

ENTREPRENEURS'

版 第306期 总第10940期 四川省社会科学院主办 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450元 零售价:2.00元

2023年12月1日 星期五 癸卯年 十月十九

为世界经济 贡献中国"链"通力

■ 新华社记者 许苏培

首届中国国际供应链促进博览会 11 月 28 日在北京开幕,吸引了55 个国家和地区 的 500 多家企业和机构参展参会。作为全球 首个以供应链为主题的国家级展会,链博会 以"链接世界,共创未来"为主题,推动上中下 游衔接、大中小企业融通、产学研用协同、中 外企业互动。中国通过此举表明,愿同各国一 道,把握新一轮科技革命和产业变革新机遇, 共同构筑安全稳定、畅通高效、开放包容、互 利共赢的全球产业链供应链体系,为促进全 球经济循环、助力世界经济增长、增进各国人 民福祉作出更大贡献。

链博会是中国维护全球产业链供应链安 全稳定的主动担当。当前,世界经济复苏艰 难,因疫情冲击、地缘政治扰动和逆全球化思 潮涌动,全球产业链区域化、本土化、短链化 发展趋势明显,"断链""脱钩"风险持续攀升, 维护产业链供应链韧性和稳定的要求更加迫 切;另一方面,新一轮科技革命和产业变革持 续演进,全球产业链供应链朝着智能化、绿色 化加速转型。可以说,在全球产业链调整重塑 的重要时刻,链博会的举办正逢其时,为各国 企业搭建了贸易促进、投资合作、创新集聚、 学习交流的重要平台,向国际社会发出深化 全球产业链供应链合作的强音。事实证明,人 为"筑墙设垒"、强推"脱钩断链"不得人心,推 动构建各国广泛参与、优势互补、共享红利的 全球产业链供应链体系才是人心所向。中国 既是全球产业链供应链合作的参与者、受益 者,也是坚定的维护者、建设者。

链博会是中国推进高水平对外开放的新 窗口。博览会期间,一系列商务洽谈、供需对 接、现场采购帮助各国供应商和采购商建立合 作关系、达成合作意向。通过组织投资对接会、 洽谈会、项目路演等活动,链博会能为中外企 业提供更多投资合作机会,特别是助力一些专 精特新企业和大企业之间进行更多合作。特斯 拉、苹果、高通等一大批世界500强企业和全 球供应链体系的龙头企业纷纷前来参会。众多 国际企业将把链博会作为产品首发阵地、创新 阵地、合作阵地,展示一系列新产品、新技术、 新服务。巴西外贸公司 COMEXPORT 常务副 总裁罗伯托·米拉尼对参加链博会充满期待, 认为"这是了解中国最新供应链发展趋势的好 机会"。通用电气医疗集团全球执行副总裁、中 国区总裁兼首席执行官张轶昊说,链博会有助 于构筑高质量发展的"共赢链"

链博会丰富了联接中国与世界的展会矩 阵。链博会在"链"上做文章,办展方式上更加 侧重展链条、展生态, 办展成效上更加注重长 期合作和共同发展。首届链博会展览总面积 10万平方米,设置了智能汽车链、绿色农业链、 清洁能源链、数字科技链、健康生活链等5大 链条和供应链服务展区。"5链1展区"分别以 "让出行更加便捷""让食品更为安全""让地球 更加美好""让创新更具活力""让生命更加精 彩""让合作更加高效"为主题,六个"更"体现 了链博会促进世界经济脉络畅通、增进全球人 民福祉的主旨。从消博会、服贸会、进博会、广 交会到链博会,中国主动与世界分享发展机遇 的国家级展会矩阵日益丰富,"窗口效应"和 "溢出效应"也越来越强,产生了一批又一批 "头回客""回头客""全勤生"。

经济循环畅通需要各产业有序链接。维 护全球产业链供应链韧性和稳定是推动世界 经济发展的重要保障,符合世界各国人民共同 利益。外资企业扎根中国的坚定意愿再次印 证,中国坚持推进高水平对外开放,在发展自己 的同时也造福世界。链博会的高人气显示,巩 固和加强产业链供应链合作是世界的共同期 盼,链博会的高质量举办将为建设更具韧性、更 有效率、更富活力的全球供应链贡献中国力量。



责编:方文煜 版式:黄健 新闻热线:028-87319500



企业家日报微信公众平台 二维码



投稿邮箱:cjb490@sina.com

"中国磁力"吸引更多国家优势产业 抢滩布局



■ 邵香云 王宁 宋瑞

天津市武清区丹佛斯全球制冷研发测试 中心内,8个同时涵盖变频、定频压缩机新产 品的项目正同步开展,涉及制冷、空调、热泵 等多个应用领域, 部分产品将在今年底或明 年初正式投放市场。

这是丹麦企业丹佛斯集团在全球范围内 规模最大的涡旋压缩机研发和测试中心,于 今年5月投用,总投资约1.4亿元人民币。

丹佛斯(天津)有限公司总经理戴键说, 这是丹佛斯落户天津以来的第六次、也是最 大的一次增资,体现了公司对中国先进研发 制造和绿色发展的信心。

这家丹麦龙头企业于 1996 年在天津武 清投资建厂,在其带动下,目前已有近30家 丹麦企业选择在武清建立工厂和物流中心。

"很多企业愿意相信当地企业作出的决 策,丹佛斯是丹麦较大的工业企业,具有较强 的引领作用。"天津市武清区商务局二级调研

一家领军企业带动中小企业纷纷跟投、 一次国际合作凝聚起一个产业集群、一个细 分领域在中国扎根发芽……广阔的市场前 景、良好的营商环境,构成了中国市场的"磁 力",为越来越多的外国优势产业集聚中国创 造了有利条件。

同样扎根天津武清 20 余年的格拉司通 机械(天津)有限公司,是芬兰独资企业,主要 为建筑、太阳能、家电和汽车玻璃行业提供玻 璃深加工技术和服务。"我们来到天津后,也 有一些芬兰企业跟随来华投资,大家相互分 享信息、交换在中国的发展经验。"该公司总 经理派卡说。

更多国家优势产业抢滩布局中国市场的 背后,是中国高质量对外开放持续释放的吸 引力。今年8月印发的《关于进一步优化外商 投资环境 加大吸引外商投资力度的意见》提 出,要提高利用外资质量、持续加强外商投资

不少的外国企业跟随国家间合作的"大 项目"而来,从此扎根中国。中新天津生态城 是中国、新加坡两国政府间重大合作项目,新 加坡企业益海嘉里食品科技有限公司在此寻 得机遇,从事食用粮油销售等业务。

隶属于新加坡达成包装集团的天津丹盛 包装有限公司作为联合利华的合作商, 在天 津港保税区开展业务。该公司副总经理孔尧 说,公司选址在联合利华所在的工业园内,公 司 40%的业务来自联合利华,每年总营业额 可达 1.2 亿元。

据天津市商务局统计,新加坡长期位居 天津外企投资数量前十的国家和地区之列。 2021年以来,新加坡在天津新成立了40多 家企业。

一些专注细分市场的中小企业,往往是 某些特定领域的"隐形冠军",能够融入中国 的供应链并不断发展壮大。

挪威上市企业埃肯集团在天津北辰投资 办厂,主营微硅粉及其相关材料的固废利用。 该天津公司负责人说,其从事的业务相对小 众化,但在中国市场占有率较高,国内许多硅 材料企业与之有关联。随着中国对环保日益 重视,公司还在追加新投资,继续扩大产能和 产品线。

不只是大型跨国公司,还有很多留学生 将本国特色、优势产业在中国转化为"小微" 企业,也为中国市场增添了新活力。35岁的 也门人默丁是天津大学的留学生, 在天津开 了一家阿拉伯风味餐厅,并在餐厅一角销售 阿拉伯风味零食及调味料,深受大家喜爱, "我想在中国做生意并留在这里。"

校毕业后,成立了一家国际贸易代理商公司, 将品类齐全的"中国制造"销往海外,"中国强 大的制造业基础和开放的营商环境为我们提 供了创业沃土"。

29 岁的土耳其人欧子涵则是从天津高

商务部最新数据显示,今年1至10月, 中国新设立外商投资企业41947家,同比增

中国国际经济交流中心首席研究员张燕 生说,中国吸引外资不仅要"大而全",也要 "小而美"。更多国家的优势产业、"隐形冠 军"、"单项冠军"在华集聚发展,对于中国经 济乃至世界经济都具有重要意义。

顾鸣琼:以科技研发推动节能环保

2023年世界互联网大会成功召开,顾鸣 琼受邀参与了这场全球前沿科学家和研发者 们众星云集的国际性盛会。然而,她作为绿色 节能科技领域的研发管理专家, 比起在台前 光彩四溢,更热衷于在幕后做研发和创新。

研发和创新对于科技型企业来说有着毋 庸置疑的重要性,除了公司自主进行研发以 外,有不少大企业都会基于成本、效率的考 虑,将科研项目委托给具有丰富经验,能够提 供从原型到量产一站式服务的公司来完成。 所谓"术业有专攻",这类科研外包企业在研 发项目的创意能力、技术能力、管理能力、人 才储备上都具备很强的专业性和领先性,能 够根据需求为客户提供整体解决方案,因此 也成为了国内外众多顶尖企业的选择。

顾鸣琼从早年飞利浦的工作之后, 就在 这类公司中的头部企业伟创力等公司工作, 多年来为小米、百度等国内外全球性企业主 导研发出了多个绿色节能科技项目, 在推动 品牌自身发展之余, 更使绿色节能的概念在 科技研发领域获得了更广泛的普及和应用。 如今,她已然成为了智能节能领域的科研领 头人,持续以科技研发推动节能环保。

打造"聪明"的智慧路灯

人们在生活照明中常常会采用"声控灯" 来节约用电量,避免在不需要照明的时候浪费 能源。类似的想法如果能用在大功率路灯上,

出品单位:贵州省仁怀市狄康春酒业有限公司

13608529997(张先生)

服务热线:18586361133 (沈先生)



势必会极大程度地节约电量,这是人们对智慧 路灯最初的设想,也是城市公共照明的大势所 趋。2018年之前,智慧路灯的发展一直不尽如 人意, 主要是因为智慧路灯的研发需要从软

GUIZHOU

MAOTAIZHEN

件、硬件两方面提供合理的整体解决方案,以 至可以提前预测灯泡寿命并进行更换。该智能 覆盖差、十扰大,大众协议乂不能覆盖智慧路 灯个性化的需求,而在硬件上的建设成本也很 高,需要自建网络和平台,后期运维也存在较 大的难度,尤其是单灯定位困难,故障的排除 需要靠人工、投诉或巡查式维护,也意味着很 高的维护成本。一般的路灯制造企业或软件系 统开发企业,很难兼顾各种需求。

正是在这样的背景下,2018年,一家欧洲 知名的户外照明公司慕名找到了顾鸣琼领导 的伟创力研发团队,当时她正担任伟创力上海 创新与设计总经理,领导着十几名来自南加州 大学、香港大学、浙江大学等顶尖行业人才构 成的专业研发团队。了解到这个项目在节能环 保上巨大的价值和意义后,她欣然接受了这份 挑战,开始带领团队进行整体技术解决方案的 研发。凭借丰富的经验和技术积累,开发的这 套智慧路灯系统可以提供无线连接功能,使路 灯搭建了智能感知场景,通过传感器实时检测 周围环境的变化成为可能。尤其是在检测方法 上,突破了以往单一的环境亮度监测,而是运 用多模式监测,可延伸扩展到行人和车辆。当 有人或车经过时,系统会自动将路灯的亮度从 10%调节到 100%以确保安全照明,从而实现 智能化、自动化的灯光控制和管理。更值得一 提的是,除了智能化的亮度控制,智慧路灯系 统还具备精准定位和远程管理的功能,该系统 可以实时检测每个路灯的位置和状态,方便维 修团队准确定位故障灯,并及时进行维护,甚

软件接入协议来说,小众协议容易受到攻击、 路灯系统落地应用之后,节约了近80%能源消 耗,更大大减少了维修所需的时间成本和人力 成本,从长期来看,在绿色环保上具有十分重 大的社会效益。

推动 LED 走入千家万户

早在这个智慧路灯系统之前, 顾鸣琼就 已经在智能照明领域有了辉煌的履历。

在 2004 年, 顾鸣琼进入到世界最大的电 子品牌之一飞利浦荷兰工作。当时,LED 工业 刚开始兴起,顾鸣琼意识到 LED 低能耗、更 高效,拥有广阔的应用前景,且对全球绿色环 保事业意义重大,便投身到了 LED 相关的研 发工作中去。伴随着技术的发展,LED 受到越 来越多的关注,但从研发到应用却不是一条 一帆风顺的路。生产制造 LED 涉及众多上下 游企业,而这些企业之间常常存在沟通协调、 供应链等问题,无形之间造成 LED 灯泡产品 价格非常高,最初的单只样品造价竟高达 200 欧元,而普通白炽灯大约在1欧元左右。 这样巨大的价格差异使 LED 灯在商业层面 无法普及。

飞利浦作为照明行业的龙头,过去更多 采用自主研发模式,但在顾鸣琼看来,想要更 好更快地推进 LED 的商业化发展,需要更多 元化的技术,借助外部优势资源,建立起更完 整一体的上下游产业链,他们需要通过沟通 合作,建立起更完整的 LED 商业化研发整体 [下转 P2]



