

# 一子落 满盘活 ——中石化经纬胜利测井公司创新文化建设一瞥

■ 赵春国 李吉建 丁静

“制作小组合测井仪器，可同时挂接声波测井仪，对于侧钻井能降低施工时间和劳动强度。”5月16日，在中石化经纬胜利测井公司开发测井工程部“侯斌创新工作室”，主任技师侯斌正在面对面指导去年新入职的大学生。侯斌一边演示发明工具，一边讲述把工作瓶颈转化为创新成果的经历，不时引起新员工们的赞叹。

这是胜利测井公司的创新文化。正是有了这种无处不在、人人可为的群众性创新文化做积淀，才成就了胜利测井公司全国同行业领先的技术优势。

## 聚焦生产难题，突出抱团发力

“多和甲方沟通，弄清楚仪器在不同环境下存在哪些缺陷，我们好有针对性地进行改进。”近日，中石化集团公司技能大师、“李军创新工作室”带头人李军和在新疆施工的徒弟宋江波视频连线，询问小井声波测井仪的使用情况。李军创新工作室和新疆的秦欣创新工作室联合攻关，研发了新型接口硬件，虽然这个硬件让面临淘汰的25支下井仪器“起死回生”，但他还想多了解一点，力求把方案改进得更完美。

胜利测井是中国石化规模最大、全国综合服务能力名列前茅的专业化测井技术服务公司，目前有13个创新工作室。今年1月，李军因为创新成果突出，享受了国务院政府特殊津贴。李军说：“既然是创新就要全力以赴做到最好，为其他创新工作室做出榜样。”

李军喜欢创新要追溯到20多年前。那时，他被派到冀东油田提供技术服务，由于仪器落后，只能一趟趟下井，生产时效很低。他心里很着急，等工友们睡了，悄悄从床上爬起来，打着手电筒在本子上改进方案，两眼熬得



通红，最终降伏了一只只“拦路虎”，这让他很有成就感，也从此喜欢上了创新。

2011年李军创新工作室成立，20多名专业技术人员和一线小队员工集结到他的麾下。大家都想出成绩，可是苦于“不知如何发力”。李军说：“我们的任务就是瞄准生产难题集智攻关。”在他的带领下，大家发扬“敬业、精益、专注、创新”的工匠精神，一项项“书本上找不到、市场上买不来、生产中离不开”的创新成果如雨后春笋一般相继诞生。

## 问渠哪得清如许，为有源头活水来

“每次上班，看到潘总、吕大师等前辈解释过的一摞摞原始资料，心里总泛起一股暖流。他们虽然已退休多年，但留下了勇于攀登、勇争第一的创新基因。”闵恩泽青年科技人才奖获得者、胜利测井资料解释研究中心主任翟勇说。

在胜利测井的创新历程中，测井第一代女解释员潘瑾台的故事几乎人人耳熟能详。20世纪60年代初，刚走出北京石油学院大门的潘瑾台，在没有办公桌、没有邻井资料参考的情况下

下，在煤油灯下作资料解释处理，为胜利油田发现华八井作出了贡献。后来，潘瑾台成为胜利测井总工程师，在几十年的工作中，她不断探索实践，创造了国内测井行业的多个第一。她时常教导徒弟说：“测井是石油勘探开发的眼睛，我们要擦亮眼睛，做好测井解释工作，准确找到油气层的位置；我们要像老中医看病一样，望闻问切，对症下药。”在她的言传身教下，吕幸端，一名只有高中文化程度的测井工人研制出了“全流程自动化操作程序”，发明的“声波全剖面波形分析系统”获国家科技进步奖。

“能成为国务院特殊津贴专家、中华技能大师，我要感谢领导和同事，是他们用行动告诉我，创新的路上困难再多，总能找到办法解决。”抚今追昔，吕幸端由衷感叹。

匠心永续，薪火相传。2023年，在中石化经纬公司职工创新成果评比中，胜利测井获奖项目和受奖人数均名列榜首。其中，资料解释研究中心“点金见效”小组的“提高商550区块致密砂岩储层解释符合率”项目获得一等奖。

“测井解释人员就好比谍战剧里的‘密码

专家’，我们和一条条测井曲线斗智斗勇，让所有隐藏在地下的油气资源无处遁形。”创新小组成员吕增伟形象地说。截至目前，该小组累计获得局级以上创新成果16项，并荣获全国石油工业“优秀质量管理小组”称号。

## 量身定制方案

## 让我们创新的兴趣更浓

胜利测井河口工程部至今流传着徒弟吕道清帮师傅孙学章“挑刺”的故事。当年，SL3112组合测井仪研制正进行到关键阶段，每个人都忙得焦头烂额。吕道清无意中发觉到师傅的失误。吕道清想了想，还是鼓足勇气说：“师傅，您设计的电路不对。”师傅不仅没生气，反而当众夸奖了他。为了不耽误仪器研制，师徒二人三天两夜没休息，终于在规定期限内完成了研制任务。

现在，吕道清也成了身怀绝技的名师。每个月，工程部的三个创新工作室都要联合举办青年员工创新培训，既总结经验，又分析不足，互相学习借鉴。吕道清只要有空就会给员工讲“挑刺”的故事，要求他们认真学习、深入思考，敢于否定自己，敢于直面不足。

目前，胜利测井产值效益在中石化经纬公司各单位排名中名列榜首，创新力真正转化成了市场竞争力、品牌影响力。

创新一子落，发展满盘活。截至目前，胜利测井13个创新工作室累计完成革新成果680余项，取得国家专利近60项。“下一步，我们将继续发挥创新工作室课题攻关、技术融合、人才培养、窗口展示、成本管控5项职能作用，让创新工作室成为新技术现场推广应用的‘孵化器’、技能提升的‘练兵场’和员工施展才华的‘大舞台’。”中石化经纬胜利测井公司党委书记王京平说。

## 助中小科企圆中国梦

云港绘中国创新平台自4月启动以来，已成为推进中小科技企业发展的强大引擎。平台致力于为企业整合资源，帮助它们克服发展难题，释放创新活力。云港绘中国倡导融合中华传统智慧和现代科技创新，实现科技与文化的结合，为实现中华民族伟大复兴的中国梦和科技强国梦贡献力量。

作为行业领跑者，云港绘中国创新平台始终专注于探索科技的新领域，致力于让科技成果促进社会发展。平台的关键策略是培养企业的创新实力，支持它们在国际市场上脱颖而出，推进自主创新的步伐。

云港绘中国创新平台不仅助力企业的成长，同时也是国家创新驱动发展战略中的重要部分。云港绘中国平台将不断努力持续创新，为推进中华民族的伟大复兴梦和科技梦作出贡献。  
(宋密秋)

## 华夏银行信用卡 全力构建 “大消保”新格局

中央金融工作会议强调，金融消费者权益保护是金融工作中最贴近人民的领域。华夏银行信用卡深刻把握金融工作的政治性、人民性，始终保护金融消费者合法权益。2023年，华夏银行信用卡从金融消费者利益出发，围绕金融消费者八项基本权利，坚持诚实守信、切实履行消费者权益保护主体责任。

未来，华夏银行信用卡将持续落实金融为民理念，将消费者权益保护工作纳入风险管理体系的各个环节，构建“大消保”工作新局面，为进一步营造健康、安全、有序的金融消费环境贡献华夏力量。  
(郑丹)

## 孙疃矿 抓实“四个强化” 决战“双过半”

进入5月份以来，安徽淮北矿业集团孙疃矿抓实“四个强化”，力拼“黄金季”，向时间、任务“双过半”目标发起冲刺。

**强化安全管理。**该矿把安全管理的重点放在风险管控上。各级干部带头，牢固树立风险防控意识，坚持在安全的形势下思考工作、谋划工作，严抓细管，密织安全风险管控网。紧盯安全管理中的焦点、难点、不放心点，集中力量，把风险挺在隐患前面，把隐患消灭在萌芽状态。

**强化灾害治理。**该矿严格落实“安全第一，预防为主，综合治理”方针，全矿上下牢记重大灾害具有颠覆性特点，坚持高举高打治灾害。持续推进83采区地面区域治理工程，完善8241机巷技术资料，盯紧老空水探放，严格1042机风巷灰岩水、1010风巷“四含水”探查疏放，为后续接替、回采提供安全保障。5月份，严格履行揭煤程序，加强现场管理，精准管控关键环节，确保1042.8241安全掘煤作业。

**强化机运管控。**机运辅助是保障生产稳定的“大动脉”。为此，该矿进一步强化机运管控，保运区加大各类设备检修维护力度，尤其加强对皮带机的动态管理，及时更换损坏部件，着力提高设备检修质量。运输区坚持设备检修和人员培训“两手抓”，充分发挥单轨吊专业化队伍效能，持续为矿井决战“双过半”保驾护航。

**强化标准化创建。**该矿把安全生产标准化创建工作作为矿井安全生产的基石，持续加力夯基固本。全矿上下始终保持枕戈待旦的临战状态，一手抓井上下高标准标准化创建，坚决做到创建一处、达标一处；一手抓动态达标，各专业检查组、动态检查组加大检查频次，确保创建动态达标。此外，未雨绸缪，加强雨季“三防”，确保矿井安全度汛。  
(张雯)

# 华阳二矿：夯实安全基础 化解安全风险

■ 任锁生

近期，山西华阳股份二矿按照集团公司的总体思路和要求，深刻吸取各类典型事故教训，进一步逐级压实安全责任，加大安全管控力度，夯实安全管理基础，防范化解安全风险，努力确保安全生产。

**扎实开展重大安全风险防控。**华阳股份二矿要求基层队组要深刻吸取今年以来全国和省内典型安全事故教训，增强安全红线意识，严格落实安全生产主体责任，强化风险管控和隐患排查，加强对现场和技术等薄弱环节的安全管理，切实抓好重大事故预防，实现

## “快、精、通”

# 川西北气矿地面工程检修凸显三大亮点

■ 唐远茂

为提升“公司首个自营超深高含硫气藏试采地面工程首次整体检修”的行动力，川西北气矿秉承一切从实际出发、以“强信心、聚合力、担使命”三个注重为依托，剑阁区块礁滩气藏试采地面工程首次检修呈现“快、精、通”三大亮点。截至5月8日，苍溪天然气净化二厂复产后，已累计处理天然气近1500万

立方米。

**注重强信心，做足“快”字文章。**坚持关口前移，成立大修领导小组，指导各参检单位提前清理大修项目和人员、技术、物资准备情况，安排施工队伍有序入场，采取“场外预制+停产检修”的模式，最大限度地缩短了检修工期。

**注重聚合力，突出“精”字要求。**坚持质量至上，严格落实属地管理，扎实开展作业前技术交底、工作前安全分析。现场设立违章违规

曝光台，对承包商施工人员劳保防护用品穿戴、工器具目视化、施工作业规范化等方面严

格把关，用“铁手腕”抓考核，实现检修风险全面受控。通过对单台检修设备、管道、电气、仪表等项目进行自检、复检和终检三级检查验收方式来验收单项检修质量，再组织相关单位采用单机试运、仪表调试、系统检漏、装置联运的形式检测装置整体检修质量，杜绝反复施工，检修质量得到全面可靠保障。

**注重担使命，狠抓“通”字秘诀。**坚持合作共赢，打通剑阁礁滩龙岗C1井与元坝集气站互通互联“最后一米”。气矿充分利用此次检修契机，为保障互联互通投运过程全面受控，组织完成了管道和特种设备检测、管道试压和清管预膜。C1井生产设备设施完善、计量装

置鉴定、跨区域自控联锁测试、关键设备和阀门维护保养，做好检修装置与生产装置间断隔离。

获得专利50余项，其中实用新型专利13项、外观设计专利27项、发明专利2项，是行业健康、规范发展的推动者，并成了行业最高标准制定、引领者。

根据《2023版中国木地板行业市场分析报告》，目前消费者在木地板产品选购上，已将环保作为第一要素。木地板产品朝健康、环保方向发展，绿色环保将成为企业发展的门槛。各国政府对木材加工过程中使用的油漆、胶等有害物质的含量指标也提出了更高的要求。家居环境中甲醛含量已经成为一个重要指标，地板的环保与否，已成为消费者挑选铺地材料的重要标准。木地板产品环保是否达标将成为企业发展壮大的关键。

而在这之前，刘顺强就关注到了这个问题，首先对公司的产品生产上提出了创新意见。他申请了《一种无甲醛多层实木地板》、《一种具有防止地面返潮功能的地板》、《一种具有减震隔音功能的实木地板》、《一种便于快速挥发甲醛的木地板》、《一种回收材料再利用制成的无醛环保地板及其制备方法》等十余项实用新型专利。在专利中，刘顺强创新性地提出了不需要通过粘合剂对多层实木地板进行粘接，通过凹形板、凸形板和第一填充槽以及第二填充槽特殊的凹凸结构相互卡接，从而将凹形板和凸形板相互卡接固定，避免了使用粘合剂进行粘接，避免粘合剂长时间使用出现干燥、粘合效果减弱乃至消失的情况；其次，活性炭能够将室内残留的微量甲醛进行吸收，从而避免了甲醛的长时间积累，对居民的身体造成伤害，这些创新设计将进一步提升地板产品的品质和环保性，为行业发展注入新的动力。

# 刘顺强：树起地板行业标杆

■ 钟坤燕

刘顺强，作为中国高端地板领域资深品牌运营人士，是湖北高端家居地板行业领域领军人物。在刘顺强的职业生涯中，有一半的时间都在跟木地板行业打交道，经过多年深耕，如今他已经成为了行业引领者。

## 结缘木地板行业，担任代理商

1999年，刘顺强步入了木地板行业的大门，刚毕业不久的他加入升达地板，后担任湖北十壤业务经理。升达林业以其“林板一体化”发展战略而闻名，致力于自主创新、生态效益和可持续发展。中国第一块强化木地板产自升达，该公司是强化木地板的标志性企业，也是制定国家标准的主要起草单位。公司在蓬勃发展的同时，刘顺强开始筹划自己的职业道路。2003年，他在武汉汉口开设了第一家代理店，代理升达地板，仅一年后，他便在武汉武昌区开设了第二家店。

随着门店生意越来越好，刘顺强也希望扩展自己的代理业务。2005年至2009年，刘顺强担任凯莱地板湖北省武昌区总代理，连续四年获全国经销商销量第一。凯莱木业有限公司是国内地板行业出口企业之一，是强化木地板“出口基地”，一直以来，凯莱地板遵循保护自然环境、创造未来生态的企业宗旨，打造“生态家居”的企业精神。凯莱工业园占地超过20万平方米，是江苏园区的木地板生产企业之一，拥有一支专业的科研、生产、销售和服务团队。工业园内配备多条复合地板



生产线，年产量达1500万平方米。2006年至2008年，刘顺强担任歌雅地板湖北总代理，在此期间，刘顺强在全省发展代理商56家，全年营业额超2000万元。

2009年6月，刘顺强承接代理了中国高端地板品牌长颈鹿艺术拼花地板，连续十年在全国销量中稳居体系内第一名。长颈鹿地板拥有20年的品牌发展历程和市场实战经验，以“高端定制”为核心理念，在国内国际地板市场中树立了坚实的品牌基础，并荣获ISO14001、联合国采购供应商、绿色环保等多项权威认证。

2013年，刘顺强代理德国第一品牌HARO地板和丹麦第一品牌摩兰地板，在代理期间做到连续十多年武汉进口地板销量第一。HARO品牌旗下所有系列产品均获得最权威最古老的欧洲蓝天使认证，在德国木地板市场占有率达到70%以上。Haro地板100%在德国生产，其主体设施占地面积25万平方米，是目前全世界最大的实木地板专业生产

基地。

## 创立公司，专攻高端地板

刘顺强并不满足于眼前的成就，在担任地板代理商期间，他了解到地板行业还有很大的发展空间。根据中国2010年的发展目标，建筑业将成为国民经济的支柱产业之一。随着建筑业的蓬勃发展，室内装修行业也将迎来更广阔的发展空间，而木地板作为其中的重要材料之一必将受益于此。目前，我国木地板在精装修市场的渗透率已经非常高，据数据显示，2016年我国精装修木地板的渗透率已经达到99%。预计未来，中国木地板市场的年增长率将保持在15%至30%之间。特别是多层实木地板和三层实木地板，由于其出色的性能和价值，将在地面覆盖材料市场上占据更大的份额。

正是在这样的背景下，刘顺强成立了湖北安迈木业发展有限公司，担任法定代表人和总经理。之后又成立了舍奢(武汉)家居有限公司。作为高端地板名牌及运营商，全球甄选Molnud、HARO、Maister、Giraffe等十几个世界顶级欧洲地板品牌，产品涵盖实木、三层实木、多层实木、两层实木、软木、强化、运动、陶瓷地板等全品类，奢华欧式、轻奢、现代、极简等多种风格，产品线及市场覆盖面广，立志成为顾客认可的中国、世界高端地板品牌，为顾客带来世界更前沿设计、更高品质产品、服务及生活方式。在他的带领下，舍奢地板团队成为全国地板零售连锁标杆。

## 发明专利，领先行业标准

在行业深耕23年，刘顺强带领公司团队

## 安岳净化公司 “绿电”发电功率 首次突破1000千瓦

5月15日8时58分，中石油安岳天然气净化有限公司“绿电”发电功率高达1128千瓦，低碳清洁能源占比总用电量负荷的17.35%，其中，余压发电功率约940千瓦，光伏发电功率约188千瓦，成为西南油气田天然气净化总厂首个发电功率突破1000千瓦的新能源示范区。

4月28日，安岳净化公司第II列天然气余压发电机组顺利并网发电，使公司新能源装机规模突破1936千瓦。同时，不断优化发电机组运行条件，在装置平稳的前提下，确保发电设备时刻保持最大限度发电，为西南油气田公司新能源开发利用注入强劲动力。

截至5月15日9时，安岳净化公司“绿电”发电累计突破113.13万千瓦时，所发电量全部用于生产装置用电消纳，折算经济效益约68万元，相当于节约了标准煤452.52吨。同时，减少二氧化碳排放880.07吨，有效保障清洁环保低碳的绿色能源供应。

据该公司主管生产的赖兵介绍：“安岳净化公司将坚持‘天然气+新能源’融合发展，在‘双碳’目标导向下，打造‘绿色能源’新模式，降低公司的运行成本，为西南油气田公司新能源事业发展贡献力量。”(苏晓杰 范厚才)