Enterprises Report企业报道 5





西渝高铁四川广安段 桥梁建设顺利推进

日前,在西渝高铁(康渝段)站前工程十 一标段四川省广安华蓥市庆华镇天龙山1号 华蓥河特大桥施工现场,中铁十局的工人在 32号桥墩上浇筑首联连续梁0号块,标志着 该座特大桥正式进入梁体施工阶段, 拉开了 管段内桥梁上部结构施工序幕。

据悉,西渝高铁(康渝段)站前工程十一 标段管段内共有桥梁 14座,其中特大桥 6 座, 在保证安全的前提下, 其建设均顺利推 进。天龙山1号华蓥河特大桥共有墩台50 个,现已完成37个,6个正在施工中。

西渝高铁是全国"八纵八横"高速铁路网 中京昆通道和包(银)海通道的重要组成部 分。建成通车后,对促进成渝地区双城经济圈 与关中平原城市群之间的联系, 便利沿线群 众出行,助力城乡融合和区域协调发展,带动 沿线城市经济社会发展具有重要意义。

(邱海鹰 文/图)

上海金君:开启汽车后市场服务创新新模式

近年来,中国汽车行业蓬勃发展,汽车后 市场服务的重要性愈发凸显。中商产业研究 院发布的《2024—2029年中国汽车后市场发 展趋势与投资分析报告》显示,2019—2023年 中国汽车后市场行业市场规模复合年增长率 为 9.2%。中商产业研究院分析师预测,2024 年中国汽车后市场行业市场规模达到 6.2 万 亿元。汽车后市场行业蕴含的巨大发展潜力, 吸引了众多企业家积极投身其中, 拓展业务 领域和市场份额。

在竞争日趋激烈的汽车后市场服务领 域,上海金君信息科技有限公司总经理裴金 波以其卓越的管理运营实力与前瞻性的战略 洞察力,成功引领公司实现了迅猛的发展。据 了解,上海金君信息科技有限公司自 2019 年 创立以来,始终专注于深耕汽车后市场零部 件市场及其相关服务领域,核心业务涵盖汽 车配件交易、市场产业链管理、供应链管理以 及维修保养服务等多个环节。在裴金波的精 准领导与有效管理下, 上海金君信息科技有 限公司迅速崭露头角,经营业绩斐然,赢得了 业界的认可与赞誉。

作为总经理, 裴金波在公司产品开发管 理、采购流程、供应商关系维护、物流通道优 化、质量监管、售后服务完善以及销售团队管 理等方面,均承担着至关重要的职责。凭借敏 锐的市场洞察力和果断的决策能力, 裴金波 成功把握市场机遇,将公司打造成为浙江汽 车后市场的主要供应商。不仅如此,在2022 年和 2023 年,他还成功将公司的市场版图扩



展至湖北和广东,备受业界瞩目。

当被问及公司如何从业务初创阶段迅速 崛起时,裴金波以诚挚的态度,分享了他的企 业运营实践经验。裴金波的着眼点之一是建 立高效的内部管理体系。他不遗余力地优化 供应链管理和强化质量控制,以提高公司的 运作效率和产品质量。通过精确的计划和有 效地执行, 裴金波成功地实现了公司运营的 高效性,并确保产品在市场中具备竞争力。

同时,裴金波注重团队的培养与发展。他 对于团队发展的重视不仅仅是为了公司的短 期利益,更是为了公司长期的可持续发展。裴 金波深知,只有拥有一支高效且富有激情的 团队,公司才能应对不断变化的市场环境,并 取得长远的成功。因此,他通过优化内部管理

体系,强化团队的培养与发展,为公司营造了 高效运作且充满创新活力的环境。

裴金波对汽车后市场服务行业的发展趋 势有着敏锐的洞察力。他指出,随着汽车保有 量的增加和消费者对汽车后市场服务需求的 持续增长,后市场服务已经成为汽车产业链 中不可或缺的重要组成部分。他强调公司必 须持续加大对产品研发和创新的投入,以不 断提升产品质量和技术水平,以满足消费者 日益增长的需求。

在企业运营过程中, 裴金波关注资源整 合和供应链管理的优化。他与供应商建立长 期合作伙伴关系,优化物流通道,实现供应链 的高效运转和产品的及时交付。这有效地缩 短了交货周期,提升了客户满意度,并降低了

企业的运营成本。裴金波的努力对于增强公 司的市场地位和发展潜力发挥了积极影响。

在产品研发和市场拓展方面, 裴金波展 现出卓越的管理能力。他带领团队精确分析 和预测市场需求,及时研发推出符合市场需 求的创新产品。公司的业务由最初的汽车配 件交易逐渐扩展到市场产业链管理和维修保 养服务导流,实现了业务的全面发展。

"中国汽车市场规模的持续扩大以及消费 者对汽车性能和服务质量要求的日益提升, 为汽车后市场服务行业带来了巨大的发展潜 力。"裴金波强调,随着汽车车辆数量的增加, 后市场服务行业将成为汽车产业链中不可或 缺的重要组成部分。他鼓励企业员工及时抓 住这个市场机遇,今后仍要不断地创新和改 进服务模式,以满足日益多样化的市场需求。

随着中国汽车行业的蓬勃发展, 我们期 待个性化、智能化的后市场服务为消费者带 来更加便捷、高品质的汽车使用体验。裴金波 认为,为了提升后市场服务的智能化和个性 化水平,企业需要引入先进技术和数字化解 决方案。他还强调与供应商、代理商和维修服 务商等多方合作伙伴紧密合作的重要性,以 建立牢固的合作关系和完善的供应链体系。 作为在汽车后市场服务行业迅速崛起的后起 之秀,在市场竞争中,裴金波成功构建了一个 致力于持续创新、不断提升服务质量的稳固 框架,从而所向披靡。他的成功经验无疑具有 借鉴价值,将为业内众多企业管理者带来宝 贵的启示,激发企业发展的内生动力和活力, 共同谱写出汽车后市场服务行业高质量发展

山东蓬翔公司 人事制度改革 动真格

"通过参加竞聘让我有机会走上部门的 领导岗位,我会珍惜这个机会,不断提升自己 的履职能力,不辜负公司领导和员工的信 任。"这是东北工业集团山东蓬翔汽车有限公 司原车桥技术部部长助理张凯在公司办公楼 一楼大厅看到公司中层领导人员拟任职务公 示名单中, 自己拟任技术中心副主任职务时

近日, 山东蓬翔公司着手进行人事制度 改革,公布了中层领导人员岗位公开竞聘方 案。此次山东蓬翔公司以"战略引领的业务导 向、面向未来的能力导向、效率优先的成本导 向、快速迭代的问题导向"为优化原则,重新 厘清公司职能层业务关系,将产品研发、工艺 技术、市场营销、质量管理、采购管理、运营管 理、信息化等七大职能集中管理,突出强化生 产管理和综合经营管理两大管理能力, 重新 梳理优化组织机构及部门职责, 由之前混合 管理模式下的 29 个职能单位简化为 20 个职 能单位。面向所有企业员工公开竞聘。中层管 理人员从原岗位上"全体起立",同样参与竞

次竞聘由竞聘演讲、半结构化面试和 评委提问三个环节组成。由内外部专家评委 以及来自各部门的员工代表组成的评委团对 竞聘人员进行公平、公开、公正的评价。张凯 通过笔试、面试和其他竞争者竞聘技术中心 副主任岗位。他思路清晰地表达出自己的工 作思路,得到专家组和职工代表的认同。

为保证竞聘工作的公正性,这次公开竞 聘的命题和评价完全委托专业的第三方机构 实施,试题和评价评分及结果的汇总也全部 由外部专家独立完成。同时,整个考核过程由 纪检专业人员全程监督。

山东蓬翔公司是一家以研制生产车桥、 矿用车、专用车和AGV产品的企业,车桥、矿 用车和专用车不仅在国内市场占有一席之 地, 还远销国外 20 多个国家和地区。这次对 人事制度进行大胆的改革,变"相马"为"赛

公司不拘一格使用人才。这次涉及全部 中层岗位的人事变动,乃至企业发展战略和 组织结构上的调整,从策划到实施仅一个多 月,过程迅速而有序。部门调整和公开竞聘, 既要公平科学,也要快速实施。通过公开竞聘 建立一个"能者上、平者让、庸者下"的竞争机 制。"通过公开竞聘,公司中层领导人员队伍 平均年龄下降2岁,40周岁以下中层领导人 员占比提高了12个百分点,研究生学历占比 提高了4个百分点,14人通过竞聘实现了个 人意愿内的岗位轮换, 中层领导人员队伍结 构得到了优化,提升了中层领导人员队伍的 整体水平,激励广大中层领导人员勇于担当、 兴企有为,使得中层领导人员队伍成为一渠 活水!"公司党委副书记祁艳清说。

山东蓬翔公司的广大员工一直在关注竞 聘过程。车桥分厂一线员工谭勇说:"我们支 持公司的人事制度改革,企业在变是好事,与 其被市场和行业逼着变,不如自己变。看到企 业在主动求变,我们对未来也更有信心。"

竞聘给企业人才搭建了上升通道,也将 为整个企业中层带来年轻而新鲜的血液。"实 施公开竞聘能让敢于担当负责、勇于攻坚克 难、善于创新突破的领导干部有位置,充分释 放能干事、真干事、干成事的奋斗热情,担负 起公司高质量发展的重任。"公司党委书记、 总经理李德生说。 (陈凤海 王燕云)

崔勇:持续环保技术创新 随着"绿水青[[就是金[[银][]"的理念不

断推广,环保行业成为国民经济的重要组成 部分。根据中国生态环境部数据,仅2024年 一季度, 我国生态环保产业企业规模已经突 破了3万余家、从业人员约340万,产业营业 收入突破5000亿元,规模持续扩大。环保行 业发展趋势不仅反映了整个社会对清洁环境 的渴望, 也展现了中国在可持续发展道路上 迈出的坚实步伐。

崔勇, 上海五角场环保科技有限责任公 司(以下简称"五角场环保")总经理及技术带 头人,作为一名资深环保行业老兵,带领着团 队在清洁环保路上不断前行已经十数年。当 谈到环保美好生活的时候,他提起上海人都 知道的,"过去不敢开窗"如今却沿着散步的 苏州河。"环保与生活息息相关,这个行业悄 悄却又深入地参与了每一个人的生活",正是 这一点,让他感到了深深的自豪...

各界联合共同技术创新 自主创新终成行业样板

五角场环保隶属上海五角场(集团)有限 公司,是集团五大战略产业板块中的环保专

业化公司。公司作为高新技术企业,业务广泛 分布在环保行业各个领域,包括城市生活垃 圾减量化资源化处理、河流污染综合治理、环 境气体处理等多个环保领域, 为有环保需求 的社会机构与企业提供专业的环境治理服

崔勇介绍,作为技术出身的经营者,技 术研发是他在行业立足的重要能力。因此五 角场环保每年投入了大量的精力在技术研 发上。公司目前申获1项发明专利、30项实 用新型专利和 4 项软著; 五角场环保为更好 地吸附和分解污水和臭气中的有害物质。还 研发出多种用于水处理和臭气处理的功能

此外,崔勇深知闭门造车的局限性,因此 积极主动与社会各界联合科研行动。五角场 环保与复旦大学环境科学与工程系以及上海 环境工程设计科学研究院进行深度合作共同 创立了上海有机固废污染控制与资源化高值 化利用专业技术服务平台,该平台作为上海 市级科研平台,多次协同重点相关单位承办 环保行业内的高质量发展论坛。高校之外,五 角场环保也注重与众多知名企业进行异业合 作,如与"爱回收""腾讯"等互联网公司开展了 垃圾分类和两网融合相关工作, 很好地让再生 资源从源头分类投放到末端处置形成完整体 系,最终实现垃圾减量化、资源化和无害化。

联合各界共同发展

在谈到近期的重点项目时,崔勇举例与 长宁区区政府合作的湿垃圾中转站的项目。 他介绍,项目在设计阶段就受到了好评,区 政府的专家评价该项目工程难点重点分析 较有针对性,服务保证措施较齐备,人员配 备较完整。后期进行项目落地时,五角场环 保也采用企业自主研发的垃圾配套设备;同 时运用了多项新技术、新工艺,包括 AI 与 神经网络来帮助建成了"区湿垃圾智能化转 运车间"。该项目整体探索了"桶装桶运"情 景下湿垃圾转运处理的新模式,目前成为同 类型模式下的湿垃圾收集的新样板,未来可 实现长宁区 6000 桶/日湿垃圾的中转运输。

持续深耕环保行业 全面推进 AI 技术与市场教育

在问到五角场环保的未来发展时, 崔勇 提到,科技+环保=真正的环保,科技助力环 保,教育深入人心,是企业未来发展的两大方

技术方面,目前如何运用人工智能技术 与神经网络技术是环保行业必须面对的问 题。此次的长宁中转项目,公司就运用到了相 关的 AI 技术,通过在全市各区湿垃圾清运转 运安装智能识别探头,并利用神经网络算法 进行品质识别,对混在湿垃圾中的异物标注 并实时统管。崔勇说道:"当然这套智能系统 还有进一步发展的空间""但这些技术的应用 也为五角场环保在这条道路上持续探索提供

同时,他还强调了市场教育的重要性:未 来, 五角场环保会通过开展各类环保主题的 宣传活动、举办环保培训等方式,让公众了解 环境问题的严重性, 认识到环保的重要性。 "技术再发达也有不到位的时候,因此传播良 好的绿色生活习惯才能助力企业在这个行业 走得更远。"此外,市场教育不仅仅是简单的 宣传,更需要结合实际行动和政策支持。五角 场环保也会通过与政府、社会组织等各方共 同努力,持续推动环保政策的实施,为环保事 业贡献力量。

(李华筠)

豪森家俬: 推动原材料采购供应链自动化革新

■ 覃兆辺

在家居行业这个竞争激烈的市场中,企业 供应链效率的提升至关重要。高效的供应链不 仅有助于企业降低成本、提升竞争力,更能够 确保产品的质量和交货期,满足消费者的多样 化需求。日前,笔者了解到,铜陵豪森家俬有限 责任公司采购经理张旭不仅在家居原材料采 购方面展现出杰出的专业性,更积极投身于科 研成果的研发,致力于推动行业供应链自动化

张旭的职业生涯可谓是一部充满传奇色 彩的奋斗史。自2007年起,他便开始在铜陵豪 森家俬有限责任公司深耕细作,凭借对家居原 材料采购的深刻理解和敏锐洞察,他成功负责 了多个重要项目,为公司创造了可观的盈收。 多年的实战经验使他对家居行业的供应链管 理有了更为深入地了解,也让他更加明白如何 以技术创新来优化流程、提升效率。

近年来,张旭开始将大数据、物联网、云计 算和人工智能等前沿信息技术与家居行业相 结合,研发出了一系列具有行业先进水平的智 能化营销技术成果。其中,"基于自动化流程的 供应链效率提升与成本控制系统"是他的杰出 代表作。

"方案的核心在于构建一个高效、稳定的 技术架构,整合物联网、大数据、云计算和人工 智能等技术,确保供应链各环节的数据能够实 时采集、处理与反馈。"在接受采访时,张旭详 细介绍了这一方案的技术架构。他表示,其通 过物联网技术,物流设备、仓储设施和产品本 身实现了智能化互联,从而实现对物流过程的 精准监控;大数据技术则通过深度挖掘和分析 供应链中的海量数据,为决策提供有力支撑; 云计算提供了强大的计算能力和存储空间,保 障了数据处理的高效性和安全性;而人工智能 技术则通过算法优化和机器学习,实现了自动

"自动化流程的引入极大地提高了供应链 的运作效率,减少了人为干预和误差,缩短了

化决策和流程优化。

物流周期,提高了响应速度。"这对家居行业的 供应链效率提升和成本控制产生了显著的正 面影响。张旭表示,通过精准的数据分析和预 测,企业能够更好地把握市场需求和变化,优 化库存结构,降低库存成本。此外,还有助于提 升供应链的透明度和可追溯性,增强企业的风

险管理能力。 传统的供应链管理往往依赖于人工操作 和经验判断,导致效率低下、成本高昂且容易 出错。而张旭引入先进的技术手段彻底改变了 这一现状,解决了传统供应链管理中存在的实 质性问题,实现了对供应链全过程的精准控制

采访中,张旭还分享了一些具体的实施案 例。他提到,在某次大型采购项目中,他们成功 应用了"基于自动化流程的供应链效率提升与 成本控制系统"方案,不仅大大提高了采购效 率,还显著降低了采购成本。这一成功案例不 仅得到了公司内部的高度认可,也在行业内引 起了广泛关注。

谈及技术创新对行业发展的意义,张旭充 满信心地说,"自动化流程的普及将推动供应 链行业的转型升级,促进产业的健康发展。我 相信,通过我们的努力,家居行业将迎来更加 美好的未来。"

张旭还强调了数据整合和共享在供应链 管理中的重要性。他表示,"数据的整合和共享 是实现供应链协同的关键。通过共享数据,我 们可以更好地了解市场需求、优化库存结构、 提高物流效率,从而为企业创造更大的价值。"

凭借创新精神以及对行业的深刻洞察力, 张旭为我们揭示了家居行业创新发展的广阔 前景与无限潜力。在家居原材料采购方面有着 杰出的表现的同时,张旭通过其创新的科研成 果不仅提升了企业的竞争力,也为行业的健康 发展注入了新的活力。

面对未来,张旭充满了期待和信心。他表 示,将继续深耕家居行业,不断探索新的技术 创新和商业模式,为行业的发展贡献更多的智 慧和力量。



南阳市"牧原杯" 第一届职业技能大赛举办

本报讯(记者 李代广)近日,河南省 南阳市"牧原杯"第一届职业技能大赛在河 南工业职业技术学院成功举办,牧原集团 受邀出席开幕仪式并为获奖者颁发奖励。 大赛聚焦南阳市经济社会发展对技能人才 的需求,以"技能赋力产业 匠心筑梦南阳" 为主题,涵盖数控制造、信息通讯、交通运 输、现代服务等众多行业领域,设置赛项55 个,共621名选手参加角逐。

开幕式上,牧原董事会秘书、首席战略 官秦军作为企业代表发表致辞。他表示,牧 原持续深耕"二十大技术",解决了多项行 业难题,在南阳及全国有大量的生产基地, 能够为教师和学生提供实践教学所需的实 训基地和实战场景,能够培养高等级技能 型人才,也需要更多的创新人才和高级技 术工人投身到养猪事业。

南阳市"牧原杯"职业技能大赛是展示 "人人持证,技能河南"建设成果和技能人 才风采的重要平台。此次大赛激励更多劳 动者特别是青年人走技能成才、技能报国 之路,加快培养和选拔一批创新型、应用 型、技能型劳动者,为加快构建南阳市"7+ 17"产业链群、促进南阳高质量发展提供坚 实的技能人才支撑。

自 2021 年河南省"人人持证、技能河 南"重点工作推进至今,牧原开展线上、线 下专项业务培训,有6万余人次获得职业 技能认定等级证书,转变成了掌握智能装 备和高级技术的技术工人。