

203 所智慧市政项目获北京市专利商用化最高补贴

近期，航天科工 203 所获得 100 万元的北京市专利商用化资助最高补贴，以表彰 203 所在智慧市政领域知识产权产业化转换方面的突出成绩。

北京市专利成果转化专项补贴，是北京市为深入实施创新驱动发展战略，打通产、学、研、用之间的有效通道，充分调动创新主体的积极性和创造性，加快推动先进技术和科技成果转化而设立的政府津贴。

近年来，203 所智慧市政专业从“0”起步，一是率先在国内提出构建“地下物联网”的概念，并突破了数据定位技术，结合传感器技术、地下多协议传感路由器等核心技术，构建了管线运行安全监管体系。二是建立了城市综合管线故障诊断和健康管理模型，将地下设施当作“人”来管理，在国内首创城市综合管线“健康体检报告单”，实现事故预警高效化。三是解决地下管线标识定位难题，为所有地下管线颁发“电子身份证”，实现管线定位管理精细化。四是创造性地提出基于系统工程涵盖城市地下管线从规划、设计、施工到运营、维护的全生命周期的智慧化系统框架。

经过多年的发展，203 所在智慧市政领域累计取得了 9 项软件著作权，49 项专利，由专利成果转化成 30 多类智慧市政硬件产品与 10 多款智慧市政相关软件产品，累计销售各类地下物联网传感器超过 10 万台套，配套软件平台 100 余套，支撑了最高达亿元规模的项目落地，创造了可观的经济效益。 后续 203 所将跟进技术发展步伐，提高创新能力，加快产业化示范及推广，让更多技术成果取得实实在在的效益。（倪娜 吴巍）

板集电厂项目被列为国家首批煤电联营重点推进项目

近日，中煤新集公司板集电厂 2×1000MW 项目被国家列入国家首批煤电联营重点推进项目名单。作为荣获“国家优质工程金质奖”的板集电厂将充分发挥示范引领作用，加速推进新集公司建成中煤集团华东煤电一体化示范基地建设进程，为集团电力板块发展壮大交出更加靓丽的答卷。（代宜喜 米君龙）

一季度企业年金成绩放榜 工银瑞信表现抢眼

近日，人力资源和社会保障部发布了《2019 年一季度全国企业年金基金业务数据摘要》，工银瑞信表现抢眼，不仅所管理的企业年金规模突破千亿，且权益及固收投资业绩均位居各类机构领先水平。随着第三支柱建设加速推进，工银瑞信发挥其养老金投资管理优势，在首批养老目标基金申报和发行中均拔得头筹，目前已先后推出了工银养老 2035 和工银养老 2050，另外两只养老目标基金工银养老 2040 和工银养老 2045 也已上报并获得受理。（程强）

日照港二公司推行设备“管用养修”一体化

日照港股份二公司针对矿石系统使用多年的 300 多台(套)装卸设备普遍老化这一实际，面向基层站队着力推行设备“管用养修”一体化协作模式，为铁矿石运输生产提供了有力保障。

承担进口铁矿石场堆存加高和火车疏港发运重任的矿石装车队，对 8 台堆取料机、4 台装车机和 27 条总长约 16.7km 皮带机等系统流程设备，率先实行“管理、使用、保养、维修”一体化协作模式试点，并在科学管理、安全使用、精细保养、技术维修四个方面取得了显著成效，其实践经验也很快在全公司站队加以推广。

党的十九大代表、全国劳动模范陈晓红，在团结带领矿石女子堆取料班干好本职工作的同时，还主动牵头参与队内大型机械设备的润滑保养工作，经常攀上 40 多米高的堆取料机为大型活动悬臂和系统流程皮带机滚筒打黄油。在她的示范带动下，润滑班组日常润滑保养各种设备精细到位，仅是皮带机滚筒磨损率一项就同比下降 55%，今年前 5 个月累计节省滚筒更换维修费用约 200 万元。

针对皮带机胶带使用寿命过短问题，技术组通过科技攻关，专门设计安装了自动清料装置，有效降低了皮带机胶带在运行过程中的异常过度磨损，并适时引用了胶带热喷涂新工艺，延长皮带机胶带寿命 2-3 月；采用滚筒全陶瓷包胶等新材料进行技术改造，使皮带机滚筒使用寿命由 6 个月延长至 12 月；对行走电机、制动器 etc 易损耗器械进行自主保养修复，既提高了综合利用价值，又节约了大量外修成本。（滕璟）

山能淄矿：“走出去”使转型之路行稳致远

■ 弋永杰 韩建军 李永建

最近，山能淄矿爱科公司生产的万米胶管，发货运往乌克兰。这是该公司这些年完成的首笔海外订单。下一步，爱科公司将持续提高质量标准，力求将原料采购、产品成型、包装运输等各个环节与国际标准接轨，承接更多的海外业务。

“涉浅水者见鱼虾，其颀深者观蛟龙。我们要顺应世界经济的发展趋势，积极实施‘走出去’战略，在更大范围、更广领域、更高层次上参与国际竞争，更好地利用国内、国外两个市场、两种资源，经风雨、见世面、练筋骨，长才干。”淄矿集团党委书记、董事长朱立新表示。

为提高企业国际竞争力，该集团根据经济全球化的新形势，以开拓者的意识和胆略，敢于“吃螃蟹”，“涉深水”，努力优化产业结构，提高产品质量，开拓市场空间，突破贸易保护壁垒，从市场特点、语言障碍、思路不同、法律差异等方面进行深入研究，更好地利用国外资源和国际市场，取得竞争的新优势。

爱科公司坚守“质量是企业立身之本”的理念，实行全方位质量标准化管

理，确保产品标准与国际接轨。产品竞争力。该公司谋划企业长远发展，着手开拓国际市场。他们先后与衡水银利、西北橡胶、沈阳埃迪亚等具有出口经验的国内优秀胶管厂商深度联营合作，不断优化生产技术，进行了 30 余项技术创新，使产品质量各项指标明显优于行业通用标准。同时，他们还邀请相关专家对出口产品进行指导，确保产品标准与国际接轨。

走国际化之路，必须要有过硬的品牌。新升实业加快向国际用户、高端用户转移。旗下泰星公司和东辰瑞森公司被认定为山东省“隐形冠军”企业后，阻燃剂产品获得欧洲 REACH 认证和马德里国际商标注册。他们新开拓意大利、德国、英国等国际客户 32 家，出口产品 4190 吨，同比增长 31.5%。

尼龙产品获得了美国 FDA 行业资格认证，产品出口达到了销售总量的 70% 以上，新升实业与韩国乐天公司、美国 Park 公司、意大利兰蒂奇等国际知名公司签订明年供货合同，进入了美国杜邦公司、德国莱尼公司采购目录，企业知名度和品牌效应大大提升。

新升实业东辰瑞森公司要求销售人员在亲朋好友相聚时，要注重产品推销和国际市场信息收集。销售总监陈萌主动与马来西亚

客户联系，销售透明尼龙 TM01 产品 6 吨，现在生产车间正在赶制订单产品；销售员袁庆先与韩国客户达成 10 吨 A4S1701 长碳链尼龙的合作协议，不日将发货。据统计，东辰瑞森已完成 5 个国际订单，销售产品 21 吨，销售金额 120 万元。

新升实业注重欧美，而方大公司则把目光投向“一带一路”沿线。笔者从方大新材料公司看到，一辆载满钢丝网管材产品的货车，从厂区驶出，踏上了前往东欧波兰的征途。

“这次往波兰销售产品，是我们进入国际市场的第一单。为此，我们整整努力了一年。在这一年时间里，我们不断提升生产力、技术研发水平、产品质量，以及销售网络和企业信誉等，为成功接单打下了坚实基础。”方大公司新材料公司经理王晓华说。

虽然此次接单成功，在高兴之余他们下决心，用高质量的产品赢得国际市场更多客户青睐。目前，新材料公司已与波兰这家客户签订了长期供货合作协议，并以此为桥头堡，准备大力进军欧洲市场。同时，他们积极借助在非洲的国有企业，与非洲国家的客户进行业务洽谈。

作为淄博市首家装配式建筑产业基地的方大钢结构公司，与中冶、中国十九冶、中粮集团等央企开展合作，共同开发国外房地产市场。他们相继承揽了印尼德信 350 万吨钢厂高炉项目、新加坡周氏农场等项目，并与中粮集团签署长期合作协议，携手开发“一带一路”沿线国家农业配套设施的建设，吹响了进军国际市场的“号角”。

“走出去”和“引进来”相互借力，相辅相成，共同打造淄矿的“国际范”。淄矿集团积极与德国罗兰贝格管理咨询公司展开合作。他们邀请罗兰贝格公司工作人员到基层单位调研考察，与不同层面人员进行座谈交流，并在集团层面举办了以“落实新旧动能转换工作”等多场研讨会。

“我们希望就此打通淄矿集团与国际平台、海外企业的对接通道，进一步开阔视野，借鉴海外企业转型发展的成功经验，努力使淄矿集团在转型发展的道路上行稳致远。”淄矿集团党委副书记、总经理、总工程师孙希奎表示。下一步，他们将借智借力探索海外并购实施路径，打通与国际高端人才、技术资源对接通道，以资本运作为驱动，努力实现国际化发展零的突破。

蜀南气矿首批页岩气柱塞工艺井成功投运

近日，自 201 井日均产气 4.32 万方、自 203 井日均产气 4.07 万方，生产运行恢复平稳，日排水量趋于正常，标志着中国石油西南油气田公司蜀南气矿首批页岩气柱塞工艺井成功投运，为蜀南地区页岩气井开展排采工艺起到示范作用，也为实现页岩气气井长期稳产提供了保障。

据悉，自 201 井、自 203 井随着页岩气的不断开采自喷带液生产能力逐渐减弱，近期这两口井生产油套压出现连续下降趋势，初步判断气井有出现水淹停产的风险。为此，西南油气田公司立即组织相关单位和蜀南气矿一起启用柱塞举升工艺，通过模拟计算优选柱塞类型以及现场跟踪生产情况、精心优化柱塞运行制度，及时排出井筒积液，确保气井尽快恢复了平稳生产。（黄斌 李小蓉）

“隐患预测”给生产加装“安全锁”

“今天的工作是放炮作业和清理矸石，然后进行支护，任务相当繁重，大家在赶进度的同时如何来确保今天的安全生产呢？请大家一起来讨论今天工作中有哪些隐患和危险存在？我们又该如何去预防和控制……”

这是重庆能源巨能川九公司第一项目部 105 队队长贺登熬 6 月 3 日在班前会上的开场白。

“我是队长，我带头先说，我认为，放炮作业时可能出现瞎炮、残爆、拒爆现象，处理瞎炮、残爆、拒爆炮眼时千万要小心，炮眼打完之后，吹眼工作一定要彻底，要确保炮眼内无碎矸、积水。如果出现瞎炮、残爆、拒爆现象，在处理时将雷管单个依次爆破，对仍不能起爆的，要距离瞎炮、残爆、拒爆炮眼 300mm 以上距离打炮眼进行爆破崩出瞎炮，否则容易出现爆炸事故……”看到队长贺登熬积极发言，大家也你一言我一语地参与到讨论中。

技术员孔寄平接着说，“放炮后，工作面顶板不稳定，顶板有可能会掉落矸石，容易砸伤人员。所以，在支护前要严格执行敲帮问顶工作……”。

原来，该项目部在安全教育上不断创新和探索，以安全生产月为契机，针对日常工作中容易出现的安全问题和安全隐患，在班前会上增加了“隐患预测”讨论这一环节，让大一起动脑思考当天所处岗位及作业面的隐患和危险，做到提前预测、预想及预估，事前做好风险管控及应急措施等。

“班前会上搞‘隐患预测’讨论，就是在作业前将危险因素提前排查潜在的隐患和危险，给大家敲个警钟，尤其是对重点岗位有针对性‘隐患预测’，让职工克服工作中的麻痹思想，为安全生产提前打个‘预防针’。”项目部安全经理喻绍彬说。

“通过作业前的预测和讨论，使我们提前做好风险防范和思想重视，把隐患和危险控制在萌芽状态，对我们的安全生产也起到了保驾护航的作用。”职工周成均对“隐患预测”讨论表示赞同。（彭光淑）

四川广安：变废为宝 点石成金

四川省广安市立足资源优势，引进世界先进的矿物纤维生产技术，以华菱帕沃可矿物纤维制品有限公司为龙头，对华菱境内丰富的玄武岩、白云石等石资源实施生态保护性综合利用，变废为宝 点石成金，制作成新型节能建筑保温隔热、吸音降噪、阻燃的矿物纤维产品。这些产品不仅具有节能低碳、绿色环保、防火防水等特点，还能广泛应用于建筑、军事、航天、船舶、铁路、装饰、农业等领域。

图为 6 月 21 日，广安市华菱帕沃可矿物纤维制品有限公司的员工，在检测利用玄武岩生产出的连续纤维。邱海鹰 摄影报道



关键时刻“拉一把” 企业参与扶贫，为贫困地区带来什么

以碧桂园为例，他们将扶贫正式上升为主业高度，在全国 9 省 14 县全面开展精准扶贫工作，惠及建档立卡贫困人口 33.6 万人，一年过去，已有 10 个帮扶县相继宣布“摘帽”，助力超 20 万贫困人口脱贫。

■ 本报记者 李代广

中国社科院 CSR 研究中心发布的《企业社会责任蓝皮书(2018)》显示，扶贫实践和成效、精准扶贫规划等成为近年来企业社会责任议题中的新关注点，越来越多的企业主体通过扶贫履行企业社会责任。

碧桂园最新披露的《可持续发展报告(2018)》中显示，自 2018 年起，碧桂园将扶贫正式上升为主业高度，在全国 9 省 14 县全面开展精准扶贫工作，惠及建档立卡贫困人口 33.6 万人，不断探索积极有效的扶贫模式。一年过去，已有 10 个帮扶县相继宣布“摘帽”，助力超 20 万贫困人口脱贫。

深入一线查实情，精准“链接”贫困户

“你们看，我的小孙子们门考试都拿 100 分，可认真了！”小俊的爷爷孙国林拿着考卷骄傲地说着，布满皱纹的脸上满是笑意。

小俊不到 2 岁时，母亲就离家出走了，父亲后来因病离世，只留下了他、姐姐小佳，和年迈的爷爷、奶奶 4 人相依为命。爷爷孙国林已经 65 岁了，老伴身体不好需要照顾，他还必须挑起抚养两个孩子的重担。

在全国 9 省 14 县，碧桂园每个县都有专职的扶贫干部深入一线，入户走访，点对点提供帮扶。在了解到孙国林一家的情况

后，碧桂园不仅为两个孩子提供了共 5000 元助学金，同时还为孙国林提供了一份在苗木基地的工作，每月都有一笔工资收入。

碧桂园北京区域副总裁李冬还主动结对帮扶，个人资助两个孩子上学，成为孩子成长路上的“陪伴人”、“领路人”。“新年的时候，他给两个孩子买了羽绒服，”奶奶感慨说，“现在有他们来帮忙，家里轻松了不少”。

2018 年 5 月以来，碧桂园扶贫工作队在 9 省区 14 县深入贫困村屯农户访贫问苦，在实践中不断摸索总结了以党建扶贫扶志、产业扶贫扶富为主、教育扶贫扶智、就业扶贫扶技、辅以及其他因地制宜自选动作的“4+X”扶贫模式，探索可造血、可复制、可持续的精准扶贫和乡村振兴道路。

技能培训授人以渔，产业造血助农增收

在河北省新河县菜园村，43 岁的杨丙义过去经常独自一个人在河边放羊，无聊时只能和羊说说话，因为患有先天性白化病，杨丙义不得已已在小学一年级辍学，几乎与外界隔绝。没有文化、缺乏技能的他经常为窘迫的生活发愁。

杨丙义如今是碧桂园产业扶贫项目——苗木基地的受益贫困户之一。2018 年 7 月，杨丙义在碧桂园新河县苗木基地负责人老孟的鼓励下，主动参加面试成为了苗木工人。一天工作 8 小时，全面学习苗木种植技术，每月能有 3000 多块钱工资，另外还认识了很多朋友，过去自卑孤独封闭的杨丙义如今颇有成就感，人也变得开朗了。不久前，他还成了一名管理负责人，在众人面前发表了“就职演讲”。

扶贫先扶志。有许多贫困户过去和杨丙义一样，被生活的重压消磨了精神意志，生活失去了动力和方向。对于这些人，也许在关键时刻“拉一把”“推一掌”，他们就能重新走上正轨，迸发惊人的力量。

▶▶▶[上接 P1]

以及在产业整合领域的资源，对企业实施债务、业务、资产的三维重组，成功化解企业危机，帮助企业企业家搬走或粉碎压在心头的巨石，企业家才有可能全面恢复信心。帮助企业企业家恢复信心，还应致力于让企业家对国内外环境、行业趋势、技术革新等有更为清醒和深刻地认识，帮助企业企业家透过现象看到本质，寻找到企业在逆境中生存和发展的独特机会，在行业处于寒冬时找出过冬的有效方法，企业家才能更快地恢复状态并重拾信心。

只有对宏观经济、产业政策及行业发展趋势有了前瞻性和战略高度的全新认识，对

未来有了更为准确和积极的预期之后，企业家才能处惊不变，作为企业的舵手在惊涛骇浪之中保持内心不变，把握企业航行的大方向不变，充满信心和激情，带领企业驶出危机四伏的礁石地带，最终成功到达胜利的彼岸。

中和正道集团是中国企业重组整合领域的领军机构，以救活危机企业为使命，致力于让企业告别风险，为中国民营企业的长效发展和永续经营保驾护航。

中和正道集团妙手回春，通过为危机企业实施“债务重组”、“业务重组”、“资产重组”等解除企业负担过重的“外科手术”治疗，帮

助企业恢复躯体健康，化解信心失缺的根源问题。

中和正道集团妙术仁心，更通过旗下商学院体系，帮助民营企业企业家苦练内功，强健体魄，掌握危机防范和危机管理能力，提高对内外部风险的免疫力，帮助民营企业企业家铸造防止信心失守的护城河，确保企业家复杂多边的市场竞争环境下道心不失，决胜于国内国际两个市场，实现企业永续经营。

（作者系著名经济学家、民进中央经济委员会副主任、国家发改委中国发展 50 人、中国中小企业协会副会长、上海中和正道集团主席）