

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 017 期 总第 10327 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:戴琳 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2022 年 1 月 20 日 星期四 辛丑年 十二月十八

新闻简讯 | News bulletin



为百年豫光、千亿企业 奠定产业基础 豫光金铅电解铜箔试验项目顺利投产

近日,在位于河南省济源市的豫光集团金铅玉川厂区,电解铜箔试验项目顺利投产,标志着豫光集团在加快产业链延伸的道路上又迈出了坚实的一步。

电解铜箔实验项目是“十四五”时期豫光集团为不断加快产业链延伸,持续推进高质量发展谋划实施的支柱产业,是豫光加快战略转型、持续推进转型升级、拉长产业链条、延链补链强链扩链组织实施的一个重点项目,对抢抓铜箔新材料市场发展机遇,延长产业链条,提升产业优势和核心竞争力具有重要意义。项目于 2021 年 7 月正式动工兴建,累计完成投资近 5000 万元。

豫光集团党委书记、董事长杨安国在开工试产仪式上讲话指出,铜箔研究所要按照公司发展规划,谋划在前,快进一步,在做好常态化防疫和安全施工的前提下,精心组织,周密安排,敢打敢拼,敢打必胜,确保项目顺利投产,确保早日做出合格产品,早日见到效益。他要求,公司相关单位和部门要强化大局意识和责任意识,积极主动做好协调服务工作,确保铜箔项目顺利实施、顺利达产,为百年豫光、千亿企业的顺利实现奠定坚实的产业基础。

(本报记者 李代广 通讯员 段高高)

新鸿鹏集团 位列重庆地产 50 强第 5 位

近日,重庆市房地产开发协会发布了 2021 重庆房地产开发企业综合测评成果。金科、龙湖、新鸿鹏等企业入榜综合测评前 50 名,新鸿鹏位列第 5 位,较上届提升 1 名。

“重庆房地产开发企业 50 强”评选活动始于 1999 年,最早由重庆市建委、开发办组织,是重庆市房地产行业最具影响力、最有权威性的综合评选活动。从 2015 年起,主办方重庆市房地产开发协会开始采用第三方专业数据测评机构,对企业情况进行综合测评,最终形成更加全面、完整的测评成果。

新鸿鹏地产是中国民营 500 强企业新鸿鹏集团下属产业板块之一,主要经营业务为文教城、教育城、科教城以及相关的教育配套设施。28 年来,新鸿鹏坚持用心打造项目,其中获誉天祐大奖的项目就达 6 个。截止目前,新鸿鹏业务已进入重庆、山东、四川、北京、上海、陕西、浙江、广西等 20 多个省市,并在美国洛杉矶、佛罗里达等多个国家和地区进行了布局和投资。

新鸿鹏已连续多年上榜,这背后离不开新鸿鹏一直以来的战略坚持,作为起源重庆、深耕重庆 28 年的企业,新鸿鹏始终从战略的高度关注城市的发展,凭借“教育+”、“文化+”为核心的产业发展新模式,受到多家权威单位认可,2021 年以来,就获得“中国房地产企业品牌价值西南 10 强”、“2021 中国房地产专业特色品牌企业”、“2021 年中国民营企业 500 强第 241 位”、“重庆民营企业 100 强第 7 位”等多项荣誉,企业实力得到大幅提升。

如今,新鸿鹏教育城(镇)100 城战略将持续发力,将逐渐从成长期步入成熟期,创造新的业绩增长级,进一步彰显其快速推进城市转型升级的超强能力。

(本报记者 李代广)

吉林捷凯:艰难挑战中交上出色的成绩单

■ 陈凤海 孙丹

2021 年,对于生产汽车零部件的企业来讲,无疑是艰难的一年,由于受疫情、芯片短缺和原材料价格上涨等因素的影响,企业的经营状况步履维艰。但东北工业集团吉林北方捷凯传动轴有限公司(以下简称吉林捷凯)在艰难挑战中仍然交出了一张出色的成绩单,主营业务收入和利润分别比上年同期增长 4% 和 33%。

吉林捷凯是怎么做到的?“我们主要是做好研发、市场、成本三篇文章。”公司总经理高红道出了其中的奥秘。

研发:企业发展的“源动力”

吉林捷凯是一家专门生产汽车传动轴产品的企业,近年来,该公司掌控关键核心技术,不断提升自主研发实力,为一汽大众、一汽集团等主机厂研制生产传动轴产品。

吉林捷凯建有产品研发平台和产品数据库。在研发过程中,根据项目管理办法,对研发人员实行项目制管理,依据项目研发周期、难易程度等实时兑现项目奖励,并通过项目奖励、住房补贴、骨干津贴等方式拴心留人,调动了研发人员的积极性,传动轴产品不断迭代优化。

吉林捷凯依靠自身研发实力,解决了一些关键的技术难题。在现有 6 球道高角度端节研究基础上,通过对 8 球道高效率技术的研究,采用多段圆弧的方式,改变推进角度,保证端节在所有摆角内获得最小的间隙,且使其获得更大的摆角功能(一般为 47°,8 球道端节可达 50°),减少了整车的转弯半径。通过钢球的增加,单个钢球承担的扭矩降低,减少扭矩损失。同时,相较于普通端节有较小的回转直径和较轻的重量,实现整车轻量化。在有效工作角度内效率损失能力提升 41%,重量降低 10%,体积降低 5%,达到行业领先水平。目前,吉林捷凯已完成 8 球道高效率等速驱动轴的产品开发及 B 级车型匹配,技术指标全部达到预期指标,并完成目标车型客户技术认可的全部验证实验及生产线的建设与技术准备,已获得德国大众及一汽大众的 BMG 技术认可。吉林捷凯建立产品样板“过手制”原则,



提升科研产品一次性通过率。为使研发的新产品尽快实现转产,不断进行工艺改进,VL 筒形壳生产工艺通过改进,实现了重点中频淬火重要参数与工件一一对应、单件追溯、六孔位置度及 PCD 检测自动序在线检测,形成产线自动化、柔性化、单件追溯、自动分组检测、保证产品质量、过程控制关键技术,达到国内先进水平。

市场:企业发展的“生存力”

市场,关乎企业的生存与发展。多年来,吉林捷凯一直坚持一把手跑市场的经营理念,每个月,总经理高红都亲自带队拜访老客户,走访新用户,开发新市场,获得新订单,不断扩大吉林捷凯客户的“朋友圈”,使得产品的市场占有率不断提升,新产品市场不断增加。2021 年,吉林捷凯为一汽大众配套生产的速腾 NF、高尔夫 A8 传动轴产品的供货数量同比增长 7.5%。为北汽越野 B40 配套生产的传动轴产品,在价格高于竞争对手的情况下,供货比例也是持续提升,目前已达到 60%。

2021 年,吉林捷凯市场开发捷报频传,接连击败竞争对手,获得 4 个项目的独家开发权。6 月 8 日,吉林捷凯接到一汽-红旗 C001 项目供应商通知书;7 月 30 日,获得一汽大众 B9L 项目 1.5T 和 2.0T 的 A 点独家开发权;12 月 14 日,收到北汽越野 B41V 项目定点开发通知书,为该公司 2021 年度市场开发画上完美的句号。获得一汽-红旗 C001 项目独家开发权,

使吉林捷凯从此迈进了一汽-红旗的大门,成为一汽-红旗正式的供应商,在提高销售收入的同时,降低了经营风险,为后续持续获得红旗项目奠定了基础。获得一汽-大众 B9L 项目 1.5T 和 2.0T 的 A 点独家开发权,是吉林捷凯又一次获得大众主流车型的独家供货权,为企业高质量发展打下坚实的基础;获得北汽越野 B41V 项目再次验证了吉林捷凯的技术实力和军工品质。“从获得项目的那一刻起,我们就全身心投入到新产品的研发、试制和生产工作中,一定会按时生产出合格的产品,满足主机厂的需求。”公司技术中心主任王继业说。

成本:企业发展的“支撑力”

在吉林捷凯采访,听到次数最多的词就是“成本”。没错,2021 年,吉林捷凯的利润增幅较大,与该公司全员降成本有着直接的关系。“越是在日子好过的情况下,越要注重降本增效,注重节约,树立‘过紧日子’的思想。”吉林捷凯党委副书记刘炳忠说。

2021 年初,吉林捷凯通过“头脑风暴”,梳理降本项目 36 个,召开“吐槽大会”,梳理工作流程和管理薄弱环节存在的问题 46 项。

刀具是机床操作者必备的“武器”,也是降本增效的关键点之一,以前,硬铣刀头、软铣刀头、钻头攻丝等价格较高的刀具,吉林捷凯都是按照单个刀头数与供应商结算,如刀具出现质量问题,未达到消耗定额,造成的损失大部分由捷凯公司承担,吉林捷凯还配备有足够的



库存,资金占用较大,易造成积压存货。从 2021 年开始,该公司经过比质比价及最终价格谈判,重新签订刀具供应商,按照单件结算,排除了因刀具或者其他问题造成未达到加工寿命所造成损失由捷凯公司承担的风险。同时,库存由供应商储备,降低公司资金压力,排除造成积压存货的风险。2021 年,吉林捷凯仅实行刀具单件结算降低采购成本 64 万元,同时,降低采购资金占用 200 余万元。

此外,吉林捷凯新开发喷涂及包装两家低成本供货商,各自实现两家供货,产品包装箱单套采购成本较之前降低 2.6 元/套,产品喷涂单套采购成本较之前降低 1.62 元/套,累计节约 30 万元。

优化生产布局,不仅让生产线顺畅高效,而且还会节约能源,让产线布局更加合理,从 4 月 30 日开始,吉林捷凯一边生产一边调整工艺布局,在近一个月的时间里,依靠自身力量,将涉及到的 90 台设备搬到另外一个厂房,不仅节约了 100 多万元的搬迁费用,每年还可节约水电消耗费用 60 多万元。

像这样降本的事例在吉林捷凯不胜枚举,年初确定的降本项目全部按照时间节点完成。2021 年,吉林捷凯通过工艺创新,工装刀具、原材料采购等,实现降本增效 897.18 万元。

“当前,全球新能源汽车市场发展方兴未艾,电动汽车渗透率不断提升,吉林捷凯在做好传统车型的传动轴产品的同时,积极开发新能源汽车市场,赶上未来汽车市场的发展步伐。”公司总经理高红说。

“有信心、有条件、有能力促进经济平稳健康可持续发展”

——国家发展改革委谈 2022 年经济走势

■ 新华社记者 安蓓 谢希瑶

“展望全年走势,我们有信心、有条件、有能力促进经济平稳健康可持续发展。”国家发展改革委国民经济综合司司长袁达 18 日说。

2022 年,宏观调控如何确保经济运行在合理区间?能源保供稳价形势如何?围绕中国经济发展的热点问题,国家发展改革委有关负责人在当日举行的新闻发布会上作出回应。

季度平稳开局充满信心

国家统计局日前公布了 2021 年中国经济成绩单。2021 年,我国国内生产总值达 114.4 万亿元,同比增长 8.1%,两年平均增长 5.1%。

“2021 年的形势比预见的复杂、困难比预料的更多,但我们凝心聚力办好自己事,顶住了压力,防住了风险,经济保持持续恢复发展态势,并以相对较小的政策成本实现了经济较快增长和较低通胀的优化组合,这样的成绩来之不易。”国家发展改革委政策研究室主任、新闻发言人金贤东说。

当前我国外部环境更趋复杂严峻和不确定,国内发展面临多年未见的需求收缩、供给冲击、预期转弱三重压力。2022 年经济发展面临不少热点问题。

袁达说,确保 2022 年经济运行在合理区间,宏观调控重点把握好三方面。

一是突出稳字当头,宏观政策要稳健有效。保持宏观政策连续性、稳定性、可持续性,提高前瞻性、针对性、有效性,把握好政策的节奏、力度和重点,着力稳定宏观经济大盘。

二是强化政策统筹协调,形成稳增长合力。加强去年和今年政策的统筹协调,加强部门间政策的统筹协调,强化财政、货币、就业政策和产业、投资、消费、区域、环保、改革等政策之间的协调联动,做好经济政策和非经济政策的有效衔接。各项政策出台前都要做好评估分析,有利于经济稳定的政策要积极推进,有收缩效应的政策要慎重出台。

三是围绕经济平稳开局,政策发力要适当靠前。抓紧出台实施扩大内需战略的一系列政策举措。及时研究提出振作工业运行的针对性措施。适度超前开展基础设施投资,尽快将去年四季度发行的地方政府专项债券落实到具体项目,力争在一季度形成更多实物工作量。

“我国经济持续恢复发展的态势没有改变,支撑高质量发展的生产要素条件没有改变,长期向好的基本面没有改变,我们对实现一季度平稳开局、保持全年经济运行在合理区间充满信心。”袁达说。

能源供应总体平稳

能源保供稳价形势备受关注。国家发展改革委经济运行调节局局长李云卿说,截至 1 月 16 日,全国统调电厂存煤 1.66 亿吨,可用 21 天,处于历史同期最高水平。

据介绍,2021 年全国全社会用电量同比增长 10.3%,全国 19 个省(区、市)用电增速超过 10%。预计 2022 年全国用电量及最高用电负荷仍将较快增长。

李云卿说,要充分发挥各类电源保供作用,发挥大电网资源优化配置作用,发挥电力需求侧管理保民生作用,为经济社会稳定运行提供有力支撑。

他介绍说,入冬以来我国天然气保供情况好于往年。当前全国天然气资源供应充足,国内市场天然气价格基本稳定,能够确保春节假期人民群众温暖过节。

“当前全国能源供应总体平稳,但供需形势及国际市场环境仍然较为复杂。”李云卿说,坚持问题导向和目标导向,持续深化能源产供销体系建设,为经济社会发展提供坚实可靠的能源保障。

煤炭清洁高效利用,事关国家能源安全,对实现碳达峰碳中和目标意义重大。李云卿说,要加强顶层设计与,抓紧制定推进煤炭高质

量发展的指导意见,立足我国基本国情和发展阶段,提出分阶段重点目标和主要措施,促进煤炭资源安全绿色开发、清洁低碳利用。对主要用煤行业提出煤炭清洁高效利用的基准和标杆水平,引导企业加快煤炭清洁高效利用改造升级步伐。利用好煤炭清洁高效利用支持政策,支持符合条件的煤炭清洁高效利用项目,加快推广成熟技术市场化运用。

春耕化肥供应有保障

近期国际市场化肥价格剧烈波动。春耕备耕即将到来,如何保障化肥价格稳定?

金贤东说,近期尿素产量已连续 4 周同比增长近 140%,国家春耕化肥储备正按要求有序入储,后续将根据各地春耕启动时间,于今年 3 月至 5 月间投放市场。此外,今年新增一定规模的夏管肥临时储备,将陆续于 2 月底前增储到位。

“今年春耕化肥供应是有保障的,但考虑到生产成本进一步大幅回落难度较大,预计春耕化肥价格仍将高位运行。”金贤东说,将保障煤炭、电力、天然气、硫磺等化肥生产要素供应,进一步发挥进出口调节、储备吞吐等对化肥市场保供稳价的积极作用,多措并举做好化肥保供稳价工作。

双汇熟食
SHUANGHUI DELI

三重卤,更入味

千年福祿寿 万家海葫芦

酿造单位:贵州省仁怀市王丙乾酒业有限公司
出品单位:贵州省仁怀市狄康春酒业有限公司
服务热线:18586361133 (沈先生)
13608529997(张先生)

新闻热线:028-87319500
投稿邮箱:cjb490@sina.com



企业家日报微信公众号 中国企业家网 二维码

广告