杨静绵同样展现出了非凡的商业才能和谈判技巧。她亲自参与海外订单的洽谈，截至 2023 年，已成功为公司签下了金额超过 100,000.00 美元的订单，这一成绩不仅为公司带来了丰厚的利润，更提升了公司在国际市场的知名度和影响力。杨静绵的雄心不仅限于现有的成功，她积极拓展新市场，发掘潜在客户，并不断优化产品和服务，以满足国

际客户的多样化需求。

在她的引领下，揭阳市琪琪五金实业有限公司不仅在国内市场崭露头角，更成功打开了国际市场的大门。凭借敏锐的商业视野和卓越的领导力，杨静绵成功与众多国际知名企业建立了长期稳定的合作关系。

正是在她的领导下，印度企业与琪琪五金的合作得以持续深化，至今已合作将近 20 年。目前年销售额已超过 1000 万元。杨静绵深知诚信是商业合作的基石，因此她始终坚守诚信原则，以优质的服务和可靠的产品赢得了客户的信任和好评，为公司的长远发展奠定了坚实的基础。

回顾杨静绵的创业历程，可以说是一部充满激情与智慧的奋斗史。她以匠心铸就辉煌，引领琪琪五金走向国际。她的故事也深刻地告诉我们，成功并非一蹴而就的偶然，而是需要背后不懈的辛勤努力和持之以恒地学习积累。她的辉煌成就不仅是对她个人能力的有力证明，更是对整个五金行业未来蓬勃发展的鼓舞和激励。

大国重器“含新量”提升发展“含金量”

戴小河 王默玲

走进位于上海临港的上海电气核电集团有限公司(以下简称“核电集团”)的制造车间，第一印象就是“大”且“重”——大尺寸、重吨位的钢铁零部件，正在巨大的车间里一步一步进行着工艺流程。

“作为一个核电产业的‘老人’，我还记得 20 世纪 90 年代到海外参观时，我们还在羡慕别人的技术。今天，我们部分核电技术已然走在了世界前沿。”核电集团下属子公司上海电气核电设备有限公司总工程师张茂龙说，“从身后仰望到能在部分领域‘掰掰手腕’，身份的转变背后无非一个诀窍——创新！”

创新是引领发展的第一动力。记者在核电集团的展馆中看到一行标语——“改进过去、攻关当下、研发未来”。“这就是我们一直践行的技术创新发展规划。”张茂龙说，“核电产业安全性、可靠性的要求非同小可，我们必须在‘不能差一分、不能松一毫’中持续创新。”

凭着一股咬定青山不放松的韧劲，核电集团的创新成果频出：累计完成 64 项关键工艺改进，成果应用于“华龙一号”、CAP1000 等三代技术产品生产中，有效实现了降本增效；实现了“国和一号”“华龙一号”600 兆瓦钠冷快堆等多个首台套设备的全面交付，并在推进核主泵全面国产化、主管道研制和高温气冷堆核岛全套主设备批量化供货能力方面取得了阶段性成果；完成了核电集团首个系统集成项目的散裂靶及主设备原理样机研制、突破了聚变工程用超高温高强度结构钢材料和焊接工艺开发，性能指标优于国际可参阅数值的两倍……

就在前不久于上海举行的“中国品牌日”活动中，国家电力投资集团有限公司的展台上，围绕“国和一号”设置了一条产业链长廊，其中既有核电站的“心脏”“大脑”“大动脉”，也有遍布核岛各处的“血管”“神经”……据了解，至 2023 年底，“国和一号”已实现整机 100% 国产化能力，成功填补了我国核电产业多项技术和工艺空白。

全球最大功率的蒸汽发生器、全球最大规格的爆破阀……一个个能够用“全球之最”来形容的高精尖设备，被烙上“中国印”、冠上“中国籍”。而这些空白、补短板、争优先的创新技术背后，就有一大批像核电集团一样的“争气”企业，用敢闯无人区、敢啃硬骨头的创新精神，担起中国核电科技自立自强的重任。

在核电集团的一面墙上，有一条长长的时间轴，每一个年份的点位上都记录了一次重大的技术创新突破，其中“首台套”落地的好消息在近年来出现得愈发频繁。每一个“首台”“首套”的突破背后，核电人几乎都能讲出一个“十年磨一剑”的故事。

据介绍，核电集团近年来订单总量屡创新高，2023 年包含中标订单在内已突破 100 亿元，这是核电集团自成立以来首次订单突破百亿元大关。

“扎扎实实做创新，才能让大国重器的‘含新量’转化为高质量发展纯纯正正的‘含金量’。”张茂龙说。



曹海兵：加快发展新质生产力 推动企业高质量发展

第三十六届中国国际塑料橡胶工业展览会(Chinaplas 2024 国际橡塑展)在上海虹桥国家会展中心开幕。湖北彝星新材料股份有限公司(以下简称“彝星新材”)与 4000 余家展商同台竞技，展示了在化工领域的新材料、新工艺、新技术，迎来众多国际国内友商、客户参观咨询。作为湖北彝星新材料股份有限公司的董事、副董事长，曹海兵专注于化工领域的创新应用实践近 10 年，带领彝星新材开展精细化工产品的研发、生产、销售和相关贸易业务等全产业链，充分展现领跑者的担当，为行业绿色可持续发展做出突出贡献。

创新驱动发展 持续推进产品转型升级

曹海兵，1979 年出生于江苏南通的一个普通农民家庭，从小就是学霸的他，成功以超出录取分数线 40 分的优异成绩被上海财经大学录取。毕业后进入投资领域工作的他还在业余时间取得了长江商学院高级工商管理硕士学位。一直对化学极为感兴趣的曹海兵，2017 年为了“圆化学梦”，投资了湖北彝星新材料股份有限公司，现今为彝星新材第一大股东、董事及副董事长。

作为彝星新材的掌舵者，曹海兵深入绿色化工行业发展，在化工领域有着丰富的实践经验和深刻的理解，带领着公司聚焦精细化工细分领域，主要产品包括 PVC 热稳定剂、农药原药及精细化工中间体这三类系列产

品，其中多个产品已突破制约发展的核心技术，达到世界领先水平。近年来，在曹海兵的领导下，彝星新材肩负行业绿色发展的重任，大力推动自身转型升级、科技创新，走出了一条具有彝星特色的绿色可持续发展之路，成为行业借鉴的典范。

彝星新材作为国家级专精特新“小巨人”企业和国家火炬计划重点高新技术企业，曹海兵始终坚持“科技是第一生产力，创新是第一动力”，坚持以创新驱动发展，加大技术投入，坚持差异化发展，打造企业的核心竞争力。“目前，每年投入技术创新、产品研发方面的研发经费超过 6000 万元，并在持续探索智能化、自动化、连续化生产新工艺。”曹海兵介绍道。通过在新技术、新领域方面进行前瞻性的布局，曹海兵带领公司建立完善了综合技术创新平台、行业专业研究机构、人才科研工作站等三位一体的创新体系。目前，彝星新材拥有 84 项创新发明专利，创新成果 100 多项，起草产品国家标准 1 项，参与制定行业及国家标准 3 项，曾多次荣获省级重大科技成果奖和科技进步奖。

在曹海兵的带领下，彝星新材更是进军新能源、生物材料等方面的“无人区”，开辟新赛道。从 PVC 热稳定剂到石墨烯、多孔硅等新能源材料，始终瞄准行业尖端标准，解决国内市场短板，首创的配位型硫醇甲基锡、石墨烯、多孔硅技术居国际领先水平，其中配位型硫醇甲基锡打破国际垄断，填补国内空白，同时深耕新材料、新能源、生物农药领域，做到硫醇甲基锡、戊唑醇产销量全球第一，氨基

酯、毒死蜱产销量中国第一，树立了行业领军地位，并积极推动行业向高端化、智能化、绿色化进行产品转型升级。

以“打井”和“竞合”战略思维 打造可持续发展产业链

除了在技术创新方面持续发力，作为商海沉浮 20 多年的资深企业家，曹海兵还在企业管理中树立了“打井”和“竞合”的战略思维，通过打造可持续发展产业链，助力企业高质量发展。

曹海兵表示：“‘打井’是向内、向下，企业内部在发展过程中要像打井一样，通过持续的努力和投入，在一个点上打下深深的井口，从而获得稳定的水源。”曹海兵带领着彝星新材用“打井”理论指导生产经营，通过不断创新优化，显著提高了产品质量和竞争力，从而在市场上获得极大竞争优势。“在新能源材料上，我们布局了三条产品链，部分产品处于行业前沿，可实现弯道超车。”曹海兵介绍。仅电解液产业链条，彝星新材从六氟磷酸锂出发，上游延伸至碳酸锂，下游延长至电解液，产业链、产品链完备，达到上游降成本、下游提品质的效果。因此，“打井”战略思维也有效帮助企业降低成本，提高效率，实现可持续发展。

对外而言，一方面曹海兵在国内市场持续营造“竞合”的市场生态，通过与竞争对手或合作伙伴的合作，实现资源的优化配置和互

利共赢，从而保障市场份额的稳定。另一方面，在国际市场，曹海兵带领彝星新材坚持走出去战略，与国外企业合作，借船出海，实现买全球、卖全球。目前，彝星新材产品已销往国内 20 多个省(区、市)，并出口至美国、德国等全球 30 多个国家和地区，在国内外拥有 1000 多家客户，还与英国 Valtris、美国 PMC、德国拜耳等国际众多知名企业建立了稳定的合作关系，成功将彝星新材打造成国际型外向型企业。

曹海兵在带领公司发展的同时，始终坚持经济效益与社会效益并重的发展道路，是社会责任感的忠实践行者。他高度重视环境保护，投入超 1 亿元进行环保改造，重点安装了废水多元协同处理的催化氧化设备等，将企业废水深度处理达标，采取“深冷”工艺，将尾气直接转化为液体吸收再利用，并安装了在线监测设备，实现达标排放，为守护碧水蓝天贡献力量。此外，曹海兵还热衷于公益事业，创立“捐资助学基金”“励志奖励基金”等，每年出资 200 多万元用于资助困难学子完成学业。在疫情严峻之时，他也秉承着企业家的责任感，积极为社会提供力所能及的援助。曹海兵不仅在事业上取得了很大成功，更是在“在对社会做更大贡献”的道路上不断前行，为行业树立了良好的榜样。

时代的进步需要“引领者”，企业的高质量发展离不开“掌舵人”，曹海兵表示，他会始终坚守初心，为全行业的绿色可持续发展贡献更多力量。

(吴丽芳)

浙江义乌民营企业企业家赴杭研学：在交流中感悟“新知新质”

“民营企业的创新优势对于加速形成新质生产力有不可替代的作用。为此，我们今年定期组织民营企业企业家前往长三角地区范围内的高端制造、头部前沿企业开展研学交流。”5 月 28 日，在浙江杭州，浙江省义乌市工商联副书记朱伟武接受记者采访时说。

当日，义乌市民营企业企业家“新知新质”杭州研学活动举行，40 余位义乌市民营企业企业家参与。

“今年以来，我们明显感受到商会间的交流变多了。前段时间，我们接待了上海市义乌商会的研学团队，北京义乌企业商会也正在对接。上周，我们还在高校组织了一场 AI 专

题活动。”杭州市义乌商会秘书长叶宏军接受采访时介绍，大家来参观、了解企业不仅在于丰富视野，也会询问关于创新、研发等方面的内容，希望促成一些合作，共同提升商业竞争力。

民营经济是浙江经济的最大特色和最大优势，义乌是浙江首个、全国第二个在册市场经营主体数量突破百万的县镇。

数据显示，民营经济占据了义乌 90% 以上的市场主体、实现了 90% 以上的国内生产总值、贡献了 90% 以上的税收、吸纳了 90% 以上的城镇就业、创造了 90% 以上的技术创新成果、产生了 90% 以上的进出口贸易。

本次研学期间，义乌傲哥服饰企业负责人潘向前感触良多。“创新是一个企业长久发展的关键。目前，我们公司 50% 的衬衫产品都有科技创新的成分，但是研发力度、新品开发程度还有提升空间。今年，我们也在布局女性衬衫市场，相关创新人才的招聘工作正在进行。”他说。

日前，义乌召开“两个健康”集成改革工作部署推进会，发布《“头雁领航、群雁高飞”义乌培育提升行动实施方案(2024—2027 年)》。方案提及，到 2024 年底，义乌力争培训民营企业企业家及经营管理人才 1000 人次以上，选树科技型企业家 2 名、最具创新力青年科

技型企业企业家 3 名左右，培育领军型民营企业企业家 10 名、骨干型民营企业企业家 50 名等目标。本次研学活动便是为完成上述目标所开展的实施行动之一。

“商业需要交流。近几年，我们商会与加拿大、巴西、德国、西班牙等 50 多个国家(地区)的温州籍商(协)会实现无缝对接，旨在促进成员间经贸往来，出国走访。”义乌市工商联副主席、义乌市温州商会会长姜永忠说，在交流中，企业家们能更好发挥在信息、人脉、经济、技术等方面的资源优势，从而促进企业创新，驱动产业发展。

(董易鑫)