



怕醉就喝“大佬”!“大佬”解酒饮料是一款纯植物解酒、醒酒饮料。它来自唐朝古方,结合现代医学理念,由双药学博士领衔操刀,精选20多种药食同源名贵中药秘制而成。服用后,效果奇特,立竿见影,片刻之后就能让人从醉醺醺的疲态清醒过来,精神百倍!



# 福喜迎门酒业推出大佬神奇解酒饮料

■ 本报记者 王剑兰

## 大佬解酒,立竿见影

自古商场如战场,想在波云诡谲的商海之中屹立不倒,需在推杯换盏的酒桌上千杯不倒。人在江湖飘,工作上的应酬在所难免,大佬们往往一边谈生意一边表诚意,酒入热肠,三分化作义气,七分化作豪气,一档子合作就此敲定。好事既成,喜上加喜,就着手边的美酒,顺便再满上一杯,待到兴尽,醉意已不知几深几浅。

可到底岁月不饶人,有时候多喝几杯,身体就受不住。醉酒的滋味,谁醉谁知道。有没有两全其美的办法,既能畅快尽兴地喝,又无醉酒的后顾之忧呢?有!福喜迎门酒郑重承诺,大佬怕醉喝“大佬”!“大佬”解酒饮料,是福喜迎门酒业公司专为广大酒友研制的一款纯植物解酒、醒酒饮料。它来自唐朝古方,结合现代医学理念,由双药学博士领衔操刀,精选20多种药食同源名贵中药秘制而成。服用后,效果奇特,立竿见影,片刻之后就能让人从醉醺醺的疲态清醒过来,精神百倍!

大佬神奇植物解酒饮料核心原料是由人参(固本培元)、葛根(解热除烦,生津止渴解酒)、枸杞(补肝肾益精,养肝明目)、猴头菇(护肝养胃)、枳椇子(醒酒安神、止渴解烦)、黄精(养阴润肺、补脾益气、滋肾填精)、黄芪(补血安神、益脑养心、抗衰老)等20多种名贵中草药淬炼提取后根据唐朝古方秘制而



成的,有解酒醒酒、护肝养胃,排毒利尿的显著功效。并且经过普查,大佬口感测试满意度高达98.6%,解酒效果立竿见影。

## 酒友们的好知音、好伴侣

社会各界大佬们平时应酬众多,宴席上少不了喝酒,往往互相敬酒、劝酒,往往会喝过量,并出现喉咙、食道、胃部会有辛辣、灼烧、不舒服的感觉。甚至有的还会有头晕、胸闷等不适症状。酒前酒中酒后注意饮用大佬植物解酒饮料,能有效提高酒量,



改善酒多不适的症状,并有效防止醉酒、宿醉。

与其他解酒药物不同,“大佬”中的纯天然植物药材,能快速吸收分解酒精,不但能快速解酒,还有强大的保肝护胃功效,能让受到酒精刺激的身体得到柔软修复。对于全中国6亿酒民来说,这无疑是一道福音。试想,谁不是一边顾惜着情谊,一边忧虑着身体?有“大佬”,没问题,“大佬”是酒友们的好知音、好伴侣。

除了工作应酬,平日里但凡有酒的地方,也都会有“大佬”。同学聚会、生日宴会、结婚典礼、升学庆贺、乔迁之喜,等等,无论

酒量深浅,无论时间早晚,正如出门游玩有保险,“大佬”解酒饮料也为人们的健康保驾护航。

## 饮酒市场有多大,解酒市场就有多大

左手卖酒,右手解酒,阴阳两极,相生相伴。因为深谙中国传统酒文化,熟知消费者文化心理,福喜迎门酒业公司在推出这款解酒饮料时,已经充分考虑到广阔的市场前景和大众需求。为提供广大消费者最便捷、最周到的服务,福喜迎门公司特别

整合多方资源,铺设九大销售渠道,线上线下多管齐下,确保消费者在第一时间就能获得良好体验。

中国有6亿酒民催生了庞大解酒蓝海,酒前酒中酒后都需要。饮酒市场有多大,解酒市场就有多大!大佬神奇植物解酒饮料;直击6亿酒民解酒大需求。如此佳品,怎能不共享?2019天津秋季糖酒会,“大佬”解酒饮料正式盛装亮相,福喜迎门酒业面向全国招商,欢迎五湖四海八方豪客共同加入“大佬”,一起把这福音传至天下、传至千万家!

大佬怕醉喝“大佬”,有“大佬”,不怕醉!



# 扎根大漠戈壁的“创新达人”

■ 丁玉萍 胡强 吕德群

初识他,感觉很普通,结实的中等身材,黝黑的皮肤,微低着头走路,微眯着的双眼,似腼腆、似沉思的神情很难吸引人的眼球。当走近他,你会不知不觉地被他感动,感受到一种精神。一摞摞红彤彤的获奖证书,一项项的创新成果,不由得让人肃然起敬。

先看他的经历:1993年毕业于江苏华东石油技校钻井专业参加工作,26年坚守一线,当过钻井、修井司钻,采油班长、运行调度等。2014年采油厂以他的名字命名成立创新工作室,2015年及2016年分别被评为西北油田、自治区劳模创新工作室。他还担任中石化集团公司采油工种兼职教师,中石化考评员。

然后,看他的成就:先后获得国家实用新型专利10项,提出合理化建议152项,技术革新项目58项,为企业创效9907万元。

再看他的荣誉:获得中央企业技能大赛优秀选手,集团公司技术能手、岗位练兵突出贡献奖,分公司十大技术操作能手和十大技能标兵等称号。他所带的班组获得“全国青年文明号”、“全国‘安康杯’优胜班组”等称号。

他就是西北油田采油二厂采油管理三区生产安全运行中心主任、采油高级技师梁洪云。

## 踏遍井站人未老

采油管理三区地处天山南麓、塔克拉玛干沙漠北缘,是目前中石化唯一一个年产100万吨的采油管理区,管理262口生产油井,9座计量站,分布在590平方公里内。

1993年7月,梁洪云从江苏华东石油技校毕业,进入西北石油局第一普查勘探大队6015钻井队,当了一名钻工。打小就倔强、不服输的脏活、累活抢着干,多听、多看、多动手、多琢磨、多请教,短短8个月就当上了副司钻。终于,一次证明自我的机会来了。

1994年10月12日,S15井发生井喷。梁洪云所在的井队接到紧急命令,作为抢险预备队员,和10名队友火速连夜赶到100公里外的S15井。

说起那次经历,梁洪云记忆犹新:井喷现场火柱高达几十米,强大的油气流夹带着泥沙高速喷出,噪声震耳欲聋,灭火需要大量的水。没有机械设备,他们抬油管,人工连接了5公里管线。S15井采油树被烧严重变形,必须打掉,重新安装井口。坚硬的采油树打了四炮都没炸开,最后用新技术高压水砂切割完成。

在那场闻名全国的S15井井喷抢险中,



梁洪云荣获特等功。

这一次经历,让他立志做一个有知识、有技能的新时期石油工人,开启了实现他人生价值之门。

2001年4月,采油二厂成立,他来到采油队,在生产技术的最前沿,当上了一名采油工人。没有不熟悉的油井,没有不熟悉的设备,每一条小路都印满了他跋涉的足迹,每一颗螺丝都留有他触摸的温度,他凭借一股钻劲和韧劲,实现了采油“门外汉”成长为采油“大拿”和创新能手的华丽转身:2008年取得采油高级技师资格,2011年被聘为采油技师。

踏遍井站人未老。梁洪云,将26年的青春岁月、豪迈和激情都献给了这片荒漠而富饶的热土上,用一个个工作实绩诠释了一种创新精神。

在梁洪云创新工作室,一条白底黑字的横幅格外醒目:原油上产中的难点就是技术攻关的重点,生产中出现的难题就是革新创新的课题。

梁洪云说起自己的第一次发明“灵感”,是来自工友们的期盼。

这年的夏天来得特别早,火辣辣的阳光灼烤着TK750井场。这是一口稠油井,油稠、流动性差、含水不断上升,原油乳化现象严重,常出现电流、回压上升现象,严重影响了正常生产。

采油工每过一个小时就要往井里加降粘剂降低回压,每班4个人都忙不过来。看着他们吭哧吭哧来回频繁奔跑加药的情景,触发了他技术创新的念头:为什么不能搞自动加

药装置呢?

思路一旦被打开,行动就有了方向。白天,他天天盯在井场上,抱着满是泥浆油污的采油树仔细观察,不断分析改进设计方案。晚上,他在办公室里,依据加药装置原理,查找资料,用购买来的工具、材料,研制加工。通过一遍遍测试,一遍遍改装,花了整整一个月的时间。“井口自动加药装置”终于诞生了。

收获的喜悦总是令人难忘。该装置使用后一年间,油井一直正常生产。该装置不但降低了员工劳动强度,而且节约了设备、药剂成本和人工成本61.64万元。

该装置陆续在TK834井、S76P井等类似特点等推广应用。

梁洪云觉得,最大的满足莫过于看到自己的科研成果应用于生产中,见到较好的效益。

“我几乎所有的创新成果都是为了解决生产难题,为企业创造效益。”伴随着第一次技术创新成功的喜悦,梁洪云从此将创新的重点放在解决生产难题上,解决了一个个生产疑难杂症,完成一次次技术创新。

2007年1月,S106—3井防喷器闸板失效,需要更换,但由于井口过高、操作不便,梁洪云和工友们在零下20多摄氏度的寒风中干了两个半小时。回到队里,梁洪云连夜绘制图纸,很快制作出了一个移动便携式操作平台,解决了这一问题。

2013年5月,梁洪云发明的第一个机抽井高压正注解堵工具问世了。该工具填补了国内同行业空白,获得了国家实用新型专利。2015年,梁洪云研制成功这种机抽井高压正

注解堵工具的第二代产品:修井时,需在油管悬挂器上安装一个变径接头,就可实现高压解堵。2017年,梁洪云成功发明第三代的“机抽井高压正注解堵工具”。根据采油树内部结构,修井时不需要安装任何辅助设施,就能实现高压解堵。同年获得国家实用新型专利,获得油田改善经营管理二等奖。

2019年上半年,梁洪云对混输站进行“三合一”流程改造,节约费用1019万元。完成注气井进站流程改造工艺项目、稀油回收流程、高压管阀减震器研制等3项国家实用新型专利。

## 一花独放不是春

“一人前进百步,不如百人前进一步。我希望更多的人超越我。”

梁洪云如磁铁般吸引住身边一批年轻人。2014年,“梁洪云创新工作室”成立,不仅成为传播科学技术的阵地,更是孵化创新成果、人才培养和精神接力的课堂。

“想给他人一碗水,自己必须要有一桶水。”面对斐然的成绩,梁洪云一刻也没有停止学习的脚步,先后取得了西南石油学院石油与天然气开采专业毕业证书和中石化考评员证书,还拿到了国家三维CAD绘图师资格证书。

他为工作室制订了一系列规范化制度,各技术学习交流小组每月定期举行一次活动,每季度进行一次项目进展情况汇报总结,项目有重大进展或取得阶段性成效时给予一定奖励。

梁洪云还根据员工各自专长和技术特长,组成设备、安全、工艺三个技术学习交流小组,围绕困扰油开发工作中的瓶颈问题,开展技术攻关活动。工作室成立5年来,他和队员们完成了“输送管的支撑装置”“高压自控流量计阀芯双向自控技改”“过渡储罐研制”等39项创新成果,有18项获得局、部级创新创新奖,6项获得国家实用新型专利。

一花独放不是春,百花齐放才是春。梁洪云还积极参加分公司“技师大讲堂”和“工匠大讲堂”授课,开设“洪云小讲堂”,把自己掌握的知识和多年来总结出来的宝贵经验毫无保留地传授更多的职工,让更多技术工人成长起来。

在职工技能大赛中担任总教练,培养出了一批“技能尖兵”,有3人获得中国石化集团公司技术能手称号,5人获得油田技术能手称号,11人获得采油高级技师资格,22人获得采油技师资格。

# “双十一”在即 阿里巴巴零售通高层赴双汇参观座谈

■ 本报记者 李代广 实习记者 李戴

10月23日,阿里巴巴零售通中大区总经理王德民、中大区商品中心高级运营专家诸小明带队赴双汇参观座谈,双汇电商管理部部长周忠波全程陪同。

零售通是阿里巴巴B2B事业群针对线下零售小店推出的一个为城市社区零售店提供订货、物流、营销、增值服务等的互联网一站式进货平台,在实现销售渠道数字化中起关键作用。双汇是中国最大的肉类食品企业,双方强强联合,在“双十一”拉开序幕前夕进行深入交流和座谈。

来访团首先来到双汇第一工业园,先后参观了双汇屠宰、分割、肉制品生产线和产品展厅,并深入了解了企业的发展壮大历程、工业布局及食品安全管控等。

在随后的座谈中,双方就电商B2B渠道的发展前景、渠道数字化、消费大数据的利用等展开深入沟通,并结合消费者心理、行业形势,电商特征等进行了深入分析,给出了切实可行的指导意见,对后续的阶段性工作进行了初步确认,双方均对“双十一”的销售爆发深具信心。

新时代,新形势,新零售,新篇章,500亿再起航,双汇牢记使命,不忘初心,按标准做事,用数据说话,看结果评判,在新的领域继续深耕。

# 湖南建工集团第一次党代会提出:挺进世界500强

10月28日至30日,湖南建工集团召开第一次党员代表大会,选举产生新一届党委班子,叶新平当选党委书记。新一届党委提出湖南建工集团未来5年发展目标:到2024年,进入国内建筑行业第一梯队,进入中国企业前120强,努力挺进“世界500强”。

作为省属大型国企和“建筑湘军”的龙头企业,近年来,湖南建工集团紧紧围绕“创新、创优、创效”三大主题,全力打造“一体两翼”产业格局,实现经济持续、快速、健康发展。近五年,共承接任务总量6125亿元,完成企业总产值3898亿元,实现利润总额39.33亿元,主要经济指标均居省属国有企业前列。其中2016年,业务总量突破千亿大关,达到1056.6亿元,为2014年的1.2倍。2018年,新承接任务1557.1亿元,实现营业收入905亿元,实现利润15亿元,各项经济指标均创历史新高。

(胡信松 何力杰 孙思)