

ZHIJIANG 杭州之江

杭州之江有机硅化工有限公司是一家专门从事化工新材料研发和生产的股份制企业，国家经贸委首批认定的三家硅酮结构胶生产企业之一，国家级高新技术企业。

研发创新

公司建有十大研发技术平台，分别为建筑有机硅、工业有机硅、聚硫、丁基、聚氨酯（含改性胶）、环氧、NVH、功能涂料，公司建有国家博士后科研工作站和中央实验室与检测中心（CNAS）。

智能制造

全面提高生产设备的现代科技水平，从美国、德国、意大利等国引进二十四条先进的自动化流水线设备，为制造高质量产品提供了可靠保证。

营销网络

公司在全球布局营销网络，在国内分区域设立十个销售办事处，国外成立“FINOTECH”品牌，产品远销欧洲、北美、南美、东南亚、中东等地区。

“之江梦”

得而不喜，处变不惊，之江人倾一生，做一事，恪守着自己的“之江梦”——以全球化的视野，通过持续的专注和永不止步的创新，为客户提供系统的服务，回馈社会，实现员工价值，践行百年企业的梦想。

杭州之江有机硅化工有限公司
杭州之江新材料有限公司

职等你来

招聘岗位	职 责	岗位要求
平台（项目）主任	1、负责分管产品的技术开发，根据市场需求及时调整相关项目的研发方向； 2、根据公司战略发展需要，带领团队进行先进技术的立项、开发工作； 3、根据市场需要，带领团队进行新产品的立项、开发工作； 4、负责本版块技术专利、论文撰写以及协调工作； 5、根据供应商、技术交流会议、展会所获得信息，提出新产品开发建议。	1、博士学位； 2、化学化工类、高分子类、材料类相关专业。
研发员	1、前瞻性技术研发、产品配套解决方案设计，利用预先规定的指导方针或政策分析和解决问题； 2、进行应用性研发，提升现有产品性能，优化成本； 3、根据客户具体需求，针对现有配方进行改良； 4、指导生产科根据配方要求进行量产，协助生产现场的工艺监督； 5、协助质量部门进行投诉处理。	1、本硕学历； 2、化学化工类、高分子类、材料类相关专业。
销售精英	1、对客户进行开发及维护，完成销售任务及回收应收账款； 2、根据部门的销售策略，对客户进行日常销售服务工作，提高客户满意度； 3、开发本区域内的重要大客户、做好区域内大客户管理工作； 4、关注客户的订单，与销售内勤沟通相关生产物流及财务事宜； 5、定期向区域经理汇报市场动态及竞争对手的状况，并形成月度及年度报告； 6、完成公司领导交办的其他工作。	1、大专及以上学历，有3年以上销售经验； 2、愿意长期从事销售工作，适应国内中长期出差； 3、出差区域：苏皖、山东、闽赣、西南、中南等。

提供有竞争力的薪资待遇、酒店式单身公寓、餐补、体检、五险一金、项目奖金、优质的办公环境和良好的工作氛围。

联系人：汤经理 0571-82392015 邮箱：tz@chinazhijiang.com(投简历)
地址：杭州市萧山区蜀山街道黄家河
杭州市钱塘新区临江工业园（生产研发基地）