



西渝高铁四川广安段桥梁建设顺利推进

日前,在西渝高铁(康渝段)站前工程十一标段四川省广安华蓥市庆华镇天龙山1号华蓥河特大桥施工现场,中铁十局的工人在32号桥墩上浇筑首联连续梁0号块,标志着该座特大桥正式进入梁体施工阶段,拉开了管段内桥梁上部结构施工序幕。

据悉,西渝高铁(康渝段)站前工程十一标段管段内共有桥梁14座,其中特大桥6座,在保证安全的前提下,其建设均顺利推进。天龙山1号华蓥河特大桥共有墩台50个,现已完成37个,6个正在施工中。

西渝高铁是全国“八纵八横”高速铁路网中京昆通道和包(银)海通道的重要组成部分。建成通车后,对促进成渝地区双城经济圈与关平平原城市群之间的联系,便利沿线群众出行,助力城乡融合和区域协调发展,带动沿线城市经济社会发展具有重要意义。

(邱海鹰 文/图)

山东蓬翔公司人事制度改革动真格

“通过参加竞聘让我有机会走上部门的领导岗位,我会珍惜这个机会,不断提升自己的履职能力,不辜负公司领导和员工的信任。”这是东北工业集团山东蓬翔汽车有限公司原车桥技术部部长助理张凯在公司办公楼一楼大厅看到公司中层领导人员拟任职务公示名单中,自己拟任技术中心副主任职务时说的一番话。

近日,山东蓬翔公司着手进行人事制度改革,公布了中层领导人员岗位公开招聘方案。此次山东蓬翔公司以“战略引领的业务导向、面向未来的能力导向、效率优先的成本导向、快速迭代的问题导向”为优化原则,重新厘清公司职能层业务关系,将产品研发、工艺技术、市场营销、质量管理、采购管理、运营管理、信息化等七大职能集中管理,突出强化生产管理 and 综合经营管理两大管理能力,重新梳理优化组织机构及部门职责,由之前混合管理模式下的29个职能单位简化为20个职能单位。面向所有企业员工公开招聘,中层管理人员从原岗位上“全体起立”,同样参与竞聘。

此次竞聘由竞聘演讲、半结构化面试和评委提问三个环节组成。由内外部专家评委以及来自各部门的员工代表组成的评委团对竞聘人员进行公平、公开、公正的评价。张凯通过笔试、面试和其他竞争者竞聘技术中心副主任岗位。他思路清晰地表达出自己的工作思路,得到专家组和职工代表的认同。

为保证竞聘工作的公正性,这次公开招聘的命题和评价完全委托专业的第三方机构实施,试题和评价评分及结果的汇总也全部由外部专家独立完成。同时,整个考核过程由纪检专业人员全程监督。

山东蓬翔公司是一家以研制生产车桥、矿用車、专用車和AGV产品的企业,车桥、矿用車和专用車不仅在国内市场占有一席之地,还远销国外20多个国家和地区。这次对人事制度进行大胆的改革,变“相马”为“赛马”,

公司不拘一格使用人才。这次涉及全部中层岗位的人事变动,乃至企业发展战略和组织结构上的调整,从策划到实施仅一个多月,过程迅速而有序。部门调整和公开招聘,既要公平科学,也要快速实施。通过公开招聘建立一个“能者上、平者让、庸者下”的竞争机制。“通过公开招聘,公司中层领导人员队伍平均年龄下降2岁,40周岁以下中层领导人员占比提高了12个百分点,研究生学历占比提高了4个百分点,14人通过竞聘实现了个人意愿内的岗位轮换,中层领导人员队伍结构得到了优化,提升了中层领导人员队伍的整体水平,激励广大中层领导人员勇于担当、兴企有为,使得中层领导人员队伍成为一渠活水!”公司党委副书记祁艳清说。

山东蓬翔公司的广大员工一直在关注竞聘过程。车桥分厂一线员工覃勇说:“我们支持公司的人事制度改革,企业在变是好事,与其被市场和行业逼着变,不如自己变。看到企业在主动求变,我们对未来也更有信心。”

竞聘给企业人才搭建了上升通道,也将为整个企业中层带来年轻而新鲜的血液。“实施公开招聘能让敢于担当负责、勇于攻坚克难、善于创新突破的领导干部有位置,充分释放能干事、真干事、干成事的奋斗热情,担负起公司高质量发展的重任。”公司党委书记、总经理李德生说。

(陈凤海 王燕云)

上海金君:开启汽车后市场服务创新新模式

■ 周芳

近年来,中国汽车行业蓬勃发展,汽车后市场服务的重要性愈发凸显。中商产业研究院发布的《2024—2029年中国汽车后市场发展趋势与投资分析报告》显示,2019—2023年中国汽车后市场行业市场规模复合年增长率为9.2%。中商产业研究院分析师预测,2024年中国汽车后市场行业市场规模达到6.2万亿元。汽车后市场行业蕴含的巨大发展潜力,吸引了众多企业家积极投身其中,拓展业务领域和市场份额。

在竞争日趋激烈的汽车后市场服务领域,上海金君信息科技有限公司总经理裴金波以其卓越的管理运营实力与前瞻性的战略洞察力,成功引领公司实现了迅猛的发展。据了解,上海金君信息科技有限公司自2019年创立以来,始终专注于深耕汽车后市场零部件市场及其相关服务领域,核心业务涵盖汽车配件交易、市场产业链管理、供应链管理以及维修保养服务等多个环节。在裴金波的精准领导与有效管理下,上海金君信息科技有限公司迅速崭露头角,经营业绩斐然,赢得了业界的认可与赞誉。

作为总经理,裴金波在公司产品开发管理、采购流程、供应商关系维护、物流通道优化、质量监督、售后服务完善以及销售团队管理等方面,均承担着至关重要的职责。凭借敏锐的市场洞察力和果断的决策能力,裴金波成功把握市场机遇,将公司打造成为浙江汽车后市场的主要供应商。不仅如此,在2022年和2023年,他还成功将公司的市场版图扩



展至湖北和广东,备受业界瞩目。

当被问及公司如何从业务初创阶段迅速崛起时,裴金波以诚挚的态度,分享了他的企业运营实践经验。裴金波的着眼点之一是建立高效的内部管理体系。他不遗余力地优化供应链管理和强化质量控制,以提高公司的运作效率和产品质量。通过精确的计划和有效地执行,裴金波成功地实现了公司运营的高效性,并确保产品在市场上具备竞争力。

同时,裴金波注重团队的培养与发展。他对于团队发展的重视不仅仅是为了公司的短期利益,更是为了公司长期的可持续发展。裴金波深知,只有拥有一支高效且富有激情的团队,公司才能应对不断变化的市场环境,并取得长远的成功。因此,他通过优化内部管理

体系,强化团队的培养与发展,为公司营造了高效运作且充满创新活力的环境。

裴金波对汽车后市场服务行业的发展趋势有着敏锐的洞察力。他指出,随着汽车保有量的增加和消费者对汽车后市场服务需求的持续增长,后市场服务已经成为汽车产业链中不可或缺的重要组成部分。他强调公司必须持续加大对产品研发和创新的投入,以不断提升产品质量和技术水平,以满足消费者日益增长的需求。

在企业运营过程中,裴金波关注资源整合和供应链管理的优化。他与供应商建立长期合作伙伴关系,优化物流通道,实现供应链的高效运转和产品的及时交付。这有效地缩短了交货周期,提升了客户满意度,并降低了

崔勇:持续环保技术创新 联合各界共同发展

随着“绿水青山就是金山银山”的理念不断推广,环保行业成为国民经济的重要组成部分。根据中国生态环境部数据,仅2024年一季度,我国生态环保产业企业规模已经突破了3万余家、从业人员约340万,产业营业收入突破5000亿元,规模持续扩大。环保行业发展趋势不仅反映了整个社会对清洁环境的渴望,也展现了中国在可持续发展道路上迈出的坚实步伐。

崔勇,上海五角场环保科技有限公司(以下简称“五角场环保”)总经理及技术带头人,作为一名资深环保行业老兵,带领着团队在清洁环保路上不断前行已经数十年。当谈到环保美好生活的时候,他提起上海人都知道的,“过去不敢开窗”如今却沿着散步的苏州河。“环保与生活息息相关,这个行业悄悄却又深入地参与了每一个人的生活”,正是这一点,让他感到了深深的自豪...

各界联合共同技术创新 自主创新终成行业样板

五角场环保隶属上海五角场(集团)有限公司,是集团五大战略产业板块中的环保专

业化公司。公司作为高新技术企业,业务广泛分布在环保行业各个领域,包括城市生活垃圾减量化资源化处理、河流污染综合治理、环境气体处理等多个环保领域,为有环保需求的社会机构与企业提供专业的环境治理服务。

崔勇介绍,作为技术出身的经营者,技术研发是他在行业立足的重要能力。因此五角场环保每年投入了大量的精力在技术研发上。公司目前获1项发明专利、30项实用新型专利和4项软著;五角场环保为更好地吸附和分解污水和臭气中的有害物质。还研发出多种用于水处理和臭气处理的功能材料来。

此外,崔勇深知闭门造车的局限性,因此积极主动与社会各界联合科研行动。五角场环保与复旦大学环境科学与工程系以及上海环境工程设计科学研究院进行深度合作共同创立了上海有机固废污染控制与资源化高值化利用专业技术服务平台,该平台作为上海市级科研平台,多次协同重点相关单位承办环保行业内的高质量发展论坛。高校之外,五角场环保也注重与众多知名企业进行异业合

作,如与“爱回收”“腾讯”等互联网公司开展了垃圾分类和两网融合相关工作,很好地让再生资源从源头分类投放到末端处置形成完整体系,最终实现垃圾减量化、资源化和无害化。

在谈到近期的重点项目时,崔勇举例与长宁区区政府合作的湿垃圾中转站的项目。他介绍,项目在设计阶段就受到了好评,区政府的专家评价该项目工程难点重点分析较有针对性,服务保障措施较齐备,人员配备较完整。后期进行项目落地时,五角场环保也采用企业自主研发的垃圾配套设备;同时运用了多项新技术、新工艺,包括AI与神经网络来帮助建成了“区湿垃圾智能化转运车间”。该项目整体探索了“桶装桶运”情景下湿垃圾转运处理的新模式,目前成为同类型模式下的湿垃圾收集的新样板,未来可实现长宁区6000桶/日湿垃圾的中转运输。

持续深耕环保行业 全面推进 AI 技术与市场教育

在问到五角场环保的未来发展时,崔勇提到,科技+环保=真正的环保,科技助力环保,教育深入人心,是企业未来发展的两大方

企业的运营成本。裴金波的努力对于增强公司的市场地位和发展潜力发挥了积极影响。

在产品研发和市场拓展方面,裴金波展现出卓越的管理能力。他带领团队精确分析和预测市场需求,及时研发推出符合市场需求的创新产品。公司的业务由最初的汽车配件交易逐渐扩展到市场产业链管理和维修保养服务导流,实现了业务的全面发展。

“中国汽车市场规模的持续扩大以及消费者对汽车性能和服务质量要求的日益提升,为汽车后市场服务行业带来了巨大的发展潜力。”裴金波强调,随着汽车车辆数量的增加,后市场服务行业将成为汽车产业链中不可或缺的重要组成部分。他鼓励企业员工及时抓住这个市场机遇,今后仍要不断地创新和改进服务模式,以满足日益多样化的市场需求。

随着中国汽车行业的蓬勃发展,我们期待个性化、智能化的后市场服务为消费者带来更加便捷、高品质的汽车使用体验。裴金波认为,为了提升后市场服务的智能化和个性化水平,企业需要引入先进技术和数字化解决方案。他还强调与供应商、代理商和维修服务商等多方合作伙伴紧密合作的重要性,以建立牢固的合作关系和完善的供应链体系。作为在汽车后市场服务行业迅速崛起的后起之秀,在市场竞争中,裴金波成功构建了一个致力于持续创新、不断提升服务质量的稳固框架,从而所向披靡。他的成功经验无疑具有借鉴价值,将为业内众多企业管理者带来宝贵的启示,激发企业发展的内生动力和活力,共同谱写出汽车后市场服务行业高质量发展新篇章。

技术方面,目前如何运用人工智能技术与神经网络技术是环保行业必须面对的问题。此次的长宁中转项目,公司就运用到了相关的AI技术,通过在全市各区湿垃圾清运转运安装智能识别探头,并利用神经网络算法进行品质识别,对混在湿垃圾中的异物标注并实时统管。崔勇说道:“当然这套智能系统还有进一步发展的空间”“但这些技术的应用也为五角场环保在这条道路上持续探索提供了信心。”

同时,他还强调了市场教育的重要性:未来,五角场环保会通过开展各类环保主题的宣传活动、举办环保培训等方式,让公众了解环境问题的严重性,认识到环保的重要性。“技术再发达也有不到位的时候,因此传播良好的绿色生活习惯才能助力企业在这个行业走得更远。”此外,市场教育不仅仅是简单的宣传,更需要结合实际行动和政策支持。五角场环保也会通过与企业、社会组织等各方共同努力,持续推动环保政策的实施,为环保事业贡献力量。

(李华筠)



南阳市“牧原杯”第一届职业技能大赛举办

本报讯(记者 李代广)近日,河南省南阳市“牧原杯”第一届职业技能大赛在河南工业职业技术学院成功举办,牧原集团受邀出席开幕式并为获奖者颁发奖励。大赛聚焦南阳市经济社会发展对技能人才的需求,以“技能赋能产业 匠心筑梦南阳”为主题,涵盖数控制造、信息通讯、交通运输、现代服务等众多行业领域,设置赛项55个,共621名选手参加角逐。

开幕式上,牧原董事会秘书、首席战略官秦军作为企业代表发表致辞。他表示,牧原持续深耕“二十大技术”,解决了多项行业难题,在南阳及全国有大量的生产基地,能够为教师和学生提供实践教学所需的实训基地和实战场景,能够培养高等级技能

型人才,也需要更多的创新人才和高级技术工人投身到养猪事业。

南阳市“牧原杯”职业技能大赛是展示“人人持证,技能河南”建设成果和技能人才风采的重要平台。此次大赛激励更多劳动者特别是青年人走技能成才、技能报国之路,加快培养和选拔一批创新型、应用型、技能型劳动者,为加快构建南阳市“7+17”产业链群、促进南阳高质量发展提供坚实的技能人才支撑。

自2021年河南省“人人持证,技能河南”重点工作推进至今,牧原开展线上、线下专项业务培训,有6万余人次获得职业技能认定等级证书,转变成了掌握智能装备和高级技术的技术工人。