“四则运算”算出油非高销量

■ 赵云 木斯

位于库尔勒市商业中心、主干道等重要地段的新疆销售公司巴州销售分公司恒友大得加油站，围绕打造效率最高、油非销量最好、服务质量最优的加油站标杆目标，运用“加”、“减”、“乘”、“除”四则运算，夺取了销售市场单日最高销量达 44 吨创历史新高。

“加”亮招牌引客来

“再也不用担心加不上油了。”李先生是位司机，也是恒友大得加油站的常客。据他介绍，库尔勒市商业中心、主干道周边照明情况较好，把灯光略显暗淡，辨识度下降的恒友大得加油站掩没在灯光璀璨的城市，夜间跑车时一不留神就会错过加油站。恒友大得加油站实施亮化改造后，这一问题被彻底解决。李先生说：“现在灯光亮得很，老远就能看到宝石花标志。”

“加装照明、增设灯带，我们规划了多种方案。”恒友大得加油站站经理戴雪梅介绍，为解决过往司机“看不到”的问题，巴州销售公司领导多次现场勘查，在符合安全要求的前提下，对加油站进行形象亮化改造，在加油站罩棚四周加装了黄、白灯带，并对“中国石油”和宝石花标志增设灯箱。

多个设施齐上阵，过往司机在百米开外就能看到醒目的“中国石油”和宝石花标志，走过路过再也不会错过。自形象亮化改造后，恒友大得进站率同比提升 18%

“减”少流失赢客购

“现在加油再也不焦虑了，可以在便利站休息选购心意商品。”李女士在便利店边购物边与员工们开心地交流道。恒友大得加油站位置特殊，每天上下班的车辆较多，客户在现场等待长时间无人服务，容易造成客户不满，选择其他加油站加油，造成客户流失，甚至发生客户投诉事件。

为解决现场流动率降低、服务质量下降、客户投诉增加、客户流失大等营运上的瓶颈问题，恒友大得加油站站经理戴雪梅根据加油高峰期，推行非全日制用工，同时主动引导客户到便利店休息，赢得了客户购买商品的欲望。有效解决问题后，顾客有感而发地说：“以往排队加油，心情特别焦虑，现在通过加油员的引导，到便利店休息，不仅消除了烦燥的情况，顺便购买生活用品，何乐而不为！”

通过解决营运上的瓶颈问题，加油站总工时减少 965 小时；主油工时增长率为 38%；非油工时增长率为 9%。减少了客户流失，赢得顾客购买行为的连续性。

“乘”倍服务暖客心

“您好，欢迎光临！”“需要我帮您倒杯热水吗？”这些热情的话语从恒友大得加油站络绎不绝地传出，日常工作中脱口而出的问候声便是员工热情服务的真实写照。

加油站乘倍服务的提升，关键取决于员工服务意识、服务技能和执行力的提高。为此，站经理戴雪梅坚持严格要求员工行为，规范提升服务水平，提升服务意识，让客户感受到加油站员工的用心，将客户变成朋友，形成互惠互利的良性关系。

“本来只想到加油站加个油，没成想，加油站员工热情的服务，让我感受到家的温暖，情不自禁地购买了商品。”一位客户说出恒友大得加油站暖心服务的感受。

为了打造全方位品牌服务，恒友大得加油站推出站前服务、上门服务、品牌服务等特色服务，获得广大客户的一致赞同，客户数量稳步攀升。

“除”去麻烦锁客源

“要不是你们帮我消除麻烦，我可能不会长期固定在这里加油。”戴雪梅诚心诚意为客户解决生活麻烦后，打动客户陈女士，立即办理了电子加油卡，并建立长期合作关系。

恒友大得加油站在站经理戴雪梅的带领下一直秉承亲情服务的原则，想顾客之所想，急顾客之所急，尽最大努力为顾客解决生活难题，锁定了许多客源。

戴雪梅主动与陈女士沟通中，了解到她由于在家带孩子，购物极不方便，戴雪梅通过聊天，及时掌握她所需的生活必用品，主动把便利店的商品推荐给她，并送货上门，这样陈女士就可以将外出购物的时间用来照看孩子。“恒友大得加油站给我解决了生活麻烦，使我很感动，以后购买生活用品恒友大得加油站是首选。”陈女士说。

恒友大得加油站还建立了客户档案，定时对客户办卡、充值、交易等信息进行梳理，一旦发现异常，便立即上门走访，尽可能避免客户流失，大大提升了油非销售。2021 年，恒友大得加油站油品销售突破 1.062 万吨，非油销售突破 487 万元。

柬埔寨西港特区黄焕华：勇挑担、善作为，始终当好中柬友谊的使者

“历经千帆 ，仍旧初心不改，始终坚持自己做人做事的原则，就能以不变应万变。”2008 年 7 月入职西港特区公司以来，黄焕华十三年如一日，坚守在金边办事处，在工作中始终勇于担当，善于作为，为西哈努克港经济特区的发展壮大，为中柬友谊的传承深化贡献了自己的力量。

如今，作为西港特区公司总经理助理、金边办事处主任，黄焕华不仅负责对接安排各类政府代表团、企业考察团在柬埔寨、在西哈努克港经济特区的参观考察；还负责公司各类文件翻译及重大活动的同声传译；以及与柬埔寨首相府、发展理事会、劳工与职业培训部、税务总局等柬政府部门的对接，办理各类证件批文；协调处理公司遇到的阶段性问题等，多年来取得了累累硕果。凭借出色的工作成绩，黄焕华多次被评为优秀员工、管理标兵。

勇于挑担，无论轻重

“领导相信我，觉得我可以，我就敢干。”黄焕华进入西港特区公司接手的第一项任务，就是陪同当时的西哈努克省省长访问江苏，并负责随行翻译。黄焕华回忆道，自己当时刚刚毕业，从来没有正式场合翻译的经验，但是当领导找到她的时候，她毫不犹豫地点头答应了。在陪同访问的那一个星期里，黄焕华瘦了七斤。从出发前就开始熟悉访问流程，查找相关资料，到抵达后每天白天陪同翻译，晚上预习第二天的活动，并进行试翻译。第二天一大早，继续复习昨天晚上预习的内容，确认当天的行程。功夫不负有心人，访问取得了圆满成功。也是从那次开始，公司所有正式场合的翻译以及柬埔寨政府团访问江苏，黄焕华都作为翻译人员随行。

面对工作中的挑战，黄焕华从来都是直面问题，勇于担当，也正因为如此，才成就了她厚实而闪亮的青春。2016 年，柬埔寨首相洪森出席西哈努克港经济特区百家企业入园庆典活动；2012-2019 年间，商务部与柬埔寨发展理事会成功组织召开两次关于西哈努克港经济特区的工作组会议，三次副部级会议……一桩桩、一件件，类似的重大活动不胜枚举，而其中全都离不开黄焕华的穿针引线，奔前忙后。

而她的工作能力也得到了中国驻柬使馆、经商处等的肯定，使馆曾多次借调她参加中国高访团接待，使馆领事部还聘请她担任使馆领事保护联络员，柬埔寨中国商会则选派她在柬埔寨发展理事会一站式行政服务窗口担任中国服务台的代表，为中资企业提供服务。

在黄焕华的成绩单上，当然也少不了她为西哈努克港经济特区实现健康可持续运营付出的心血。2008-2015 年间，黄焕华一刻不停地为特区能接入柬埔寨国家电网，摆脱柴油发电而向柬埔寨电力部门打申请，写报告，最终成功为特区争取了两条电力专线，极大提升了区内的供电能力和供电稳定性；2019 年，柬埔寨遭遇全国性缺电，黄焕华提前结束休假，第一时间返回工作岗位，与柬埔寨发展理事会、电力部等政府部门进行协调沟通，最大限度地保障了特区内的供电，稳定了区内 100 多家企业的发展；2021 年，为帮助西港特区热电厂顺利取得售汽许可证，黄焕华积极推动柬埔寨矿产能源部出台和完善了蒸汽管理条例。在一个又一个阶段性问题解决的过程中，黄焕华完美诠释了一名有责任感、有担当的员工该有的作风：挑最重的担子，啃最硬的骨头。

推动交流，深化友谊

2019 年 12 月，江苏省人民政府外事办公室聘任黄焕华为“江苏青年友好使者”，既是对她在推动两地交流，深化友谊方面作出的贡献表示肯定，也是对她未来进一步服务好中柬交流合作的期许。

多年来，江苏省、无锡市与西哈努克省、西哈努克市充分发挥西哈努克港经济特区的平台作用，在医疗、教育、文化、卫生、基础设施等方面开展务实交流合作，并取得了丰硕的合作成果。自 2015 年起，黄焕华全力配合江苏省政府派出的 6 批“中国医者爱心行”援外医疗队在柬埔寨金边、磅士卑省、西哈努克省等地开展医疗义诊、学术交流培训等活动，送医下乡，送医进村，实实在在惠及当地人民，得到了当地百姓及政府的一致好评。黄焕华表示，义诊是一项十分有意义的活动，能参与其中，即使再辛苦，也是值得的。

2020 年 3 月，西港特区公司配合红豆集团向柬埔寨红十字会捐赠了百万只口罩，助力柬埔寨当地抗疫，为确保口罩的顺利捐赠，黄焕华前期就和柬埔寨相关政府部门确定了捐赠物资的规格、标准等，捐赠仪式结束后第一时间跟进物资的运输情况，在抵柬后积极协调清关，并将物资顺利转交至柬埔寨红十字会。并且在柬埔寨向全球紧急采购防疫物资时，配合柬埔寨政府向红豆集团采购了将近 1000 万人民币的防疫物资，极大缓解了他们的燃眉之急。

此外，黄焕华还多次陪同中柬双边政府部门交流互访，开展培训和学习。她谈到，一开始办理相关免税文件的时候不仅效率很低，而且流程复杂，后来，她多次陪同柬方官员到中国参加研修班，到江苏、到无锡学习工业园区的先进管理经验，不仅开阔了他们的眼界，而且有效提升了他们的服务水平和服务质量。

在黄焕华看来，西哈努克港经济特区这个项目本身就是传承中柬友谊的载体和平台，在服务好特区发展的同时，能为加深两地人民友谊作出更多的贡献，这是非常值得自豪和骄傲的事情。

砥砺初心，常怀感恩

“看着西哈努克港经济特区从一片荒芜之地起步，到建起第一座厂房，引进第一家企业，到今天的 170 家企业入驻生产，近 3 万名员工就业，这个过程是非常可贵的，也是非常有意义的。”黄焕华谈起十余年来陪伴特区成长的历程，心中感慨万千。柬埔寨首相洪森曾表示，特区是他亲自“接生”的，而对于黄焕华来说，特区又何尝不是她一起参与建设共同成长的呢！

如今，优秀的黄焕华也得到了很多公司的青睐，但她坚定地选择继续留在西港特区公司。她说道：“自己永远不会忘记是公司给了我平台和机会，让我获得了成长。特区不仅镌刻了我的青春印记，还承载着我的所有成就和精神寄托。”

新冠肺炎疫情在柬埔寨暴发后，黄焕华已经两年没有回国了，但她依然坚持在一线，努力做好每一项工作。在她看来，她的身后还有信任她的领导和支持她的同事，奋斗的路上一点都不孤单。

西港特区公司总经理曹建江对黄焕华多年来的工作给予了很高的评价，他表示，黄焕华十多年来一直坚守在柬埔寨一线兢兢业业，恪尽职守。通过充分发挥语言等优势，在与政府部门的沟通协调和中柬友好交流活动中发挥了积极作用，为西哈努克港经济特区的发展作出了较大贡献。

（文萱）

杭州抗疫，“可爱的人”许高宁在奉献

■ 本报记者 许强

2022 年 1 月 13 日 23 时 49 分，杭州市在重点人员例行核酸检测时发现 1 例阳性人员。疫情发生，杭州并没有陷入恐慌，企业生产和市民生活井然有序，大街小巷烟火味依然浓厚。杭州凭什么？

国科智库专家周德文告诉记者：“杭州抗疫经验就是发现较早，管控到位，转入常态化的防控阶段，还有‘可爱的人’默默奉献。”周德文列出了在 2021 年 12 月 26 日召开的杭州市新冠肺炎疫情防控工作新闻发布会上发布的数据，截至 2021 年 12 月 19 日，本次疫情累计检测核算是 78.56 万人份，社会面还累计核酸抽样检测 188.88 万人份，封控管理的小区和楼道 23 个，完成这些任务都需要“可爱的人”。随后，周德文推荐了一位“最可爱的人”，他就是杭州市临平区南苑街道长树社区党总支委员许高宁。

许高宁，中共党员，出生于海宁，社区工作者，兼浙商研究会理事，杭州市新生代企业家协会常务理事、副秘书长，杭州市人民检察院人民监督员，余杭区第五届、六届青联委员，临平区政协委员、侨联界别组副组长，临平区侨联委员、常委，临平区侨商会副会长等职。

2005 年，许高宁参军，其间，他担任武警部队军械员、军队党委文书，由于工作表现突出，多次受到师、团、营三级党委首长的好评，连续两年被评为“优秀士兵”，荣获团嘉奖一次，2007 年因出色完成任务荣获“三等功”一次。

这几天，许高宁非常忙，不断地走家串户，在社区宣传抗疫知识，还在微信群里与朋友互动，组合抗疫力量。他坚信：“心中有信仰，脚下有力量。”他告诉记者：“祖国需要我，我就在何处。”

为了更好地服务于社区，更出色地完成工作，许高宁坚持学习，先后去中国井冈山干部学院，复旦，清华，还有市委党校等高校学习，去良渚、天津滨海新区、澳大利亚、井冈山、武汉五大会址、湖南韶山、福建古田、遵义、河北西柏坡学习，还去延安梁家河习总书记七年插队知青岁月学习等等，这些学习经历都带给他更多创业启迪，也让他有了社会责任感。

许高宁现担任社区党总委员、治保主任，主要负责综治、人武、统战、文体宣传、共青团等工作。战疫时刻，许高宁任劳任怨，努力工作。社区工作琐碎繁杂，但却与老百姓的生活休戚相关，社区是抗疫战场。疫情来临，许高宁沉得下心来，把社区当做自己家，把社区居民当亲人。第一时间为老百姓解决实际困难，第一时间主动带头向疫区进行了捐款资助，每天执勤时间长达十五个小时以上，年初祖母去世时，住在新安的姑姑前来吊唁，许高宁极力劝阻姑姑不得进入杭州长树社区，更不要集聚，为保障社区群众安全带了个好头。当得知街道口罩紧缺后，利用自身资源协调支援了街道口罩 3000 只，先后 25 次为社区后勤奔波采购防控物资，并组建青年突击队，组织团员志愿者轮流驻守在防疫重要卡点，因工作出色被团区委评为“先进突击队”，为了抗疫，许高宁自掏腰包硬是找各种资源买回了 500 个口罩和 30 多瓶消毒液，解了社区小微企业、个体户燃眉之急。另外还多次自掏腰包对社区特殊青少年进行物质关怀，定期看望老年过渡房的老人们，为他们带去消毒液、口罩等应急物质。

记者在长树社区采访时了解到，为了抗疫，为群众解决难事是许高宁的追求，给社区老年人宣传和解读防疫知识，替社区居民跑腿购买生活必需品，用微笑和热情排解社区居民“恐疫症”，帮助社区居民规范正确地带好口罩，许高宁就是一位肯干事，爱干事，会干事的“可爱的人”。虽然他在默默奉献，但很多人在心里记住了他。

新春福利温暖职工心

在春节来临之际，中煤新集楚源公司各基层单位陆续为全体员工发放春节福利，精心采购了生活必需品食用油、大米等。体现了公司对“大家庭”的关怀，激励员工干事热情，促进企业和谐稳定向上的良好氛围。 朱宗楠 摄影报道

定增市场持续火热 华夏磐益开放申购

刚刚过去的 2021 年，市场结构性行情精彩纷呈，定增市场迎来增发大年。得益于定增市场的火热，可参与定增的公募产品收益率也表现亮眼。比如，华夏磐益一年定开基金 2021 年净值增长率超过 33%。

不过，定增主题类基金多是封闭式运作模式，除了首发募集期外，投资者往往只能在基金的开放期参与。据悉，近日华夏基金公告旗下华夏磐益一年定开混合将在今年 1 月 26 日至 2 月 18 日（含当日）开放申购，为看好定增市场的投资者提供新的参与机会。 （何力）

北方股份获近 3 亿元出口大单

2022 年伊始，北重集团北方股份成功中标中铁七局、中铁九局以及中铁七局与中铁九局联合体共计三个标段的 TR100A 矿用车采购项目，中标总金额近 3 亿元，迎来新年开门红。据悉，这批矿用车将被用于刚果（金）洛钼项目和刚果（金）中铁资源项目。

TR100A 矿用车是北方股份的经典车型，具有动力强劲、爬坡性能优良、高效、低耗、高可靠性、高耐久性、全生命周期运行成本最低的显著特点，环境适应性强，在国内国外各大矿山到处都驰骋着 TR100A 矿车的身影，行业内享有盛誉，深受全球客户青睐。

（郭新燕 陈才 文 / 图）

北重集团北方股份 TR100A 矿用车

唤醒“沉睡资源” 实施存量优化

对于煤矿企业来说，各类物资是矿井安全生产必不可少的重要保证，同时又是企业成本中占比较大的一项支出。如何最大限度地发挥物资管理效能，既能保证每一样所需物资随用随取，又尽可能地避免闲置浪费；既能让每一类物资都物尽其用，又能降低物资采购成本，让每一分钱都花在刀刃上？

山东能源集团蒋庄煤矿通过开发应用“智能化物资管理平台”，实现物资供应全过程网络化管理，在发挥高效便捷服务职能的同时，盘活闲置物资，降低材料库存。与此同时，打造事前、事中物资全流程管控优质高效“服务链”，从源头上提高提报计划的科学性，严把各类物资入矿关，全面优化完善物资运作模式，最大限度地降低物资采购成本和储备资金占用。

加强事前把关 从源头杜绝“无效物资”

每周的周一和周四，蒋庄煤矿物资服务中心计划主管秦克伟都会雷打不动，挨家挨户深入各基层单位，及时了解掌握生产区队使用需求、采场条件变化、设备配件使用周期等实时信息，帮助他们科学合理制定物资采购计划，尽可能避免“所购非所用”、盲目计划、超量计划而造成的库存积压、闲置浪费等现象，做到每一笔计划都科学合理，从源头上杜绝“无效物资”。

“科学合理编制物资采购计划是实施存量优化的第一步，我们变被动等计划为主动上门服务，参与到计划的制定中来，让供需双方信息流动起来，在满足矿井生产一线物资需求的基础上，最大限度地把资金计划降下来。”秦克伟说。

秦克伟告诉笔者，“计划”的过程大有可为，计划控制好了，能给企业减少很多不必要的麻烦。比如，在计划提报过程中，因部分单位计划员不了解具体的产品明细，有时提报的材料计划与现场使用实际不相符，他们在市场上广泛调研，根据各单位的实际需求，为他们订购性价比最高、最符合现场实际的物资。

同时，还能从源头上为企业压减材料支出。拿采煤工作面常用的截齿为例，德国进口的高强度截齿一个就 400 多元，一个班需要消耗 10 个左右。为最大限度地降低生产成本，他们建议生产区队在采场条件较好时，使用性价比更高、单价仅 200 多元的国产高强度截齿，这样一个班至少能节省 2000 余元的开支。

严格事中管控 把好物资入矿关

以次充好、短斤少两、产品质量不过关、甚至供货商配货错误……在物资验收过程中，诸如此类现象时有发生，如果不严把产品质量验收关，便会有劣质产品流入矿山，威胁矿井安全生产。

“产品质量关系着矿井的安全生产、经济效益，我们必须严把物资入矿关。”该矿物资服务中心党支部书记胡善聚说。他们严格制定物资联合验收制度，充分利用视频监控系统对验收工作流程进行全方位、无死角的实时监控，并建立质量验收责任追究机制，做到阳光验收，坚决杜绝因产品质量问题影响矿井生产的事件发生。

“其实质量验收的过程，就是与他们斗智斗勇的过程。我们一丝一毫也不敢掉以轻心。”物资服务中心验收主管彭春莉可谓“久经沙场”，每次验收，她和工友们不放过任何一个“蛛丝马迹”，2021 年以来共计验收 25 个类别 6808 个规格型号的物资，对 58 个供货商，966 个规格型号的不合格物资进行了退货，为矿井挽回经济损失 220.97 万元。

“如果这样的残次品进入矿山，根本派不上什么用场，无形中就会造成物资积压、浪费，最重要的是影响矿井安全生产，这样的现象绝不允许在我们眼皮子底下发生，我们也坚决不让任何一个残次品进入矿山。”彭春莉斩钉截铁地说。

多渠道盘活 唤醒“沉睡资源”

以前，在传统物资管控模式时期，矿井每家生产单位都有自己的“小库房”，十余家单位各自为战，你买你的，我剩我的，势必造成一定的物资积压。再加之近年来，矿井加快智能化建设步伐，一些大型设备、物资也随之更新换代，使一些淘汰的设备及相应配件被“束之高阁”，又造成一定的物资积压。

怎么办？如何才能盘活诸如此类的闲置资源，让它们“英雄也有用武之地”？

“盘活这部分‘沉睡’的资源，是存量优化的关键一步，我们按照能源集团和集团公司要求，打破单位、专业之间的界限，建立‘透明仓库’盘活一批，同时又进行跨矿‘淘宝’调剂一批，利用‘智能化物资管理平台’再盘活一批。”该矿物资服务中心主任李启坤说。

为最大限度地压减库存、提高物资利用效率，他们在全矿全面取消 18 家基层单位的二级仓库，运营“透明仓库”“共享仓库”，共盘活 1883 个种类、价值 238.02 万元的物资。又将 74 种、184 件 700 型煤机配件，以跨矿“淘宝”的形式调剂到兄弟矿井使用，盘活了近 60 万元的固定资产。

在此基础上，他们又通过“智能化物资管理平台”，将剩余物资全部搬到“空中物资超市”，去年累计接单 1.6 万次，累计发放物资 16000 余种，并利用其大数据功能，综合累计 43 种常用物资 3 个月内发放频次及数量，设定 43 种物资的最高库存上限及最低储备下限。

“这样一来，既保证了物资供应的连续性，又有效解决了物料库存积压、浪费等现象。每年可为矿节省资金占用 360 万元。”该矿物资服务中心仓库主任刘涛说。

为配合物商公司全面对接能源集团 ERP 系统上线，该矿通过扎实有效的举措实施存量优化，现在已实现零库存顺利对接。

“实施存量优化是提升资产质量和资源配置效率的关键之举，我们多措并举加快低效无效资产盘活，实现物资统一调配、科学流转，进一步提高物资的利用率、周转率，真正实现了物尽其用、源头降本。”蒋庄煤矿矿长殷宪波说。

（尹丽君）

“防疫”“安全”双不误

1 月 17 日，西南油气田公司重庆气矿永川作业区副经理曹喜到丹 7 井和同福 1 井施工现场查安全，这是作业区冬季抓安全、控风险的缩影。

进入冬季，针对施工点多、面广的情况，加之“疫情”和“安全”的双重压力，在执行好疫情防控相关管理规定的前提下，这个作业区 6 个安全小组分片压实责任，根据施工的难易程度，形成领导、部门负责人、中心站站长三级管控现场风险，严格审核施工方案和预案，以及票证管理，从源头遏制事故事件发生，为冬季天然气生产和民生保供营造了良好氛围。截至目前，这个作业区的所有施工均安全受控，日供天然气在 400 万立方米左右。 李传富 摄影报道

“扫一扫”安全生产管理更智慧

“我刚扫描二维码提交设备报修，维修人员就来了，效率太高了！”

“是呀，以前走纸质程序太耗时，有了这个二维码可方便多了。”在北重集团防务事业部 501 车间擦炮机旁，两个职工正在讨论设备上新贴的二维码。

1 月 10 日，501 车间职工在每日上班前点检时发现擦炮机出了故障，赶紧使用手机扫描“设备码”进行保修，流程马上通过车间主任后到达设备维修中心，维修人员迅速出动，从发现故障到维修人员修理完成不过半小时。

这个备受好评的二维码是公司运用“互联网+安全”模式，为提高安全管理水平、安全管理工作效率推出的安全生产终端扫码系统。

系统利用微信 APP 中的“北重终端扫码”小程序，通过“扫一扫”功能，实现对设备设施和危险点目视化线上扫码检查功能。生产现场安全检查人员通过手机扫描现场设备和危险点粘贴的二维码可以查看相应的安全标准。安全标准以文字、视频、图片、语音等生动、直观的形式通过手机展现给检查人员。

职工通过“隐患排查”功能，实现对设备设施的安全隐患提出、整改、闭环、统计、查询，随时进行现场安全隐患填报并提交整改责任人，流程逐级上报，及时解决设备问题。隐患整改完成后，在检查人员手机端形成隐患整改情况的二维码，通过扫码设备自动录入安全生产管理系统中，形成信息化的隐患闭环整改台账，安全生产信息化管理工作更加规范化、系统化。

职工们将二维码分为两种：“设备码”和“安全码”。

特钢事业部 109 车间的液压站外贴着一个“设备码”，职工换班时拿起手机“扫一扫”，填写当日设备状态与发现的问题，设备信息就能实时传输到设备负责人手机上，以便及时解决相关问题，为开展设备设施日常安全检查、安全隐患排查等工作提供便利。

特钢事业部 108 车间三级危险点——空气压缩机上贴着“安全码”，通过“三级危险点排查”功能，可实现对危险点的安全隐患整改等功能。

同时在相关人员检查时，“扫一扫”即可代替纸质来访人员检查单填写来访人员信息，方便日后随时查看，真正做到了来访记录流程信息化。

如今公司已对现有的 3051 台设备设施编号，完成 4 个模块 48 类设备设施和危险点安全检查标准制定，安全生产终端扫码系统在全公司正式使用，实现“扫一扫”，隐患“码”上报。

这种安全信息化管理的二维码，在北重集团还有很多。服务保障事业部动力能源分公司特种气体运行作为公司一级危险点，主动对接包头市市场监督管理局开发气瓶安全信息化管理系统，切实加强气瓶安全监管工作。职工用手机扫描气瓶上的二维码后，可以直观的看到气瓶的登记单位、充装单位、末次充装日期、气瓶状态、钢瓶检验有效期等基础信息，气瓶条码、制造单位、出厂编号、气瓶来源等钢瓶信息以及充装单位、重量、充装介质等最近充装信息并录入系统，如今公司已累计安装气瓶电子标签 2000 余只，实现了气瓶来源可追、去向可查、责任可究、质量可保的有力监管。

近年来，北重集团把信息化建设作为推动公司高质量发展的关键之举，运用“互联网+”模式解决生产难题，提升生产效率，增强安全生产保障能力，逐步提升基层安全生产标准化、精细化、信息化水平，全面推进安全生产基层基础建设，加快构建“数字北重”“智慧工厂”，实现“十四五”良好开局，以优异成绩迎接党的二十大胜利召开。 （陈柯沁）

“加纳国家天然气应急中心”主体结构顺利封顶

1 月 15 日，石油工程建设公司中原建工公司加纳项目部“加纳天然气应急中心项目”主体结构顺利封顶。该项目是加纳天然气办公楼项目配套工程，建筑面积约 1600 平方米，项目建成对改善加纳社区医疗条件，提升项目所在地应急保障能力起到较好促进作用。

项目自 2021 年 8 月开工以来，项目部全体干部职工克服境外疫情持续高发和物流、材料、人工成本大幅上涨等重重困难，通过强化本土化施工管理，不断优化设计方案，持续加强现场技术质量管控和安全风险管控等措施，加班加点抢工期进度，顺利完成此重要施工节点任务。该项目优质高效的施工，多次受到业主（加纳国家天然气）的赞扬。

此次结构封顶代表项目取得阶段性胜利，为下步保质保量完成工程建设任务奠定了坚实基础，为提升中石化品牌形象起到较好促进作用。

（黄俭 吕传勇）

山东能源田陈煤矿：“人人争当经营者 岗位就是效益源”

山东能源田陈煤矿牢固树立“成本是企业的生命线”理念，围绕全年既定目标任务，坚持“目标不变、任务不减、标准不降、干劲不松”，以降本增效、控员提效、提质创效为着力点，狠抓成本管控，全面提升矿井经济运行质量。

降本增效——“减法”里的“加法”效应

“成本管控最直观的体现就是数字，必须把成本管控各项计划精确到小数点，构建起有效的数据链。”该矿财务总监张巍说。

他们围绕“两化融合”重点，成立降本增效专班，形成工作项目化、项目清单化、清单责任化、责任考核化，建立“协调、督查、再协调”工作闭环，建立一周一回顾、一月一例会、一季一通报“三个一”抓落实机制，切实打好挖潜增效攻坚战。对照 2021 年经营指标完成情况，用“挤海绵”力度对 2022 年全年材料费、电费、修理费等成本管控指标进行深度分析、重新测定，逐级逐项将指标分配到个人、责任明确到个人、管控落实到个人、成本考核到个人，形成全员、全过程、全方位的“全成本”管控体系。

同时，坚持“废变宝、长变短、弯变直、坏变好、旧变新”的原则，积极开展“废铁堆淘金”行动，对井下有使用价值的回收材料，加工后重新投入使用，并将下脚料进行再加工处理，减少了材料消耗，提高了材料利用率。

“每天下井的时候，顺手把废旧的煤机截齿、截齿假、三角阀等小物件回收上井，工资就能多一点。”综采一区职工李冬说，“省下的就是赚的”已成为干部职工的共识。

控员提效——“工人”到“工匠”的变化

随着矿井服务年限延长和战线拉伸，如何进一步提升老矿发展质效成为亟待解决的重要课题。为此，他们深挖管理潜能，大力实施人力资源优化配置整合，持续推进控员提效，通过科学优化岗位设置，实施岗位合并，打破传统固定的“守岗”制，岗位工变“守岗”为“跑岗”，有效解决了岗位区域分散、人员占用多、管理难度大的难题。

从“守岗”到“跑岗”的一字之变，对职工的业务素质提出了更高要求。他们全力推进“全员素质提升”工程建设，在“一岗多能+一人多岗”“订单式培训”等基础上，扩大“创新工作室”“技术攻关站”“创客联盟”等平台的影响力和辐射面，按照“既要点兵也要点将”的理念，通过“1+1”人才考评体系，实现由静态考评向日常管理考核的转变，把真正“能打的兵”“会打的将”集聚到矿井发展主战场。

提质创效——“品质”保证“品牌”过硬

质量不仅是企业的生存之本，更是企业创效的立身之道。面对煤炭市场竞争持续激烈、客户需求日趋多样的局面，该矿坚持“以质为本、提质创效”理念，从源头设计、井下生产、洗选销售等环节，实行煤质全流程管控，调整优化品种结构，以过硬的“田陈煤”品质增强煤炭销售市场竞争力。

他们坚持“精煤战略”，通过压灰、降硫、控水等手段，加强全流程管控，合理调整配采比例，强化煤质考核，坚持实行“以质计价、提质奖励、商品煤计产、合格掘进煤准入、分流奖励、入矸赔付”等制度，提高了生产区队“出好煤”的积极性。

在商品煤采、制、化过程中，他们严格执行新版国家行业标准，积极与客户自检标准接轨，引进胶质层指数测定仪、光波水分测定仪等先进检测设备，有效提高了煤质化验准确性。同时，持续加大售后跟踪采样和技术交流力度，消除产品纠纷和质量事故，保证了煤炭销售增量、增效。

（梁晓彤 魏忠富）

便民服务 收费标准：55元/行/天（13字1行）广告热线 028-66079393 QQ：769036015 微信：13308082189
独家代理机构：成都锦宏天下文化传媒有限公司 地址：红星路二段 159 号成都传媒·红星国际 2 号楼 1702 室
律师提示：本刊仅为供需双方提供信息平台，所有信息均为刊登者自行提供。客户交易前请查验相关手续和证照。本刊不对所刊登信息及结果承担法律责任。

债权人公告
成都市龙泉驿区雅途教育培训学校现决定注销，请相关债权人于本公告见报之日起 45 日内到本学校办理相关手续。
●遗失声明：新都区新都镇仕琼水果店的营业执照副本（注册号：510125600041031），不慎遗失，声明作废。
遗失公告
成都屹唐信息技术有限公司营业执照（统一社会信用代码：91510104667556488T）正副本遗失作废。
公 告
凯颂广场项目业主及相关人员：
我公司在简阳市杨柳街道办天星村 1、3 组，杨柳村 1 组修建的凯颂广场项目已建设竣工，按程序现已进入规划土地核实公示阶段，公示内空张贴于项目现场，公示时间为 2022 年 1 月 21 日 9:00 至 2022 年 1 月 28 日 9:00。
特此公告
成都凯安置业有限公司
2022 年 1 月 21 日

减资公告
资阳人峰房地产经纪有限公司统一社会信用代码：91512002MA67M2UU62 股东会决议资阳人峰房地产经纪有限公司注册资本由人民币 50 万元减少至 1 万元，请各债权人自公告之日起 45 日内向本公司提出清偿债务或者提供债务担保的请求，逾期不提出的视其为没有提出的要求。
资阳人峰房地产经纪有限公司
减资公告
资阳瑞诚房地产营销策划有限公司统一社会信用代码：91512002353626690K 股东会决议资阳瑞诚房地产营销策划有限公司注册资本由人民币 300 万元减少至 1 万元，请各债权人自公告之日起 45 日内向本公司提出清偿债务或者提供债务担保的请求，逾期不提出的视其为没有提出的要求。
资阳瑞诚房地产营销策划有限公司
●成都市航兴机械厂营业执照正副本注册号 510112000017444 遗失作废。

●四川锐之峰公路工程有限公司持有的营业执照（正副本）统一社会信用代码：91510000687906123W 遗失作废。
公 告
喜悦美麓项目业主及相关人员：
我公司在简阳市射洪坝街道办下花园路 789 号修建的喜悦美麓项目已建设竣工，按程序现已进入规划核实公示阶段，公示内容张贴于喜悦美麓大门处，公示时间为 2022 年 01 月 21 日 10 时至 2022 年 01 月 28 日 10 时。
特此公告
简阳市喜和悦房地产开发有限责任公司
2022 年 01 月 21 日
●四川西部鞋都市场经营管理有限公司为金建平开具的 A-3046 号租赁保证金 20000 元收据（收据号：20017581）因本人不慎遗失，现登报声明作废
●成都优家验房工程管理服务有限公司，营业执照正副本（统一社会信用代码：91510100MA6C574HX1）遗失作废。

●片马乡万坪茶林村卫生室，遗失公章（编码 5118235022287）遗失作废
●中江柏树湾农业有限公司法人封得如，公章编码：5106235032430 遗失作废
●重庆上汽汽车销售有限公司成都分公司遗失车辆合格证（编号为：WDT0400HD047579），车辆识别代号 / 车架号为：LZFF25T44HD047579，发动机号为：17H00200234，发证日期为 2018 年 3 月 10 日，特此声明作废！
●四川易迅发科技有限公司账号：805201040010333 在农行三洞桥支行的开户许可证（核准号 J6510067814603）遗失，特此声明作废
●四川千家同建筑劳务有限公司营业执照副本（统一社会信用代码：91511622MAACHU3H9M）遗失，声明作废。
●成都金武吉业安全防范技术有限公司营业执照正本、副本（注册号：510107000284376）不慎遗失，声明作废。