枣阳启动财智云服务 助推企业财务信息化

为深化"放管服"改革,更好的规范和管理 会计代理计账工作, 助推企业财务信息化建 设,近日,湖北省枣阳市财政局召开了财智云 服务平台推进会,全市12家代账公司的负责 人和主要技术骨干参加了会议,此举标志着财 智云服务平台正式在枣阳市会计代理记账机 构中全面推广和运用,互联网+会计的管理模 式将为中小微企业提供全新的财智服务。

近年来,枣阳市财政局在支持企业发展中, 以优化服务环境和强化会计管理为切入点,积 极转变会计管理职能,创新会计服务方式,对接 高标准的财会管理方法和相关准则制度,着力 建设高效率的会计服务市场、高质量的财智服 务平台, 为枣阳中小微企业健康发展提供财智 服务。一是做强会计服务市场。审批成立了12 家会计代理记账公司,为企业代理记账达 600 多家; 二是培养财智服务人才。打造金税职校 专业会计培训平台,为中小微企业培训会计专 业人才达500多人; 三是建立会计专业人才信 息库。已采集入库会计人员 2000 多人,为企业 聘用专业会计人员提供查询需求服务。通过"政 府引导、市场运作"的管理和服务,不仅有效地 推进了企业会计转型升级, 而且为企业持续健 康发展提供强有力的支撑。

据了解,枣阳实施的财智云服务新模式, 主要是以会计基础数据为核心,综合运用互 联网、大数据、人工智能等信息化技术,为企 业提供集公共服务、专业服务、综合服务于一 体的智能化综合财会在线服务。据已试点应 用财智云服务的枣阳市恒玮会计代理有限公 司负责人介绍,该平台具有几大特点:一是提 高了工作效率。平台不受时间和环境限制,无 需服务器、免安装,只要有互联网,就能直接 登录,财税数据在云平台上进行存储、整合、 计算和分析,方便快捷,提高工作效率和降低 代账公司的人工成本。二是数据安全。所有数 据均在华为云上备份,即使本地计算机系统 崩溃,云平台的所有功能均不受影响。三是 "票、财、税"一体化管控。实现了企业的工商 登记信息、业务信息、会计信息和报税信息统 一提取,方便企业开展价值管理和管理会计。 四是会计信息随时看。手机 APP 设计老板看 账、财税智库、风险防控、互动交流功能,提供 移动式高质量服务,增黏性拓客户扩盈利。

财智云服务在枣阳的推广和运用,不仅 有效助推了代理记账行业实现互联网化转 型,也给企业健康发展注入强大活力,对于规 范代理记账行业服务行为,提高代理记账服 务水平,推动行业规范发展也具有十分重要 (周光荣 马勇) 的意义。

让每位职工都能成"星" -中煤新集楚源设备维修公 司安全管理工作侧记

"金星,你现在成了名副其实的明星了, 不光有了名,还得到了实惠,羡慕呀!"中煤新 集楚源设备维修公司一矿综修车间加工班职 工潘龙龙对正在车床上忙活的车工金星说。

"你也有机会呀,下个季度你争取也过把 '星'瘾吧!安全抓好了,你好,我好,大家都好, 还有奖励,何乐而不为?"金星笑嘻嘻地回答。

职工对安全的认知与重视程度是安全管 理工作效果好坏的根本, 如果每位职工都能 够认识到安全的重要性,带头遵章守纪,安全 事故的发生将会得到有效遏制。

为鼓励广大职工主动参与到安全管理工 作中来,为安全管理工作献计、献策,模范遵 守安全规章制度。中煤新集楚源设备维修公 司将"安全季度之星"评选活动,作为安全管 理的一项重要举措,认真开展、严格兑现、长 期坚持,取得了较好的效果。

"评比范围原则上以一线普通职工为主, 安全上有特殊贡献的班组长以上人员也可参 加评比。各单位可申报 1-3 名职工。评选人 要满足两个条件:第一在日常工作中能主动 发现安全隐患, 在班组安全工作中能起到一 定作用;上季度中无'三违'和不安全行为,未 受到安全处罚的人员。"该公司安全质量科主 任任德华介绍说。

每季度末,由各基层车间进行初选,将评 比人员先进材料报该公司安全质量科,安全 质量科汇总后,结合日常安全考核记录核实 材料的真实性后,对符合条件的报公司领导 审核,并对最终评比结果公示。经公示无异议 的,确定为"季度安全之星",并形成通报在公 司范围内下发。对被评为"安全季度之星"的 职工,除了由公司进行通报表扬之外,还将给 予 300 元以上的奖励,并当月兑现,让他们既 有"面子",又有"票子"。2019年三季度,中煤 新集楚源设备维修公司共评选出"安全季度 之星"九名,前面提到的金星就是该公司一矿 综修车间推荐的两名职工之一。

该公司安全负责人张传友说:"奖励虽然 不多,却是对职工们积极参与安全管理行为 的肯定与认可,也是对遵章守纪行为的一种 鼓励,有助于良好安全习惯的形成。自打实施 了'安全季度之星'评选活动以后,公司收到 了大量的安全合理化建议,对夯实安全管理 基础作用很大。同时违章行为较实施之前有 很大幅度的下降。"

评选活动极大激发了职工参与安全管 理、带头遵守安全管理规定的良好风气。

以"万源速度"做亮青石品牌

12月5日,距项目签约落地不足一个月 万源石材城项目在四川万源市石人乡正式开 工建设。万源市石材产业开始站上一个新的 历史起点,政企双方齐心协力,用坚定的信心 和决心,以"万源速度"做亮"万源青石"品牌, 着力建设百亿产业园区、打造全国青石之都。

提升招商速度 签约不到一月即开工

万源石材城项目从11月中旬签约到12 月上旬正式开工,整个过程历时24天,充分 展现了招商引资的"万源速度"。

早在今年8月下旬,万源市便专题讨论 了石材城项目招商工作, 明确了科学有序开 发,抢抓市场机遇,加大招商引资力度,严格 确保招商引资过程公平公开公正,各项操作 阳光客观着力引进石材产业优强企业,科学 环保地开发石材资源的思路。

随后,万源市石材城项目招商小组进一 步强化石材项目招商对接,坚持招大引强扶 优,以能够将企业引进来、留得住、发展好为 目标,把领导带头作为"有效途径",增强石材 项目招商引资"引领性"的内动力;把营商环 境作为招商引资的"润滑剂",增强石材项目 招商引资"软环境"的吸引力;把"国内一流现 代化绿色石材企业招商"作为"主抓手",增强 招商引资"实效性"的含金量。

同时,万源把握好招商政策红线,做好政策 兑现落实,全面落实"民营经济健康发展23 条",科学制定"生态工业十条措施"等,让政策 更有力,服务更暖心。通过实打实的政策措施, 让落地企业从中收获真金白银。投资促进中心 等相关单位经常深入石材项目相关企业加强联 系对接,为企业排忧解难,开展贴心服务。

政企双方的良性互动,促成了万源石材 建设项目的快速签约落地, 更刷新了从签约 到开工仅24天的"万源速度"。

彰显区位优势 连通川陕渝七个县市

万源地处四川省东北部、大巴山腹心地 带,隶属于达州市,因位于万顷池和诸水源头 而得名,是国家重要生态功能区、国家扶贫开 发工作重点县(市),也是连接川陕渝的经济、 文化、交通重地。幅员面积4065平方公里,自 古素有"秦川锁钥"之称,享有"万宝之源"美

万源历史人文厚重,于西晋永宁元年(公 元 301 年)置县,是巴蜀文化发源地之一,历 代川陕重要通商大道、文化走廊荔枝古道在 这里"两进两出"。



近年来,万源市坚持"脱贫攻坚,交通先 行"的原则,紧紧围绕"一路、二水、三产业"的 发展思路,加大对公路建设的统筹推进力度, 实现了公路规划、前期手续、征地拆迁、工程 建设、质量监督等工作的全面提速。

据统计,自"十二五"以来,全市共实施公 路建设项目 1041 个,争取上级投入资金 27.4 亿元,完成固定资产投资177.3亿元。建国70 年以来,万源市通车公路里程已突破3225公 里,实现了乡乡通水泥路(油路),通乡率达 100%,通村通畅率达 98%。

目前,位居川陕渝结合部、7个县市交汇 处的万源,区位条件优越,是北上出川的主要 通道。襄渝双线铁路、包茂高速、国道 210 线 纵贯南北,国道347线横穿东西,国家二级火 车站万源站扩能改造完成,巴万高速公路、万 八快速通道加快建设,通用机场即将开工,外 接万州码头、重庆、成都、西安、郑州、武汉、长 沙、贵阳等交通要道,万源作为秦巴山区区域 交通枢纽的地位更加凸显。

独特的区位优势,直接助推了石材城项 目的成功签约落地并顺利开工。

"万源临近渝、陕、鄂、成都等多省市,通 过万州货运码头与长江航道相连通,并即将 有新的高速公路开通,为石材产业的发展提 供了广阔的市场。"万源市泓润腾飞石材开发 有限公司董事长余深依介绍说,公司此次选 择在万源投资兴业, 既是因为万源拥有得天 独厚的资源优势,也在于优越的区位优势。

做亮品牌特色 大手笔建百亿产业园

万源境内石材资源丰富,品种齐全,发展 潜力巨大。全市石材建设遵循绿色环保、循环 发展理念,着力打造"万源青石"品牌,提升 "万源青石"的知名度和品牌美誉度,逐步把 石材产业培育成全市重要支柱产业。

"万源青石"属于无光污染、无辐射的优 质天然石材,主要用于地铺、园林景观、雕刻、 异形加工等,具有色泽好、硬度高、韧性强等 特点,市场前景广、经济效益高。

全国工商联石材业商会副会长、万隆石 业(福建)有限公司总裁吕辉虎对万源青石的 品质赞不绝口。他告诉笔者,万源市的矿山资

源储量丰富,尤其是青色饰面砂岩,其矿石颜 色好、成材率高,十分有利于产品的规模化运 作和市场推广。此次来万源投资兴业,公司有 信心、也有决心通过本项目实现万源市矿产 资源开发价值的最大化, 力争将万源打造成 "中国青石之都"。

据悉,此次开工建设的石材城建设项目 由万源市泓润腾飞石材开发有限公司投资建 设,位于石人乡孙家河村,总投资额20亿元, 建设百亿产业园,打造中国青石之都。一阶段 投资5亿元以上,新建占地1200亩集石材标 准化加工厂房、石材产品交易中心、石材产品 展示厅等于一体的的石材精深加工产业园 区,打造青石文化艺术城,计划引进石材精深 加工企业20家以上,实现年产值达20亿元, 并提供就业岗位3000余个。矿山将建设环保 设备,将生产污水送至污水处理站处理达标 排放;将实施绿化工程,覆土种树保持水土平 衡,让矿山植被能够快速恢复;将安装环保节 能设备,促成新型高效的余热利用;将打造矿 山文化,为矿山注入文化,衍生以雕刻为主的 石文化主题公园。

郫都区招商引资再传捷报

府与中国金茂控股集团有限公司就打造犀浦 站一天河路站 TOD 综合运营项目投资协议签 约仪式在北京中化大厦举行, 郫都区委书记 杨东升等领导出席签约仪式。

犀浦位于成都西部,犀浦地铁站拥有成 都市最密集交通及最大人流量,打造 TOD 具 有"四大优势":

一是区位优势突出。犀浦地处成都"中 优"区域,紧挨成都金牛区、毗邻高新西区,与 温江区、彭州市、都江堰市相连紧密,是最有 条件承接高新西区和成都五城区产业、人口、 功能外溢的地区之一, 更是百姓公认的成都

二是交通条件优越。羊西线、沙西线、绕 城高速、西区大道、有轨电车穿城而过,地铁2 号线、地铁6号线与成灌高铁并行,多路公交 汽车直通成都市区和郫都城区,实现了地铁、 公交、城铁有轨无缝对接。在犀浦站乘坐地铁 约30分钟即可到达天府广场、春熙路和火车

12月12日下午,四川省成都市郫都区政 北站,40分钟即可到达火车东站。在犀浦站换 乘动车仅需 30 分钟即可到达国家 5A 级景区 都江堰和青城山。

> 三是人气优势明显。犀浦本地常住、暂住 流动人口近35万人,庞大的人群是实施TOD 开发的重要支撑。由于公路、铁路、地铁、轨道 交通在犀浦交汇,电子科大、西南交大、西华 大学、纺织高专、锦城学院等院校乘车的学生 非常多,红光、团结、安靖、合作和本地在成都 上班人群辐射半径达几十公里,每天人流量 高达几十万人次。

四是高智人才汇聚。犀浦辖区内高校众 多,共有以电子科大、西南交大、成都纺专等 为代表的本、专科院校3所,国家重点实验室 13个,师生总数高达4万余人。西南交大轨道 交通实验室是我国西部地区高校唯一的国家 实验室, 也是中国轨道交通领域唯一的一个 国家实验室, 西南交大对科研成果的转移转 化意愿十分强烈, 在四川省率先开创了职务 科技成果权属混合所有制改革试点经验,给

犀浦实施 TOD 综合开发和校地合作带来了新 目以打造世界成都西部新窗口为定位,建设 的模式和更多的可能。

按照成都市委塑造"人城境业高度和谐 统一"城市形态的要求,基于区域轨道交通布 局,郫都区科学规划了犀浦梓潼宫站、蜀新大 道站、犀浦站—天河路站等—批城市 TOD 项 目,推进城市有机更新和转型升级,打造美丽 宜居公园城市样板区。其中,犀浦—天河路站 TOD 项目所在的犀浦片区,位于成都电子信 息产业功能区配套核心区, 地处成都高校聚 集区、川西旅游节点和成都西部重要对外交 通节点,三轨交汇,交通便利,生活社区众多, 常住人口超众多,消费需求旺盛,区域枢纽型 商业综合体项目开发正当其时。

金茂控股集团是世界 500 强中化集团旗 下的排头企业,连续15次入围"中国500最 具价值品牌"榜,跻身2019亚洲品牌500强, 在城市运营领域经验丰富、实力雄厚、优势明 显。投资100亿元建设运营的犀浦站-天河路 站 TOD 项目,总建筑面积约 211 万平方米。项

产城研一体化枢纽和一站式体验中枢, 涵盖 轨道交通枢纽、五星级酒店、甲级写字楼、国 际生活街区、高品质住宅等为一体的综合型 中央商务服务区。该项目建成运营后,将在地 标商圈、消费场景、宜居社区、品质生活等方 面极大提升片区能级,促进商圈形态、消费业 态、社区生态、城市神态加速更新,成为成都 西部的现代化商业聚集地、品质化消费目的 地、便利化时尚宜居地。

在签约仪式上, 郫都区委书记杨东升表 示:此项目的成功签约,不仅是郫都区落实成 都市委市政府建设成都西部生活中心和消费 中心的重要举措, 更是推动城市片区有机更 新,实现高质量发展的重要探索。接下来郫都 区将在争取省市支持、加强产业扶持等方面 全力支持项目建设运营, 也希望金茂集团能 够按照协议约定加快项目资金投入和一体化 方案落地建设,推动项目尽快落地生根、开花 (周安才)

▶▶▶[上接 **P1**]-

浙江胡膳房:"炒"出中式餐饮新格局

胡膳房城市餐厅供应的一日三餐聚焦大众 消费,早餐人均消费10元,中、晚餐35元,把传 统的快餐升级,用匠心做精做美。在胡兆辉的发 展构架里,城市餐厅除了做好一日三餐,还要构 建线上线下、农村、山区与城市之间的农副产品 展示购销桥梁、生态平台。"杭州亚运会将迎来 四海宾朋,我们在奥体博览城、运动员村附近布 局的餐厅,就是展销会场,胡膳房会推出形象体 验区, 把采自金华农村山区的准餐品、食材土 货、农副产品,集中展示、体验、销售,新零售背 景下的新餐饮以社区门店餐饮刚需为入口,定 期举办美食研修、小吃体验集市,这样的场景不 仅是永不落幕的供销对接会, 也是城乡食材流 通的新生态新服务。'

小青年打造新服务

胡膳房作为一家创新商业模式的餐饮品 牌管理企业,经过多年成与败的尝试,已经在 金华、杭州等地开设了15家门店。胡膳房与 时俱进,积极融入年轻基因,让一日三餐有更 多花样吃法, 因此更受年轻人和商务族的青 睐。经过胡兆辉创新研发,形成了健全的美食 菜肴产品体系,胡膳房酸甜适中,营养美味,丰 富的品类也让消费者有了更多的搭配选择, 早中晚三餐滚动经营提高了餐厅的效益。

面对餐饮业最为艰难的供应链挑战,胡膳 房餐饮管理有限公司建立中央厨房,以"共建、 共享、共赢"的理念,打造"餐品研发-原材料集 中采购-中央厨房生产-市场营销-配送中心" 一体化的新餐饮供应链生态圈,为胡膳房产品 品质及食品安全提供有力保证。胡膳房不仅 仅是一个崛起在金华的速炒餐饮连锁品牌, 更谋划汇集采购、烹饪、销售为一体的生态产 业链。胡兆辉告诉记者,现在企业发展迅速, 最缺少的是加盟店店长,这次政府和银行在 多次筛选、考察市场后把胡膳房列入政府鼓 励青年创新创业的合作单位, 胡膳房将采用

独特的合伙人培养模式,对入选店长提供股

权激励,吸引优秀青年加入团队,不仅可以谋 得一份好工作,而且作为一项事业用心投入, 在获得分红收益的同时提升经理人忠诚度, 使得"胡膳房"品牌长足稳健发展。

"我一直都有一个创业梦,今天听了现场 讲解让我受益匪浅, 也坚定了自己的创业信 念。"目前在杭州某高校就读的大学生小郑告 诉记者,自己曾经光顾过胡膳房城市餐厅,这 次与室友结伴而来,很想毕业后加盟这个品 牌。"大学生在创业中会遇到品牌选择、运营 资金等问题, 现在通过政府创业平台帮我们 筛选了优质项目,避免了陷阱,还有相应的免 息贷款支持。"

共青团浙江省委党组成员、组织部长盛 乐表示,通过项目、资金帮扶,优化环境,搭建 平台,让青年人有作为乐作为。政企银联手推 出"你当店长,我来培养"百名店长工程,通过 前期调研优选, 定向培养胡膳房品牌加盟店 的店长,是政府职能的延伸。这项政府贴息贷 款之所以用于青年创业,目的是引导更多青 年投身优质服务业及其他有利于地方特色经 济鼓励发展的行业,激发青年创业的内生动 力,助推乡村振兴事业发展。店长工程旨在不 断深化"大众创业、万众创新",打通校企协作 平台,为实体经济注入青春活力,为服务类专 业社会人才提供交流及竞争机会, 孵化一批 青年创客、培养一批企业后备储备人才梯队。

今后, 胡兆辉将更多担当青年创业导师 的责任。他告诉记者:"今年是胡膳房品牌不 平凡的一年,公司备战 2022 年亚运会理顺了 在杭门店拓展计划,把胡膳房品牌布局到省 级市场。接下来将成立培训学院集中进行店 长培训,启动上海、深圳的落地展业,为更多 城市提供健康、美味、干净的餐饮产品、服务, 达成年销售超亿元的餐饮连锁品牌。在国家 鼓励、政府支持、团队努力、标准化营运及社 会优秀口碑的前提下, 胡膳房必定能够花开 遍地,将金华美食走向国内外!"