

# 激发知识价值“金”潜力 重庆破题民营科企融资难

对民营科技型企业而言,最大的制约就是资金,最重要的时刻就是起步。黄桂林坦言,企业创业之初风险较大,即使项目再好,银行一般也不会提供足额贷款,而大的合作伙伴也退避三舍。在这种情况下,企业只能靠自己。如此一来,本该三四年就能快速成长的企业,往往十几年还难以有大的发展。

## 知识价值衡量难,银行有钱不敢贷

为什么银行不愿也不敢贷款给民营科技企业?重庆农村商业银行总行小微金融业务部相关负责人坦言,判断科创企业的价值以确定授信额度,是摆在银行面前的难题。如今,高科技产品生命周期不断变短,高科技企业面临的市场变化迅速,导致高科技企业是否真正拥有核心技术或其技术竞争优势究竟如何,银行难以完全掌握。高科技企业的研发能力和研究成果具有独创性、专用性、保密性等特征,借贷方难于充分掌握和了解其核心技术,银行对其实际价值缺乏应有的独立判断能力。

另外,企业大多希望贷款时间能长一点,但现在得到的银行贷款一般都是一年以下的短期贷款。科技项目成功了,增值是企业的,银行的收益只是收取贷款的固定利息。但项目一旦失败,银行就要形成不良贷款,风险全

在银行,因此商业银行在科技企业的贷款上慎之又慎。

民营科技企业自身也存在不容回避的弱点。重庆科技融资担保有限公司副总经理王玉宏介绍,科技型中小企业一般成立时间短,缺乏良好持续的经营业绩,且多为轻资产型企业,与银行执行的贷款条件差距较大。虽然科技型企业技术水平较高,但产品品种比较单一,且高新技术产品市场与传统产品市场相比,本质上存在不成熟性、不确定性、难预测性等风险因素,如果没有一定比例的企业自有资金,很难获得银行贷款。

## 激发知识价值“金”潜力

不用任何抵押物,只靠知识价值信用,科技型企业就可获得最高500万元贷款授信。2017年,重庆市在高新区启动科技型企业知识价值信用贷款改革试点。

重庆市科技局副局长牟小云介绍,该模式通过构建知识价值信用评价体系,对科技型企业进行信用评价,生成信用等级和推荐授信额度。银行再根据推荐授信额度,向科技型企业提供贷款。科技型企业无需提供抵押、质押、保证金等担保,且贷款均按中国人民银行同期贷款基准利率执行,融资成本较一般信用贷款降低约50%。

为提高贷款办理效率,知识价值信用贷款实行支行审批,同时建成了线上申报平台。从申请到放贷仅需2周,时间周期较传统商业贷款缩短了近70%。与此同时,由市区两级财政资金出资设立了知识价值信用贷款风险补偿基金,为企业融资增信,并建立了相应的风险分担和风险防范机制。

彭必银的公司是试点的第一批受益者,得知知识价值信用贷款改革试点消息后便提交申请,从签合同到银行放款,仅用了一周时间便获得240万元贷款支持,2018年又续贷260万元。公司2018年的年产值较2017年增长93.50%。“对于很多民营科技企业来说,100万元的周转资金就能成为企业转型升级关键期的‘救命药’。”彭必银说,这项试点让知识价值的“金”潜力被激发出来,更多企业将受益。

截至目前,重庆知识价值信用贷款改革试点范围已扩大至33个区县(高新区、经开区),风险补偿基金规模达到31亿元,累计为844家科技型企业发放贷款20.1亿元,平均每户企业获得贷款238.2万元,且这些企业全部为民营科技型企业。

重庆市科技局表示,争取到2020年实现全市范围内有条件的区县全覆盖,担保基金规模达到50亿元,普惠政策涵盖2万家科技企业。



新华社记者 黎华玲

融资难、融资贵是制约民营中小企业发展的重要因素,尤其对于以创新为特点、人才为支撑、知识产权为核心,缺乏重资产、短期财务指标不优的民营科技型企业来说,更难。为此,重庆市针对这类企业轻资产特点,于2017年探索启动了知识价值信用贷款改革试点,目前累计为844家民营科技型企业发放贷款逾20亿元,一定程度上缓解了企业的融资难题。

## 有技术无资金,科技企业融资难

# 中国“黑科技”惊艳世界时尚之都

本报记者 许强

6月15日,米兰。首届中国鞋类及配件(意大利)品牌展(MISAF)隆重举行,中国品牌大放异彩。浙江安宝乐科技有限公司的“黑科技”产品——水油止滑鞋惊艳亮相,震惊了时尚、设计、艺术之都,也凸显了中国科技与设计品牌魅力!

开幕式上,中国驻米兰总领事馆商务参赞李少峰致辞、意大利米兰市时尚设计与创意部主任Patrizia、中国轻工工艺品进出口商会副会长张杰、中国商务部贸易发展局处长苗华伟、温州市鞋革行业协会执行会长谢榕芳分别致辞。开幕仪式完毕后,谢榕芳会长把各位嘉宾邀请到安宝乐的展位前,骄傲地介绍了她引以为荣的安宝乐“黑科技”产品。

“鞋子真的会防滑防油污?”  
“穿上这双鞋真的能在水面、油面、冰面上正常行走滑不倒?”

谢榕芳会长告诉嘉宾们,安宝乐是止滑鞋的开创者,她体验过安宝乐止滑鞋,止滑效果立竿见影。

一些金发碧眼的嘉宾脸上露出惊讶的表情,围着安宝乐核心止滑科技体验台,感到疑惑。

米兰著名鞋类杂志主编亲自体验一下。他先穿着自己的皮鞋,走上安宝乐体验台,结果是很滑很滑,不是手扶着扶柄根本无法站立。随后,他换上安宝乐止滑鞋后,又小心翼翼地走上泼了油的斜坡体验台,慢慢地松开手,这次他站得稳稳的。他很惊讶,张开了嘴,上走走下走走,一点也不下滑,脸上便露出了开心的笑容。

意大利马尔凯经济贸易部部长也走上了体验台,体验效果让他震惊,伸出了大拇指,为中国科技止滑鞋点赞。

在嘉宾之后,来安宝乐展厅参观体验的客户越来越多,纷纷走上体验台。在安宝乐展厅里,体验之后的欢声笑语的此起彼伏,他们为这中国的黑科技发出阵阵赞赏声。

一位意大利经销商和妻子一起体验了安宝乐止滑鞋后,非常兴奋。介绍自己在欧洲有很多的资源和客户,他希望能代理安宝乐黑科技产品。并当场邀请郑国超去他的公司进行参观和考察。驱车40多公里后,当天中午,郑国超一行到了他的公司,介绍了他的公司情况,双方进行了细致的沟通,达成初步合作协议,同意他在意大利代理安宝乐品牌科技产品的销售。

据悉,被誉为“止滑哥”的郑国超带领团队,于2016年开始专注止滑科技的研究,以纳米材料作为增强性纳米填料,研发出具有自主知识产权的ABL grip止滑技术材料。止滑鞋是该技术转化的第一类产品,止滑系数超越欧盟标准最高达1.3。

“让科学技术惠及大众!”是安宝乐使命。2019年,安宝乐止滑鞋在中国鞋业掀起了一股科技浪潮,荣获了多项大奖。意大利作为G7国家中首个加入一带一路的欧洲国家,是中欧贸易的重要窗口。此次安宝乐走进时尚之都米兰,希望借“一带一路”之光,加速全球布局,让中国科技品牌造福更多的人,让更多的人因穿安宝乐止滑鞋而行走安全。

谈起科技企业的融资难,重庆微客巴巴信息技术股份有限公司创始人彭必银深有体会。他介绍,2017年是公司在技术更新、扩大规模,和竞争对手拉开距离的关键期,贷款需求仅两三百万元,而几家银行均因公司没有足够的固定资产作抵押拒绝了贷款申请。

彭必银的遭遇不是个例。重庆阿泰可科技股份有限公司是一家气候环境模拟试验设备研发及销售的公司。公司负责人黄桂林介绍,2016年正值公司上升关键期,当时有一笔订单需垫资1000多万元,“这么一大笔垫资,我们缺口数百万元,然而在向银行申请贷款的过程中,由于轻资产等因素屡次碰壁”。

# 河南龙乡商会与狼牌轮胎科技公司签署战略合作协议

本报记者 李代广

6月16日,河南省龙乡商会组织10余名企业家,专程到位于信阳市的河南省狼牌轮胎科技有限公司参观走访,并同“2019中国十大品牌匠心人物”、该公司董事长熊国武,副总经理牛董菲等企业高层管理人员进行了座谈,双方签署了战略合作协议。

河南省龙乡商会首任会长、河南省人社厅原正厅级巡视员、河南省博士后协会常务副会长毛整岁,河南省发改委大项办原处长包绍毅,河南省市场监督管理局代中心主任吴同敬,河南省科技厅原处长陈楠,信阳市政府发展投资有限公司董事长李杰,河南省龙乡商会副会长、河南省鹿港置业有限公司党委书记、总经理杜新安,河南省龙乡商会副会长、河南鸿鼎知识产权代理有限公司总经理王永振、郑州众特润滑油有限公司总经理李朋森、河南德昌隆滤器设备有限公司总经理张鹏飞、河南车享来汽车服务有限公司合伙人吴克彪、河南大美国国际旅行社有限公司总经理杨永军,以及浦发银行郑州分行经开支行行长助理苑杰等参加了走访交流活动。

## 把企业落户革命老区,要打造民族世界品牌

2017年,熊国武怀着服务家乡人民、振兴家乡经济的美好愿望,积极响应国家政策,在信阳市政府的招商引资政策指导下,把企业落户革命老区信阳市,以资源融合、产业打造“新零售制造”方式,通过品牌提升信阳区域的整体声誉和知名度,践行以实体经济繁荣地方、振兴民族轮胎制造的发展之路。他们生产的“中橡狼牌”轮胎,自创立



●在车间合影

之日起便致力于为国内外广大客户提供优质的产品、解决方案及服务,不仅成为国内轮胎生产行业公认的黑马,也通过国际市场拓展成为世界安全轮胎领域的一颗璀璨明星。

据熊国武介绍,目前,“中橡狼牌”安全轮胎已先后参加了上百场国内、国际大型展会,成功开拓了意大利、阿联酋、伊朗、哈萨克斯坦、巴基斯坦、印度、泰国、越南、南非、坦桑尼亚、墨西哥等30多个国家的市场,与当地的经销商建立了密切的合作关系;在全国20个省、市、自治区,300多个城市建立了自己的办事处和销售网点。

为了向全世界证明自己,在吉尼斯世界纪录认证官的全程监督下,中橡狼牌轮胎在6000根钢钉上反复碾压,并成功地打破了750米绕桩挑战赛的吉尼斯世界纪录。

熊国武自信满满地说:“我们的狼牌轮胎,永远不需要补胎,不需要换胎,比其他所有轮胎的寿命延长了一万公里,更重要的是,没有噪音。”

熊国武说,我的脚步走到哪里,哪里就有中国中橡狼牌轮胎!我们未来的发展和规划,就是要走出国门,走向世界,打造民族世界品牌!

## 扎了钉子不漏气的好产品,提升了中国轮胎制造实力



●双方签约仪式

在中橡狼牌总部生产基地现场,熊国武向参加活动的领导和企业家详细介绍了生产建设情况,为了让到访者更详细地了解,体验中橡狼牌轮胎的产品性能,企业工作人员现场准备了用于产品体验的扎钉器,并现场进行了车辆钢板碾压。

“扎了钉子不漏气”,由会议室的主题视频欣赏切换到总部基地的实际现场体验,大家都被“中橡狼牌”轮胎的卓越产品特性和技术所震撼,也为熊国武身上所体现的责任心和狼性精神所感动,认为中橡狼牌未来发展潜力和空间都十分巨大。

据介绍,“中橡狼牌”轮胎已拥有20多项国家级发明专利,并积极参与国家耐刺扎防漏气轮胎标准的制定,为打破国外技术垄断,提升中国轮胎制造实力和声誉做出了巨大的努力和贡献。

## 积极开展业务对接,签署战略合作协议

在当天下午举行的商务洽谈,以及签约仪式上,与会人员纷纷就“中橡狼牌”轮胎公司的企业文化、新闻宣传、品牌推广、技术研发、商标专利、知识产权、人才培养等问题进行了深入的交流,并签署了战略合作协议。

熊国武详细介绍了中橡狼牌的品牌缘起以及自己经营企业的初心、目标,座谈会气氛

热烈。毛整岁会长从狼牌轮胎科技公司的狼性精神、团队建设、人才培养、依靠组织等方面,提出了自己的建议和要求;

杜新安副会长介绍了商会的情况,河南省龙乡商会是由河南省人民政府批准、由河南省内籍贯为濮阳地区的非公有制经济人士自愿组成的全省性非营利社会组织,业务主管单位为河南省工商联,2013年11月30日正式成立,目前拥有会员企业1000多家。

王永振结合自身的工作经验和专业优势,以及自己做过的经典案例从商标、专利以及科技项目申报等领域讲述了知识产权的重要性,并及时与狼牌轮胎相关人员进行业务对接。

张鹏飞总经理分别从团队、产品、渠道与中橡狼牌轮胎熊国武董事长进行了深入交流,因为他们都是做实业工作的,两人的交流很快产生了共鸣,也得到了在场其他企业家的一致赞誉。

大美国国际旅行社杨永军说,很高兴能够参加这次走访活动,通过熊国武董事长的详细介绍,并且亲眼目睹了狼牌轮胎的神奇。

车享来汽车服务有限公司是一家专门从事汽车维修、保养的机构,合伙人吴克彪说,愿意做今后的工作中,与狼牌轮胎公司进行全方位合作,把自己的汽车维修公司作为狼牌轮胎公司在郑州市的定点销售单位,和免费安装单位。

其他参加活动的人员,也纷纷在发言时表示,这次走访活动非常成功,集思广益,博采众长,无论对于龙乡商会还是狼牌公司都有深远的影响和重大意义。

在座谈会上,河南省龙乡商会副会长杜新安、河南省狼牌轮胎科技有限公司副总经理牛董菲,分别代表双方签署了战略合作协议。

# 税制改革进行曲:减税降费“大菜”重在优化营商环境

“近七年来,增值税改革为我们节省了约5900万元,企业也因此有更多的资金用于自动化生产和商品研发,并获得了很好的效果”。近日,中外合资企业大金空调(上海)有限公司(以下简称上海大金)总经理乾浩史兴奋地告诉记者。有类似感慨的企业家还有很多,蒂森克虏伯电梯(上海)有限公司总经理陈博对记者表示,“减税政策让我们有了大量‘可支配资金’,管理层决定调整下半年预算,增加研发投入,购入研发用机器设备,招聘技术专家”。

这正是财税制度改革成效的一个缩影。新中国成立70年特别是改革开放40多年来,我国经济展现出奋进和壮丽的发展画卷。其中,税收改革伴随经济由高速增长到高质量发展历程,走过了不平凡的道路。

## 制造业收获红利 有更多资金用于研发

“今年4月份,共减税810万元!”上海大金财务部长黄敏华近日在上海接受记者采访时难掩心中的兴奋。在刚刚过去的5月份申报期,由于增值税降低税率,扩大抵扣等一系列减税政策影响,公司又收到了一个有厚度的大礼包。

上海大金位于上海市闵行区莘庄工业区,1995年开始了中国事业的开拓之旅。20后的今天,大金空调在中国变频多联机市场中以约30%的占有率居第一。该公司也是中国税制改革进程中企业获益的一个样本。

党的十八大以来,中央通过了全面深化

财税体制改革的总体方案,标志着中国新一轮税制改革全面启动,呈现出多税种并进的态势,特别是营改增和增值税改革,不仅带来了企业经营成本的降低,更激发了市场主体的活力。

“上海大金的成长与减税红利是分不开的”。谈及减税,黄敏华回忆起了2012年在上海开始试点的营改增工作,“自营改增以来,作为先进制造业的上海大金,充分享受到了改革带来的红利。”

黄敏华开始算起了“减税账”:2012年元旦,营改增试点工作在上海拉开序幕,交通运输业和部分现代服务业首先纳入试点范围,虽然当时抵扣链条尚未完全打通,但由于空调运输、研发和技术服务费用等可以进项抵扣,当年还是少缴增值税约200万元。

随着试点的不断扩围和深入,2016年5月1日起,营改增试点全面推开,实现增值税对货物服务的全覆盖。据统计,全面试点后一年时间里,上海大金因增加可抵扣进项税额,少缴增值税1500多万元。

除了增值税抵扣链条的全面打通,2018年5月1日,制造业等行业的适用税率由17%降至16%,交通运输、建筑等行业适用税率由11%降至10%,至2019年3月份,上海大金又少缴增值税2100多万元。今年4月1日,深化增值税改革、降低税率、扩大抵扣等一系列减税举措出台,据测算,上海大金今年增值税又将再少缴6100多万元。

对于接踵而至的政策利好,上海大金总

经理乾浩史说:“企业的成长离不开政府在税收政策上的支持,单单增值税改革,近7年时间内就为我们节省了约5900万元,可以有更多的资金投资于自动化生产和商品研发。”其中,2018年设备采购支出比2017年增长了40%,研发费支出比2012年增长了将近90%,这大大提升了公司的生产效率和产品更新换代速度。

减税降费也使外资企业成为受益者。蒂森克虏伯电梯(上海)有限公司是一家德资企业,主要产品为电梯及相关部件,国内销售占比95%以上。增值税虽然是价外税,但是会影响现金流的变动,税率大幅下调使公司增值税税负降低,缴纳增值税及附加税费减少,现金流出变少,利润总额增加。

该公司总经理陈博对记者表示,因享受减税政策形成大量“可支配资金”,管理层决定调整企业下半年预算,增加研发投入,购入研发用机器设备,招聘技术专家。

陈博说,中国政府持续出台减税降费“大菜”,不断优化营商环境,对外资的吸引力无疑是巨大的,相信中国将更加开放,更具创新活力,也更加坚定将上海研发制造中心打造成为蒂森克虏伯电梯全球研发制造中心的信心。

## 七年减税降费规模 将超6.3万亿元

增值税改革落地生根,自然离不开税务部门的深耕细作。每次新政策的出台,都伴随着宣传辅导的紧密跟进和基层税务部门的服

务。

谈到税务部门的服务,黄敏华说,每次新政颁布后的第一时间,税务部门都会上门调研或辅导,宣讲最新政策要点,听取意见建议,解答实际问题。有些问题往往牵涉其他多个职能部门,他们还会主动去了解情况并协助解决。

上海市闵行区税务局负责人表示,随着增值税改革不断推进,今年闵行区5200余家一般纳税人制造企业预计减税逾15亿元。为把国家减税降费政策落到实处,税务部门将深化纳税服务,不断优化营商环境,致力于在减税降费中实现服务质量的提升,让更多企业从中受益,迸发无穷活力!

数据显示,2013年至2017年,营改增等政策措施累计减税规模超3万亿元,2018年减税降费规模1.3万亿元。2019年减税降费规模目标为近2万亿元,如此,2013年至2019年累计减税降费规模将超6.3万亿元。

国家税务总局上海市税务局党委书记、局长马正文在接受记者采访时表示,党的十八大以来,通过全面落实党中央、国务院各项减税降费决策部署,改革政策红利持续有效释放,为上海经济社会发展注入了“源头活水”,不仅推动全市经济结构和质量效益持续向好,也为落实自贸试验区、科创中心建设、长三角区域一体化发展等重大战略任务提供有力支撑,以政府税收收入的“减”,换取了区域市场主体活力、居民消费能力、经济发展动力的“增”。

(包兴安)