

深耕AI产品 e签宝投资3亿元打造智能合同三年战略

■ 胡丰盛 施紫楠

11月24日,在浙江杭州举行的2019首届智能合同大会上,互联网电子签名企业e签宝宣布:投资3亿元打造智能合同发展战略。e签宝创始人兼CEO金宏洲提出,e签宝会将在产品技术中增加AI能力,长期投入智能合同的技术研发,为用户带来丰富优质、安全可靠的体验。

目标:3年3亿 all in 智能合同

据中新网报道,距离2019年即将结束还有一个多月,科技巨头的大戏轮番上演,电子签名也从幕后逐渐走向台前。中国首部《密码法》通过;电子签名利好政策层出不穷;投资机构看好电子签名赛道……电子签名、电子合同成为法律科技圈的当红热词。

11月24日的2019首届智能合同大会上,人工智能、区块链、电子合同等前沿技术领域的专家济济一堂,共同探讨智能发展的新愿景,探索法律新趋势的无限可能。

今年9月云栖大会上,e签宝提出打造智能合同战略,与阿里巴巴达摩院、蚂蚁区块链与全国各地律所和法院合作,推出了覆盖合同全生命周期的智能合同服务。智能合同的

环节包括智能拟定、智能审查、智能谈判、智能审批、在线签署、智能管理、全程上链存证、全面无忧法律保障八个方面。

金宏洲说,e签宝打造的智能合同,利用区块链技术实现合同的可靠电子签署和全程司法存证,确保合同的合法性、可靠性、安全性的同时实现证据的取证前置,在发生纠纷时候实现在线证据直通司法和在线快速裁决,可以降低用户维权成本、提高维权效率。他说,e签宝接下来3年将投资3个亿到智能合同战略,为用户带来新的产品体验。

实现:与阿里巴巴、蚂蚁金服合力打造智能合同

2019首届智能合同大会上,蚂蚁金服、蚂蚁区块链、阿里达摩院机器智能实验室,e签宝等现场发布的“2019中国智能合同产品成果”,让人耳目一新。此次智能合同的技术联合上来看,e签宝与蚂蚁金服、蚂蚁区块链、阿里达摩院机器智能实验室,在各个环节上都将进行密切深度的合作。

以蚂蚁区块链为例,e签宝与其在2018年发布“蚂蚁区块链合约”,上链五个月,日均上链合同量达400万份,平均节约诉讼时间



15个工作日,累计节约费用1000万元,累计上链合同量达6亿份。同年的10月份,e签宝与蚂蚁区块链联合发布了首个区块链电子劳动合同签约平台,通过技术与直通法院、最全资质、电子签名技术形成的完整链条,打造区块链电子劳动签约平台。

金宏洲说,e签宝与蚂蚁区块链的强强联

合,将为智能合同的存证出证、存证信息的安全性、司法链的完整性、信息的防篡改性等方面,加大保障力度。另一方面,与阿里达摩院机器智能实验室的合作,将着力打造例如语义分析、笔记识别等多项人工智能技术,提供法律服务帮助,解决法律文件起草和管理“散、乱、多”的问题。

红岩瑞江搅拌车缘何敢立行业标杆

■ 毛瑜 吴晓庆

得益于“蓝天行动”稳步推进、“国三”重卡淘汰加快等利好消息,2018全年重卡累计销量达114.5万辆,创下历史销量新高;而2019年重卡市场虽然前半年市场经历“凛冬”,但近几个月已大幅回暖,销量一路飘红,今年1-10月,重卡市场累计销售98万辆,同比增长0.45%,破百万已成必然。在如此大需求量的背后,卡车行业也呈现“专用化、专业化、定制化”的发展趋势。

如何在这个充满挑战和竞争的时代,将品牌进一步做大做强?上汽依维柯红岩商用车有限公司(以下简称“上汽红岩”)与芜湖中集瑞江汽车有限公司(以下简称“中集瑞江”)为重卡行业带来合作“新范式”——10月23日,上汽红岩与中集瑞江结束三年“爱情长跑”,正式步入“婚姻殿堂”,发布全新专用车联合品牌“红岩瑞江”,发挥各自优势,在专用车领域进一步深化拓展,致力实现“打造行业领军品牌”的伟大愿景。

打造行业领军品牌?立专用车行业标杆?



红岩瑞江缘何有如此底气?

含着金钥匙诞生的“名门二代”

上汽红岩作为我国最早的重卡合资企业,也是我国第一个全面引进欧洲整车技术的重卡合资企业,旗下工程车被誉为“工程之王”,创造了令行业侧目的“红岩速度”;中集瑞江则专注罐车的研发、制造,已连续两年成为全球最大的罐车制造商,拥有持续奋斗的企业文化和全球化资源,智能化罐车产品及罐车制造技术全球领先。

如今上汽红岩与中集瑞江强强联合,发挥自身专业优势,发布红岩瑞江品牌,进一步深耕、拓展搅拌专用车细分市场,树立重卡与专用车合作的新标杆,在搅拌专用车细分市场将大有可为。正如中集瑞江总经理王柱江表示的那样:“在中国重卡和专用车换代转型期,双方企业依托各自母公司的强大背景及资源优势,抓住机遇做强联合品牌。”

定位高端市场 誓做搅拌车“龙头标杆”

当然,不管红岩瑞江的出身如何尊贵,强大的产品竞争力才是获得用户青睐的第一要素。红岩瑞江搅拌车的底盘是上汽红岩引进依维柯STRALIS重卡技术,采用严苛的WCM管理体系,严格按照欧洲重卡技术标准生产、装配而成,保证了其品质的领先性。在动力方面,红岩瑞江搅拌车搭载了出身“冠军动力”家族的CURSOR系列发动机,不仅动力充沛,且相较于传统发动机,油耗更是低5%,为用户大大节约了经济成本。

上装系统自然搭载的是中集瑞江的“诚意之作”。中集瑞江凭借中集集团国际化平台,与欧美先进企业建立紧密合作,与国内顶尖的科研机构联合研发,对螺旋叶片结构进行三维优化设计,结构更合理、重量更轻。在实现轻量化的同时,还提高了搅拌性能和进、出料速度,使其卸料干净无撒漏,又降低了故障率。

不仅如此,红岩瑞江还采用了中集瑞江所拥有的全球唯一的罐式车辆粉料静电喷涂工艺,其行业首创的“喷淋+喷粉”工艺取代传统油漆工艺,使罐车涂层具有抗腐蚀、耐老化、耐磨损的特点。涂层硬度达到H级,罐体使用寿命延长了5年至8年。

百舸争流,奋楫者先;千帆竞发,勇进者胜。红岩瑞江打破了底盘、上装“各自为政”的传统局面,联合中国工程车底盘王牌企业上汽红岩和中国罐式运输车领军企业中集瑞江的两家优势,进一步提升整车行驶的协调性和稳定性。红岩瑞江品牌的发布,不仅为用户带来实实在在的效益,更为行业内高端专用车的制造与发展指明了方向。

健康中国 中华武龙

国家体育总局武术研究院项目“中华武龙”产业发展座谈会召开

■ 张敏 本报记者 罗红耀

11月9日—10日,国家体育总局武术研究院项目“中华武龙”产业发展座谈会在安徽九华山召开,中华武龙全国联盟秘书长袁钢(联盟营销集团CEO、上海叁剑侠文化传播有限公司董事长、尚成吉信息科技(浙江)有限公司董事长、湖州浩成投资有限公司项目总监)主持会议,中华武龙全国联盟常务副主席、华中师范大学江苏校友会副会长张敏,中华武龙全国联盟后勤保障中心主任张文广等出席会议,各地分会场活动同时进行。

会议对2015年以来中华武龙推广工作进行了回顾和总结,围绕“中华武龙+大健康+养生+实体产业”主题进行了交流与探讨。

会议认为,中华武龙作为国家体育总局武术研究院一项全民健身项目,具有百城推广的基础和千县万村演练的优势,要紧紧抓住这一重要战略机遇,加强推广应用,真正实现“全民健身、健康中国”,同时还要加强融入扶贫救济事业和社会教育事业,为社会发展贡献力量!大家一致认为,“中华武龙+大健康+养生+实体产业”是对中华武龙全民健身活动开展的有效衍生,要全面合理规划实施这一生态产业链大计,促进中华武龙进千城万区、进千企万店,培养龙头企业 and 龙头店,形成大健康产业圈和生态圈。

袁钢说,中华武龙目前已在国内外华中师范大学、武汉体育学院、嵩山少林武术职业学院、南京师范大学、华东师范大学、哈尔滨工业大学(深圳校区)、河南大学、上海体育学院、贵州大学等一大批学校进行交流和推广,同时在吉布提、埃塞俄比亚、美国、越南、泰国、尼泊尔等国家也进行了交流和推广,均收到了良好效果。近年来,澳门国际武术节、香港国际武术节、武当国际演武大会均将“中华武龙”纳入正式比赛项目,影响广泛。在此基础上,上海叁剑侠文化传播有限公司在上海多所养老院对“中华武龙”进行交流推广,推行“中华武龙+养老”服务,尚成吉信息科技(浙江)有限公司在湖州、宁波等地积极运作,与高科技产业相融合,拟推出“中华武龙+智能机器人”产品,湖州浩成投资有限公司大力推进省级重点工程“联创谷”建设,将未来100



亩地及12万多平方米配套重新进行了产业性规划,打造高科技产业平台,把“中华武龙”作为新型民族传统文化事业项目纳入规划中,提出了“高科技+文化”理念,积极融合生态环保技术,拟加快推进植物农药修复土壤工程,打造“健康的土壤”,并积极筹备相关企业上市,形成“高科技+文化+环保”产业链。努力把“中华武龙+大健康+养生+实体产业”做

大做强,把中华武龙事业推向更高水平。

世界健康产业大会秘书长、博鳌健康论坛执行秘书长、中华武龙特邀专家顾开元,中华武龙全国联盟主席、专家委员会主任、中国武术八段郑勤教授,中华武龙首席专家、中国健康教育协会原副会长、中华医学会全科学会原主任委员、上海复旦大学附属中山医院原院长、复旦大学上海医学院内科学教授、博

士生导师杨秉辉先生,中国国际科技促进会高科技专业委员会主任、中华武龙高级专家潘冰安教授,世界华人健美健身协会副主席、中华武龙特邀专家曹国臻,中华武龙全国联盟第一副主席兼副秘书长包乐恽,湖北省武术协会少儿武术研究会秘书长、中华武龙全国联盟副主席张汇敏博士等出席各地现场活动。



企业
家
日
报

网络查号台
118114(小程序)

企业家日报与网络查号台118114联合推出

全媒体采访预约平台

凡是企业经营过程中遇到新闻事件、风云人物、贷款、法律、人才等方方面面的问题皆可预约,我们将安排资深记者为您排忧解难!

降及时雨 送雪中炭 江苏省涟水县以“五心”服务台资企业

近年来,江苏省涟水县加大外资项目招商力度,开放型经济有了长足发展。尤其注重台资项目的招引和服务工作,取得了显著成效。截至2019年10月,全县落户外资项目88个,累计投资额19.09亿美元;其中台资项目32个,投资总额6.75亿美元,分别占比为37.2%和35.36%。已落户台企中,涉及到电子电气、服装纺织、鞋帽、机械设备、木制品、建筑安装、化工、教育、餐饮服务、现代农业等行业,门类多元,结构优化。重点台资企业有源通制帽、吉圣金属、振维电子、德润置业、汉门电子、信守化工、大量科技、全稳康源、仲益电机、比米农牧、弘辉首蓿等。

为促进台资企业高质量运行,可持续发展,涟水县推行“五心”(热心、诚心、关心、贴心、暖心)工作法,取得了举一反三,事半功倍的效果。

一是创新工作机制。建立台企台胞联系卡制度,调查完善涉台基础台账资料;健全走访台企工作制度,台企挂钩服务制度,台商诉求调处机制等,及时为台企台商排忧解难,建立台资企业工作群、台商微信群等网上平台,宣传涉台法律法规以及相关惠台措施。通过用心构建服务台企机制平台,不断创新服务方式,切实提高服务质量。在重大台资项目推进中,县商务局积极主动、靠前服务,对企业落户过程及项目建设中遇到的困难和问题,及时启动协调机制,多次邀请相关部门会商解决,得到台商的好评。

二是开展“淮台合作周”活动。每年县领导亲赴台湾,开展为期一周的合作服务,合作内容主要有县情介绍、邀请考察、台资招商、帮办服务等内容,零距离、面对面,实打实地了解台商的所思、所想、所盼、所求,表示为台商提供一站式、一条龙服务。通过开展“淮台合作周”活动,与台商增进了感情,加强了联系,实现了沟通,从而联系了一批台商,洽谈了一批项目,开工了一批企业。

三是举办“台商论坛”。邀请在涟投资的台商,纵谈发展理念、发展愿景和发展诉求,做到想台企所想、急台企所急。既有本县领导的招引台企、服务台企、发展台企的思路,也有服务单位的各项承诺,还有台商代表的建议和看法。宗旨是本着“两岸一家亲”的理念,为台企在涟水发展共思良策、共话发展、共谋双赢。

四是扎实做好协调服务。在政策上、协调上、培训上精准服务。针对企业反映的困难和问题,及时与市商务局、市招商局、市海关、市国税局、市外汇管理局等涉外部门沟通联系,努力营造良好的营商环境,打通服务工作的“最后1公里”。对外资存量大的项目安排专人对接,第一时间帮办服务,确保手续办理一气呵成,项目筹建一帆风顺,企业上马一路绿灯。

五是奖励政策落到实处。按照文件规定,对该县外资、外贸工作做出突出贡献的企业进行奖励,增强企业发展后劲。源通制帽、大量科技、汉门电子、信守化工等台商企业纷纷表示,对涟水优质服务非常满意,对在涟发展寄予希望,对再创造绩充满信心。(梁超 蒋捷 陈裕)

龙煤集团 召开财务管理信息化系统建设启动大会

为了贯彻落实建设新时代现代化新龙煤要求和龙煤集团信息化系统规划部署,加快财务管理信息化管理系统开发建设,全面提高信息化服务质量和财务工作效率,11月20日,黑龙江龙煤集团召开财务管理信息化系统建设启动大会。

龙煤集团总会计师宋云飞主持会议并宣布龙煤集团财务管理信息化系统建设项目启动。会议认为,加强龙煤集团财务管理信息化系统建设,是解决当前财务管理信息化系统中相关问题的需要,是改变龙煤集团财务管理现状的需要,是向先进企业看齐的需要,是提升企业财务资源共享能力的需要。龙煤集团财务系统务必要提升认识,同心协力,与项目合作伙伴共同推进财务管理信息化系统建设,推动龙煤集团信息化建设迈向新的阶段。

会议指出,加快龙煤集团信息化建设,是全面提升管理水平和加强内控的紧迫要求,龙煤集团上下必须高度重视,以先进的信息化建设工作,推进规范的管理流程落地生根。会议强调,要把握好信息化建设与年终决算工作的关系,处理好信息化建设与年末其他工作的关系,协调好各单位与用友公司之间的关系,统筹推进财务管理信息化建设工作。会议要求,要强化项目管理,在实际工作中切实做到服从指挥、整体推进,克服困难、确保时限,加强项目的组织计划,强化应用和培训工作,确保信息化建设项目成功实施。

用友网络科技股份有限公司副总裁赵超平在会上致辞。他表示,龙煤集团财务管理信息化系统建设是企业财务管理能力的升级、管理技术的升级和智慧企业建设的再启动,用友公司一定珍视此次合作契机,将最前沿的技术、最先进的装备、最杰出的精英和最优势的资源都投入到项目合作当中来。

会上,宣读了龙煤集团《关于成立龙煤集团财务管理信息化系统建设领导小组》的决定。用友公司实施部总经理、龙煤集团财务管理信息化系统项目负责人对财务管理信息化系统项目进行了整体介绍。(王海丰)