

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 234 期 总第 9568 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2019 年 9 月 9 日 星期一 己亥年 八月十一

破局共债信息不对称难题

P2P 将全面纳入征信体系

记者获悉,互联网金融风险专项整治工作领导小组和网络借贷风险专项整治工作领导小组 9 月 2 日下发《关于加强 P2P 网贷领域征信体系建设的通知》(下称《通知》),支持在营 P2P 网贷机构接入征信系统。

此举直指借贷市场上存在多时的“信息孤岛”。各网贷机构接入征信系统后,借款人有了完整的“信用画像”,因信息不对称导致的多头共债、坏账风险将得到缓解。从更为长远的角度观察,此举可以降低网贷机构的风控成本和运营成本,保护出借人的合法权益,有利于网贷行业的良性退出和稳定发展。

前期,人民银行、银保监会指导各地将 P2P 网贷领域严重失信人纳入征信系统,国家发展改革委对 P2P 网贷领域严重失信人实施联合惩戒,对打击 P2P 网贷领域恶意逃废债行为发挥了积极作用,社会反响正面。

现在政策进一步升级,纳入征信的不仅局限于失信人信息,而是 P2P 网贷机构的所有借贷信息。《通知》要求,各地互联网金融风险专项整治工作领导小组、网贷风险专项整治工作领导小组组织辖内在营的 P2P 网贷机构接入金融信用信息基础数据库运行机构,百行征信等征信机构(以下统称“征信机构”)。

所谓金融信用信息基础数据库运行机构,是由中国人民银行征信中心建设、运行和维护的征信系统。百行征信则为我国唯一一家拥有个人征信业务牌照的市场化个人征信机构。

按照《通知》要求,上述征信机构应当依法合规采集、整理、保存、加工并对外提供信用信息,采取合理措施保障信息准确和信息系统安全,建立异常查询、合规使用监测制度,发生信息安全事件时,及时暂停查询服务。同时,征信机构应当建立信息异议处理机制,保护信息主体合法权益。P2P 网贷机构应当依法合规归集、报送相关信用信息,并向征信机构提供所撮合网贷交易的利率信息。

其中,对于利率超过《最高人民法院关于审理民间借贷案件适用法律若干问题的规定》中有关人民法院支持的借贷利率的,信息主体有权按照《征信业管理条例》向征信机构或 P2P 网贷机构提出异议,要求更正。

目前网贷风险还在整治过程中,未来一些在营机构也存在退出经营的可能性。对于这种情况,《通知》提出,征信机构应当明确已接入的在营 P2P 网贷机构未来发生退出经营、机构解散等终止事项时已接入信用信息的处理方法。对于此前已经退出经营的 P2P 网贷机构,《通知》要求持续开展对该类机构相关逃废债行为的打击。各地加强组织协调,人民银行省级分支机构征信管理部门积极配合,继续按照《关于进一步做好网贷行业失信惩戒有关工作的通知》精神,收集、筛选相关失信信息并转送征信机构。

各地可参考下述标准筛选失信人名单:企业借款人和个人借款人金额较大者优先(应扣除超过 24% 以上的利息);企业借款人和个人借款人逾期时间较长者优先;已进行合法、必要的催收;失联、跑路的 P2P 网贷机构实际控制人及高管人员。

对于网贷领域失信人,《通知》要求,加大惩戒力度,鼓励银行业金融机构、保险机构等按照风险定价原则,对 P2P 网贷领域失信人提高贷款利率和财产保险费率,或者限制向其提供贷款、保险等服务。

《通知》鼓励各地依法建立跨部门联合惩戒机制,对失信行为加大社会惩戒力度,形成政府部门协同联动、行业组织自律管理、社会舆论广泛监督的共同治理格局。

(据《上海证券报》)

广告

四川友联味业食品有限公司

028-87819550

地址:成都郫都区安德工业基地蜀都路268号 www.scylwy.com

热线电话:400 990 3393
新闻热线:028-86637530
投稿邮箱:cjb490@sina.com



“量身定制”配套措施工艺

西北油田低产井“竞技”采油

盛博奥橄榄油敢于叫板进口品牌

盛建喜“橄榄梦”不断升级



●盛建喜(左一)和专家在基地察看橄榄苗

■ 方令航 发自浙江金华

一家基地、市场两头在外的浙江民营企业,通过基地建设的不可替代优势建立产品品质上的独特性——通过自下而上的努力和造血,并且与国家产业扶贫规划全面结合获得发展动力,盛博奥集团有限公司在金华崛起的同时,不断跟随时代潮流转型升级,这与区域的商业文明和创业土壤的长期积淀是不可分的。从浙江金华市郊多湖的一名青年农民,到盛博奥集团、中油农业股份有限公司董事长,成为团中央“全国农村青年致富带头人标兵”评委、中国青年创业导师,盛建喜用了整整 20 年:“我的能力有限,一辈子能够种好一株果苗就可以了。”这株果苗不是金华的传统苗木,而是产自地中海沿岸的橄榄油。

凭借坚持和专注,盛建喜的“橄榄梦”从云南丽江到浙江金华,把荒山变成绿林,推动传统种植业向现代产业发展,并主动承担了很多有关西部开发的产业功能,在中国橄榄油市场做成了行业冠军。

为了梦中的橄榄树

橄榄油在国际上被誉为“飘香的软黄金”“植物油皇后”,最近几年开始得到越来越多消费者青睐。但是很少人知道,国内最大的橄榄油供应商在浙江金华,盛博奥集团以 3.3 亿元的年销售额,占据国内橄榄油市场三成的份额,2015 年盛博奥集团董事长盛建喜荣膺“全国农村青年致富带头人”称号,2016 年当选中国经济林协会副会长。

早在 1994 年,还在金华某乡镇企业工作



●盛建喜(左二)和中国林科院专家在基地察看橄榄树的生产情况

的盛建喜发现,自家农田里工余随意鼓捣的橘苗,长成后收益竟然超过一年的工资。他辞职成立了金华市诚信实业有限公司,然而由于当时三角债问题突出,初创公司发展并不顺利。到了 2002 年,从事苗木生意的盛建喜听说“博鳌亚洲论坛”专门讨论经济发展,就拿着地图找到了海南博鳌,开放包容的博鳌精神为盛建喜注入了新的勇气和力量;世界很大,经营企业的视野要宽广,思考问题层级要更深。什么是社会长期需要的?哪里是自己的立足点?乡村小农能做什么?从海南回家后盛建喜反复思考。一个人走在乡间的小路上,盛建喜想起母亲讲的《圣经》故事:诺亚方舟放出的鸽子,衔回橄榄枝告诉人们洪水退去,大地复苏。异想天开的盛建喜看到了希望,种橄榄树不仅绿化环境,还可以榨橄榄油,正是利国利民的事业!

橄榄油在金华属于空白项目,是行业里的头口水!种苗木正是金华乡村人擅长的,橄榄枝代表新生命,种植橄榄油这个造青山变金山的事业在盛建喜的心中扎下了根。

但种植橄榄油并不是一件简单的事。首先橄榄油生长对光照温度的要求非常严格,土壤需要中性偏碱、透水透气性强,盛建喜迎难而上。近到甘肃陇南、四川凉山,远赴西班牙考察橄榄油的种植。橄榄油品种从引进栽培筛选到开花结果,前 10 年几乎是投入,这个周期全靠盛建喜种植花卉苗木,做家具维持贴补。植物的驯化比动物更难,所有的一切都需要自己去观察总结。为了梦中的橄榄树,多少困难寂寞只有盛建喜自己清楚。

“盛博奥”以中国林科院为技术依托,合作开发橄榄油的良种引进、研发和种苗繁育,目前在浙江金华以及甘肃陇南、云南丽江等地培育了 3 万亩橄榄种植基地,引进 27 个品种,繁育优质橄榄油,成为国内最大的橄榄油种植企业之一。经过十多年的精心培育,基地橄榄油开始挂果,单株产量达 45 公斤以上,带动农户增加经济效益的同时,取得了良好的生态效益和社会效益。

构架中国橄榄油品牌矩阵

我国居民的食用油结构中草本油占据了 90% 以上的份额。近年来食用植物油消费量持续增长、需求缺口不断扩大,对外依存度明显上升,我国食用油自给率持续下降至 37.5% 左右,跌破国际安全预警线。中国产业调研网发布的 2016-2022 年中国食用油行业现状调研分析及发展趋势研究报告认为, [紧转 P2]

从普通制版工到全国技能大师——记红豆职业装公司衬衫厂技术科科长、高级版师郭军伟



●郭军伟向徒弟讲解制版技术

工人、郭军伟技能大师工作室等荣誉称号。

一场艰难的自我转型。时代在进步,电脑制版慢慢地在取代手工打版。从手工制版升级电脑制版,其间,郭军伟经历了一场艰难的自我转型。为了快速掌握电脑制版技术,公司将郭军伟送到上海职业学校进修,学习最新的制版软件。通过培训,郭军伟系统掌握了电脑制版技术,成功实现了“自我转型”。如今,电脑制版已经普及,用手工制版的精细化结合电脑制版的效率化,以前制版需要半天,现在半个小时就可以完成。

一次成功的技术突破。在日常生产中,红豆集团积极发动员工找产品问题、查技术缺陷,立足岗位开展技术创新、产品革新。男士衬衫的尺寸其实并没有统一标准,有人肩宽,

有人平肩,有人溜肩,脖子、腰身都有粗有细,上身效果各不相同就难以尽善尽美。为了突破这一技术瓶颈,郭军伟利用周末定时去红豆大学充电,结合自身需求选修了针对最新流行款式、面料、色彩的培训课程,通过上网查找和出差的机会在设计面料、颜色上不断创新。每次供应料从日本、韩国进口衬衣回来,他都第一时间把样衣拿来反复研究,化整为零,每一件都拆分开,前片、后片、衣领、袖子,像研究艺术品一样细细琢磨不同风格的版型优势,反复与国内产品做对比,反复试验,最终成功突破了技术瓶颈,由原来单一的版型,改良为现在的商务版、修身版、休闲版以及时尚版,满足了不同年龄、身型的个性化、多元化需求。

一项执着的“爱好”。除了版型上的精益求精,郭军伟对技术上的创新也很痴迷。为提高车间工人的生产效率,结合车间实际情况,他经常扎在车间和工作室“捣鼓”一些生产小工具。在衬衫车间可以看到,每一台电动缝纫机针眼下都有一块形状略有不同的小铁片,这被称为“小笼头”,这就是郭军伟“捣鼓”的生产小工具之一。有了这块小笼头,工人们不管是做下摆、袖口还是后背卷边,都省去了熨烫环节,比用手卷更均匀、平整、快速。像这样

的微发明、微创新、微竞赛活动集团公司已连续开展 15 年,大大激发了广大职工创新创效的积极性和主动性。

一块育才的带徒阵地。红豆有个以老带新的传统,郭军伟从一名曾经被培训的员工,升格为企业的衬衫技术讲师,集团公司专门挂牌成立了“郭军伟大师工作室”,为郭军伟进行“师带徒”培训提供了良好的阵地条件。郭军伟在技术人员中选拔优秀的技术人才带徒授技,将自己的技术毫无保留地传授给其他员工,培养出的技术尖子都能独当一面。自“郭军伟大师工作室”和“红豆劳模创新工作室”成立以来,郭军伟已培养了 6 名技术尖子,50 多名生产一线技术能手。

一个制版人的梦想。做中国最好的衬衫打版师,是郭军伟一直以来的梦想。为了实现梦想,红豆集团与员工结成了事业共同体,确保员工发展有希望、事业成功有保障。郭军伟始终牢记自己是一名红豆制版人,始终不忘自己的初心,在制版技术上孜孜追求,精益求精,踏踏实实做人,认认真真做手艺。红豆衬衫在全国市场占有率一直位居前列,并连续三次被国家服装质量监督检验中心评为质量优等品。郭军伟始终把自己当成一个专业型工匠,立志做中国最好的衬衫打版师。(红轩)

好鞋伊百路 健步人生路

养生热线:400-100-2912

双汇熟食 SHUANGHUI DELI

三重卤·更入味