

# 打造企业融资“洼地” 构建营商环境“高地”

吴鑫帆 罗明敏

“如今有了‘金融集市’这个平台,融资难、融资贵的问题解决了,企业发展有了底气。”自去年底开市以来,长沙经开区的“金融集市”就是园区企业最盼望的活动,在这里,企业可以提出需求,金融机构能为企业量身定制产品。如此畅通的融资渠道,为园区诸多企业腾飞插上了翅膀。

“金融集市”、“政担通”、风险补偿基金、转贷基金……一个个创新性的金融服务举措,降低了企业融资成本,让长沙经开区成为营商环境“高地”。作为实体经济发展的主阵地,长沙经开区有注册企业近万家。近年来,园区整合多方资源,成立金融服务中心等机构,通过搭建平台、创新服务等举措,为企业提供专业的一站式综合金融服务,不断提升企业的获得感、幸福感、安全感,也带来了园区产业的集聚与壮大。

## 精准服务 建好企业与金融机构的交流平台

长沙经开区经济规模庞大,百亿企业数量逐年增加,撑起园区经济的一片天。但中小微企业也如雨后的春笋般纷纷冒出,成为园区创新发展、展现活力的重要阵地。

为更好畅通融资渠道,挖掘企业需求,长沙经开区先后成立创业服务中心、金融服务中心以及政府性的担保公司和小贷公司,全方位服务园区中小微企业。

作为长沙经开区金融服务综合平台,长沙经开区金融服务中心自成立以来,通过持续走访调研,累计走访近500家企业,建立了园区企业大数据库,分析企业需求,通过一对一上门服务、召开融资对接会等形式,为企业对接相关资源,帮助园区企业获得金融机构授信10亿多元。

“我们对自己的定位就是要成为园区企



湖南蓝天机器人科技有限公司内,焊工们顶着高温在进行焊接作业 王志伟 摄影

业的‘服务员’、政府政策的‘快递员’、金融机构的‘营业员’。”长沙经开区金融服务中心总经理黄浩表示。除了帮助企业获得实打实的资金支持,长沙经开区金融服务中心还积极为企业融资做起“智囊团”,组织各类金融培训活动,从债权融资、股权融资、财税知识等多个维度,为企业提供智力支持。同时,主动对企业进行项目申报辅导,协助企业申报各种专项项目,帮助企业获得政府部门认可。

## 畅通融资 搭建“金融集市”破解信息孤岛

在传统集市上,买卖双方面对面交流,沟通成本几乎为零。在长沙经开区,由政府搭台、园区企业和金融机构共同参与的“金融集市”,也为企业与金融机构搭建了无缝对接的融资平台。

记者看到,在“金融集市”上,各大银行、融资担保公司、小额贷款公司与企业负责人就目前企业融资痛点和难点交流,企业向金

融机构提出融资需求,金融机构根据企业规模、产业特点量身定制金融产品,这样近距离的交流拉近了企业和金融机构间的距离,缓解了园区企业“融资难、融资贵”。

除了定期召开“金融集市”,园区还联合相关部门、银行走进企业,在和祥产业园、新长海创业基地、中部智谷、三一众创、蓝色产业园……一场场“金融服务进园区”系列活动,为园区企业转型发展提供了高质量的金融服务。

长沙经开区金融服务中心依托园区管委会以及集团公司,整合了银行、证券、担保、融资租赁、小贷等金融资源,积极利用平台优势和自身的专业优势,搭建起“金融集市”等融资供需无缝对接平台,为区内中小微企业提供了“一站式”金融解决方案。

数据显示,长沙经开区通过“金融集市”及“金融服务进园区”系列活动,吸引金融及非金融资源汇集园区,“金融集市”自2018年12月开办以来,已累计举办20场次,引入金融及非金融机构30多家,吸引园区近400家企业参加。

同时,长沙经开区金融服务中心联合各金融机构,通过开展及后续企业走访跟进,共帮助园区企业获得金融机构融资逾10亿元,笔数为180笔,支持企业120家,其中金融服务中心帮助园区企业融资逾3亿元,并协助200多家企业申报各级资金补贴。

## 创新服务 多种产品贴身帮扶企业

为进一步缓解园区企业“融资难、融资贵”,长沙经开区创新及完善金融服务产品,强化金融帮扶手段,对园区企业的融资财政贴息、风险补偿基金增信、过桥转贷基金支持、融资担保补贴、小额贷款支持进行专项帮扶,取得了较好的社会效果。

其中,风险补偿基金是长沙经开区金融服务中心为园区中小微企业量身定制的一款重磅级产品。由长沙经开区财政出资2000万元,按照1:10的比例放大,对合作金融机构发放的贷款金额风险补偿增信,通过长沙经开区金融服务中心全权管理,在控制成本、增加额度的前提下,一定程度上降低了企业的融资成本,纾缓企业“融资难、融资贵”。

风险补偿基金自运营以来,在长沙经开区金融服务中心的精心管理下,已与10多家金融机构进行合作,并根据金融机构类型和企业需求创新开发“税易贷”“助保贷”等多种增信模式,累计支持企业近100家,已累计发放风险补偿基金贷款逾3亿元。

为进一步降低企业融资转贷成本,长沙经开区在今年还推出了全新的融资帮扶手段——转贷基金。转贷基金由长沙经开区财政出资6000万元,通过长沙经开区金融服务中心全权管理,主要解决企业在金融机构转贷、续贷的资金需求。

数据显示,转贷基金自今年运营以来,已支持企业转贷资金3.26亿元,降低了企业的整体融资成本。

# 太重产6400吨排土机首次出口厄瓜多尔

笔者从太重集团公司获悉,由太重矿山设备分公司研发生产的6400吨大型排土机历经6个月艰辛努力,已于6月末顺利通过验收并装运,目前该产品已从天津港启程赴南美洲的厄瓜多尔。

这台6400吨大型排土机主要结构由排料臂、排料胶皮带、受料臂、受料胶皮带、上部钢结构、履带行走装置、回转机构、俯仰机构、配重臂、吊挂装置、俯仰液压系统、集中润滑装置、配重、高低压电气室、司机室、抑尘系统、附属结构等组成。

该机主体结构由排土机及卸料机两部分组成。物料经由地面胶皮带输送至卸料机处,经卸料机将物料提升后转载至排土机受料臂受料溜槽,通过受料臂胶皮带、物料转载装置、排料臂胶皮带将物料排弃至指定位置。

据相关技术人员介绍,该机在设计中采用了当今世界上最先进的技术和科研成果,如:排土机转载点采用“料打料”结构,可有效增加物料缓冲,从而延长设备使用寿命;排料臂、受料臂采用工字梁设计,不仅可减轻设备重量,而且可降低设备成本;履带支轮采用静定结构,能更好地适应排土场地面松软的特点,以达到轮压相等的效果;其行走装置采用双驱独立控制方式,便于设备安装以及后期维护;装置有上、下车锚定器,可防止上部回转机构与受料臂架相撞而发生安全事故,确保人员和设备的安全。

该机不仅结构紧凑,承载能力强,而且在经过改进后使安全环保方面更得天独厚的优势。如:优化受料槽结构以减少物料对皮带和耐磨板的冲击;改进吊挂回转支承结构以防止受料臂跌落;优化钢结构工字梁对接形式,可降低现场对接精度要求、降低对接难度;增加吊耳,优化吊耳位置,方便安装现场的起吊、转运、安装;优化滚筒轴承座的润滑和密封形式,可减少废油对工作现场的污染。

太重矿山设备分公司负责人介绍,太重生产的正铲式矿用挖掘机系列,其斗容量从20立方米、27立方米、35、55、直至75立方米世界最大矿用挖掘机,技术先进,品种齐全,不仅在国内市场占有率达100%,而且出口到俄罗斯、巴基斯坦、秘鲁、哈萨克斯坦、印度、缅甸、蒙古、智利、南非、伊朗、利比里亚等国家。

据悉,厄瓜多尔6400吨排土机属于太重矿山设备分公司首台套直接出口项目,属于该公司里程碑式的出口项目,此产品代表着该公司在物料输送设备上技术及质量方面的重大突破,不仅是该公司产品首次出口厄瓜多尔,同时也是国内同类产品首次出口厄瓜多尔。(曹克顺)

# 中国残疾人电商联盟第一次会议在炳良科技举行



本报记者 李代广 实习记者 李薇

7月8日,中国残疾人电商联盟第一次会议,在位于河南省鹤壁市浚县的炳良科技举行,国家级残疾人培训基地、省级电子商务示范基地、炳良科技董事长、全国自强模范孙炳良、浚县残联理事长李利民、全国单脚鞋银行行长梁启平、全国自强模范范斌彩、中国残疾人非遗工艺品联盟会长吴洪涛,感动中国十大新闻人物董志军,全国手工艺基地负责人郝磊,全国残疾人之家河南新乡残疾人创业园负责人张峰、河北省肢协副主席章英奇,河北省残疾人基金会副会长赵再飞,林州市肢协主席李勇,鹤壁市天鹅食品有限公司董事长郭丁书,河南省博潭酒业副总经理赵雷光等联盟成员齐聚炳良科技,为基地残疾人带来励志盛宴,暨共商中国残疾人电商联盟第一次会议。

会议由中国残疾人电商联盟会长孙炳良主持,中国残疾人电商联盟秘书长梁启平、郝磊介绍了联盟工作总体进展情况;随后,各联盟成员就全国残疾人电商联盟的发展前景以及在过程中可能出现的情况进行了分享和探讨,均认同成立电商联盟的必要性以及其对残疾人电商行业的规范、健康发展的积极意义;最后,大家探讨交流电商运营经验分享,积极参与发言、讨论,对全国电商联盟工作提出了各自的想法,并探索新的发展模式,为今后电商联盟的工作开展指明了方向。

中国残疾人电商联盟(协会)是解决残疾人电商创业难题平台,以“资源共享、携手发展”为宗旨,优势互补、抱团取暖,整合各地名优产品和第一手货源,打造为残疾人电商创业提供支持的“经济航母”。开展全国性的残疾人电商技能培训,发展全国残疾人电商创业孵化基地,为残疾人电商提供实现创业的“最后一公里”服务,把经过培训的残疾人电商“扶上马,再送一程”。通过全面提升残疾人综合素质和社会地位,让更多需要帮助的残疾人,走出困境、带动更多的残疾人创业、就业,早日脱贫,实现人生价值。

通过此次中国残疾人电商联盟第一次会议,各成员单位齐心协力,发挥各自优势,从品牌建设、市场营销、电商人才培养等方面,给予残疾人电商企业实实在在的帮助,为联盟成员以及成员之间的深度合作谋篇布局,打造中国残疾人电商行业交流与共享的资源平台。凝心聚力,砥砺前行,联盟的发展离不开每一个联盟成员的支持;展望未来,中国残疾人电商联盟所有成员将携手同行再出发!

# 大桥石化集团召开“不忘初心、牢记使命”主题教育宣讲大会

7月6日,河南大桥石化集团召开“不忘初心、牢记使命”主题教育宣讲大会,学习传达习近平总书记在“不忘初心、牢记使命”主题教育工作会议上的重要讲话精神,动员部署主题教育工作。大桥石化集团党委书记、董事长张贵林作宣讲动员讲话,党委专职副书记尤连平主持会议,大桥石化集团党委班子及全体党员、预备党员及入党积极分子200多人参加了会议。

张贵林在宣讲中讲到,开展“不忘初心、牢记使命”主题教育是坚持用习近平新时代中国特色社会主义思想武装头脑、指导实践、推动工作的必然要求;是推进新时代党的建设的必然要求;是坚持以人民为中心的思想,践行党的群众路线的必然要求;是勇担责任使命,建设大桥石化一流民营石化企业的必然要求。集团广大党员职工一定要认真学习领会,自觉把思想和行动统一到习近平总书记重要讲话精神上来,扎实开展好这次主题教育,把党中央的部署要求不折不扣地落到实处。

张贵林强调,大桥石化集团作为河南省先进基层党组织,非公党建工作受到社会各界肯定,各项工作更要走在前,更要规范化、做细、做到位,集团将进一步加强对服务创新、



信息化建设等不断做大做强企业。他进一步指出,“初心”是指为人民谋幸福,“使命”是为民族谋复兴。大桥石化的初心就是服务客户,壮大企业、成就员工、回报社会。开展“不忘初心、牢记使命”主题教育活动,对于大桥石化集团来说,就是要通过积极履行社会责任,来为人民谋幸福;通过推进企业高质量发展,为地方经济发展作出更大贡献,从而为民族谋

复兴贡献自己的力量。希望全体党员职工以主题教育活动为抓手,进一步增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”,并结合大桥石化实际,在各自的岗位上,讲政治、有方向、有理想、正能量、有激情、敢担当,充分发挥党员先锋模范作用,不断实现工作新突破,以优异成绩迎接新中国成立70周年。(高丰)

# 与新时代同行,致敬中国酒业70年 2019中国千商大会将于9月在湖南湘潭举办

本报记者 李代广 实习记者 李薇

7月10日,由中国酒类流通协会、中国副食流通协会、中国诗酒文化协会、中国酒业新闻网主办,湖南省中弘投资管理有限公司、中国(中部)岳塘国际商贸城特别办,中国食品工业协会葡萄酒分会、中国副食流通协会酒类专业委员会、湖南省酒业协会、湖南省食品产业协会及全国各地省市酒行业协会(商会)协办的千商大会·岳塘酒业峰会新闻发布会在北京国家会议中心举行。

中国副食流通协会会长何继红,中国酒类流通协会常务副会长刘勇,中国诗酒文化协会副会长、央视金桥国际传媒集团有限公司董事长李惠民,岳塘区人民政府副区长李辉,中国千商大会组委会办公室主任熊玉亮等领导嘉宾出席了本次活动,会议由中国千商大会组委会办公室副主任、华夏酒报、中国酒业新闻网总编辑韩文友主持。

据悉,本届千商大会将以“与新时代同行,致敬中国酒业70年”为主题,为中国酒业谋振兴,为世界酒业添光彩开启中国糖酒食品经济发展的新篇章。

值得注意的是,第六届千商大会将在湖南岳塘举办,李辉在致辞中诚邀中国酒业同仁莅临,他指出湘潭是一代伟人毛主席的家乡和湖湘文化的重要发祥地,更是对接“中部崛起”和“一带一路”的战略高地,在新中国成立70周年前期,中国千商大会将齐聚毛主席

的家乡——湘潭,在湘潭岳塘开启我国糖酒食品行业未来发展的新交易模式,无论是对于岳塘区,还是岳塘国际商贸城,乃至中国糖酒食品行业都将具有特别重要的意义。岳塘区位于长沙、株洲、湘潭三市交界的中心地带,联系三市的枢纽,扼湖南经济开发带“五区一廊”之要冲,是湘潭市的政治中心、重要工业区,是长株潭城市群“两型”社会建设的先行区。

何继红在致辞中表达了对千商大会的殷切期望:“一是创新理念办好千商大会;二是优势互补办好千商大会;三是借势出海,推动千商大会的国际化进程。”



千商大会已经成功举办5届,成为我国糖酒食品行业未来发展的风向标。熊玉亮在发言中介绍了千商大会·岳塘峰会的相关情况:“中国千商大会来到湘潭,共同探讨新形势下用经典著作指导我国经济发展的新思路,在湘潭岳塘开启我国糖酒食品行业未来发展的新交易模式。”

此外,2019千商大会还将评选2018华商奖以及中国酒业终身成就奖。并还增加了北京卓鼎品牌营销咨询有限公司、石家庄黑格企业管理咨询有限公司、北京正一堂营销咨询有限公司三家智库机构特别支持,为其颁发了特聘证书。

# 鲁西集团党建工作结硕果

鲁西集团党委不忘初心,牢记使命,坚持党的领导,坚定不移加强党的建设,心无旁骛干主业,抢抓机遇谋发展,取得了良好的社会经济效益。

建党98周年之际,集团党委书记、董事长张金成同志被评为山东省优秀党务工作者;集团党委及其下属化工与化肥事业部党委、制造与工程事业部党委、化肥事业部党委支部被评为聊城市国资委先进基层党组织,9名同志被评为聊城市国资委优秀共产党员,4名同志被评为聊城市国资委优秀党务工作者,鲁西集团党建工作取得了累累硕果。

鲁西集团党委狠抓思想建设,打造鲁西核心竞争力。组织党员干部到井冈山等红色教育基地深入学习,引导党员干部对照英模找差距,提高党性修养。践行党的群众路线,努力解决员工关心的热点、难点问题;优化工作环境,降低劳动强度,持续提高员工收入,员工的获得感、幸福感显著增强。将党建工作与企业文化建设紧密融合,引导广大党员干部更好地履行职责、创新增效。打造出一支素质过硬、富有活力的党员干部队伍,形成了优势明显的企业核心竞争力。

集团党委紧跟党和国家政策导向,及时分析研究国内外经济形势,以推进供给侧结构性改革为总抓手,大力实施新旧动能转换,优化产业配置,坚持安全、绿色、循环发展。坚持各类排放指标优于国家、行业标准;提高装置自动化水平,努力实现“现场减人保安全”;大力实施转型升级,产品结构调整效果明显。传统化肥产品占比降至12%,基础化工和化工新材料占比达到88%,100万吨聚碳酸酯项目列入省重点,化工新材料产业发展势头迅猛,预计2020年化工产值占比将超过90%。

鲁西集团党委将不忘初心、牢记使命,做好新时代的答卷人。面对全球政治经济百年之大变局,正确分析、把握国内外宏观形势,扩大优势产品规模,延伸上下游产业链,重点发展化工新材料产业,大力提升研发制造能力,不断探索发展新领域,瞄准国内国际先进水平,奋力迈向全球价值链中高端,实现集团更高质量可持续发展,交出一份满意的答卷。(万旭文)