

黑沟煤业: 开启自动化模式 减少岗位工 50 名

近期,一款能与机器人媲美的“采煤机电缆自动牵引装置”悄然出现在山东能源新矿集团黑沟煤业采煤工作面,由此减少岗位工1人次/班。

“能上机械不用人”正在成为该公司加快开启自动化模式、推进智能化矿井创建的得力措施。伴随矿井开采年限增多,井下复杂的地质条件变化加剧,尤其主原煤运输战线不断延伸拉长。为此他们量身优化设计采区5部皮带机自动化技术工艺改造,使其达到远程操控要求标准,一次性减少岗位工8人次。在此基础上,上位并链接机软件、千兆环网、视频监控三大有效平台,连同井下主运皮带、地面筛选系统一块融合,从而实现了一条运输全方位全过程自动化控制。

如何让“机器”多跑腿、克服综掘工作面物料运送难题?他们适时启用单轨吊辅助运输替代人工运料创新项目,即紧随迎头掘进敷设安装轨道吊架,让单轨吊机车一站式直接进入4409回风巷,取消人工运输,减少体力消耗,提升快掘效率,同比节约人工6人次/班。

与此同时,为积极满足矿井长距离优质高效、绿色安全运输需求,该公司加快设计2部5吨柴油机轨道车淘汰方案,拟用两部蓄电池轨道车替代柴油机轨道车,解决燃油机车尾气排放超标、大型设备提升运输质量不高等弊端。

该公司精准锁定自动化技术、工艺模式创新,挖潜点,着力推新材料、新装备、自动化设施、无人值守“双创”“双效”工程实施,截至目前,相继实现了包括地面高压供电、压风、主通风机与井下高低压供电、主排水、原煤运输等分支匹配系统远程自动化控制技术覆盖应用,20多处(处)个场所,环节无人值守,减少岗位工50名,实现了矿井生产班单班入井50人规划目标。自此,标志着自动化模式大面积开启、智能化管理体系渐进式形成。(赵业勇)

银光聚银公司: 强化质量管理 促进“五个落地”

今年以来,中国兵器工业集团北化研究院集团甘肃银光化学工业集团有限公司聚银公司持续强化质量管理,促进质量指标落地、质量管理体系要素落地、质量文化理念落地、质量管理监管效果落地、全员质量改善活动成效落地,确保了TDI产品一次交验合格率100%,PVC产品优等品率同比提升1.43%。

银光聚银公司依据标准及制度开展质量管理,全面梳理质量标准及管理制度,制定年度制度修订计划,优化PVC产品合格证及唛头,下发技术标准决定。规范质量指标、检验及管理,制定技术质量保障措施,确保产品质量达标。结合生产运行现状,修订下发《原材料试用管理办法》《质量管理小组活动(QC)管理办法》,梳理查新下发技术标准决定14项,并检查制度运行效果,确保管理有依据,促进制度“落地”。

该公司组织开展质量、安全、环境三体系内、外部审核,根据审核计划,依据管理体系标准要求,对公司所属相关单位的三体系运行和管理状况进行审核,审核覆盖管理体系全部要素。对审核过程中发现的问题,组织各单位分析原因,落实责任单位,按要求完成整改。公司质量、环境、职业健康安全管理体系的融合,避免了各部门推行不同体系带来的时间或动作冲突,系统地解决了经营发展中出现的相关问题,降低了管理成本,提高了管理体系绩效。

该公司制定精益管理实施与评价规范培训计划,分解规范内容,在员工中开展4M变化点,价值流图,A3报告的基本概念、内涵、主要内容、撰写方法,运用方法培训,有效提升一线员工应用质量工具解决问题的能力。开展“下道工序是客户”质量培训,加强工序间沟通协作能力,提升各级员工的质量意识,促进了“质量至上、诚信致远”质量文化理念落地。

针对管理人员梳理查找出的实验室信息管理系统模块中产品合格证、原材料产品指标判定方面存在的问题,该公司组织人员及时处理,确保原材料、产品质量信息的准确性。结合质量监督检查,不定期开展理化分析过程监督,采样过程、原材料库存状态的检查,确保了生产过程受控和理化检验分析的准确性,为质量管理提升提供了有力的技术基础保障。

聚银公司实施质量管理小组对比改善,制定下发年度质量管理小组活动计划,今年注册开展质量管理小组活动56项,5项QC成果推荐至兵器质量协会,其中获一等奖1项,二等奖1项,其余3项成果获三等奖。PVC厂QC成果《降低发生器的使用效率》参加中国兵器质量协会组织的成果发表。该公司4个班组获评兵器质量协会质量信得过班组。(谭顺兰 李晓惠)

茅台集团党委副书记王焱调研技术开发公司

11月13日,茅台集团党委副书记王焱到技术开发公司调研并召开座谈会,了解技术开发公司党的建设、生产经营情况。王焱强调,技术开发公司要按照既定的“紧紧围绕‘夯实基础、强化管理、抓牢项目;优化品牌、提升品质、拓展市场’,牢牢把握‘品牌、品质、市场;人才、创新、管理’六大要素”工作思路,充分发挥好上下游板块优势,为茅台集团发展添砖加瓦。

茅台集团总经理助理、技术开发公司党委书记、董事长杨凤祥,党委副书记、总经理冯斌,党委委员、总会计师刘再智,党委委员、副总经理钟丽,党委委员、纪委书记张爱民,党委委员、副总经理陈涛出席座谈会。

王焱在听取汇报后表示,技术开发公司是茅台集团下属公司中有望成为“百亿企业”的子企业,此次调研技术开发公司,看到了可喜的变化,充分说明班子的调整是及时、正确的。

王焱要求,技术开发公司要深入学习贯彻孙志刚书记“2·18”重要讲话精神,牢牢把握“定位、定向、瘦身、规范、改革”十字要求,加强党的建设、推进企业改革、增进企业效益。一是要发挥好党委的核心领导作用,党支部的战斗堡垒作用,党员的先锋模范作用;二是把支部建设、人才引进、干部培养的工作抓紧抓实;三是加强党风廉政建设,开展好正反面典型教育、反面警示教育,班子要履行好“一岗双责”;四是在企业文化建设方面,要总结提炼好技术开发公司的特色、优势、成绩,明



● 调研座谈会现场



● 王焱到技术开发公司产品展厅了解销售情况



● 王焱讲话



● 杨凤祥汇报工作

“沪滇携手·脱贫攻坚”系列报道之一

精准扶贫攻坚的“上海杨浦力量”

——专访上海杨浦区援滇干部、云南省宁蒗彝族自治县县委常委、副县长孙胜大

编者按

“但愿苍生俱饱暖,不辞辛苦出山林”。让人民过上幸福美好的生活是中国共产党人永恒不变的追求。贫困是一个世界性难题,反贫困是人类共同的任务。作为人口大国,脱贫攻坚一直是总书记念兹在兹的大事。脱贫攻坚决胜期,如果领导干部不沉下心来以钉钉子精神来抓落实,再好的目标,再好的蓝图,也只是镜中花、水中月。在这责任催人、形势逼人、任务压人、时间却不等人的关键时刻,广大党员干部咬紧牙关,坚持不懈,以破釜沉舟之勇、百折不挠之韧、咬钉嚼铁之力打赢打好脱贫攻坚战,坚决兑现对党和人民的庄严承诺。本报记者走进扶贫一线,通过文字和镜头,记录扎根扶贫前线的帮扶干部和当地农民脱贫奔小康的精彩瞬间。

■ 本报记者 彭慧

“说起宁蒗,很多人都不知道它在哪里。说起泸沽湖,夸张一点说,地球人都知道那是‘东方女儿国’,是人类文明的乌托邦,是人们梦中的香格里拉,同时也被人们誉为‘蓬莱仙境’,一块还未被文明浸染的净土。泸沽湖就在我们宁蒗彝族自治县小凉山境内,因泸沽湖声名远播,宁蒗由此也逐渐走进人们的视野。”在宁蒗彝族自治县政府,上海杨浦区援滇干部、云南省宁蒗彝族自治县县委常委、副县长孙胜大对记者说。

“我和徐敏自7月17日到宁蒗县正式报到以来已近四个月了,我们感到,无论是宁蒗原来的基础条件,还是现在的发展进程,在丽江市还是比较薄弱和迟缓的,所以我们决心扬己所长,尽自己所能来帮助当地做一些事情,帮助彝族自治州脱贫攻坚,帮助他们发展振兴。”孙胜大说。

根据云南省委书记陈豪调研宁蒗时的指示,宁蒗县要在今年年底达到脱贫标准,明年脱贫出列,时间紧、任务重。孙胜大和援滇干部、宁蒗县扶贫办副主任徐敏按照对口帮扶要求,结合当地实际适时开展脱贫攻坚。

夯基础,补短强弱提能力

泸滇扶贫协作项目是开展对口帮扶工作的重要内容,也是帮助对口帮扶地区补短强弱的重要方式。为抓好泸滇扶贫协作项目的实施推进,孙胜大推出“理好旧账,以清单制方式强化项目管理”的办法:“一是摸清底数,理出项目清单。我们对宁蒗县2017—2019年实施的泸滇扶贫协作项目进行了一次全面梳理,摸清项目内容、建设进度、实施主体、投资金额等基本情况。经梳理,全县三年来共实施泸滇扶贫协作项目20项,共计投入资金7900万元,目前13项已经建设完成,1项部分建设完成,6项正在建设。二是调研督查,列出问题清单。对项目实施情况进行调研督查,了解掌握每个项目实施情况及存在问题,如大部分已建设完成的项目存在未验收、未审计、未拨付尾款问题。三是压实责任,开出整改清单。针对调研督查发现的问题,制定整改措施,明确整改要求、整改时限和整改责任单位,挂牌督战,要求做到‘还



● 今年“10.17”国家扶贫日,孙胜大在上海徐汇光大会展中心推荐宁蒗县特色农产品2700苹果。



● 孙胜大(左二)在“不忘初心,牢记使命”主题教育中,去他结对农户家走访了解情况,为其解决实际难题。



● 孙胜大(左一)在宁蒗县西川乡花椒产业项目基地调研。

清老账、不欠新账”。

建平台,以销促产增动力

孙胜大在到宁蒗挂职前的职务是杨浦商贸集团副总经理,到宁蒗挂职后,他充分发挥杨浦商贸集团资源优势,积极开展消费扶贫工作,以销促产,提高宁蒗龙头企业带贫能力,增强贫困户增收脱贫动力。“我们开展组团采购稳定销量。今年8—10月,杨浦商贸集团联合旗下上海阳普菜市场经营管理有限公司、上海阳普副食品经营管理有限公司、杨浦粮油食品有限公司等先后订购宁蒗县苦荞麦10500公斤,每公斤单价20元,共计21万元;订购高原红米10200公斤,每公斤单价17.7元,共计99474元;订购苹果500公斤,每公斤单价11.4元,共计5700元;订购宁蒗高原鸡200只,每只88元,共计17600元。”孙胜大对数字了如指掌。

杨浦商贸集团积极做好采购后半篇文章,为这些农产品进驻上蜂莲花、全而廉等知名连锁商超和杨浦区各类农贸市场牵线搭桥。

“我们采取搭建稳定长久的消费扶贫新模式。对接杨浦商贸集团无偿提供位于国和1000商场4楼,面积将近3000平方米的展台,打造‘丽品入沪’集中展示展销中心,建立和拓展丽江特色农产品在上海市场的窗口,提升丽江特色农产品在上海的知名度,创新线上线下相结合的消费扶贫新模式。”孙胜大介绍,“丽品入沪”展示展销中心在今年的10月17日已经正式开馆,目前集中展示了具有丽江特色的蜜桃、芒果、软籽石榴、高原藜麦、中药材等优质安全农产品。

“我们积极参加上海方面组织的各项消费扶贫活动。组织2700蜂蜜苹果、宁蒗高原鸡、‘女儿珍’苦荞麦系列产品、‘女儿国’摩梭红软米系列产品参加上海对口帮扶地区‘百县百品’评选,2019年上海对口帮扶地区特色商品展销等活动,分别在中山公园、徐汇光大

会展中心、杨浦五角场下沉式广场为宁蒗特色农产品做主题推介,2700蜂蜜苹果、宁蒗高原鸡、‘女儿珍’苦荞麦系列产品、‘女儿国’摩梭红软米系列产品通过展销推介,深受上海市民欢迎,几乎是一抢而空;2700蜂蜜苹果还成功入选了上海对口帮扶地区‘百县百品’。”

谋后发,汇智引资聚潜力

尽管宁蒗原先基础条件比较薄弱,但宁蒗拥有得天独厚的自然资源和旅游资源,随着云南、丽江基础设施建设不断发展完善,宁蒗无疑具有后发优势。

为了给宁蒗未来的发展积蓄潜力,孙胜大打开“引进来”的道,积极吸引对接社会力量来宁蒗帮扶。

“我们一是联系对接企业扶贫,落实‘携手奔小康’结对帮扶工作,落实杨浦区国有企业2019年村企结对帮扶资金共计240万元,这笔帮扶资金将用于贫困乡村卫生设施建设,改善贫困乡村人口落后的生活、卫生条件,提升人居环境。联系对接中银国际证券股份有限公司,促成该公司资助永宁镇竹地希望小学校舍新建,并与宁蒗县人民政府签订结对帮扶战略合作协议。联系对接上海三湘集团,洽谈泸沽湖摩梭小镇旅游扶贫开发项目。”孙胜大说。“联系对接媒体扶贫”,先后联系对接中广联广播新闻节目工作委员会、云南广播电视台、上海人民广播电台、阿基米德传媒、今日头条等媒体扶贫调研组来宁蒗调研,阿基米德传媒联合上海市慈善基金会——人文关怀阳光基金为宁蒗县蜂子岩完小捐赠10万元,助力教育扶贫。联系对接社会组织扶贫。联系对接中国房地产报社、中国扶贫开发协会、云南省泸滇合作促进会等社会组织,洽谈旅游扶贫、产业扶贫等合作项目。

孙胜大铺设“走出去”的路。“我感到没有产业发展支撑的扶贫是走不远的,有返贫风

险。因此,如何帮助宁蒗特色产业走出去,走得远,走得好,从而带动宁蒗产业可持续优质发展是我党帮扶工作的一条主线。”他说。

为此,孙胜大结合宁蒗产业发展的实际,重点调研宁蒗县苹果、花椒、脱毒马铃薯、苦荞、高原红米、高原鸡等产业,了解目前产业发展情况和存在的问题。

“这些问题主要表现在宁蒗高原特色产业产品的品质普遍比较高,但产量、存储和物流是限制产业做大做强最大瓶颈,此外,当地龙头企业市场意识还有待增强,基础设施还比较薄弱,带贫连接机制需要进一步创新。”孙胜大说这也是他们下一步重点扶持的方向。

通过四个月的探索、实践,孙胜大对于下一步的工作有了明确的路线图。“下一步一个是基础工作,将挂图作战。按照上海市东西部扶贫协作和对口支援考核评价要求,对标对表,对于已完成的工作健全完善相关台账,对于还未完成的工作抓紧推进落实,努力做到夯实基础,创出特色。第二就是脱贫攻坚全力以赴。充分发挥自身优势,不断提升自身能力,在做好泸滇扶贫协作主责主业的同时,投身服务宁蒗脱贫攻坚大局,为宁蒗县达到脱贫标准,如期脱贫摘帽贡献自己的力量。另一个就是产业扶贫抓特抓点。通过抓好龙头企业来扶持重点产业,对龙头企业进行多维度多角度的扶持,在销售端帮助打通销售渠道,建立销售网络,稳定销量,并以市场为导向促进生产,补短强弱。在生产端通过多种方式开展引资合作,解决企业资金问题,帮助企业完善基础设施配套,添置更新发展所需设施设备等,帮助扩大规模,增加产能,提升品质。在管理上对企业负责人、企业中高层管理人员、工人技术人员等开展多层次地培训,提升市场意识、管理能力及劳动技能。对于一些小众产业,计划向特、优方向扶持,如苦荞、红米等产业,着力做精做优,打造精品。”

企业家日报与网络查号台118114联合推出 全媒体采访预约平台 网络查号台 118114(小程序) 凡企业经营过程中遇到新闻事件、风云人物、贷款、法律、人才等方面的问题皆可预约,我们将安排资深记者为您排忧解难!