

# 企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 202 期 总第 9536 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2019 年 8 月 8 日 星期四 己亥年 七月初八

## 新闻简讯 | News bulletin

四大支柱产业均实现增长  
两江工业开发区规模以上  
工业产值增长7.4%

近日,记者从两江集团了解到,上半年重庆两江新区工业开发区完成规模以上工业产值 608 亿元(含产业单位,下同),同比增长 7.4%,完成固定资产投资 295.28 亿元,同比增长 13%,完成限额以上零售额 3.02 亿元,同比增长 56.2%,实际利用外资 7.05 亿美元,同比增长 6.4%。

分行业来看,四大支柱企业均实现增长,汽车产业上半年实现产值 366.57 亿元,同比增长 8%。其中北京现代实现产值 58 亿元,同比增长 252%,带动汽车产业保持增长。电子产业实现产值 164.34 亿元,同比增长 3.4%。其中京东方光电增势明显,同比增长 19.2%,带动配套企业同样实现增长。装备制造业实现产值 21.73 亿元,同比增长 1%。其中宇邦线缆在当前房地产火热带动下,其市场营销情况良好,同比增长 55%。生物医药产业实现产值 18.02 亿元,同比增长 25.8%。

投资领域方面,基础设施投资保持平稳,上半年完成基础设施投资 94.27 亿元,同比增长 3.6%。技改投资拉动工业投资不断回升,上半年完成技改投资 29 亿元,占工业投资比重达到 32%。房地产投资热度不减,已连续 12 个月持续增长。

结合“不忘初心、牢记使命”主题教育调研,下半年两江集团将全面做好产业发展谋划工作。产业规划方面,加快构建体量大、增速快、质量高、体系全的现代化产业体系,实现实体经济与现代服务业的深度融合。同时优化空间布局,形成以汽车、电子信息、装备制造、生物医药四大千亿级产业为核心,以新能源汽车、机器人、航空航天、新材料、集成电路等战略性新兴产业为补充的“4+5+X”产业格局。

此外,启动策划建设一批以智能制造、大数据、网联化为产业背景的标准化厂房,瞄准在全国乃至全球市场占有率较高的高精尖企业。

(赵鹏)

## 浙江全面推行 企业新型学徒制

记者近日从浙江省人社厅获悉,浙江制定出台了《浙江省企业新型学徒制工作实施方案》,鼓励企业大规模开展技能人才培养,增强技能人才培养的针对性和有效性。

针对一些职工特别是老职工反映没有机会提升技能的问题,方案将学徒的对象从“新招用职工”扩大到“与企业签订一年以上劳动合同的技能岗位职工”。培养目标以中、高级技术工人为主,职工学徒培养期限为 1 年至 2 年,特殊情况可延长到 3 年;学生学徒培养期限为 1 年。

方案通过建立企业导师和培训机构老师的“双师制”,实现培训内容与企业生产实际的无缝对接,提高培训的针对性;通过职业技能培训补贴减低企业成本,提升企业开展职业技能培训的积极性;通过建立职工学徒的违约责任制,解除企业因职工培训后流失的后顾之忧。

方案明确,学徒在学习培训期间还可获得一定的劳动报酬。属于职工学徒的,应当支付不低于最低工资标准的工资;针对学生学徒,企业支付实习津贴,通过政策引导激励劳动者学习技能。方案还规定,当地政府对职工学徒和学生学徒分别按每人每年不低于 4000 元、3000 元的标准补贴企业。(唐弢)

广告



热线电话:400 990 3393

新闻热线:028-86637530

投稿邮箱:cjb490@sina.com



喜迎新中国成立七十周年 见证中国卡车用户转型奋进 | 系列报道之八

## 元氏海博:有品质方能行天下 ——河北元氏海博运输有限公司总经理王立鹏的经营之道

■ 本报记者 赵健

从试用第一辆,不到一年时间,购买陕汽德龙重卡车辆就达 120 多台,河北元氏海博运输有限公司总经理王立鹏告诉记者,下一步还要购买更多的陕汽德龙重卡,特别是陕汽德龙新 M3000 新能源重卡。

究其缘由,王立鹏说,人品加军工品质,才有行走天下的保障。

### ◎用人品立事业

《左传》记载:“太上有立德,其次有立功,其次有立言,传之久远,此之谓不朽。”此处所说的“立德”,便是指会做人,拥有好人品。

王立鹏所在的河北石家庄市元氏县,迄今已有两千多年的建县历史,位于太行山东麓,河北省中南部;境内拥有关中公路、石邢公路、107 国道等道路,京珠高速纵贯南北,青银高速、井元公路、元赞线连接东西,是我省煤炭运输的重要通道,因而,形成了华北地区最大的煤炭市场和重要的二手车交易市场,全县拥有众多从事公路货物运输的企业。

1979 年出生的王立鹏,中学毕业便坐进了驾驶室,而这一坐便是十多年的光阴。从学校出来以后,1999 年考取驾照,那时候他 20 出头就开始开车到全国到处拉货、配货,王立鹏回忆说,先是跑了几年配货,后来他帮人开半挂车进入拉煤大军,忙活了一阵子都是在帮别人干。后来他借了一点钱,自己买了一个二手车,可是车辆毛病不少,干了一年只挣了一个三万多挂车的钱。

王立鹏记忆犹新,到了 2007 年,他卖掉了老掉牙的二手车,买了一辆崭新的解放平头车。这辆让他爱不释手的新车让他在短短两年就挣了几十万。在差不多完成了资本的原始积累后,王立鹏开始跟别人合伙买车、养车,扩大运输规模。

好景不长,到了 2012 年,那年王立鹏患上了腰间盘突出,暂时不能再驾车驰骋大江南北,于是,他通过买车招聘驾驶员的形式来



帮他开车。“那时候我们年轻,到哪里也不怕,敢干闯闹。所以说发展得也快。”

从 2012 年的七八辆车,几年间就发展成了一百五十多辆车的规模,建立起正规化的运输车队。“规模优势就出来了,”王立鹏说,“与散户不一样,如果客户一天要二三十个车的话,散户就供应不了。还有就是成立运输公司可以垫支货款,开具发票后客户再付钱,这些散户都做不了。”

仅仅靠这些,在当地激烈的竞争环境中立足发展还是不够的,王立鹏的法宝便是讲诚信,用人品立事业。“不管客户是不是本地的,不管跟哪个企业合作,都是实实在在的,从来不坑人。因为,大家都是这个圈里边的人,客户可以打听到你,如果别人说你这家车队确实不错,这个就很重要了,说别的都是假的,你车再多,还有比你车多的车队,人家凭什么把货物交给你运而不给其他人,就是因为你信誉好,讲诚信。”文化程度不高的王立鹏吃透了这个最简单、也是最让人信服的道理。

王立鹏在业界树立起了良好的口碑。回报也是显而易见的。“比如在路上有交通事故

重卡越发青睐。“一是舒适性好,再一个就是保值率高。”王立鹏把陕汽重卡的保值率和其他品牌车辆做了对比。在国家运输的各种新规下,全国的汽车产品都开始追求轻量化,而追求轻量化往往意味着材料的减少或者改变,各种车辆的小毛病就容易出现。“按我们想像,陕汽重卡的自重应该是重的,但是它做的轻量化特别好。其他品牌的重卡车轻量化以后,车架软,开着就像买的杂牌的自行车一样,骑着又费劲又走不动,陕汽重卡开着就是特别硬气,拐弯啥的也不会咯嘣咯嘣响。”

而在售后服务上,陕汽也丝毫没有让王立鹏觉得被怠慢。王立鹏认为,“车辆的小毛病偶尔也会有的,啥地方出了毛病,只要打电话给厂家办事处、经销商和维修站都会迅速反应,排出故障原因后还会统一把这个车给你检修一下,发现其他毛病后该换的换,该修的马上修。”

从去年以来,陕汽在售后服务方面不断推陈出新,提出了服务买断、不停车服务等升级服务,更大程度上解决了我们在车辆管理上很多问题,减少了物流公司的管理成本、增加了车辆出勤量,给公司增加了收入。

随着国家对环保的要求越来越严格,环保也是王立鹏非常关心和重视的问题。可持续发展和新能源的发展也是国家的一个重点。因为陕汽做天然气能源车辆在国内是最早的,王立鹏说:“公司在企业转型中正在考虑加大与陕汽的合作,依靠自己在元氏县运输业的带动力作用,推动地区的运输业的转型。”

有时,人品大于能力,品质大于营销。面对国家出台的各种新政和运输业艰难的转型的态势,王立鹏仍有信心,因为陕汽重卡以客户为中心、不断提升质量管理,成为海博公司可以在市场上厚积薄发、逆势上扬的关键利器。

### 聚焦陕汽 CVP 头部客户价值工程 陕汽重卡 品质成就未来

陕汽重卡 <http://www.sxqc.com>

## 平台 + 供应链 大宗物资网上淘 齐鲁云商:煤炭版的“淘宝网”

■ 闫盛霆 戴永杰 仇慧清

山东省淄博市淄川区是一个因煤而兴、因瓷而发的鲁中商贸名城,但随着经济的转型和资源的逐步衰竭,煤炭作为曾经的支柱产业已消失殆尽,成为全国资源枯竭城市。

创新者生,守旧者亡。在产业转型升级中,淄川区依靠现代化技术手段,通过拉长产业链,把煤炭等大宗物资网上交易作为新的

经济增长点,建设齐鲁云商电子平台,商家足不出户,轻点鼠标,几万吨的煤即可到家,方便、高效、快捷,堪称煤炭现货“淘宝网”,让淄川这座资源枯竭城市也找到了转型发展的新方向。

买卖煤炭、钢铁、水泥等大宗物资,像在“天猫”上买东西一样方便。国企实力+政府信誉+民企活力,激发出巨大的竞争力,通过一组数据我们来感受一下齐鲁云商的魅力:

2018 年上缴税金 17614 万元,今年上半年缴税 11861 万元。

山东创豪是一家经营煤炭贸易的公司,

通过朋友介绍,创豪负责人了解到齐鲁云商电商平台,对平台的交易模式产生了浓厚的兴趣,他多次到齐鲁云商进行考察及洽谈,之后达成合作意向,随即上线交易。

无独有偶。山东岱岳制盐有限公司因煤炭需求量大,近期经常出现煤炭供不应求的

情况,在齐鲁云商平台上注册并按照所需煤炭的指标在平台上查找,最终确定一家山东公司的煤炭满足其要求。

齐鲁云商的线上交易,改变了过去煤炭、钢铁、水泥、石灰石等大宗物资流程繁琐、四处寻求货源或者买家的线下交易模式。现在的线上采购模式不仅可以多家对比,又简洁快速,提高了贸易交易的效率,更极大的降低了企业的经营成本。

[下转 P2]

