

全国人大代表 金晶集团董事长王刚 全国两会履职归来

■ 赵新团 王梓名 董保森

3月13日,十四届全国人民代表大会一次 会议在北京胜利闭幕,14日早晨,全国人大代 表、金晶(集团)有限公司董事长王刚回到工作 岗位,受员工夹道欢迎。

今年是王刚连续六届当选全国人大代表, 也是第26年履行代表职责。在今年的全国两会 上,王刚带去了《关于支持打造绿色能源产业链 的建议》《关于推进多层次养老服务体系建设的 建议》《关于宣传推广淄博市五级人大代表助力 品质民生三年行动经验做法的建议》《关于继续 加大对博山独立工矿区支持力度的建议》《关于 推广淄博市人大代表履职管理办法的建议》《关 于推动新能源科学有序发展,助力"双碳"目标 实现的建议》《关于对打击治理电信网络诈骗犯 罪的建议》《关于信访人重复登记上访有关问题 的建议》8份建议,为行业发展、地区经济振兴、 民生改善、法治环境营造等建言献策,受到了新 华社、中央广播电视总台、山东电视台、新华网、 中国网、学习强国网、中国证券报、中国企业报 等20多主流媒体广泛关注。

王刚表示,将把两会精神传达到基层,宣传 好、落实好,为推动地区经济发展做出新的贡献。

河北石家庄:打造五大 千亿级产业集群 推动经济高质量发展

■ 齐雷杰

惊蛰时节,在河北省石家庄市高新区,施工 机械穿梭往来,总投资 220 亿元的中国石化石 家庄炼化分公司绿色转型发展项目施工正酣。 这是近年来石家庄市谋划实施的投资规模最大 的产业类项目,将延伸"洁净油品+精细化工+ 高端新材料"产业链,投产后每年可新增产值约 150亿元,拉动下游投资500亿元以上。

锚定经济总量过万亿元目标, 石家庄市加 快打造新一代电子信息、生物医药、先进装备制 造、现代食品、现代商贸物流五个千亿级产业集 群。为推动新一代电子信息产业和生物医药产 业今年率先达到千亿级规模, 石家庄市出台措 施,全力推动招商引资和项目建设。鹿泉经济开 发区软件产业园智创城项目规划建设5栋软件 研发楼,建成后预计可吸引、孵化软件企业50 家,带动上下游产业链加快发展。在石家庄市高 新区、赵县等地,医疗器械研发产业化基地、仁 合益康汇泽药业创新基地等一批医药类项目加 速推进

石家庄市政府提出,今年将加快敬业集团 特种钢宽厚板、国际生物医药产业园、晶澳太阳 能、河北灵寿抽水蓄能电站、河北诚信集团扩产 等百亿元项目建设,全市重点项目完成投资 1200亿元以上。同时,聚焦五大主导产业精准 招商, 力争新落地超亿元产业类项目 300 个以 上。立足龙头企业以商招商,聘请 100 名本地企 业家为招商大使,招引上下游企业投资建厂。

"2023年一季度,石家庄市集中开工重点 项目 538 个,总投资近 1450 亿元,项目涵盖战 略性新兴产业、现代服务业、基础设施和城市更 新等领域。"石家庄市发改委二级调研员、重点 办副主任闫书考说,这些重大项目对构建现代 化产业体系、积蓄经济增长新动能具有引领带

为增强主导产业竞争力, 石家庄市今年将 谋划实施海康威视汽车电子、博威第三代半导 体、圣元芯片检测设备等项目,推进欧意新口服 固体制剂、华普生物疫苗佐剂基地、中航智能交 通产业园、同福大健康食品城、宇培冷链物流等 一批项目建设。同时,坚持集群化发展、园区化 承载、大项目带动、大企业引领,实施"县域经济 攻坚提升年"行动,推动县域经济实力实现新跃

人才是产业发展的重要支撑。不久前,《石 家庄市青年友好型城市发展规划》出台。石家庄 市将实施15个专项行动,到2025年,五大千亿 级产业集群每年新增就业岗位15万个以上,累 计吸引青年人才 50 万人以上。目前,10 个县 (区)已打造14家青年人才驿站,外地求职青年 在网上可申请最多7天的免费住宿。

为吸引更多京津人才、技术、成果等高水平 创新要素向石家庄集聚,当地围绕人才引进、精 准招商、平台建设、促进成果转化等出台 11条 措施。其中规定,对京津等地高层次科技领军人 才带技术、带项目来石家庄创业的,经评审认定 给予最高 1000 万元的创业启动资金;鼓励企业 引进京津科研人员担任"科技副总",提升科技 创新水平。

肖世玲:为"锂"想赋能创绩的巾帼玫瑰

"红妆自有凌云志,巾帼 从不让须眉"。在肖世玲的带 领下,"纬世新能源"以迅雷不 及掩耳之势,快速成长为行业 的领头雁和领军者。

■ 周岚

21世纪,新能源以低碳、高效且具备广 泛互联性等优势被全球各国视为战略发展的 角逐焦点。在"双碳"目标与能源转型的大背 景下,锂电池作为新能源的核心产业之一,凭 借安全性能好、能量密度高、循环寿命长和环 境污染少等特点领跑当下动力储能领域。

绑定人才、赋能未来,随着新一轮科技变 革的孕育与兴起,新能源领域对优秀人才的 需求也与日俱增。广东省惠州市纬世新能源 有限公司董事长肖世玲就是这样一位才高知 深的新能源行业管理者。多年来,她不仅以超 强的实力在锂电池领域深耕细作, 更凭借出 众的能力带领企业在新能源产业发展的大潮 中踏波而歌、逐浪前行。

勤学苦练 善思笃行

肖世玲从小就对科学知识有着浓厚兴 趣。1996年,她以优异的成绩考入中南大 学—材料类专业。中南大学是锂离子电池界 的"黄埔军校",勤学善思的肖世玲在这所誉 满全国的知识殿堂里打开认知、放大视野,她 不仅学习了专业的学科知识, 还在研究生期 间参与多个校内锂电池研究项目。

怀着对锂离子电池行业的热爱, 她毕业 后进入深圳一家锂离子电池企业, 成为一名 工程师。工作中,肖世玲踏实肯干、敬业奉献, 全力以赴完成公司领导交给自己的每一份任 务。惟其艰难、方显勇毅,惟其磨砺、始得玉 成,她以精湛过硬的业务能力和严谨细致的 工作态度赢得了公司的认可和领导的赞许。 从基层技术骨干一路高升成为企业高级副总 裁,肖世玲用汗水耕耘了希望、用行动践行了

精准运营 强势开局

生命只有在闪耀中才能显出绚烂, 锐意 进取的肖世玲有着一颗不甘平凡的心。为了 能将热爱的事情做成终身事业, 她选择放弃 在深圳的优厚待遇来到惠州创业。

"红妆自有凌云志,巾帼从不让须眉"。 2014年5月,由肖世玲创立的惠州市纬世新 能源有限公司(简称"纬世新能源")正式成 立。这是一家致力于可充式锂离子电池的电 芯、封装和系统整合的集研发、生产和营销为 一体的国家高新科技企业。肖世玲深知客户 的层次决定企业的技术水平。因此,创业之初 她就以前瞻性的商业思维带领企业全力冲击 高端市场,将目标客户设定为下游数码应用 行业的前五强公司。肖世玲认为"纬世新能 源"要想成为行业第一,首先要先把生产标准 做到行业第一。为了能使企业拥有顶尖技术 和高端品质的专属标签,无论从生产研发,还 是到品质把控,都力争做到细致入微、精益求

精神经百炼、锋锐坚不挫,成功之路从来 没有坦途与捷径,只有坚守与奋斗。在竞争激

烈的大环境下,市场定位成为创业者面临的 最大挑战。在进行创业决策时,肖世玲凭借敏 锐的市场嗅觉和洞察力深度了解当下行业现 状、细致分析目标消费者痛点、全面掌握供应 商需求信息以及竞争者在目标市场上的排 名。经过深思熟虑后,她决定另辟蹊径绕过手 机,选择了更细分的领域——为电子烟、航 模、无人机、智能机器人等产品量身打造优质 可充式锂电池,与此同时肖世玲还立志将"纬 世新能源"做成细分市场的第一名。

创新求变 蓄势待发

勇立潮头谋新篇、敢为人先创佳绩,领导 者不只是企业的决策者, 更是企业发展进程 的主导者。在明确市场定位后,肖世玲亲自挂 帅指挥研发团队攻坚克难、推陈出新、抢占先 机。她带领团队凭借优秀的研发能力和与时 俱进的创新精神持续致力于快速充电和高倍 率放电等核心技术的完善和升级。

光阴定不负奋斗者,通过肖世玲的精心 运营,企业取得了不俗成绩:纬世新能源生产 的可充式锂电池品质卓越、品种齐全、满目琳 琅;在大功率充放电市场企业的产品目前可 以做到充放电1000多次,循环寿命高出其他 同类产品 5 倍之多;研发团队申请了 71 项专 利并形成 40 余项专有技术;企业业绩实现 "核爆式"增长,短时间内销售额突破到 2018 年的 1.02 亿元,并在 2022 年再创新高达到 5 亿元;企业荣获高新技术企业证书、两化融合 管理体系评定证书、安全生产标准化证书、优 秀企业奖、中国创新大赛三等奖、大湾区女性 科技创新大赛三等奖等。自创立至今,企业以 高品质的产品和高质量的服务得到了越来越



多目标客户的青睐。稳中求进、进中求好、好 中求变,在肖世玲的带领下,"纬世新能源"以 迅雷不及掩耳之势, 快速成长为行业的领头 雁和领军者。

势已起、大可为,未来随着我国 5G 网络 全面商用,锂电池行业将迎来更为广阔的发 展空间。作为时代的奋进者和企业的引路人, 肖世玲紧跟行业趋势、把握商业脉搏,率领团 队加强战略科技布局和产业体系建设,并增 强新能源产业链供应链的保障力与竞争力。 在发展中求进步、在创新中求突破, 我们期 待,她能在新时代的征程中不负芳华,逐梦未 来,为"锂"想发挥更强大的"巾帼"力量。



● 鹰瞳科技创始人张大磊接受采访 宋如辉 摄

人工智能技术在推动医疗健康事业高质 量发展方面发挥了越来越重要的作用。日前, 鹰瞳科技创始人张大磊在接受采访时表示, 鹰瞳科技自成立以来聚焦视网膜影像人工智 能产品的研发和应用,助力医生筛查、诊断眼 病和慢性病,提升诊疗效率。"医疗 AI 在基层

鹰瞳科技创始人张大磊: 发挥合力 推动 AI 视网膜检测普及

的应用能发挥出它最大的价值,今年我们有 信心进一步把产品技术下沉到基层, 让更多 人能够体验到这项服务。"

在公司创建之初, 鹰瞳科技在医疗和技 术的结合上做过很多探索,但最终选择专注 于视网膜影像 AI,正是因为它的"普惠"性质。

"眼底可以观测到多种慢病,还是直接的 临床证据,作为疾病早筛手段价值巨大,并且 采集设备相对较轻,更有机会通过各种场景 进行普及。"在张大磊看来,技术是为了解决 实际问题而存在的。鹰瞳科技以临床或现实 中遇到的实际问题为出发点, 回应医生、患 者、用户的真实需求,不断进行产品的更新迭

据张大磊介绍, 近两年在国家相关政策 的支持下,医疗 AI 产品的注册审批流程在不 断加快,再加上相关数据库的建设、行业标准 的完善等等,行业整体发展在不断提速。

"2021年,我们有幸作为第一家医疗 AI 公司,在港交所成功上市;2022年,我们也获 得了国家工信部的肯定, 获评为国家级专精 特新小巨人企业, 也是获得这个荣誉的首批 医疗 AI 公司之一。"他说。

"目前,我们的产品已经在800多家医 院、400多家基层医疗机构、300家体检中 心、1000多家视光中心、40多家保险公司、 700多家药店应用。"张大磊说,"未来,我们 希望能够通过技术创新,不断降低产品成 本,做到每个人花一分钟、一块钱就能做一 次体检,让每个人随时随地都能知晓自己的

张大磊坚信,重视产品研发投入,研发出 更多符合临床价值的医疗 AI 产品,将会带动 企业进步。据他介绍,鹰瞳科技重视科技创新 研院所展开科研合作,产生了很多成果。"截 至目前,已经累计在 Lancet、Nature 等系列杂 志发表了近50篇 SCI高质量的论文,同时也 承担了十多项国家重大研发计划和国家自然 基金项目。"

"医疗 AI 是一个新兴产业,客观来讲,医 疗 AI 仍然还有很长的路要走。"谈及未来,张 大磊满怀期待,"未来五十年,AI 赋能医疗将 表现得更加精彩,AI 赋能医疗也将起到更大 的作用。我们会不断通过科技创新,提高和夯 实自己的核心竞争力,最大程度地发挥自身 的技术和产品优势;另一方面,医疗 AI、视网 膜检测对于大家来说仍然比较陌生, 我们会 与产业链上下游紧密合作,争取发挥出企业 合力,把医疗 AI、视网膜检测真正普及开 (据新华网)

聚势奋进 共谋发展

通用股份海外公司核心客户座谈会圆满举行

3月13日,通用股份海外公司核心客户 座谈会在泰国芭堤雅成功召开。来自世界各 地的核心经销商齐聚一堂、共谋发展!通用股 份海外公司总经理顾亚红、海外销售事业部 部长冯蜢蛟、泰国公司总经理王中江等领导 参加本次会议。

2018年,通用股份乘着"一带一路"倡议 的东风, 搭着泰国东部经济走廊建设与工业 4.0 经济战略的快车,全力开启国际化进程, 建设第一个海外生产基地泰国工厂。作为通 用股份首个海外生产基地,泰国工厂也是无 锡市"走出去"和"一带一路"倡议的重点项 目。自投产以来产销两旺,目前 100 万条全钢 胎和600万条半钢胎项目已全面达产,成为 公司业绩的重要增长点。

坚定信念阔步前行

海外销售事业部长冯蜢蛟首先对在场客 户的到来表示热烈地欢迎。他表示,通用股份 近年来不断加快国际化、智能化、绿色化产业 升级,品牌影响力不断增强。2023年,通用股 份海外公司将以客户为中心,落实品牌向上 战略,拥抱客户,加速变革。同时以双循环发 展为抓手,针对美国、欧洲、东南亚等海外市 场做全面安排与部署,加速全球销售渠道进 一步拓展,助力品牌影响力快速提升。希望未 来所有合作伙伴能携手奋进,共谱新篇!

产品进步是企业高质量发展的关键抓手, 也是牵手经销商与核心用户的重要纽带。全钢 技术总工程师丁振洪表示, 通用股份全钢胎将 以优质轻量化设计全力打造节油降耗绿色轮 胎。未来将围绕美国、欧洲两大市场,以品类多 元化、产品高端化为目标,聚焦产品品质以及适 用场景设计,全面推动绿色全钢产品进步。

半钢技术总工程师袁国洪表示, 半钢胎 方面目前泰国工厂高性能轮胎系列已经做到 25 系列,代表 UHP 轮胎的配方、结构、工艺达 到了先进水平。未来将针对海外新能源汽车 对 EV 高性能轮胎要求,加大引领性研发创 新,提升成本、服务竞争力,助力海外细分市 场开拓。

表彰先进 厚积薄发

面对过去一年严峻的疫情、市场复杂多 变等不利局面,经销商朋友们与公司凝心聚 力、开拓创新,2022年多家客户销量同比增 长 75%以上,最高同比增长翻番。

会上对 2022 年度优秀经销商进行表彰, 充分肯定了他们的杰出贡献。优秀客户代表 作合作经历、成果经验及未来规划交流分享, 纷纷表达了对通用泰国工厂的高度赞扬和充 分信任,将继续紧跟公司步伐,以精益求精的 态度致力将更优质的产品带给广大消费者。

全新征途 奋创未来

泰国生产基地总经理王中江就泰国公司 发展战略及 2023 工作计划进行系统规划与

部署。他表示,在总公司的带领下,泰国工厂 生产、销售实力不断扩大。未来将积极实施本 土化、专业化、规范化战略,聚焦品质工程,纵 深精益生产,深化端到端降本工作,不断突破 创新、稳中求进,充分满足海外市场需求。

通用股份海外公司总经理顾亚红总结 发言。她表示,2022年泰国公司业绩实现迅 速增长,品牌影响力也在持续扩大,品牌竞争 力不断提升,整体呈现出良好的发展格局。 2023年海外公司将围绕产品、渠道、服务三 位一体的战略定位,继续强攻市场,扩大全球 化营销网络,实现未来业绩新增长、新突破!

本次座谈会的成功召开,坚定了海外员 工与客户们的决心和信心、明确了后续发展 目标和方向。未来,通用股份海外公司将继续 深耕海外市场,加速国内国际双循环,进一步 提升管理水平,加大人才引进、创新力度,全 力保增长、强发展,再创新辉煌!

(宏轩)

瓦轴集团在上海成立研发中心

桥商务区)的瓦轴集团上海研发中心有限公 司正式进入运营模式。这是继国家大型轴承 工程技术研究中心、欧洲研发中心、美国研发 中心后, 瓦轴集团在全球研发平台上的再次 重要布局。

近年来, 瓦轴集团始终牢记国家和省市 赋予的引领产业发展、助力装备制造业转型 升级和科技强国的历史使命, 心无旁骛做强 做优做大轴承主业,加快高质量发展步伐。瓦 轴集团未来将重点发展传动系轴承、风电轴 承、汽车轴承、精密机床轴承、水泥轴承、冶金 轴承等各领域高端产品, 瓦轴上海研发中心 将充分借助上海市作为我国经济中心和人才

中心的优势,集聚高端人才,突破关键技术。 与总部的国家大型轴承工程技术研究中心实 现优势互补,加快产品更新迭代的研发节奏, 加速研发成果的转移转化,扩大市场份额,巩 固行业领先地位。同时,瓦轴上海研发中心将 发挥对周边辐射、扩散、示范和带动的核心与 服务作用,形成以瓦轴上海研发中心为技术 依托, 快速满足江浙沪地区市场需求的服务 模式。

到 2025 年,瓦轴上海研发中心研发的高 端产品60%以上达到国际先进水平,拉动10-20亿元的市场规模,提高企业核心竞争力,助 力瓦轴集团成为具有国际竞争力的全球化轴 承产业集团。 (曲媛 鞠家田)

