



中建交通: 打造基础设施建设 优质品牌

履约品质、运营效率、资本服务、品牌文 化……这已成为中建交通建设集团有限公司 (简称"中建交通")打造基础设施建设品牌的 核心理念。多年来,中建交通深耕铁路、公路、 轨道交通、市政、城市综合交通枢纽等基础设 施建设领域,已发展成为基础设施建设领域 里的优质品牌。

截止到 2018年,中建交通共获得 22 项 国家发明专利、59项实用新型专利、3项国家 级工法和52项省部级工法。

前不久,由中建交通承建的"一带一路" 建设重点项目——云南华丽高速控制性工程 营盘山隧道正洞与斜井成功贯通, 标志着云 南华坪至丽江高速公路项目建设取得突破性

据介绍,华丽高速公路全长150.9公里, 起点位于丽江市华坪县荣将镇,终点为丽江 市玉龙县拉市镇,是国家高速公路网 G4216 上海至成都高速公路成都至丽江的重要组成 部分,已列入长江经济带综合交通规划网 (2014-2020)。华丽高速营盘山隧道属特长 公路隧道,全长11.31公里,是云南省在建第 一长公路隧道。营盘山隧道最大埋深约877 米, 隧道中线高程 1567.80 米至 2529.15 米, 最大相对高差 961.35 米, 山体自然坡度 35° 至45°,隧道进、出口位于山前斜坡地带,地 表植被及冲沟、溪流沟谷纵横,汇水面积大, 地下水丰富。隧道穿越地层条件非常复杂,存 在涌水、岩爆、大变形、岩溶、断裂破碎带等不 良地质,项目建设呈高标准、高难度和高风险 等特点。

据营盘山隧道项目第9合同段施工班组 组长郑旭介绍,自2016年10月该项目开工 以来, 遭遇大量地下水, 最高每小时涌水近 4000 立方米,作业面水深及腰,隧道区域岩 层软硬交错并内嵌破碎带,稳定性差,塌方风 险巨大。为此,在施工中采用长距离反坡排水 技术,有效解决了地层涌水问题。同时,应用 地质雷达超前探测技术,将掘进区地质条件 探测距离扩大到百米之外, 通过岩体降温与 加固释放应力,提升作业面的稳定性。此外, 利用水压光面爆破,有效提升作业效率并降 低洞内粉尘,借助洞内高精度全站仪测量,实 时监控岩体沉降,实现隧道的高精度贯通。

作为川西南连接滇西北的一条东西向大 通道,华丽高速通车后,将形成丽江南连大理 至东盟,北接迪庆进藏区,东经华坪进川渝, 西过保山至南亚的重要陆路大动脉, 对于推 动云南省通江达海的路网建设、促进滇西北 区域发展与扶贫开发、带动旅游等产业加快 发展有重要作用。

"华丽高速建成通车后将带动当地政治、 经济、文化的发展。"丽江市总工会副主席杨 宏武表示,在项目施工过程中,中建交通克服 了地质复杂、围岩破碎、涌水突泥等困难,并 取得了阶段性胜利。

据了解,华坪县位于云南省西北部,是我 国最北端的芒果产地之一, 是云南省独有的 优质晚熟芒果生产区。截止到2018年底,华 坪县芒果总产值 10.5 亿元,种植户数达到 12882户,种植面积23万亩,芒果产业已成 为当地重要的产业支柱。

"华坪县的芒果种植户们企盼着华丽高 速早日通车,未来华坪县芒果产业有望借助 华丽高速的畅通迎来新发展机遇。"中建交通 华丽高速项目经理李平表示,华丽高速全线 预计 2020 年底建成通车,届时云南丽江至四 川攀枝花的行车时间将从原来的6小时缩短 至2小时,将有力促进丽江经济社会跨越式 发展。

无独有偶,华丽高速只是中建交通众多 基础设施建设项目的一个缩影。2017年8月 3日,张家口至呼和浩特高速铁路乌兰察布 至呼和浩特东段开通运营。中建交通承建了 该线路的呼和浩特东站项目。呼和浩特东站 布局由客运站房、无柱雨棚、站台、旅客地道 等组成,采用高架候车与线下出站布局方式, 即"上进下出"的形式,将车站分为高架层、站 台层、出站层三个层面。站场按高速场、普速 场横列布置,两场互联互通。北侧站场为普速 场,设计为3个站台5条到发线。南侧站场为 高速场,设计为5个站台11条到发线。

张呼高铁开通运营,将进一步密切西北、 呼包鄂地区与京津冀经济圈的联系,对于促 进区域经济社会协调发展,具有重要意义。

曲阳至黄骅港高速公路曲阳至肃宁段 (简称"曲港高速")是河北省"东出西联"的高 速通道之一,是河北省首批以"BOT+EPC"模 式建设的高速公路,起自保定市曲阳县境内 京昆高速公路互通,与规划的涞曲高速公路 顺接,终于沧州市肃宁县境内大广高速公路 互通。项目全长92.171公里,设计速度120 公里/小时,总投资约为93.46亿元。

2018年10月29日,由中建交通承建的 曲港高速正式通车,西联山西省,北接张家口 市,成为我国西部地区、河北省北部地区和冀 中地区出海的快速通道。

光明乳业:卓越质量走向世界

近日,亚太质量组织(APQO)第25届国 际会议暨 2019 年全球卓越绩效奖颁奖典礼 在印度尼西亚隆重举行。光明乳业股份有限 公司一举摘夺 2019 年度"全球卓越绩效奖" (世界级),成为中国乳制品行业中第一家也 是唯一一家获此殊荣的企业。光明乳业董事 长濮韶华表示, 光明乳业秉承质量追求无止 境的匠心精神, 让世界看到了中国乳企对质 量管理的执着努力。

质量无止境 至高荣誉实至名归

作为中国乳制品行业中历史最悠久的企 业,光明乳业伴随一代又一代人成长。从让消 费者喝上奶到让消费者喝好奶, 光明乳业对 质量追求矢志不渝,从未改变。

2006年起,光明乳业逐步推行全产业链各 环节可操作、可量化的千分质量安全审核系统, 迈开世界级质量管理的步伐。2015年,光明乳 业成为行业内首家发布"食品安全白皮书"的企 业;2018年,光明乳业将"食品安全白皮书"升 级为"质量白皮书",提出"18165"品质光明战 略,将质量管理置于公司战略高度;2019年,光 明乳业升级卓越质量管理体系。此次荣获"全球 卓越绩效奖"(世界级),是对光明乳业数十年如 一日坚守高质量保障的肯定。



质量无国界 全产业链极致管理

一杯牛奶到达消费者的手中, 背后是严 苛的质量管控体系,整个过程需经过808至 1581个质控点的全方位把关, 方能被认定为 光明品质。这是光明乳业获得亚太质量组织 评审认可的重要原因, 也是全产业链极致管

从牧场到终端,光明乳业明确一切质量

行动都要坚持以提升产品品质为基础贯彻落 实,不断以科技创新驱动技术发展,让消费者 品尝到的每一口光明奶都是对标世界级标准 的高品质产品。

光明乳业有60多年的养牛历史,生牛乳 质量不断提升,生牛乳菌落总数、体细胞均值 高于欧盟及美国标准。旗下全资子公司领鲜 物流,成为首家且唯一一家通过 BRC-S&D 全 球食品安全标准最高级别认证的冷链物流企

业。光明乳业创新终端配送模式,推出随心订 送奶上门服务, 近万名送奶员每日把新鲜奶 液送到千家万户。光明乳业还推行 WCM 世界 级制造改善系统,2010年率先导入 WCM, 2017年首家获得"TPM"优秀奖(A类)。光明 乳业推行 WCM 项目以来,已经覆盖全国 14 家工厂,共计开展质量改善小组558个,员工 组织研究改善方案8000件。这一连串数字的 背后,是光明乳业坚守高质量保障的百年匠 心、引领行业新高度的决心。

质量促品牌 高品质光明历久弥新

对光明乳业而言,质量是根,品牌为魂。 在"以质量为核心,以创新为动力,以品质促 品牌"的战略下,光明品牌不断创新发展,树 立了"中国高端品牌引领者"形象。2008年,光 明乳业成功研发出国内首款常温酸奶莫斯利 安;2017年,率先引领优倍鲜奶进入75℃新时 代。光明乳业花费数十年,研发具有中国自主 知识产权的创新菌种植物乳杆菌 ST-Ⅲ,填补 了乳品行业益生菌应用空白。在强大的质量 体系保障下,光明品牌始终拥有新鲜活力。

光明乳业至今已跨越百年历史,发展好 光明品牌是责任,更是荣耀。光明乳业将继续 以全球化视野对标世界乳业品质, 引领中国 乳制品质量比肩国际, 让光明乳业成为中国 一张亮眼的质量名片。

用创新推动高质量发展

格兰仕出货量保持两位数增长

格兰仕微波炉、烤箱、空调、冰箱等智能 家电,将搭载企业自主研发的新一代物联网 芯片BF—细滘;下一代物联网芯片BF—狮山 及操作系统已经进入技术攻关的关键时刻 ……"智能物联网时代,要用新的开源技术架 构,为智能家电设计一套专用的高性能、低成 本的芯片。"格兰仕集团技术人员说。

在格兰仕智能制造车间,平均每天有超 过10万台不同规格、不同功能的微波炉下 线,销往近200个国家和地区。面对当前复杂 多变的国际市场,今年以来格兰仕出货量仍 然呈两位数增长。

全球每两台微波炉,就有一台出自格兰 仕。作为世界微波炉领军企业之一,格兰仕更



早感受到自主核心技术的重要性。当年格兰 仕刚刚取得微波炉制造全球第一时,核心部

件磁控管就遭遇国际同行断供, 企业一度到

学院几位老教授在封闭的车间一待就是几个 月,最终磁控管核心技术难题宣告攻克,使当 年数千元一台的微波炉降到了数百元,"奢侈 品"变成百姓生活"必需品"。格兰仕集团董事 长兼总裁梁昭贤说,企业作为创新主体,一定 要把未来掌握在自己手上。

当前,全球制造业正经历深刻变革。面对 新的贸易环境和国际竞争,格兰仕集团进一 步把握自力更生、自主创新与开放合作的关 系,努力掌控关键核心技术、关键制造业链

同时,抓住广东省加快实施"强核工程", 以科技创新核心竞争力推动建设强大制造创 新体系, 打造具有核心竞争力的制造业产业 体系的机遇期、窗口期,进一步以创新驱动企

品牌故事 | Brand story

吉利的底气撑起世界的吉利

在中国的汽车工业中, 吉利可以说得上 是一个异类。这家起于浙江台州的民营企业 可以算得上是中国最早的造车新势力。在那 个没有互联网,没有信息技术,没有风险投资 的年代,这个门外汉却一头扎进了当时最为 凶险的自主品牌造车之路。他的创始人李书 福也被冠上了"狂人"的帽子。

有过简单粗暴,也有过剑走偏锋,虽然也 是一路坎坎坷坷,但却总是可以化险为夷,波 澜不惊。可以说, 吉利的发展见证了中国自主 品牌汽车产业从无到有,从小到大,现在又从 大到强的发展之路。吉利的发展也证明了,只 有靠创新、靠进步才能真正让自主品牌汽车 在全球竞争的格局中占有自己的位置。

不一样的吉利

一提到吉利, 人们可能最先想起的就是李 书福,以及"汽车就是四个轮子加两排沙发"的 金句。但除了这样的简单粗暴之外,可能很少人 知道, 吉利在最初开始造车之前, 最先建的竟然 是学校,用来培养、培训技师技工。

因为李书福认识到,国产汽车要想有出 路,就必须有强大的人才队伍作为支撑。但是 彼时的中国,汽车人才极其缺乏,招不到人就 自己培养。从这可以看出,这个当时中国汽车 行业名不见经传的民营企业家,是真正想造 车,想造一辆好车。可以说,吉利汽车从创立 之初,就打上了深深的李书福烙印。

这位伴随着改革开放成长起来的"草根创 业者",高中没毕业就踏上了创业道路。在一脚 踏进汽车制造业之前,李书福曾六度创业,他曾 走街串巷给人照相,利用家庭优势收旧家电,在 茅草屋里生产电冰箱配件,还搞过装潢材料,在 海南炒过房。在开始造车之前,他从事的与汽车 制造最接近的工作就是制造摩托车。

1997年,吉利正式进军汽车行业。1998年 8月8日,吉利第一辆汽车产品——吉利豪情 下线。但当时很少人知道,吉利汽车尚属于"黑 户"。建立在沼泽地之上的浙江临海吉利豪情汽 车工业园区,打的是造摩托的幌子,拿的是客车 的许可证,而非生产轿车的许可证。

为了吉利的轿车梦, 李书福四处奔走呼 吁,那句"请国家允许民营企业家做轿车梦。 如果失败,就请给我一次失败的机会吧",一

直让人记忆犹新。 但起点低、底子薄毕竟是事实。作为吉利



吉利泛车 **GEELY AUTO** 的第一款车,最开始的吉利豪情并不能算是一

个成功、甚至是合格的产品,到处都有拼凑的 痕迹,连淋雨试验都没办法通过。可就如这辆 车的名字一样,它承载着吉利自主品牌汽车梦 的豪情。最终,经过十几个月打磨,吉利豪情在 1999年底正式上市销售。中国消费者也开始能 在市场上买到6万元以下的汽车了。

功夫不负有心人。两年之后,中国正式加入 WTO,汽车产业逐渐开始放开,民营企业造车 成为可能,吉利豪情也就是在这一年由"黑户" 正式转正,登上了乘用车目录。紧接着,吉利的 第二款产品——吉利美日也开始正式上市。

在那个桑塔纳可以卖差不多 20 万元的 时代, 吉利的价格极大满足了当时中国人刚 刚开始的汽车梦。吉利也就此成为一个汽车 行业的"搅局者",也正是在这个阶段,李书福 的"狂"开始变本加厉。

而另一方面,作为一个民营汽车企业的 困苦以及心酸,可能只有他自己才知道。

可以说,中国自主品牌汽车企业发展过 程中取得的成功和犯过的错误, 在吉利汽车 身上都有过体现。但吉利始终保持了一种定 力和原则,它清楚地知道什么是用来赚快钱 的,什么是可以支撑未来发展的。通过自生及 引进,激励不断提升自身自主创新能力,博 瑞、领克、星越等一批全新高端车型的问世, 向人们展示了吉利的技术底子。

一样的时代,产生了不一样的吉利。在车 市持续下滑的背景下,中汽协最新数据显示, 10月份,自主品牌汽车销量同比下滑近10%, 而吉利汽车 10 月销量超过了 13 万辆,同比 实现了正增长。

技术的吉利

在相继推出几款靠低价占领市场的车型 后,吉利并没有忘记要造一辆好车的初心。2002 年,吉利已经初步形成"两条腿走路"的战略思

借助外部力量,为其理想实现提供技术支持。

也是这一年,发动机供应商的临时加价, 让吉利明白既要善于"站在巨人的肩膀上发 展",更要自力更生,走出一条属于自己的自 主创新、自行开发以及自己拥有核心知识产 权的"三自之路"。

现任吉利控股集团总裁、吉利汽车集团 总裁、CEO的安聪慧,当时带队将肩负着吉利 生死存亡重任的 MR479Q 发动机造了出来。 同时, 吉利砸下了2亿元用于CVVT发动机 项目研发。

2003年3月,MR479Q发动机通过国家 计划单列市级新产品鉴定;5 月,CVVT-JL4G 18 发动机研发项目在宁波启动。同年,吉利进 入国家"3+6"主流轿车制造厂家行列,以及全 国企业500强。

2007年吉利开始第一次转身,从之前"低 价战略"向"技术先进、品质可靠、服务满意、 全面领先"转型,在技术、品质、服务、员工生 产条件、车内空气质量、零部件采购等方面, 都提出新的要求。

与此同时, 吉利也将眼光放向更远的国际 市场, 开始尝试在福特手中收购原创能力很强 的沃尔沃汽车。当时想买沃尔沃的不止一家汽 车企业, 而吉利只是个低端的中国本土汽车品 牌之一,在国际上更是"无名之辈"。2007年,吉 利销量只有21.9万辆,而沃尔沃汽车销量为45 万辆。这样的"蛇吞象"并不为业内所看好。

但经过诸多波折后,2010年,吉利最终将 沃尔沃收入麾下。当时,吉利花费 18 亿美元 买下的沃尔沃,在2018年实现营业收入2527 亿瑞典克朗,营业利润 142 亿瑞典克朗。

更重要的是收购带来的沃尔沃汽车的原 创技术对吉利提升整体产品技术水平带来了 重大的推动作用。2014年开始吉利第二次转 身,开始"精品车"发展战略。单车平均售价从 最初的5万元到6万元、8万元,再到全新的 博瑞、博越产品卖到了15万元以上。吉利的 目标市场也从原来的三四线城市往二三线 走,从二三线往一线走。

提高技术水平是吉利一直的追求。李书 福表示,一个汽车公司的运营投入一定要有 科学合理的结构比例,其中最大的投入部分 必须是研发,而不是简单地扩大产能。

据了解,吉利的研发投入每年都在增加。 其中 2018 年全集团的研发投入约为 210 亿 元人民币,占2018年集团销售总收入的比例

为 6.4%, 这个比例与国际大型汽车集团基本 一致。近十年,吉利全集团的研发投入近1000 亿元人民币, 在全球建有五大工程研发中心 和五大造型设计中心, 共有2万名研发设计 人员。而截至2018年,吉利汽车研究总院共 获专利 6800 余项, 在智能网联方面已申请 100多件知识产权。

世界的吉利

有了技术的底气, 吉利希望中国的汽车 能走向世界。目前,除沃尔沃汽车外,吉利还 并购了宝腾、路特斯、戴姆勒, 收购了美国一 家飞行汽车公司。

2016年,吉利和沃尔沃联合开发的 CMA 架构问世,领克品牌也于同年正式发布。而孕 育出缤越这款产品的 BMA 架构,则是吉利历 时 4 年、完全自主研发和设计的一个全球化 模块架构。汽车开发模块化架构能够降低汽 车开发成本,目前国际上的汽车巨头,包括大 众、丰田等巨头都采用这种模式。而吉利是目 前国内车企唯一开发出自己架构的公司。

在技术的支持下,包括博瑞、博越、缤瑞。 缤越等多款全新车型不断推出。吉利汽车开 始从性价比竞争,逐渐步入与外资品牌产品 价值的竞争。这是过去几十年,中国汽车品牌 从未尝试过的新竞争层级。

有竞争更有合作, 吉利面向全球的技术 合作一直没有停止。2017年11月,吉利与美 国飞行汽车公司太力达成协议,全资收购太 力飞行汽车,正式进入飞行汽车领域。同年12 月,吉利汽车以38亿美元收购了沃尔沃集团 8.2%的股权,成为其第一大股东,为进军商用 车制造埋下伏笔。

2018年3月吉利宣布,通过旗下海外业务 主体收购戴姆勒股份公司 9.69%具有表决权的 股份,并成为第一大股东,展开与戴姆勒深度合 作。今年4月,吉利在新加坡正式推出独立高端 纯电汽车品牌"几何",与吉利和领克一起实现 三大品牌齐头并进。而 2020 年, 领克计划登陆 阿姆斯特丹市场。目前,吉利已连续8年进入世 界500强,2019年排名220位。

在跨国企业不断大举进入中国市场的同 时,中国汽车企业也在大力融入国际市场。在 利用国际创新资源进行自主创新的同时,探 索新的国际合作模式,促进企业自主创新能 力提升,在全球价值链中积极提升影响力。这 是吉利的道路, 也会是所有中国自主品牌汽 车的道路。