



山东淄川举办中药传统技能竞赛

8月24日,山东省淄博市淄川区中药从业人员正在进行比赛。当日,淄川区卫生健康系统第一届中药传统技能竞赛举行,来自各医疗机构的57名药中医药从业人员参加。

竞赛分基本理论考试和实践技能竞赛两部分。理论考试涵盖了中药学、中药鉴定学、中药药剂学、中药炮制学等相关基础理论知识,实践技能竞赛包括中药性状鉴别赛、中药调剂技能赛两个比赛项目。参赛队员依据2020版药典收录的、临床常用的348种药材或饮片在规定时间内鉴别20个中药品种,在规定时间内按照处方要求进行调配等操作。

(闫盛霆 董艳华)

我国将从八方面保障国家粮食安全

国务院关于确保国家粮食安全工作情况的报告28日提请十四届全国人大常委会第五次会议审议。报告提出,将从加强粮食安全保障体系和能力建设、大力落实藏粮于地、积极推进藏粮于技、加大农业保护支持力度、切实提升粮食调控能力、加快构建现代粮食产业和流通体系、不断提高多元食物供给能力、深入开展粮食节约减损行动等8方面保障国家粮食安全。

报告显示,近年来,我国粮食生产稳步发展,市场供应充足、运行总体平稳,防范化解重大风险挑战能力不断增强,粮食安全保障水平显著提升。我国粮食产量连续8年稳定在1.3万亿斤以上,2022年粮食产量13731亿斤,粮食单产每亩386.8公斤,较5年前分别提升了498亿斤、13公斤;人均粮食占有量达486.1公斤,高于国际公认的400公斤的粮食安全线。

保障粮食安全是一个永恒课题。报告介绍了近年来保障国家粮食安全开展的主要工作及取得的成效,同时也指出了我国粮食安全面临的主要问题和风险。对于保障国家粮食安全的工作考虑,报告提出,按照党中央决策部署,坚持底线思维、增强忧患意识,多措并举、综合施策,全方位夯实粮食安全根基,着力化解国际粮食市场不利影响,坚决守住国家粮食安全底线。

报告提出将从加强粮食安全保障体系和能力建设等8方面保障国家粮食安全。围绕粮食安全保障体系和能力建设,报告提出强化粮食安全法治保障,推动出台粮食安全保障法、耕地保护法。针对藏粮于地和藏粮于技,报告提出落实新一轮国土空间规划明确的耕地和永久基本农田保护任务,确保18亿亩耕地红线决不突破,加强农业种质资源保护利用,全面实施农业生物育种重大项目,把当家品种牢牢攥在自己手里。围绕加大农业保护支持力度,报告提出健全粮食主产区利益补偿机制,推动农业资金更多向粮食主产区倾斜。

(严赋憬 郁琼源)

结 婚 公 告

陈硕先生与倪雅娜女士

将于2023年9月24日正式

结为夫妇。

特此公告。

敬告亲友,亦作留念。

“细胞谷”里“种”新药——“津字号”生物医药迈出新步伐

■ 王井怀

研发人工晶体、获批抗肿瘤新药、出口检测试剂……近年来,曾研发速效救心丸等“国民神药”的天津,又培育出一个“细胞谷”,“谷”里“长”出了众多新型细胞药物。经过科研机构“育种”、企业“育苗”等环节后,越来越多的科技成果从实验室走向生产线、走进千家万户,守护人们的生命健康。

新产品、新项目,一片勃勃生机

日前,天津世纪康泰生物医学工程有限公司研发的一款非球面人工晶状体获批上市。这家公司的研发人员介绍说,该产品可以为白内障患者带来更好的视觉感受。

作为新兴产业,生物医药产业近年来蓬勃发展。国家发展改革委2022年印发《“十四五”生物经济发展规划》,将“面向人民生命健康的生物医药”作为生物经济4大重点发展领域之一。

天津凭借技术人才优势,将生物医药产业作为现代工业产业体系的重要一环。近年来更是频频“吸睛”:研发多项细胞治疗产品的工程化制备技术并获批专利;建立多项细胞治疗动物模型;初步建立符合国际标准的

细胞生态与细胞命运互作定量评价体系及标准……

走进天津国际生物医药联合研究院可以看到,窗明几净的实验室里,身着白大褂的年轻科研人员和创业者正在攻关科研新项目。

“今年上半年研究院营收增长46.7%,利润增长91.2%。”天津国际生物医药联合研究院党委书记黄亚楼说,建院以来培育孵化科技型中小企业近400家,“今后还将更多”。

新政策、新赛道,驶向产业蓝海

不久前,南开大学药学院副研究员杨光还在为新药研发资金发愁,他带领团队研发的一款创新药即将进入临床试验阶段,但出现700万元的资金缺口。

“生物医药项目开发周期较长,没有足够资金支持,技术成果只能趴在实验室里。”杨光说。

在生物医药产业这个新赛道上,众多科技成果面临类似的遭遇。对此,天津市不断出台创新政策,为产业发展保驾护航。

在资金支持方面,京津冀国家技术创新中心生物医药工程实验室为杨光带来希望。经过严格筛选,杨光团队成为被支持的团队之一,“目前,初步达成意向的资金约1000万

元,具体合作细节还在商讨。”杨光说。

在创新环境方面,去年,天津自贸试验区建设联动创新示范基地,探索开展基因与细胞治疗试点。“利用自贸试验区优势,天津不断为生物医药这一新兴产业创造良好环境。”博雅干细胞科技有限公司副总经理张磊说。

在新兴行业最关注的专利领域,中国(滨海新区)知识产权保护中心面向生物医药企业提供专利快速预审、快速维权及导航运营等服务。

新产业、新方向,聚集效应逐步增强

日前,滨海新区生物医药研发和生产外包服务中小企业特色产业集群被天津市推荐参评国家级集群。“在这个领域,天津具有很强的比较优势。”天津滨海新区一位有关部门负责人说。

数据显示,截至“十三五”末,天津聚集生物医药企业500多家,企业数量年均增长35%。《天津市生物医药产业发展“十四五”专项规划》提出目标,到2025年,全市生物医药产业总规模突破1000亿元。

在生物医药聚集地天津经开区,一批明星企业正不断产生影响力:诺和诺德及诺维信建有大规模胰岛素生产基地和工业酶制剂



生产基地;药明康德、康龙化成、凯莱英的医药服务外包业务在国内打出名气;昂赛细胞、未名生物、博雅干细胞等企业在国内基因诊断、细胞药物研发等领域具有强大竞争力和影响力。

一些企业开始开拓海外市场。近年来,丹娜(天津)生物科技股份有限公司的多批检测试剂盒样品出口海外;天津瑞普生物技术股份有限公司面向东南亚国家,助力当地提升控制关键动物疫病的能力。

“在生物医药领域,我国企业正在不断发力。我们有信心迈出国门,打响中国生物医药的金字招牌。”黄亚楼说。

(据新华社)

光电医美技术创新先行者:云动光电副总经理任旭

■ 王海亮 李婷

近年来,人们对美的追求日益增加,医美行业蒸蒸日上,快速发展。大量新技术、新产品不断涌现,大型医美机构不断扩张,中小型医美机构不断增加。据德勤的报告,疫情前的2015-2019年,全球医美市场规模稳定增长,年复合增长率约为8.2%;中国医美市场虽起步较晚,但增速较快,年复合增长率达28.7%,即便受到新冠疫情的影响,最近几年的增速也保持在15%左右,具有很大的发展空间。

近日,我们采访了北京翼美云动光电科技有限公司(简称“云动光电”)的副总经理任旭女士。云动光电的前身是珠海云动光电科技有限公司,成立于2016年,产品定位于智能化激光医疗设备皮肤科的应用,是一家行业领先的“互联网+”激光医疗设备公司,集研发、生产、销售和服务为一体,现已成为行业前三的光电医美设备研发公司,出口额排名靠前。

在创办云动光电之前,任旭曾担任电子部11所的特种电源工程师,科医人的研发工程师、新科以仁的海外部副总经理,在激光医疗设备尤其是光电医美设备研发领域积累了丰富的经验。任旭2016年作为联合创始人创立了云动光电,并担任副总经理及研发总监,是公司的“二把手”,负责公司整体战略规划,并领导公司产品研发。公司创立初期,她就负责设计了完善的公司架构,设立了研发部、市场营销部、质量部、生产部、综合部、财务部等部门,并招揽储备高端人才,形成人才梯队。经过多年发展,公司员工规模至今已扩展80余人,其中研发人员占比约二分之一,足见云动光电对技术创新和产品研发的重视程度。

在技术创新和产品研发方面,迄今为止,任旭已带领公司各研发团队完成了四条产品线的研发和量产,其中Mesoskin EPM微晶导入仪是行业内第一个使用EPM技术的医美仪器,Lasermach半导体激光脱毛机是行业内首批在全球推广发布三波长结合的激光脱毛仪器,Renuva医疗非剥脱性点阵激光治疗仪

是国内第一个采用自研光学追踪技术的非剥脱点阵激光治疗仪,以及Weshape唯塑智能形体管理平台是行业较早在全球推广“双极射频结合的智能形体管理平台。在研发过程中,她带领公司申请获批的专利达11项,软著达9项,先后取得欧盟医疗CE认证和美国FDA批准,以及俄罗斯EAC、巴西ANVISA、加拿大CMDCAS、澳大利亚TGA等多项国际产品认证,并已开始进行中国NMPA注册,可谓医疗美容领域技术研发的佼佼者。

在任旭的领导下,云动光电创立至今成果显著。在国内市场,云动光电的产品已用于近4000家医疗美容机构,如国内首批仿生肽研究权威机构肽妍、专业头疗发疗和面部抗衰解决方案的提供商伊斯佳、国内养护发市场占有率最高的品牌丝域养发等,并取得了很好的市场反响。在全球市场,任旭也致力于开拓市场渠道,已与30多家全球代理商建立稳定的合作关系,并成为很多区域代理和大型医美机构的指定设备供应商,比如英国的The Smart H&S Ltd,瑞典的AstoMed Klinikutrust-

ning,德国的Intros Medical Laser,西班牙的Toskani(特思嘉),澳大利亚的Cryomed & E-bos Group等等。

如今,云动光电的产品已推广至80多个国家,包括澳大利亚、英国、德国、西班牙、波兰、瑞典、南非等,惠及上亿全球医美消费者。据悉,云动光电的全球装机量现已接近13000台。在任旭的领导下,云动光电的营收增长率高达50%,去年售出2800多台设备,在中国光电医美设备出口市场业绩领先。此外,云动光电也于2022年获得国家级高新技术企业认定,充分证明了云动光电的研发实力和创新能力。

在采访中,任旭指出,公司以创新作为不竭动力,“锐意进取,不断创新,力争为世界各地的用户提供可信赖的光电医疗设备”。在任旭的领导下,云动光电以技术创新为生命线,根据市场趋势和变化,适时调整研发方向,不断促进优化迭代,积极开展医疗设备注册与认证工作,现已成为业内瞩目的头部医疗美容设备研发者和出口商。

蓝莓树下的“电商梦”

蓝莓园里,盛果期后,草木丛生,满眼绿色。炎炎烈日,沿着树苗间的空隙,戴着黑框眼镜的小伙子开着割草车来回穿梭。一旁,还有手机镜头对准农机,将蓝莓采摘后的田间管理,通过短视频平台传播出去。

90后朱联,是土生土长的安徽合肥人,也是个“新农人”。研究生毕业后,他从海外留学回国,5年前,朱联辞去上海稳定的工作,回到家乡肥东县长临河镇,和农业打起交道,搭上电商“快车”。

初出茅庐,跨界创业,对于零基础的他来说并不容易。作为合肥虹顺农业有限公司负责人,朱联做的第一件事,就是跑市场、做调研、学经验。2018年,他把广西、云南、山东等地跑了个遍,“同样是种蓝莓,我也得做出点花样来,迎合当代年轻人的消费习惯”。

一次,县里的电商培训让朱联瞧见了创业方向。杭州来的老师现场授课,讲述电商前

景与方法,这一下子打开了他的思路。他想,光种好果还不够,如何卖出去也有门道,乘着乡村振兴这股东风,农产品是否也能插上“数字翅膀”飞进千家万户?

2020年,抱着闯一闯的念头,朱联开始尝试在短视频平台进行直播。一部手机,一个麦克风,直播间就设在田间地头。从蓝莓生长过程中如何管护,到怎样挑选好吃的蓝莓果,再到蓝莓分拣打包流程,面对镜头,朱联侃侃而谈。

当然,起初也有令他手足无措的时候。“一句话能重复好几遍,不知道怎么面对镜头。”朱联告诉记者,拍视频、学剪辑、做直播,他一点点摸索,恰好当时平台又有农产品扶持政策,“慢慢地,不光自己成长了,订单也越接越多。市民线上10点前下单,快递下午3点就能送达,今年蓝莓销售额有200万元。”

镜头架起来,产品卖出去。如今,朱联种

的蓝莓大多通过电商销售。在他看来,线上直播和短视频制作,目的是将农产品推广出去。“蓝莓还在田里,我就开始记录,直到果子上市,可以说大家是看着蓝莓一点点长大的。”利用电商新模式,既能实现线上引流,还能带来线下消费。不少合肥市民通过视频找到蓝莓园,带上孩子前去采摘;也有批发商通过直播发现货源,和他建立长期合作。

谷今朝在合肥周谷堆农产品批发市场经营一家水果档口,自打瞧见朱联分享的蓝莓短视频,便兴起了进货的念头。“去年批发的6万多斤蓝莓品质好,卖得快,今年是第三次合作,我扩大了订单量,尽可能多收点货。”谷今朝说。

在合肥市北一环路的世纪中心,联合其他乡镇蓝莓种植户,朱联还开了一间肥东农特产品线体验馆,以蓝莓引流,带动全县其他特色农产品拓宽销路。市民们在参观体验

的同时,顺带还能捎份农特产品回去。

打开市场的同时,也得改进技术。眼下,朱联的160亩蓝莓园中,智慧农机随处可见。割草车似卡丁车般在田间驰骋,水肥一体系统能直接控制浇水施肥的量与浓度,这些新农具,都是朱联买来甚至自行组装的。“咱们‘新农人’得配新装备,充分发挥农业机械化的作用。你瞧,开上农机,这割草效率一下子就上来了,过去人工除草两人得干半个月的活儿,现在一天就能忙完。”朱联笑着说。

“肥东县商务局还找我回去参加电商公益培训,这次不是听课,而是给种植户们开展培训。”对朱联来说,若有越来越多村民能够玩转手机这个“新农具”,土特产就能更加出圈,销往全国。从海归硕士到农民主播,从“种得好”到“卖得好”,尝到电商甜头的他,对未来信心更足。

(任明)

